



2021年9月1日

各位

会社名 株式会社 識学
代表者氏名 代表取締役社長 安藤広大
(コード番号7049 東証マザーズ)
問合わせ先 取締役経営推進部長 佐々木大祐
(TEL: 03-6821-7560)

株式会社ハウストゥとの事業提携に関するお知らせ ～700店舗以上の加盟店へ「識学」に基づく組織運営の導入促進～

株式会社識学（本社：東京都品川区、代表取締役社長 安藤広大）は不動産事業を全国で展開する株式会社ハウストゥ（本社：東京都千代田区、代表取締役CEO安藤正弘（以下「ハウストゥ社」））との間で事業提携を行う事を決定しましたので、お知らせいたします。

1. 事業提携の目的及び理由

当社は「識学を広める事で人々の持つ可能性を最大化する」を理念として当社の独自メソッドである「識学」を用いた組織コンサルティング事業を累計契約社数2,000社以上に対して提供してまいりました。識学を通じた「成長する組織づくり」は「組織」であれば業種業態を問わず導入が可能な汎用性が高いメソッドであり、スポーツチームや新規上場を目指す企業など様々な業界への導入が進んでおります。

ハウストゥ社は、不動産サービスメーカーとして時代に即した不動産ソリューションサービスを提供し、不動産情報のオープン化の推進と安心・便利なサービスを提供する「不動産コンビニ」構想の実現に向けて、国内1,000店舗のフランチャイズネットワークの構築を進めています。

ハウストゥ社のフランチャイズ事業では、中小不動産事業者や新規に不動産業に参入されようとする企業に対し、不動産業におけるノウハウ（集客戦略、IT戦略、教育研修、モチベーションアップ戦略等）を提供しておりますが、加盟店のさらなる組織力向上を図るうえで、ハウストゥ社に当社メソッドの有用性をご理解頂き、以下の理由により、両社の事業のさらなる発展が可能となる取組みであることから本業務提携を行うこととなりました。

- ・ハウストゥ社の加盟店に対して「識学」を導入し、加盟店の組織力をさらに向上することでハウストゥ社の事業拡大を実現する取組みであること
- ・ハウストゥ社の加盟店へ「識学」の導入が実現することにより、当社の導入企業社数の増加と組織コンサルティング事業での業績の向上に寄与する取組みであること

加盟店への組織力向上による業績拡大を通じたハウストゥ社の業績拡大及び満足度の向上を図り、「識学」の有用性の証明につなげてまいりたいと考えております。

2. 事業提携の内容

- ①ハウストゥ社の加盟店のうち、組織への課題をもつ加盟店の当社への紹介
- ②当社サービスの導入を決定したハウストゥ社の加盟店に対する当社のサービスの提供

3. 提携先の概要

(1) 名称	株式会社ハウストゥ
(2) 所在地	東京都千代田区丸の内1丁目8-1 丸の内トラストタワーN 館 17階
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 CEO 安藤 正弘
(4) 事業内容	・フランチャイズ事業 ・ハウス・リース事業 ・金融事業 ・不動産売買事業 ・不動産流通事業 ・リフォーム事業
(5) 設立年月日	2009年1月
(6) 資本金	33億6,765万円(2021年3月31日時点)
(7) URL	https://www.housedo.co.jp/

4. 本サービス開始時期（事業提携の開始時期）

2021年9月1日（水）

5. 今後の見通し

本件が、当社グループの2022年2月期の業績予想に与える影響につきましては、軽微と見込んでおりますが、今後、当社グループの業績等に重要な影響を与える事象が発生した場合は、適宜開示いたします。

以上