

2021年9月期
決算説明会資料

2021/11/30

1

2021年9月期 決算概要

2

2021年9月期 下半期トピックス

3

2022年9月期 事業戦略

4

2022年9月期 連結業績予想

5

Appendix

1

2021年9月期 決算概要

2

2021年9月期 下半期トピックス

3

2022年9月期 事業戦略

4

2022年9月期 連結業績予想

5

Appendix

■ 事業環境

新型コロナウイルス感染症の拡大に伴う人材需要は低迷していたものの足元では回復傾向
大手顧客の直接雇用促進は継続するも新型コロナウイルス感染対策案件等の特需が発生

■ 連結業績

連結売上高は前期比▲3.3%の19,474百万円
連結営業利益は前期比▲9.5%の376百万円

<業績予想に対して>

売上高は新規顧客の開拓に注力するも、大手顧客の直接雇用強化の影響を受け下振れて着地

■ 人材派遣紹介事業

株式会社キャスティングロードの売上高は前期比▲10.4%の11,558百万円
株式会社ジョブスの売上高は前期比+8.5%の5,160百万円
株式会社CRドットアイの売上高は前期比▲5.2%の394百万円

■ 製造請負事業の売上高

株式会社プロテックスの売上高は前期比+14.6%の2,197百万円

■ その他事業の売上高

売上高は前期比▲11.8%の180百万円 ※組織再編により一部業務を移管

■ 新規の取り組み（下半期）

新型コロナウイルス感染症関連案件の獲得 / 経費の見直し / 組織再編によるグループシナジーの強化
協業による相乗効果を見据えた出資を実行

- 売上高は新型コロナウイルス感染症による影響により人材派遣需要が低迷し軟調に推移
- 各種経費削減等に努めたことにより黒字を確保

単位：百万円 構成比：%

	2020年9月期		2021年9月期		前年比	
	実績	構成比	実績	構成比	増減額	増減比
売上高	20,148	100.0	19,474	100.0	▲673	▲3.3
人材派遣紹介事業	18,025	89.5	17,096	87.8	▲929	▲5.2
製造請負事業	1,918	9.5	2,197	11.3	279	14.6
その他事業	204	1.0	180	0.9	▲24	▲11.8
売上原価	16,162	80.2	15,812	81.2	▲349	▲2.2
売上総利益	3,986	19.8	3,661	18.8	▲324	▲8.1
販管費	3,569	17.7	3,285	16.9	▲284	▲8.0
人件費	2,210	11.0	2,015	10.4	▲194	▲8.8
広告宣伝費	283	1.4	184	0.9	▲98	▲34.9
支払手数料	244	1.2	283	1.5	39	16.3
地代家賃	265	1.3	244	1.3	▲20	▲7.9
その他販管費	566	2.8	556	2.9	▲9	▲1.8
営業利益	416	2.1	376	1.9	▲39	▲9.5
経常利益	410	2.0	474	2.4	64	15.6
親会社株主に帰属する 当期純利益	215	1.1	308	1.6	92	43.1

- 特需案件や新規顧客の獲得に注力するも、既存案件が減少し売上高が予想を下振れて着地
- 従業員の派遣現場への配置転換・各種コスト削減等により、営業利益は概ね計画通りとなる376百万円を確保

単位：百万円 構成比：%

	2021年9月期 業績予想		2021年9月期 実績		計画比	
	予想	構成比	実績	構成比	増減額	増減比
売上高	20,250	-	19,474	-	▲1,625	▲7.7
営業利益	370	1.8	376	1.9	6	1.8
経常利益	440	2.1	474	2.4	34	7.9
親会社株主に帰属する 四半期純利益	130	1.4	308	1.6	18	6.2

- 新型コロナウイルス感染症拡大に伴う影響と当社グループの対応
 - 大手顧客の直接雇用促進に伴う派遣需要の減少
 - ユニット派遣・派遣経験者の手配による信頼関係構築、直接雇用の採用支援サービス強化
 - 特需案件は増加したが既存案件の戻りが鈍い
 - 新規顧客の開拓強化、M&A・出資による相乗効果の創出に注力

- 資産：受取手形及び売掛金が131百万円、投資有価証券が200百万円増加、現金及び預金が114百万円減少
- 負債：未払金が81百万円、未払費用が92百万円増加、未払消費税が182百万円、長期借入金が117百万円減少

単位：百万円

	2020年9月期	2021年9月期	増減額
資産合計	5,017	5,144	126
流動資産	4,395	4,407	12
固定資産	622	736	113
負債合計	2,546	2,362	▲183
流動負債	2,412	2,342	▲70
固定負債	133	20	▲113
純資産合計	2,471	2,781	310
負債純資産合計	5,017	5,144	126

- 現金及び現金同等物の期末残高は114百万円減少し1,998百万円
- 投資有価証券の取得、長期借入金の返済により投資活動・財務活動によるキャッシュフローが減少

