

# 株式会社ネオジャパン

**2022年1月期 第30期**  
**第2四半期(2021/2/1~2021/7/31 )**

## 決算説明資料

2021年9月27日

東京証券取引所市場一部  
証券コード3921

1	新市場区分の選択	3
2	決算概況	5
3	ソフトウェア事業	13
4	IR 広報 マーケティング等	20
5	SDG s 等への継続的取り組み	24
6	新プロダクト	27
7	質疑応答、今後の予定	29

第30期第2四半期  
(2021/2/1~2021/7/31)

1

# 2022年1月期第2四半期 新市場区分の選択

## ◆ 新市場区分の選択に関する対応を進めている

(1) 2021年7月9日

株式会社東京証券取引所（以下、「東証」という）より、新市場区分の上場維持基準への適合状況に関する一次判定の結果、「流通株式数」「流通株式時価総額」「流通株式比率」「売買代金」の各項目について、プライム市場の上場基準をいずれも満たしているとの通知を受けた

(2) 2021年9月14日

取締役会において、東証が2022年4月4日に移行を予定している新市場区分において「プライム市場」を選択し、東証に対して申請することを決議した

第30期第2四半期  
(2021/2/1~2021/7/31)

2

## 2022年1月期第2四半期 決算概況

(百万円)

	第29期第2四半期	第30期第2四半期	前年同期比	同増減率
	実績	実績		
売上高	2,621	2,842	221	8.4%
売上原価	1,254	1,369	114	9.1%
売上総利益 (売上総利益率)	1,366 (52.1%)	1,473 (51.8%)	106 (-0.2%)	7.8%
販売費及び一般管理費	797	832	35	4.4%
営業利益 (営業利益率)	569 (21.7%)	641 (22.5%)	71 (0.8%)	12.6%
経常利益 (経常利益率)	585 (22.3%)	723 (25.4%)	137 (3.1%)	23.5%
親会社株主に帰属する当期純利益 (当期純利益率)	397 (15.2%)	493 (17.3%)	96 (2.1%)	24.1%
EPS	26.80円	33.17円	6.37円	

(百万円未満切捨て)

1. 2022年1月期第1四半期の連結業績 (2021年2月1日~2021年4月30日)

(1) 連結経営成績(累計)

(%表示は、対前年同四半期増減率)

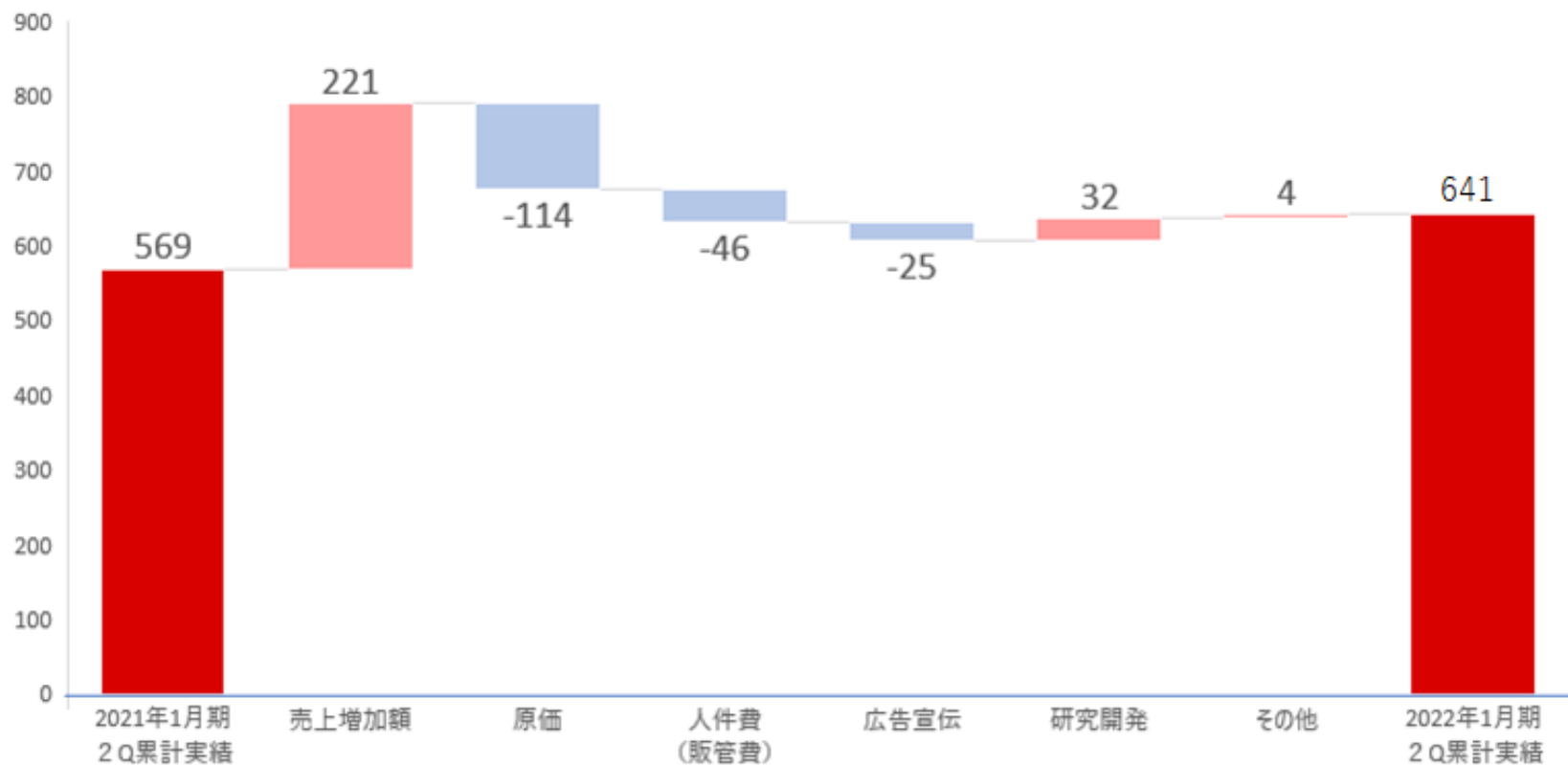
	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する四半期純利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2022年1月期第1四半期	1,362	3.1	275	Δ2.5	349	18.8	237	18.3
2021年1月期第1四半期	1,322	—	282	—	294	—	200	—

