

アイル、販売・在庫管理システム「アラジンオフィス」のオプション機能「貿易管理機能」を強化

輸入業務に加え、輸出業務に対応。他オプション機能との連携により、需要の高い、案件ごとの進捗・収支管理も可能に



販売・在庫管理システム
アラジンオフィスのオプション機能
「貿易管理機能」を強化。

輸入業務に加え、輸出業務にも対応。
他オプション機能との連携により、
需要の高い、案件ごとの
進捗・収支管理も可能に。

自社開発の業務管理システムで、企業のデジタル化推進と経営力向上を支援する株式会社アイル（本社：大阪市北区・東京都港区、代表取締役社長：岩本哲夫、東証プライム：3854）は、当社が提供する販売・在庫管理システム「アラジンオフィス」のオプション機能「貿易（輸入・輸出）管理機能」を強化しました。

国内で事業を展開している企業の海外進出が増加傾向にあることを踏まえ、輸入・輸出両方の業務に対応しました。他では対応事例が少ない、他オプション機能や外部システムとの連携も柔軟に可能です。例えば、オプション機能「プロジェクト管理機能」との連携により、比較的多く聞かれる「案件ごとの進捗・収支を詳細に管理したい」という要望にも対応できます。

導入コストを抑えながら、国内外における取引の一元管理を可能にし、業務管理の負荷軽減や精度向上を支援してまいります。

【機能強化の背景】

円安やコロナウイルス感染拡大の緩和などが後押しとなり、これまで国内取引をメインに事業展開していた企業の海外進出が加速しています。

そのなかで、既存の販売管理システムが輸入・輸出管理機能を搭載していないケースや、貿易管理専用システムのみでは、国内取引の商習慣に対応しきれないというケースも多く見られます。

そのため国内取引とは別に海外取引を管理する必要があり、二重入力の負荷や、企業全体の実績が見えづらといった課題があがっていました。

こうした動向を受け、販売・在庫管理システム「アラジンオフィス」のオプション機能「貿易（輸入・輸出）管理機能」を強化しました。これまで提供してきた輸入管理機能に加え、輸出管理機能も搭載しています。各商品の原価・利益や、納期の正確な管理が可能になり、国内外取引の管理が1つのシステムで完結できます。

また、他では対応事例が少ない、他オプション機能や外部システムとの連携も柔軟に可能です。例えば、オプション機能「プロジェクト管理機能」との連携により、比較的多く聞かれる「案件ごとの進捗・収支を詳細に管理したい」という要望にも対応できます。

中小規模から中堅・大手層まで、幅広い業界・業態の企業さまの、コストを抑えた最適なシステム導入を可能にし、業務管理の負荷軽減や管理精度のさらなる向上を支援します。

【「貿易管理機能」の特長】

<https://aladdin-office.com/trade/>

・他オプション機能との組み合わせや、外部システムとの連携が可能

「アラジンオフィス」のオプション機能「プロジェクト管理機能」（<https://aladdin-office.com/ex/project/>）と組み合わせることで、取引先から依頼を受けた案件ごとの手配状況確認、収支管理が可能です。それ以外のオプション機能や、外部システムとの連携にも対応しています。

・ロット別の在庫管理

仕入値や為替変動、経費などの影響で、同一商品において原価が異なる場合にも、原価、利益の正確な把握が可能です。

・諸掛の自動按分

数量・金額など複数の基準で按分でき、原価、利益の正確な把握が可能です。

・納期管理

海外仕入先からの納期回答をもとに入荷予定登録が可能です。一覧でスケジュールを確認できるため、別途Excel等によるスケジュール管理が不要です。また、分納や発注残管理にも対応しています。