単位：百万円

	2020年9月期	2021年9月期
営業活動によるキャッシュフロー	671	244
投資活動によるキャッシュフロー	▲67	▲188
フリーキャッシュフロー	604	56
財務活動によるキャッシュフロー	▲474	▲170
現金および現金同等物の増減額	130	▲114
現金および現金同等物の期首残高	1,982	2,113
現金および現金同等物の期末残高	2,113	1,998

1

2021年9月期 決算概要

2

2021年9月期 下半期トピックス

3

2022年9月期 事業戦略

4

2022年9月期 連結業績予想

5

Appendix

【未来Xとは】

アイデアや技術の事業化を目指す方・シード期の企業の皆さま向けのインキュベーション・アクセラレーションプログラム。

協業により企業価値の向上とイノベーションを共に目指します。



【M&A・投資事例】

CRGグループでは、企業理念に共感いただき、協業可能であることをM&A・投資方針としています。

長年培ったノウハウを活かし、相乗効果の創出を企図。

① **アップセルテクノロジーズ社：コールセンター運営・DXサポート**

安定的な人材提供
人材派遣紹介事業拡大
生産性向上
スタッフのスキルUP
投資事業強化



業務委託・派遣委託一元化
ユニット派遣で品質向上
地方雇用促進
外注先の集約化
上場企業で人材管理強化

② **株式会社manebi：派遣スタッフ向けeラーニングシステム提供**



派遣スタッフが自ら学ぶことのできる、専用eラーニングシステム。派遣労働者が自らキャリア形成をするための教育機会を創出します。導入コストは驚くほど低いため、派遣法改正後に教育負担が激増した派遣事業者の経営もサポート