(注) 包括利益 2022年1月期第1四半期 249百万円( 39.5%) 2021年1月期第1四半期 179百万円( -%)

ご参考

### ■ 営業利益は対前年同期比71百万円増加

(百万円)



(百万円)

	第29期	第30期	増減
	期末	第2四半期末	
資産合計	6,742	6,888	145
うち 現金及び預金	3,385	3,525	139
負債合計	2,311	2,109	-201
うち 有利子負債	100	12	-88
純資産合計	4,431	4,778	347
株主資本	4,389	4,704	314
(比率)	(65.1%)	(68.3%)	(+3.2%)

(百万円)

	第29期第2四半期	第30期第2四半期
	連結累計実績	連結累計実績
フリーCF	326	203
営業CF	456	443
投資CF	-129	-239
現金及び現金同等物 期末残高	2,993	3,474

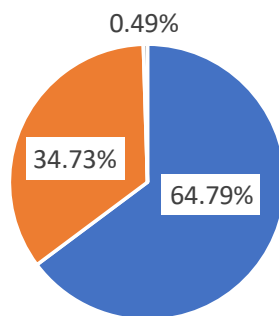


(百万円)

	第29期第2四半期 累計実績	第30期第2四半期 累計実績	対前年同期比	対前年同期比増減率
売上高	2,621	2,842	221	8.4%
ソフトウェア事業	1,699	1,860	160	9.4%
システム開発サービス事業	933	997	64	6.9%
海外事業	-	14	14	-
(連結調整)	(-11)	(-28)	(-17)	-
営業利益	569	641	71	12.6%
(営業利益率)	(21.7%)	(22.6%)	(0.8%)	
ソフトウェア事業	472	614	141	30.0%
(営業利益率)	(27.8%)	(33.0%)	(5.2%)	
システム開発サービス事業	96	49	-47	-48.7%
(営業利益率)	(10.3%)	(5.0%)	(-5.4%)	
海外事業	-	-22	-	-
(営業利益率)	* -	-	-	-
(連結調整)	-	-0	-	-

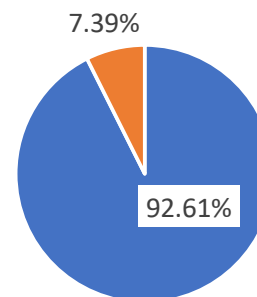
\* 第29期第3四半期連結会計期間より新たに追加されたセグメントのため表記無し

第30期第2四半期 売上構成比



■ ソフトウェア事業 ■ システム開発サービス事業 ■ 海外事業

第30期第2四半期 営業利益構成比



■ ソフトウェア事業 ■ システム開発サービス事業

- 「ソフトウェア事業」はネオジャパン単体の事業
- クラウドサービスが堅調に成長、営業利益は大幅増



(百万円)

	第29期第2四半期	第30期第2四半期	前年同期比	同増減率
	累計実績	累計実績		
売上高	1,699	1,860	160	9.4%
クラウドサービス	1,015	1,162	146	14.4%
(構成比)	(59.8%)	(62.5%)	(+2.7%)	
プロダクト	650	666	15	2.5%
(構成比)	(38.3%)	(35.8%)	(-2.4%)	
技術開発	33	31	-1	-5.9%
(構成比)	(1.9%)	(1.7%)	(-0.3%)	
営業利益	472	614	141	30.0%
(営業利益率)	(27.8%)	(33.0%)	(+5.2%)	

ご参考

売上区分	前第1四半期連結累計期間 (自 2020年2月1日 至 2020年4月30日)		当第1四半期連結累計期間 (自 2021年2月1日 至 2021年4月30日)		
	売上高 (千円)	構成比 (%)	売上高 (千円)	構成比 (%)	増減率 (%)
クラウドサービス	503,845	57.6	572,421	65.0	13.6
プロダクト	348,535	39.9	294,866	33.5	△15.4
技術開発	22,268	2.5	12,977	1.5	△41.7
合計	874,649	100.0	880,265	100.0	0.6

(百万円)

	第29期第2四半期 累計実績	第30期第2四半期 累計実績	前年同期比	同増減率
売上高	933	997	64	6.9%
営業利益	96	49	-47	-48.7%
(営業利益率)	10.3%	5.0%		

### 営業利益減少の要因

- 夏季・冬季賞与の配分割合変更で上期の賞与引当金繰入額が増加しているため、下期は上期と比較すると負担減となる計画。
- 人員確保のため給与の見直しを行った。

新型コロナウイルスのパンデミックの影響は大きい。特にASEAN地域の度重なるロックダウンにより、各国は深刻な経済停滞に陥っている

その中で、2019年度より事業開始した各子会社では、マーケティング調査と体制の強化を進め、地場企業からの受注も含め、徐々に着実に動き出している

## ASEAN

マレーシア

NEOREKA  
ASIA

タイ

NEOTHAI  
ASIA

- 市場調査に基づくマーケティング調査、体制強化、ウェブサイトの充実を図る
- コスト削減をテーマとして、当社製品の活用に着目し、サービスを含めた商材化を進め、集中して営業活動を実施。問い合わせ、受注も増え始めている
- 将来の事業拡大に向けて、各国の政府・官庁、財閥レベルとの協業プロジェクト化も推進中