・貿易書類の発行

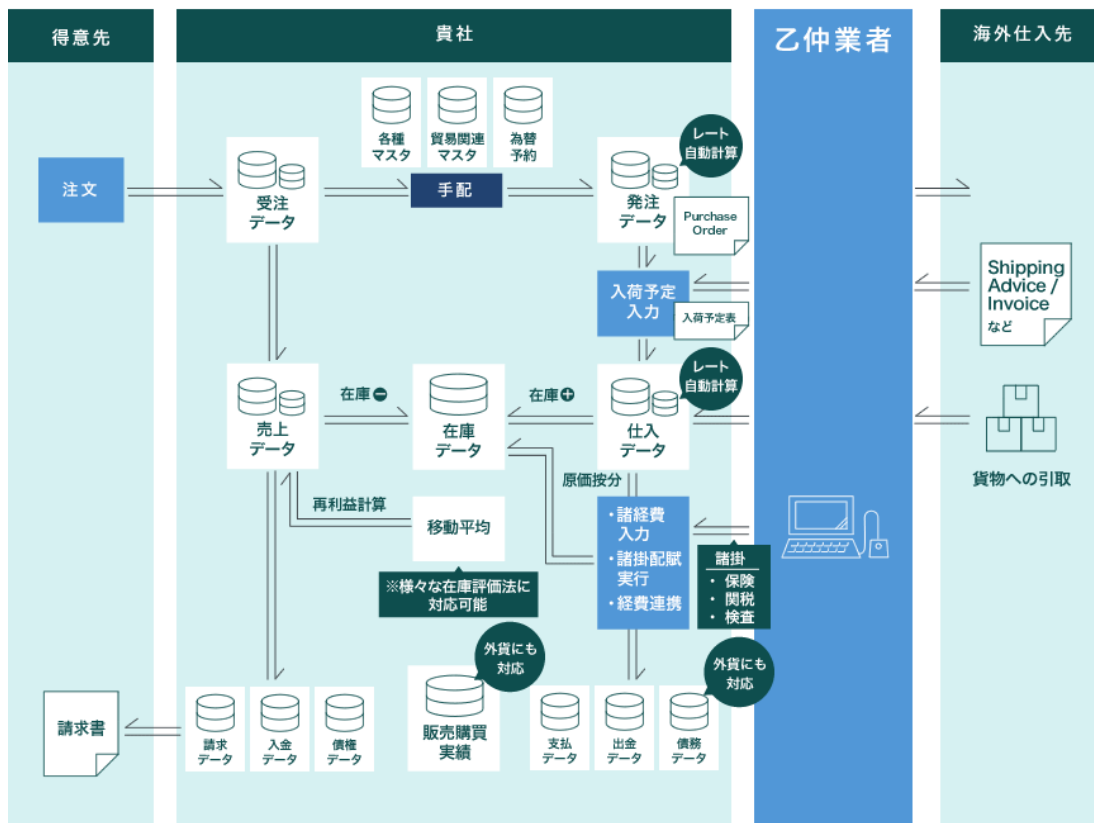
梱包入力画面にて梱包荷姿、カートンナンバー、梱包重量／容積等の情報を登録できます。登録情報をもとに、「Proforma Invoice（仮送り状）」や「Invoice（送り状）」、「Packing List（梱包明細書）」、「Shipping Advice（船積案内書）」、「Shipping Instruction（船積依頼書）」など各種貿易書類の発行が可能です。