アライアンス検討中

1

2021年9月期 決算概要

2

2021年9月期 下半期トピックス

3

2022年9月期 事業戦略

4

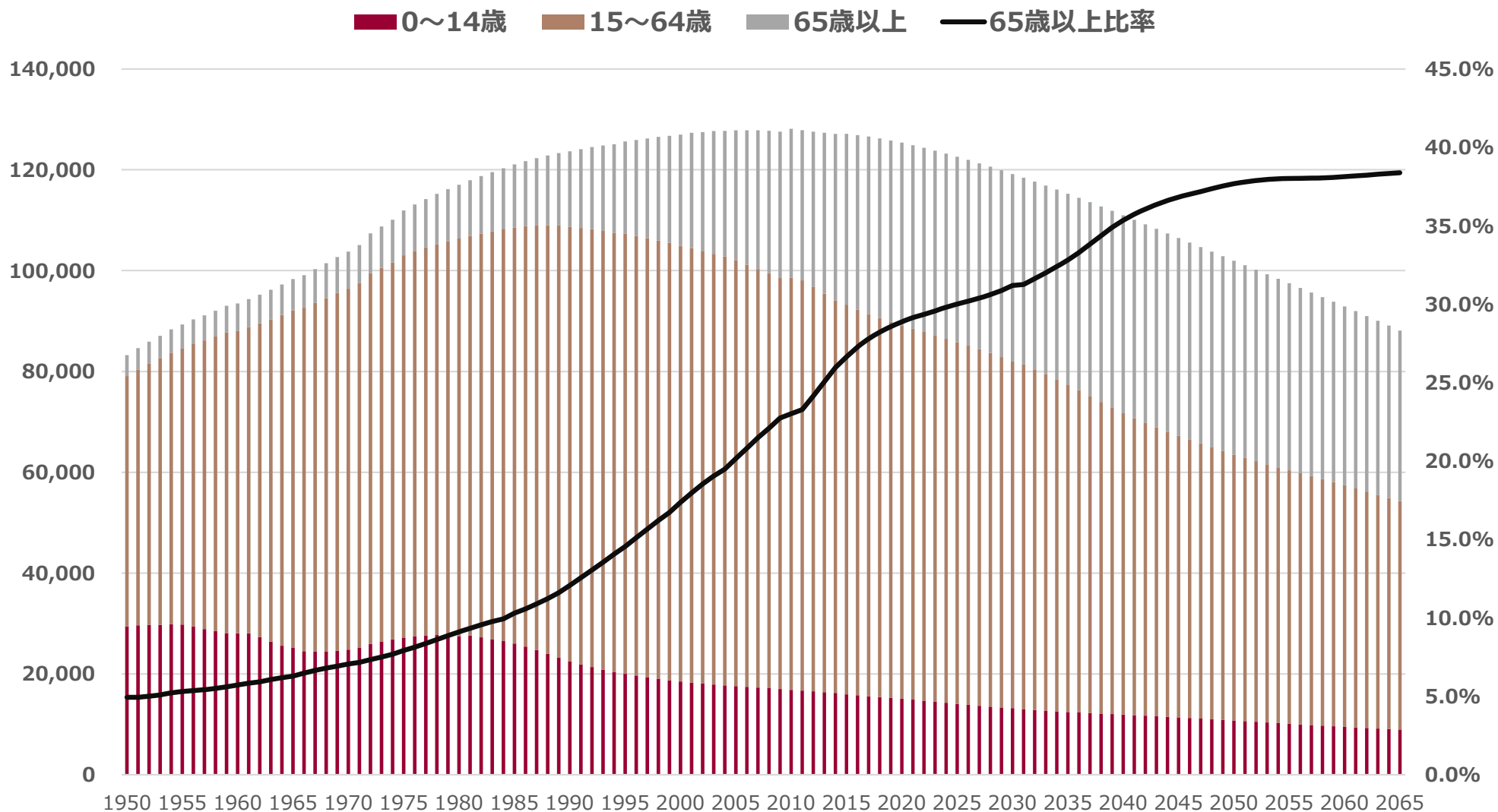
2022年9月期 連結業績予想

5

Appendix

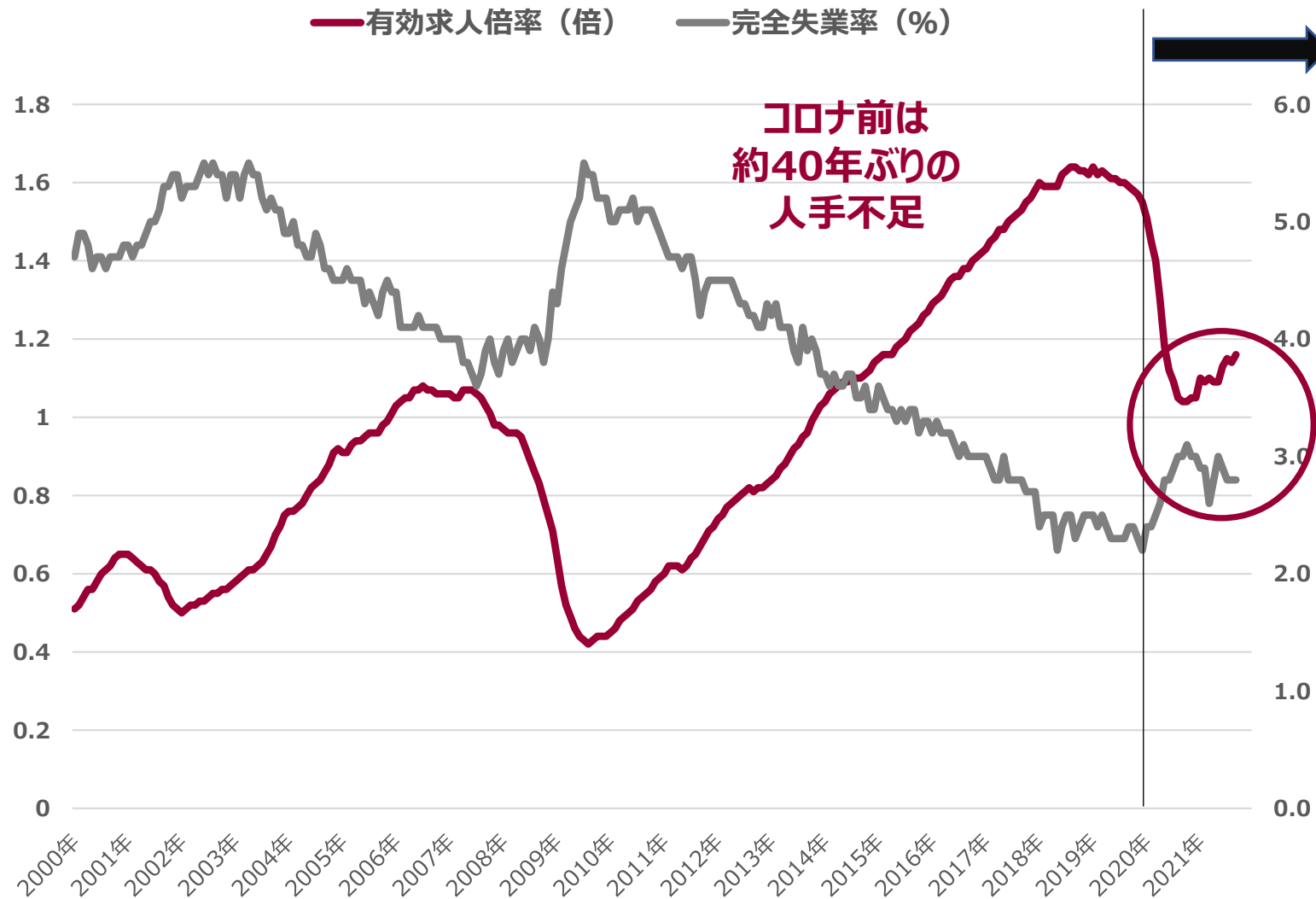
【日本の将来推計人口】

少子高齢化に伴い生産年齢人口は減少、賃金水準も上昇傾向



【有効求人倍率・失業率】

コロナ禍において人材需給のバランスは一時的に改善されたものの足元では人材需要は回復傾向、中長期的に構造的な人手不足は継続



新型コロナウイルス感染症の拡大

飲食・販売・旅行業を中心に非正規雇用労働者が大幅に減少

足元では人材需要回復傾向



人手不足の再燃



環境の変化に柔軟に対応

【事業戦略】

コロナ禍において人材需給のバランスは一時的に改善されたものの、中長期的に構造的な人手不足は継続

戦略自体の有効性は高いと判断し2022年9月期において完遂を目指す。

IPO時

(2018年)