## US

DELGUI

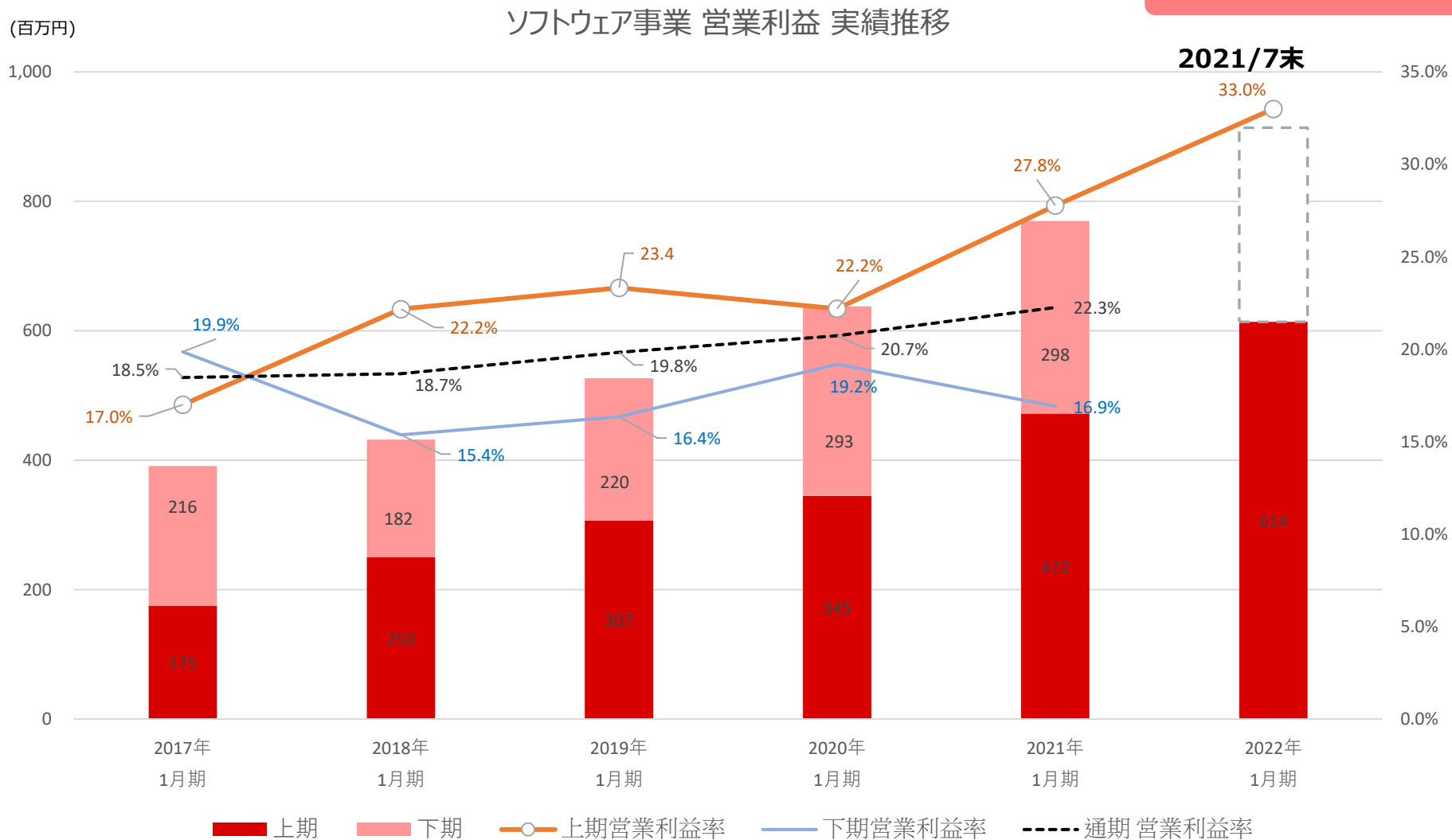
- USでの活動は活性化しはじめており、現地企業との積極的なミーティングやリサーチを通して市場の情報収集を展開
- 現地のITのトレンドや、今後予想される新しい技術、市場についての情報分析を行い、NEOJAPANの新たな価値創造につながる新しい製品やサービスの検討に着手

第30期第2四半期  
(2021/2/1~2021/7/31)

