

2021年10月1日
名南M&A株式会社
名証第二部:7076

M&A 仲介業自主規制団体「一般社団法人 M&A 仲介協会」 設立のお知らせ

～M&A 業界の健全な発達を図り、日本国経済の発展と維持に寄与～

名南M&A株式会社(本社:名古屋市、代表取締役社長:篠田康人/ <https://www.meinan-ma.com/>)は、同社を含む M&A 仲介上場5社(株式会社日本 M&A センター※1、株式会社ストライク、M&A キャピタルパートナーズ株式会社、株式会社オンデック、名南 M&A 株式会社)が、各社の代表者を理事として M&A 仲介業自主規制団体「一般社団法人 M&A 仲介協会」を2021年10月1日に設立したことをお知らせいたします。



M&A 仲介協会

M&A Intermediaries Association

設立の背景と目的

日本企業の後継者不在率は65%と依然として高く、2025年に経営者が70歳を超える245万社のうち、127万社が後継者未定となり、その半数の60万社が黒字廃業の危機にさらされています。

中小企業庁では、2021年4月に中小企業・小規模事業者の M&A 推進のために今後5年間に実施すべき官民の取り組みを「中小 M&A 推進計画」として取りまとめました。「中小 M&A 推進計画」では、同年8月より運用を開始した M&A 支援機関の新たな登録制度の創設と M&A 仲介業者による自主規制団体である本協会の設立が盛り込まれました。こうした官民の連携強化により、中小企業・小規模事業者が安心して M&A に取り組める基盤の構築が進んでいます。

本協会は、中小 M&A ガイドラインを含む適正な取引ルールの徹底などを通じて、M&A 仲介サービスの品質向上と M&A 仲介業界全体の健全な発達を図るとともに、M&A を行う企業を支援することを目的に設立されました。

M&A 仲介上場5社※1(株式会社日本 M&A センター、株式会社ストライク、M&A キャピタルパートナーズ株式会社、株式会社オンデック、名南 M&A 株式会社)の各代表者を理事として設立し、2022年1月より M&A 仲介業者および金融機関などを対象に、会員の募集を開始する予定です。M&A 仲介に携わる業者が一丸となり、企業の次世代への事業継承と新たな成長機会の創出をサポートすることで、日本国経済の発展と維持へ寄与することを目指してまいります。

※1 株式会社日本 M&A センターは、10月1日より持株会社体制に移行し、親会社となる株式会社日本 M&A センターHD(2127)が上場企業となります。

事業内容

上記の目的に資するため、次の事業を行います。

- M&A 仲介の公正・円滑な取引の促進
- 中小 M&A ガイドラインを含む適正な取引ルールの徹底
- M&A 支援人材の育成サポート
- M&A 仲介に係る苦情相談窓口の運営

協会概要

名称： 一般社団法人 M&A 仲介協会
英文名称： M&A Intermediaries Association (MAIA)
設立日： 2021年10月1日
代表理事： 三宅 卓(株式会社日本 M&A センター 代表取締役社長)
理事： 荒井 邦彦(株式会社ストライク 代表取締役社長)
中村 悟(M&A キャピタルパートナーズ株式会社 代表取締役社長)
久保 良介(株式会社オンデック 代表取締役社長)
篠田 康人(名南 M&A 株式会社 代表取締役社長)
監事： 弁護士 菊地 裕太郎(菊地綜合法律事務所)
所在地： 東京都千代田区丸の内 1-8-3 丸の内トラストタワー本館 20 階
URL: <https://ma-chukai.or.jp/>

名南M&A株式会社について

<企業概要>

本社 : 450-6334 愛知県名古屋市中村区名駅一丁目1-1 JPタワー名古屋 34 階
大阪オフィス : 550-0003 大阪市西区京町堀一丁目 6 番 2 号 肥後橋ルーセントビル 4 階
静岡オフィス : 420-0852 静岡県静岡市葵区紺屋町 17-1 葵タワー1階
代表取締役社長: 篠田康人
設立 : 2014年10月
事業内容 : 東海地方の中堅中小企業を中心としたM&Aの仲介、コンサルティング及びその他関連業務

<企業スローガン>

このまちの企業に、あたらしい未来を。

M&A は2つの企業にとって、大きく変わる転機になります。

事業承継による企業再生や、ひとつ企業ではできなかった事業への挑戦。それは、いままで想像していた未来ではなく「あたらしい未来」をつくること。

この地域を支える中小企業の未来を、より良いものに変えていくという意志をスローガンに込めました。

<特徴>

① 東海地方における実績と案件情報ネットワークの確立

地域密着カンパニー

私たちは、友好的なM&A支援を通して、地域社会を活性化します。
東海・近畿エリアを中心に、地方銀行や信用金庫そして土業の方々と、積極的に連携してM&A情報を集約、実績あるM&Aアドバイザーがクライアントの経営課題に寄り添って、事業の存続と発展に貢献します。

 アドバイザー数 東海地方No.1	 年間相談件数 約1,000件	 成約実績 約350件	 主要エリア 東海・近畿
--	--	--	---

当社は、地域の金融機関と連携しながら、東海地方の中堅中小企業を中心にM&Aコンサルティングを行っております。東海地方最多のM&Aアドバイザーが所属しており、事業開始以来、累計成約件数は350件以上の実績を有しております。2019年4月には大阪オフィスを開設し、関西地域においても堅調に営業拡大をしております。

② 業種特化(医療介護分野)専門チームの組成



医療介護に特化したチームを組成し、医療介護分野におけるM&Aを他社に先駆け着手するなど、東海地方におけるM&Aを牽引してまいりました。「医院承継」サポートホームページの開設、病院M&Aの書籍の出版等により、M&Aについての啓蒙、ニーズの発掘を強化しております。

③ 名南コンサルティングネットワークとの連携



グループ社訓の「自利利他」の精神のもと、税理士・司法書士・社労士・弁護士等の専門家による知識と経験を総動員し、経営に関するさまざまな悩みに対し、お客様に寄り添った解決策をご提案します。

【本件に関するお問い合わせ先】
名南 M&A 株式会社 広報担当 ir-ma@meinan.net