労働力の供給



人材派遣紹介 / 製造請負 / 障がい者支援

業務効率化



給与計算代行 / BPOサービス

代替労働力の提供

グループ各社

RPA / システムソリューション / IT関係

環境変化

(2019~2020年)

＜新型コロナウイルス感染症＞
景気の低迷/不確実性の上伸
人材需要の減少

マーケット縮小

＜働き方改革の急進＞
働き方関連法案の施行

マーケット拡大

＜産業構造の変化＞
ロボット/AI技術の真価

事業戦略

(2021年~)

ヒューマンリソース

派遣領域の拡充 安定成長へ

人材派遣紹介

障がい者福祉

アウトソーシング

派遣領域の請負化 事業拡大へ

請負

BPO

テクノロジー

サービスの拡充 事業拡大へ

HRテック

システム
ソリューション

IT関連

【具体的な施策】

グループ全体における営業力の強化と専門領域に特化したグループ各社によるCRGグループの事業戦略（前期施策含む）を遂行

環境の変化を機会と捉え、新しい顧客需要に対応できる様々なサービスを提供

	 CASTINGROAD	 JOBS	 CR dot I	 PROTEX	 PALETTE
グループ全体	インサイドセールス構築 CRGグループが提供する各種サービスを幅広く営業				
HR	ユニット型派遣 リモート派遣 教育研修強化	ユニット型派遣 長期派遣強化 介護領域参入 外国人材活用	常用型派遣強化 <small>おうちかた</small>		拠点拡大 営業強化 教育研修強化
BPO	CC運営 リモートBPO	既存再拡大 什器・IT系強化		顧客関係性深化 取扱商材拡充	
Tech	採用見える化 クラウド		サブスク型 IT受託開発		