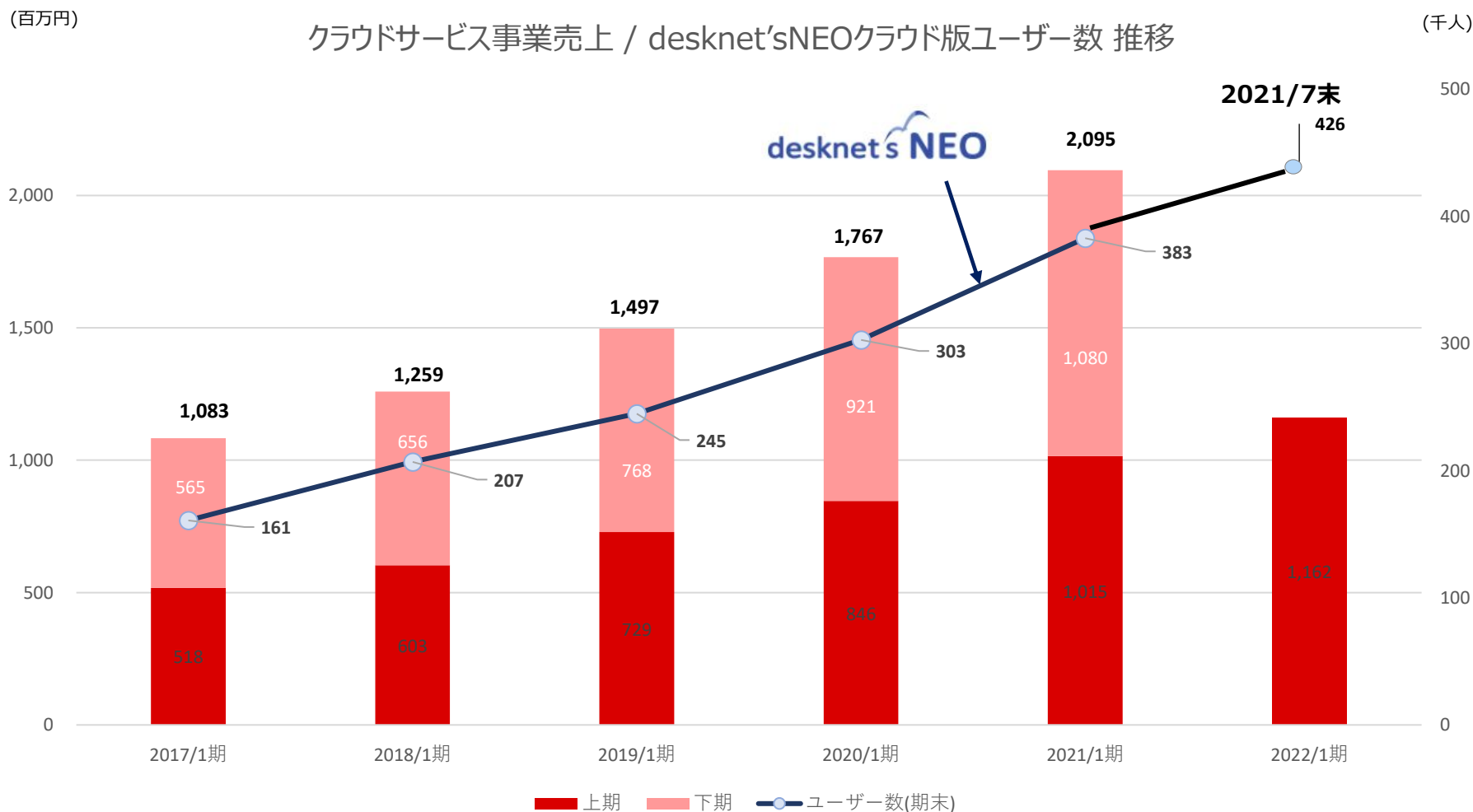
3

## 2022年1月期第2四半期 ソフトウェア事業

ソフトウェア事業



- クラウドサービスは順調に成長している
- desknet'sNEOのユーザー数は堅調に増加し、2021年7月末時点で42万を超えた
- クラウドサービス事業の約8割強がdesknet'sNEOの売上であり、desknet'sNEOの成長がクラウドサービスの成長につながっている状況