・輸入管理・輸出管理どちらかみの利用も可能

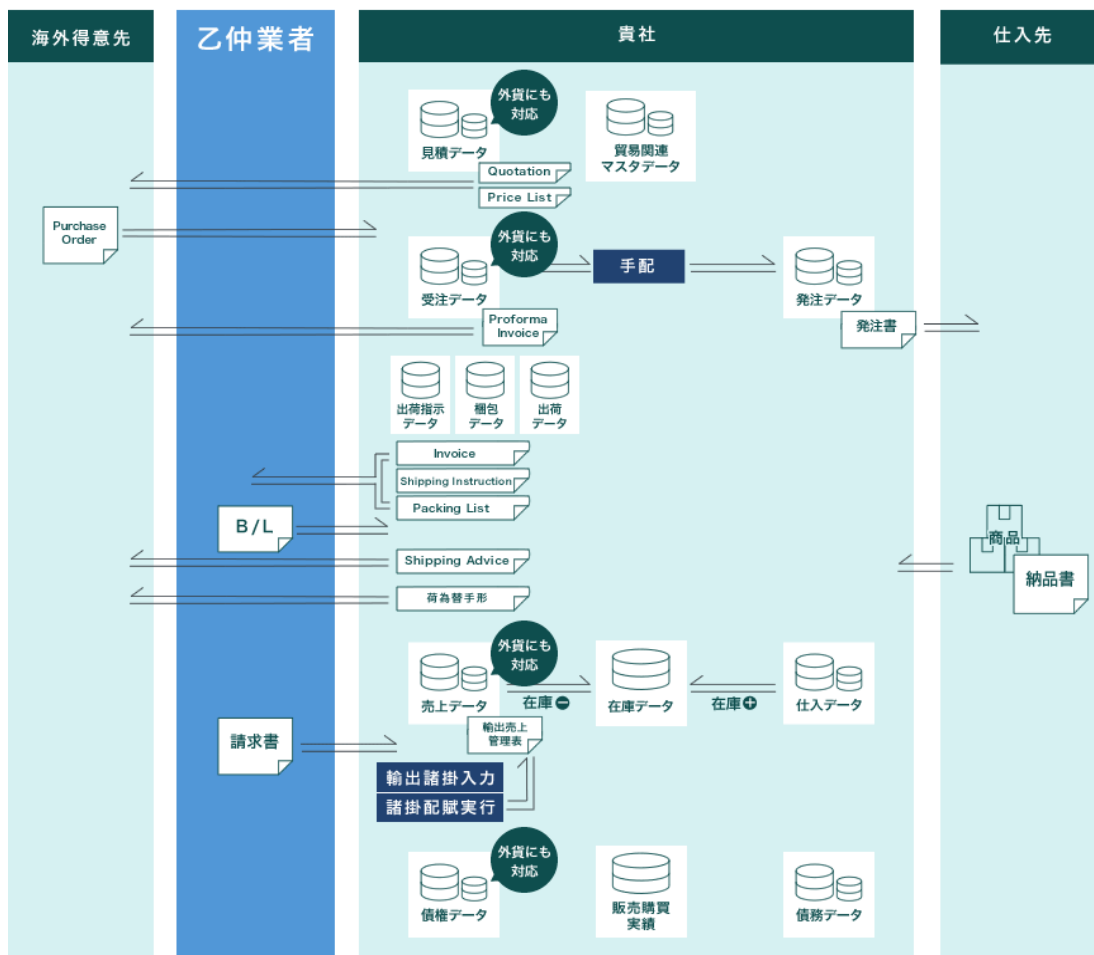
各社の業務内容に合わせていずれか一方の機能を採択することも可能です。

【システムフローイメージ】

輸入管理オプションのシステムフロー



輸出管理オプションのシステムフロー



アイルの販売・在庫管理システム 「アラジンオフィス」シリーズについて

各業界特有の商習慣に適したパッケージ展開に加え、企業ごとの業務に合わせたカスタマイズも柔軟に可能です。

導入前の入念な業務分析による適切な機能構成と、導入後の手厚いサポートにより、顧客企業の再契約率は業界高水準の 98%と、高い顧客満足度を維持しています。

またクラウドにも対応しており、テレワークや外出先など場所を問わずシステムを利用できる「アラジクラウド」(<https://aladdin-office.com/cloud/>)も提供しています。

アイルが提供する BtoB 専用 EC パッケージシステム「アラジン EC」(<https://aladdin-ec.jp/>)とのシームレスな連携も可能です。

<https://aladdin-office.com/>

会社概要

社名 : 株式会社アイル (東証プライム : 3854)
代表者 : 代表取締役社長 岩本哲夫
設立 : 1991 年
資本金 : 3 億 54 百万円 (2023 年 7 月末時点)
社員数 : 928 人 < 連結 > (2024 年 4 月 1 日時点)
売上高 : 159 億 24 百万円 < 連結 > (2023 年 7 月期実績)
本社 : 大阪本社 : 大阪市北区 / 東京本社 : 東京都港区
URL : <https://www.ill.co.jp/>

お問い合わせ

サービスに関するお問い合わせ先
株式会社アイル サービスお問い合わせ窓口
TEL : 0120-356-932 / E-MAIL : webmarketing@ill.co.jp

報道関係者さま向けのお問い合わせ先
株式会社アイル 広報担当 : 三門明 (みかどめ)、吉野 (よしの)
TEL : 070-7607-2539 / E-MAIL : info@ill.co.jp