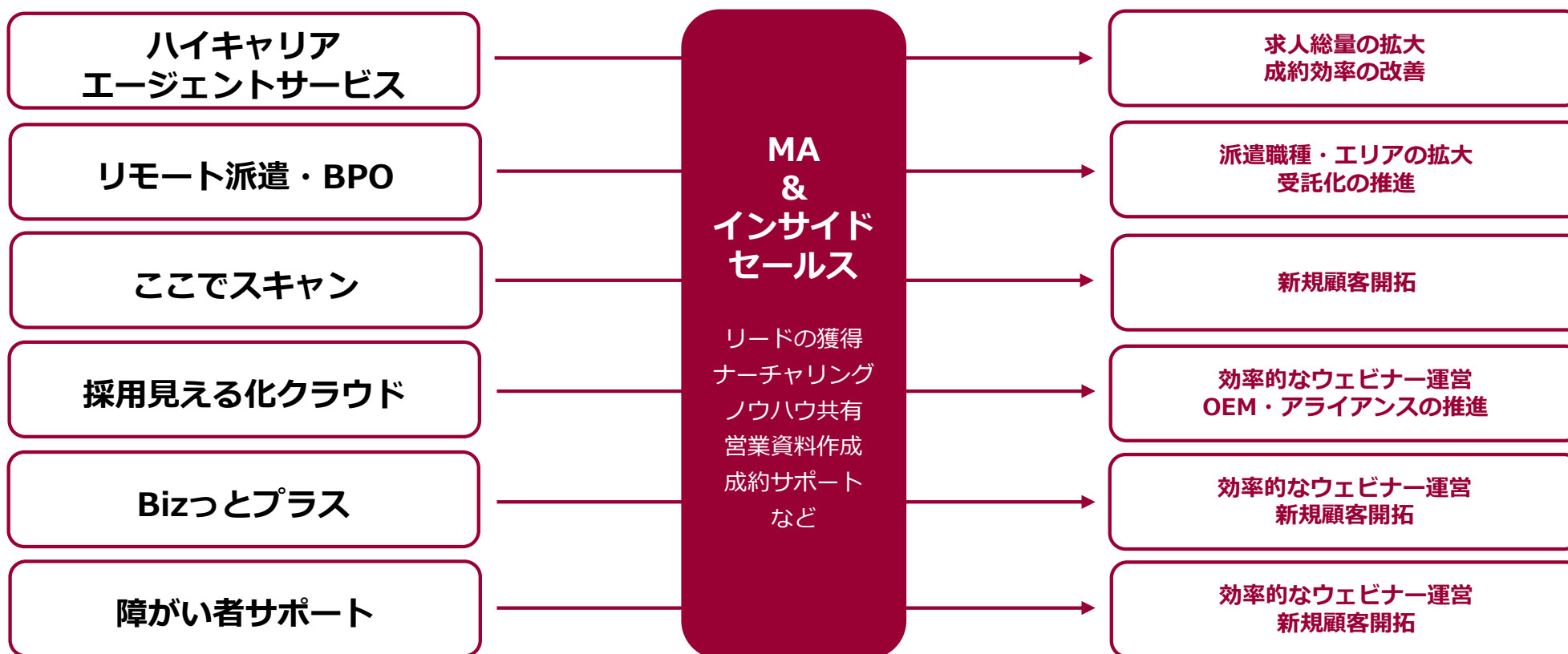
【各新規サービスの課題】

提供サービスは多岐に渡っており、サービスごとに顧客ターゲットが異なるため、限られた人的リソースで営業を行うことの非効率さが存在し、ノウハウが各営業担当に紐づくことで属人的になりやすく、クロスセルが浸透しない。

<インサイドセールス部隊の組成>

CRGグループの提供する各種新規サービスの営業力強化を主目的に、キャストイングロード内にマーケティング・アウトバウンドコール組織を構築

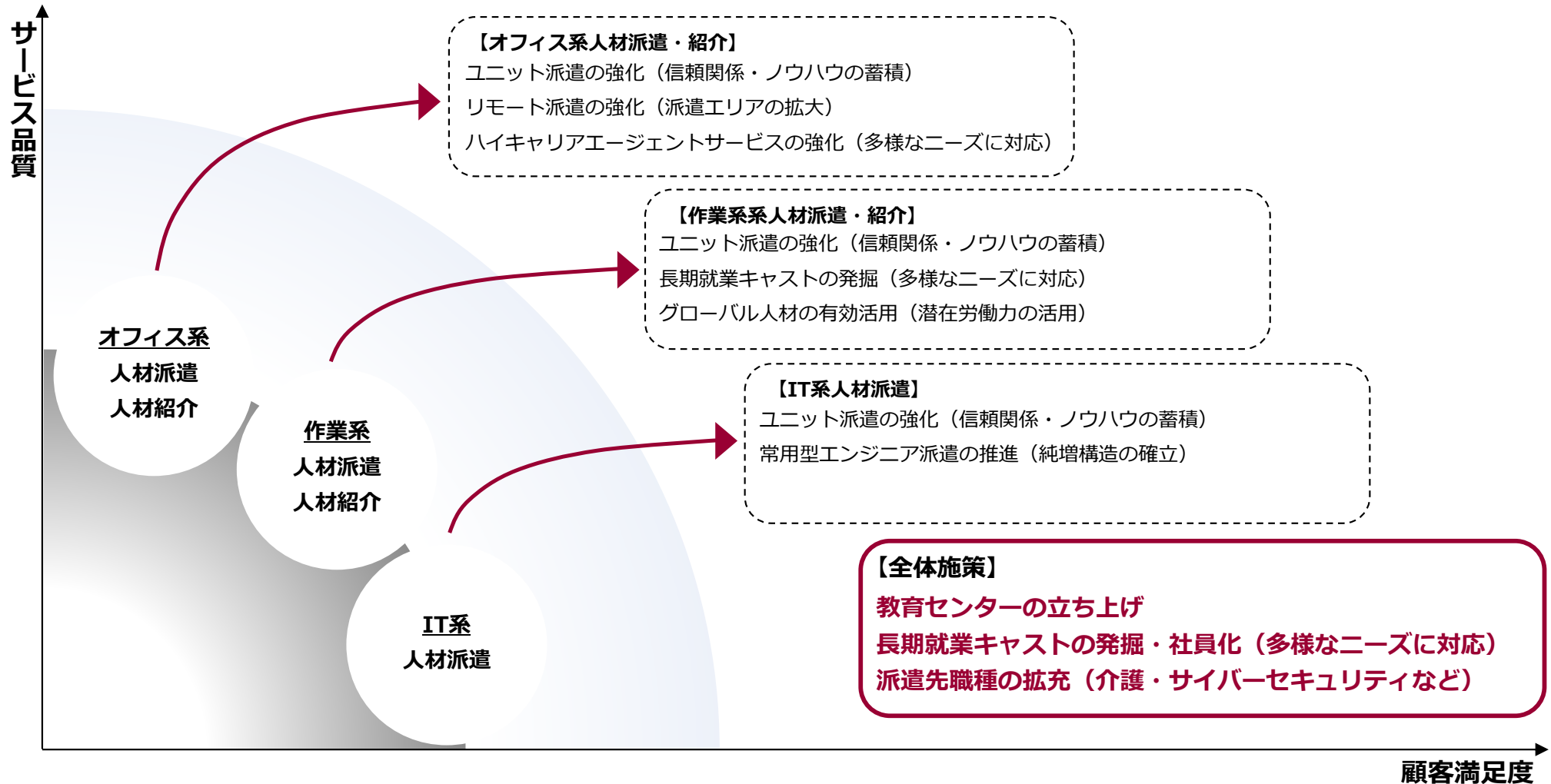
顧客の幅広い需要を発掘し、CRGグループ各社サービスのクロスセルを強化・ノウハウを蓄積