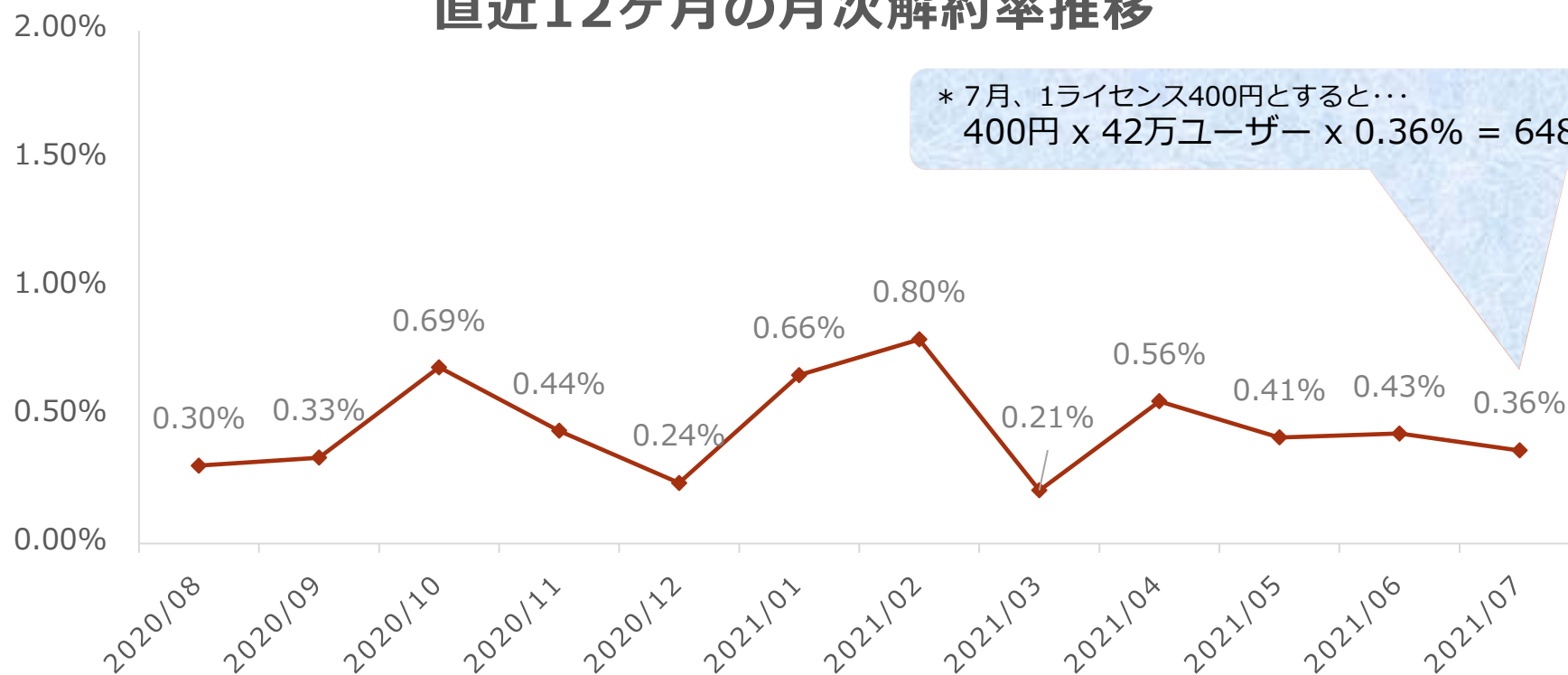




ソフトウェア事業

■ desknet's NEOクラウド版の解約率は低位で推移

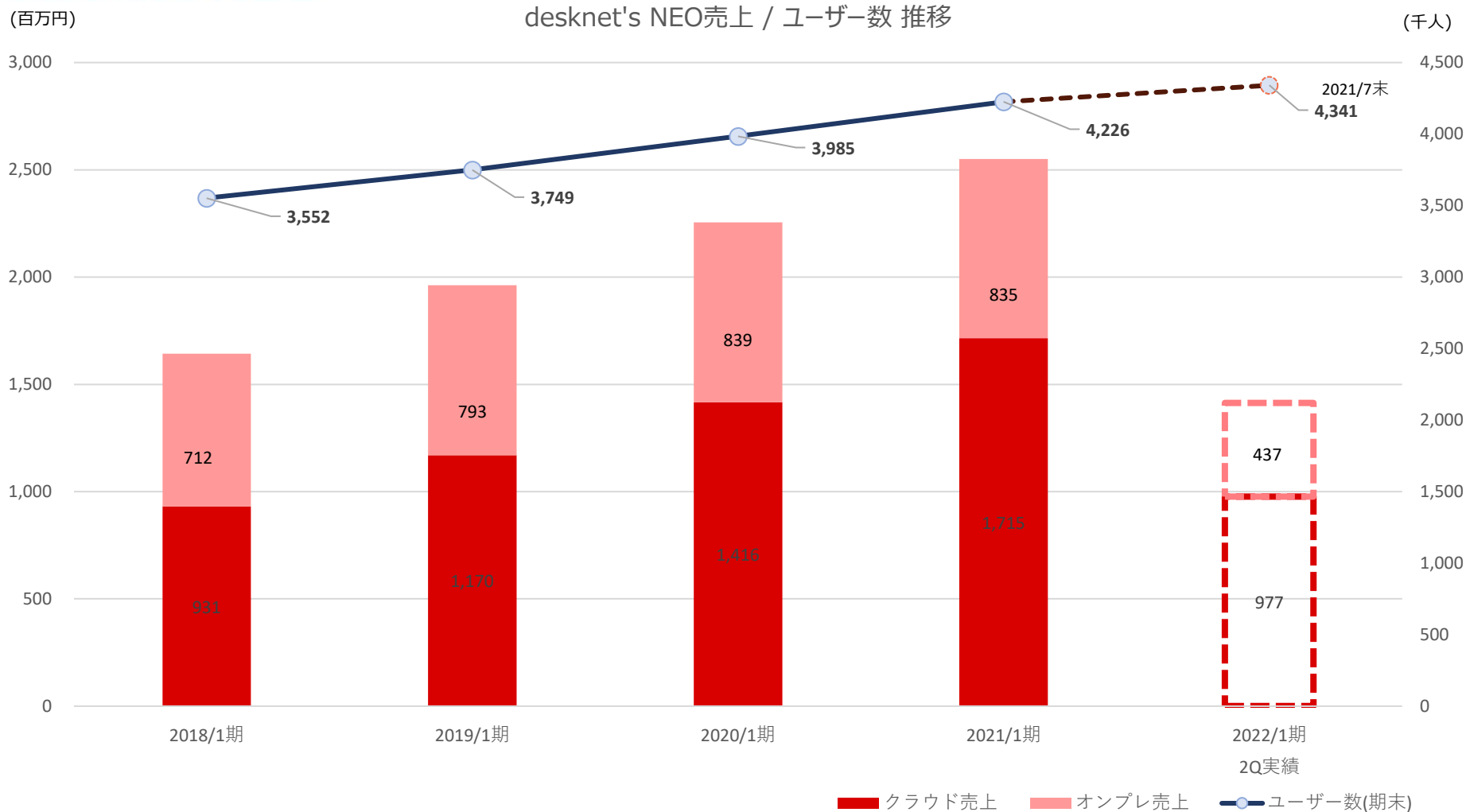
### 直近12ヶ月の月次解約率推移



\* 7月、1ライセンス400円とすると…  
 $400円 \times 42万ユーザー \times 0.36\% = 648千円$

※解約率 = 今月に解約されたアカウント数 / 前月のアカウント数で計算





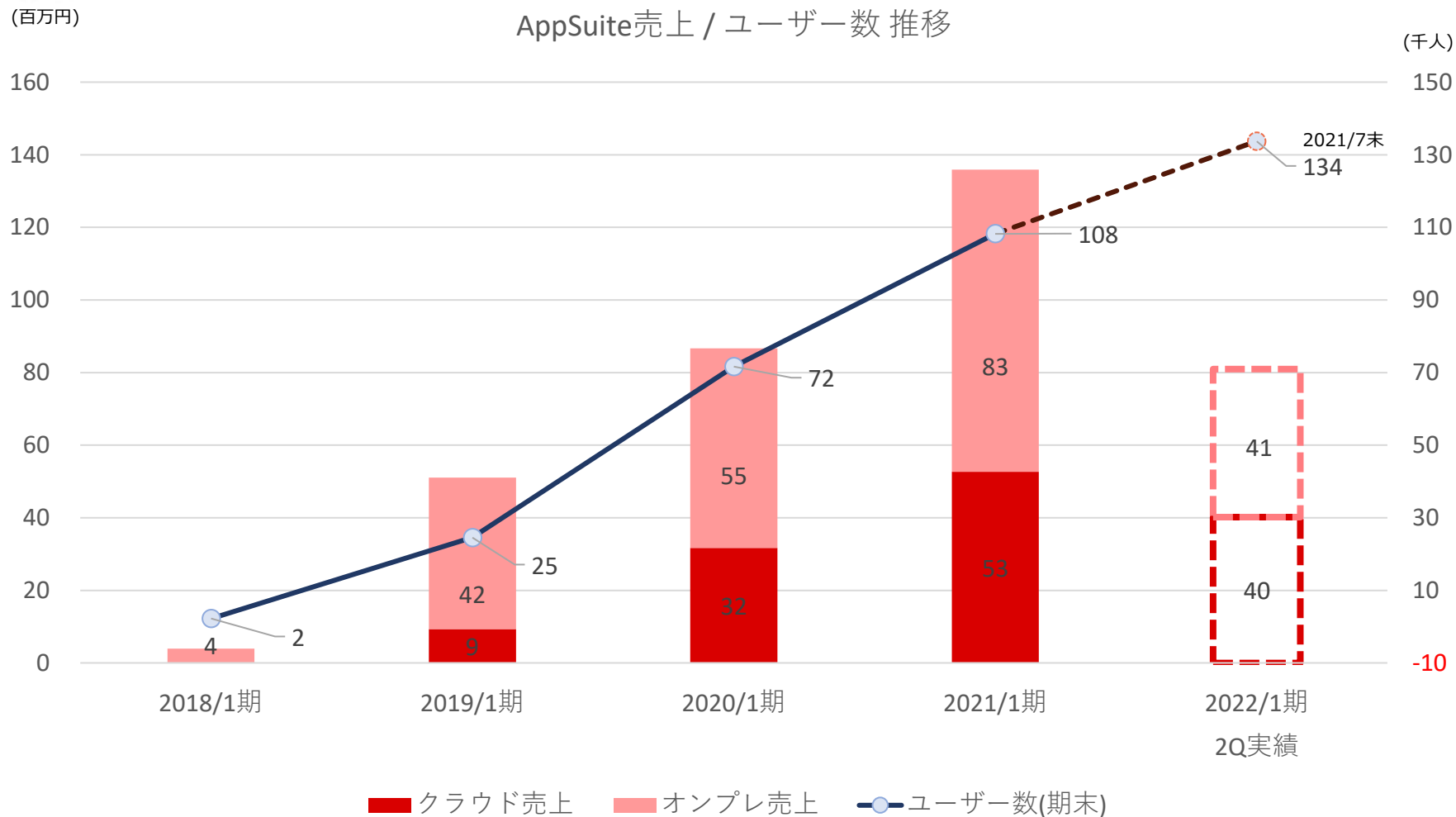
※ユーザー数は累計販売ライセンスユーザー数とクラウド利用ユーザー数の計

※クラウド売上にはオプション、他社連携サービスを含む

※オンプレ売上はライセンスとサポートサービス売上の計



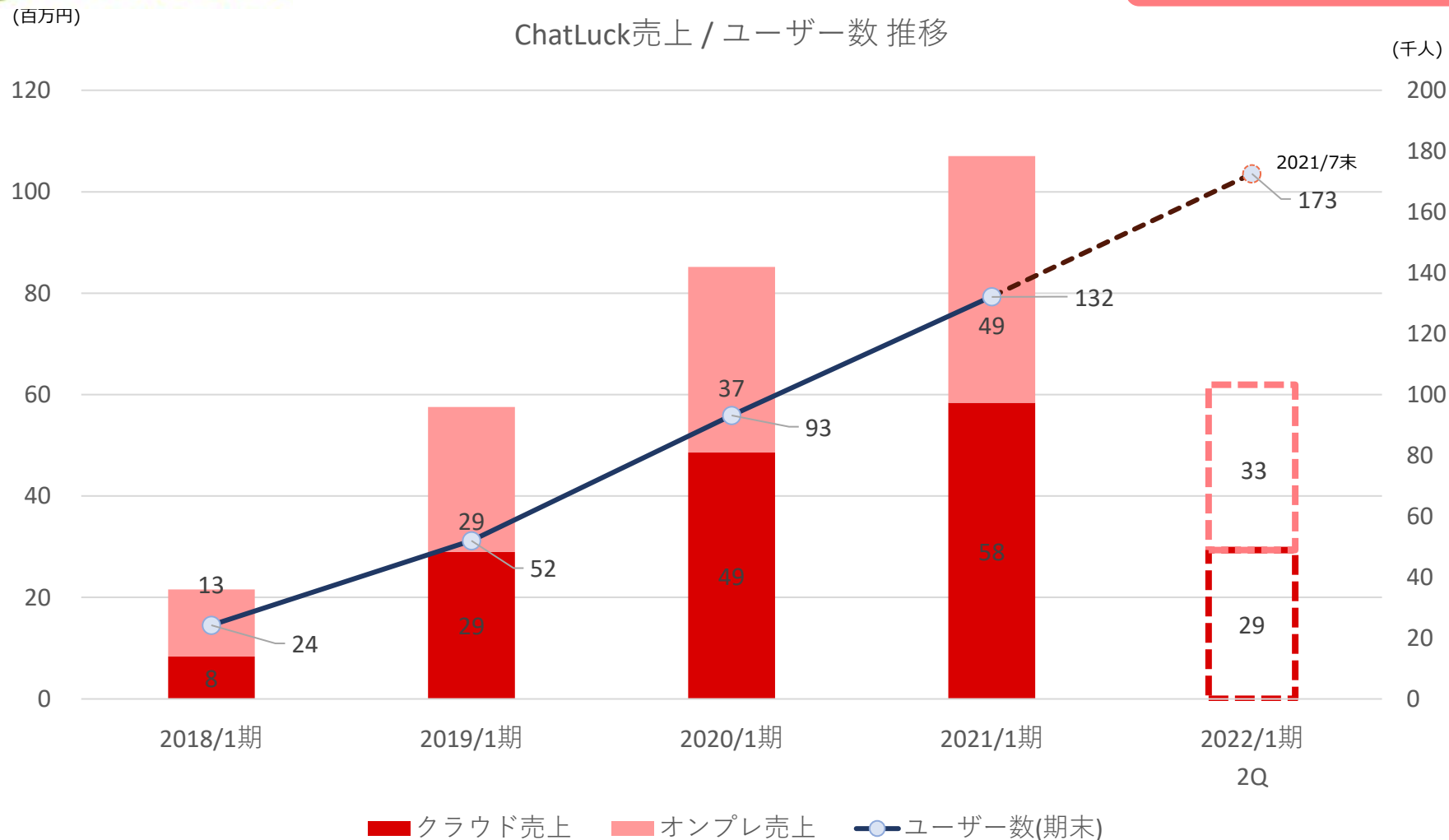
ソフトウェア事業



※ユーザー数は累計販売ライセンスユーザー数とクラウド利用ユーザー数の計  
※オンプレ売上はライセンスとサポートサービス売上の計



ソフトウェア事業



※ユーザー数は累計販売ライセンスユーザー数とクラウド利用ユーザー数の計

※オンプレ売上はライセンスとサポートサービス売上の計

第30期第2四半期  
(2021/2/1~2021/7/31)

4

2022年1月期第2四半期  
IR 広報 マーケティング等

IR 広報 マーケティング

第1四半期

2月26日 3社目の海外子会社設立  
 2月26日 日本テレワーク協会「第21回テレワーク推進賞（テレワーク促進部門）」「奨励賞」を受賞  
 3月4日 横浜商工会議所が開設したデジタル化相談窓口に協力  
 3月4日 「健康経営優良法人（大規模法人部門）」に2年連続認定