【ヒューマンリソースサービス（人材派遣紹介事業）】

スタッフ・顧客満足度の追求によるサービス品質の向上を図る

環境の変化に左右されない安定収益・売上高純増モデルの構築



【ヒューマンリソースサービス（障がい者雇用サポートサービス）】

就労移行支援からサテライトオフィス運営を通した一気通貫サービスを提供 今後は本格的なキャリアアップ支援を開始予定

地方における障がい者の雇用機会創出でSDGs・地方創生にも寄与



【アウトソーシングサービス】

ヒューマンリソースサービスで培ったノウハウを活かした各種アウトソーシングサービス

<オフィス系人材派遣→リモートBPO>

ノンコア業務のアウトソーシングにより売上増加・費用削減・機会拡大を支援

売上増加

費用削減

機会拡大

Human Resource
×
Information Technology

▷リモートテレマーケティング

- ・電話一次受付（受付）
- ・インサイドセールス（リード獲得）
- ・マーケティングリサーチ（調査）
- ・通訳コールセンター

▷リモート事務

- ・データ入力
- ・求人原稿制作
- ・監視/モニタリング

▷リモート接客

- ・企業受付
- ・ショールーム受付
- ・面接代行

▷リモートフィールドワーク

- ・不動産物件管理会社調査
- ・セキュリティなどの設備設置有無調査
- ・店舗書類回収

<コール系人材派遣→CC運営受託>

派遣キャストの教育センターを活用したCC業務の受託でリスク軽減



コールセンター向け派遣で
20年以上の実績がある
キャストिंगロードで
コールセンターを運営します。

<作業系人材派遣→物流/IT/キittingなどの請負>

倉庫内作業、配送作業、イベント運営など



イベント事業の回復による安定成長と
物流/IT/キittingなどの繁忙職種の請負を推進

請負った業務の効率化により収益率の向上を企図

<製造請負事業>

全国4か所の工場で製造業務を一括請負い。

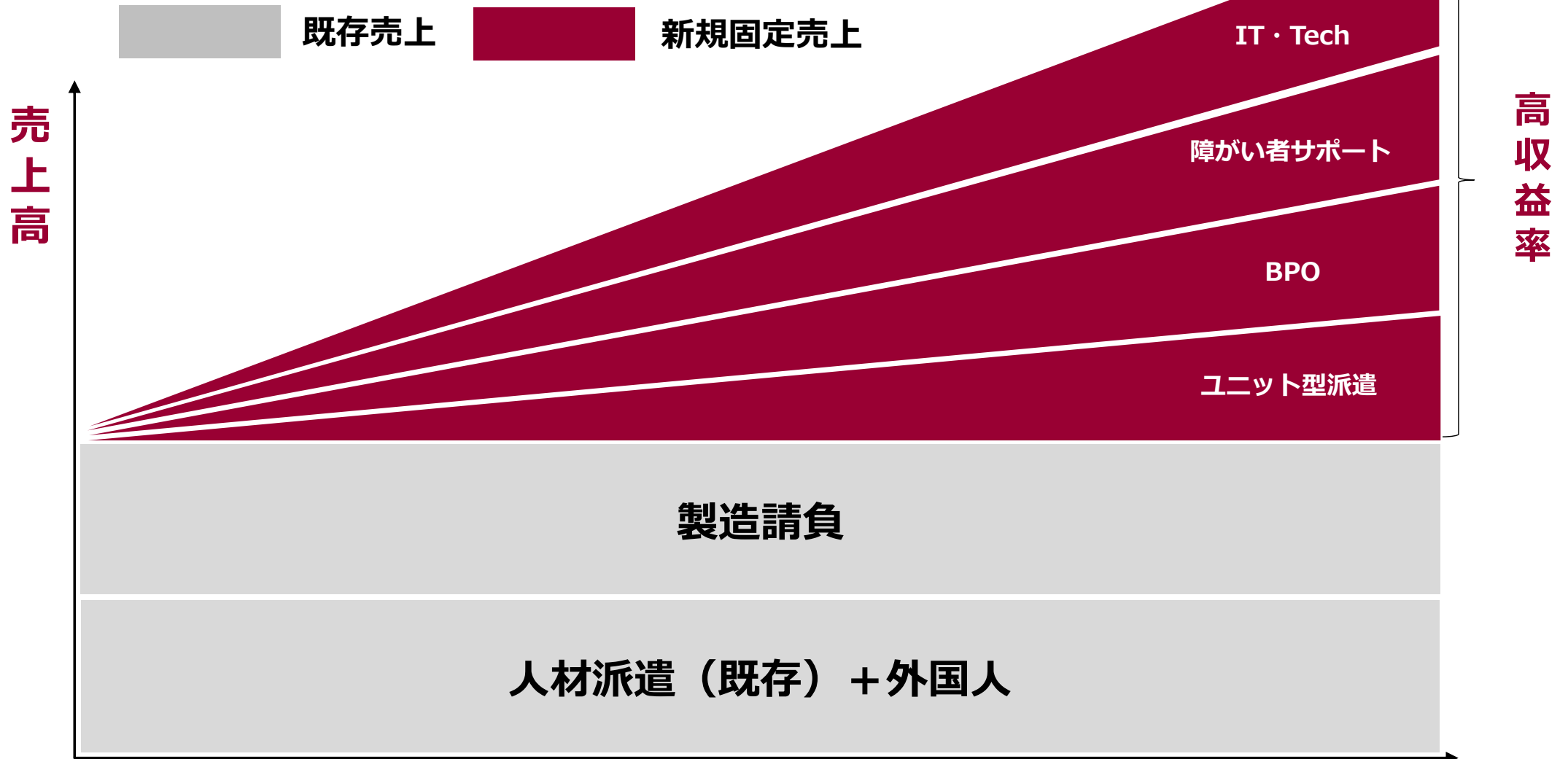


取引先との関係性深化に加え、
取り扱い商材の拡充で安定成長を目指す。

【成長イメージ】

既存事業の安定収益に加え、各種施策により新規固定売上を積み上げ中長期的な純増構造を確立

**中長期的な人手不足を見据え、事業ポートフォリオの見直しを実行し
高い利益率の実現を目指す**



【実施例】

株式会社キャストイングロードが提供するSaaS型採用業務効率化/改善サービス「採用見える化クラウド」のOEM提供を開始

求人サイト構築サービス等を手掛ける株式会社ウィルビーとOEM契約を締結



▼今までの価値観での分析

- 1位：1月採用単価 55,427円
- 2位：12月採用単価 72,562円
- 3位：11月採用単価 104,736円

▼稼働時間の生産力で分析した場合