3月11日 **決算短信** 2021/1期決算短信発表  
 3月31日 **適時開示** 決算説明会資料発表  
 4月1日 新入社員11名入社（1名はマレーシア（契約社員））  
 4月14日 「ITreview Grid Award 2021 Spring」受賞発表  
 4月27日 株主総会開催  
 4月28日 **法定開示** 内部統制報告書、有価証券報告書を提出

第2四半期

**決算短信**

6月10日 2022/1期 1Q決算短信発表

**法定開示**

6月11日 2022/1期 四半期報告書発表

**適時開示**

7月12日 東証より新市場区分（プライム市場）適合との通知を受領

**組織新設**

7月29日 「プロセス改革部」を新設。クラウドサービス・ユーザーのさらなる利便性の向上をはかる

**開発**

5月21日 『ChatLuck』を機能拡張しネットワーク分離環境への導入に対応  
 6月16日 教育現場でのDX推進のための『ChatLuck SC』を開発提供

**その他**

7月14日 「ITreview Grid Award 2021 Summer」  
 「desknet's NEO」がグループウェア部門とワークロー部門、「ChatLuck」がビジネスチャット部門で受賞

**営業**

7月29日 株式会社イエローハットにグループウェア『desknet's NEO』のパッケージ版（3000ライセンス）を納入

第3四半期

9月1日 グループウェア『desknet's NEO』新バージョン6.1をリリース  
 ESGの取り組み、在宅業務の効率化に役立つペーパーレス会議機能「SmartViewer」を標準搭載

9月14日

**決算短信**

2021/1期 2Q決算短信

**法定開示**

2021/1期 四半期報告書

**適時開示**

プライム市場選択の取締役会決議

### オンラインセミナーの強化

コロナ禍により、体験セミナーからオンラインセミナーへ  
開催数増 → セミナー申込者数増加

- ・ 製品紹介セミナー
- ・ AppSuiteアプリ作成
- ・ 事例紹介



### オンラインイベントへのシフト

オンラインイベントを中心に出店（以下、2021年度上期出展実績）

- ・ HENNGE NOW!
- ・ ITトレンドEXPO Spring
- ・ デジタルイノベーション
- ・ ITトレンドEXPO Summer
- ・ Digital Shift EXPO
- ・ BOXIL EXPO
- ・ クラウド業務改革EXPO
- ・ ITmedia SaaS EXPO Summer

## WEB

desknet's NEO  
045-640-5910  
30日間無料トライアル  
資料請求

みんなが選ぶ  
その業務を効率化  
させること業務改善クラウドサービス

そんなこと業務改善クラウドサービス  
キャンペーン  
実施中

ホーム&ワトソン

30日間無料トライアル

実は、その業務、  
“多くの働く人がdesknet's NEOで効率化しているらしい。”

ChatLuck  
国産システムの安心セキュリティ  
金融機関や  
自治体も認めた  
使えるビジネスチャット

30日間無料トライアル

NEOJAPAN 最新設備がオススメするグループウェア

スマホポコ!

月額792円(税込)で  
脱ハンコ&ペーパーレス

desknet's NEO + AppSuite  
月額440円

コロナ対策、テレワーク、デジタル改革...  
様々な課題への対応が求められている中、社内の就業率・利用者の電子化によるペーパーレスの実現は、いま企業が真っ先に取り組むべき課題です。

ハンコをやめて、スマホポコ!