- 1位：12月求人コスト 479円
- 2位：11月求人コスト 542円
- 3位：1月求人コスト 852円

※ 1時間あたりの求人コスト
 ・当月入社：対象月の予算 ÷ 同月の総勤怠時間数で算出されます。
 ・+1ヶ月：対象月の予算 ÷ (同月+翌月の総勤怠時間数)で算出されます。

※ 利用シーンについて
 ・1時間あたりの求人コストは、採用単価(予算 ÷ 採用数)では評価できない
 『出勤日数』、『勤務時間』、『継続率』などを評価できます。

※ 勤怠時間ではなく売上データや他のデータに変更可能です。

求人広告関連データ、応募データ、勤怠データはフォーマットや形式がバラバラであることが非常に多いのが現状
「採用見える化クラウド」で求人からその後の活躍までを簡単に把握可能

【実施例】

株式会社パレットにて障がいをお持ちの方のキャリアアップサポートとして「ITスキルコース」の提供を開始

障がいをお持ちの方がIT人材へのスキルアップ支援をすることで障がい者雇用の促進を図る



福祉 × Tech

<研修コース内容>

マークアップ言語コース：HTML、CSS、Javascriptの学習をベースに静的Webページの作成が可能になります。

プログラマーコース：WordpressからPHPの習得により、Webアプリケーションの制作・改修が可能になります。

**障がいをお持ちの方も貴重な人材であることから、
売上・利益へ貢献度を高め、ネガティブなイメージの払拭・戦力化に注力**

1

2021年9月期 決算概要

2

2021年9月期 下半期トピックス

3

2022年9月期 事業戦略

4

2022年9月期 連結業績予想

5

Appendix

- 2022年9月期末にかけて人材需要が回復していくことを前提に作成
- 既存事業の回復と各種新規事業の収益化を企図

単位：百万円 構成比：%

	2022年9月期2Q 業績予想		2022年9月期 業績予想		通期前年比	
	予想	構成比	実績	構成比	増減額	増減比
売上高	10,165	-	21,100	-	1,626	7.5
営業利益	170	1.8	450	1.9	74	19.5
経常利益	170	2.1	455	2.4	▲19	▲4.1
親会社株主に帰属する 四半期純利益	110	1.4	290	1.6	▲18	▲5.8

1

2021年9月期 決算概要

2

2021年9月期 下半期トピックス

3

2022年9月期 事業戦略

4

2022年9月期 連結業績予想

5

Appendix

【当社概要】

会社名	CRGホールディングス株式会社（証券コード：7041）
代表者	代表取締役社長 古澤 孝
所在地	東京都新宿区西新宿2丁目1番1号 新宿三井ビル37階
設立	2013/10/1
従業員数	35名（うちアルバイト・契約社員0人）※2021年9月時点