440万ユーザー以上の導入実績を持つ  
グループウェア「デスクネット ネオ」が、  
御社の脱ハンコ&ペーパーレスを実現します。

## IR 広報 マーケティング

### 雑誌



野口健  
Kenji Nozaki

僕だからできることを、  
この場所から挑戦する

NEOJAPAN

DX推進に  
最適なツールが  
見つかる

2万字  
レポート

無料ダウンロード

desknet's NEO

desknet's NEO

逆転の発想で  
働き方改革は  
うまくいく

働く先ずべき意識  
5つの常識

資料ダウンロードはこちら

desknet's NEO

社内の困りごとは  
グループウェアにお任せ

資料ダウンロードはこちら

NeoJapan  
オンライン導入相談

無料導入相談 (Web公開) 実施中です。  
desknet's NEOの導入で、どんなことが出来るか知りたい、デメリットはないか、  
社内のグループウェアの導入状況など、お気遣いのご質問やご要望にお応えします。

お申し込みの流れ

STEP 1  
フォームから申し込み  
ご希望の機能や導入時期も  
お聞かせください

STEP 2  
弊社からご連絡  
導入希望の機能や導入時期は  
お聞きしてご連絡いたします。

STEP 3  
導入開始を準備  
ご要望いただいた機能の  
導入開始を準備します。  
(※実施状況は随時)

オンライン導入相談は、専任の営業担当がお客様のご要望にお応えして実施いたします。  
いつでもお気軽にお問い合わせください。お気軽に導入のご相談をお願いします。

こちらのお申し込みフォームから

ジチワークス

14日間無料体験

desknet's NEO  
グループウェアデスクネットネオ

自治体導入事例集

お客様の声  
集めました!

NEOJAPAN

資料ダウンロードはこちら

第30期第2四半期  
(2021/2/1~2021/7/31)

5

2022年1月期第2四半期  
SDG s 等への継続的取り組み



秋田犬がアイコン！交流人口を増やす

秋田県  
大館市



大館市に訪れた観光客のみなさまを秋田犬と地域おこし協力隊員がお出迎え。

ふるさとコミュニケーションサイト  
「ふるコミュ」を運営中

情報共有で  
地方を活性化

ふるさとコミュニケーションサイト



## 環境

ユーザーのストレス軽減  
小さなシステムの実現

CO2排出量削減、水質汚染  
の改善等環境問題に取り組  
む企業を支援する



2021

健康経営優良法人  
Health and productivity

健康経営に取り組む法人として  
「健康経営優良法人（大規模法人部  
門）」に2年連続で認定

## ガバナンス

CGコードの実現  
ISMS遵守への積極的な  
取り組み  
正確な情報開示

## 社会

地域社会への貢献  
女性取締役（常勤）25%  
女性執行役員 20%  
男性の育児休暇取得

事業を通じた社会課題の解決と長期的な企業価値向上を目指し、  
9つのマテリアリティ（経営課題）を策定

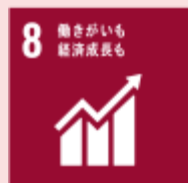
①健康で生産的な働き方の  
実現支援

②DXを通じた顧客と  
地域経済への  
エンパワーメント

③顧客の事業継続  
リスク軽減

④気候変動リスクへの  
対応

### 注目している社会課題



⑥当社ならではの  
デジタル人材の  
育成と多様化

⑦健康で生産的な  
働き方の追求

⑧安全安心な  
製品の提供

### 課題解決としての事業創出



⑤デジタル技術を活用した  
オープンイノベーション  
による事業開発

### サステナブルな サプライチェーン



⑨持続可能な経営基盤  
の構築

### サステナブルな 経営基盤



第30期第2四半期

(2021/2/1~2021/7/31)

6

新プロダクト  
desknet's NEO Version6.1  
Smart Viewer

## 新機能 : SmartViewer



【2021/9リリース】

文書の内容を複数メンバーにリアルタイム共有。  
お使いのWEB会議システムでペーパーレス会議を実現。

1人のユーザーが会議の進行役となり会議のスケジュールに添付されたPDF文書の内容を、参加者の画面へリアルタイムに同期。パソコンやタブレットから資料を参照して行うペーパーレス会議を実現します。

### 会議進行役

資料のページめくりや拡大縮小、資料の切り替え、ペンやマウスを使った手書きメモ・ポインターなどの機能を使って、円滑に会議を進行できます。

### 会議参加者

参加者は一時的に進行役との同期を解除して別のページや資料を参照したり、ページごとに手書き・テキストのメモを残したりと、紙特有の利便性を失うことなく会議に参加できます。



第30期第2四半期  
(2021/2/1~2021/7/31)

7

## 質疑応答、今後の予定

## ◆Chatにてご質問をお受けいたします。

### 【ネオジャパン製品の説明動画】

**desknet's NEO**

多機能+低コストで  
働き方改革・テレワークを支える  
グループウェア

3分でわかる デスクネッツ ネオ



PC・スマートフォンで動画を  
ご覧いただけます

**NEOJAPAN**

**AppSuite**

非効率な社内業務を  
簡単にシステム化できる  
業務アプリ作成ツール

4分でわかる アップスイート



PC・スマートフォンで動画を  
ご覧いただけます

**NEOJAPAN**

**ChatLuck**

大規模・オンプレミス導入対応  
セキュリティ特化型  
ビジネスチャット

90秒でわかる チャットラック



PC・スマートフォンで動画を  
ご覧いただけます

**NEOJAPAN**

QRコードを読み込むことでサービスの説明動画がご覧になれます

- 本資料は、株式会社ネオジャパンの業界動向及び事業内容について、株式会社ネオジャパンによる現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。
- これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。
- 株式会社ネオジャパンの実際の将来における事業内容や業績等は、本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。
- 本資料における将来展望に関する表明は、2021年9月27日現在において利用可能な情報に基づいて株式会社ネオジャパンによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではございません。

**10月4日を目途に、弊社IRサイトに  
アーカイブ動画を掲載いたします**