取締役会長
井上 弘



代表取締役社長
古澤 孝

【グループ概要】

グループ会社	 CASTINGROAD	株式会社キャストイングロード
	 JOBS	株式会社ジョブス
	 CR dot I	株式会社CRドットアイ
	 PROTEX	株式会社プロテクス
	 CR S SERVICE	株式会社CRSサービス
	 PALETTE	株式会社パレット
	 CRG Investment	CRGインベストメント株式会社
事業内容	ヒューマンリソースサービス	
	アウトソーシングサービス	
	ITソリューションサービス	
従業員数	394名（うちアルバイト・契約社員465名）※2021年9月時点	

売上高	19,474 百万円
営業利益	376 百万円
経常利益	474 百万円
親会社株主に 帰属する 当期純利益	308 百万円

ROAD to the DREAM

共に歩む、その先の未来へ

社会に参画する人が増え、それぞれが働くことの幸せを実感すること
それを実現させるのは、柔軟な働き方ができる社会であること
社会・仕事・個人のトライアングルが大きく実る未来を創造すること

Relation

関係構築

人と企業を繋ぎ
未来へと続く信頼関係を構築します

Oppportunity

機会の創出

多種多様な働く機会を創出することにより
社会的使命を実現します

Action

積極的な行動

ベストマッチングを意識し
常に先を見据え積極的に行動します

Destination

目指すべきゴール

ワークライフバランスの実現を通じ
社会的責任を果たします

年月	概要
2004年03月	株式会社シーキャスト（12月に株式会社キャストイングロードが吸収合併）が コールセンター派遣事業 を開始
〃 10月	株式会社ジリオンキャリアリンクが株式会社キャストイングロードに商号変更
2013年08月	株式会社キャストイングロードが セールスサポート事業 を開始
〃 10月	CRグループホールディングス株式会社設立 株式会社ジョブス設立
2014年08月	CRグループホールディングス株式会社がキャストイングロードホールディングス株式会社に商号変更
2015年10月	株式会社プロテクス設立、 製造請負事業 を開始 株式会社キャストイングロードが 介護ヘルパー派遣・看護師紹介事業 を開始
2016年04月	株式会社キャストイングロードネクストが株式会社イノベーションネクストに商号変更
〃 10月	株式会社ジョブス、株式会社プロテクスがキャストイングロードホールディングス株式会社の100%子会社化
2017年04月	株式会社キャストイングロードが シニア派遣 を開始
2017年06月	キャストイングロードホールディングス株式会社が商号を CRGホールディングス株式会社に商号変更
2018年10月	CRGホールディングス株式会社が 株式会社東京都証券取引所マザーズ に株式を上場
2019年04月	CRGホールディングス株式会社が グローバル人材サービス事業 を開始
2019年10月	CRGホールディングス株式会社の完全子会社として、株式会社パレットを設立
2019年11月	株式会社パレットが サテライトオフィスサービス事業 を開始
2021年2月	CRGホールディングス株式会社の子会社として、CRGインベストメント株式会社を設立 事業承継・M&A投資事業 を開始

商号	 CRG HOLDINGS CRGホールディングス株式会社	 CASTINGROAD 株式会社キャストイングロード	 JOBS 株式会社ジョブス	 CR dot I 株式会社CRドットアイ
設立年月日	2013年10月	2001年3月	2013年10月	2005年11月
代表	代表取締役社長 古澤 孝	代表取締役 古澤 孝	代表取締役 山村 真	代表取締役 小林 啓志
資本金	43,768万円	5,000万円	5,000万円	2,080万円
事業内容	グループの経営方針策定、 経営管理	労働者派遣事業 有料職業紹介事業	労働者派遣事業 有料職業紹介事業 第一種貨物利用運送事業 業務請負事業	ソフトウェア開発 スマートフォンアプリ開発 労働者派遣事業
拠点	〒163-0437 東京都新宿区 西新宿2-1-1 新宿三井ビル37F	〒160-0002 東京都新宿区 新宿3-1-24 京王新宿3丁目ビル7F	〒160-0022 東京都新宿区 新宿2-3-13 大橋ビル4F	〒102-0072 東京都千代田区 飯田橋4-8-4 第二プレシージャビル4階403号
商号	 PROTEX 株式会社プロテクス	 CRS SERVICE 株式会社CRSサービス	 PALETTE 株式会社パレット	 CRG Investment CRGインベストメント株式会社
設立年月日	2015年10月	2013年10月	2019年10月	2021年2月
代表	代表取締役 三並 史典	代表取締役 早瀬 仁洋	代表取締役 三宅 治樹	代表取締役 小田 康浩
資本金	2,000万円	1,400万円	2,000万円	500万円
事業内容	工場内製造業務 工場内物流業務 倉庫運営 第一種貨物利用運送事業	採用代行 BPO事務代行 人材コンサルティング コンタクトセンターの運営	障害福祉サービス事業他	事業承継支援 M&A投資事業他
拠点	〒163-0437 東京都新宿区 西新宿2-1-1 新宿三井ビル37F	〒163-0437 東京都新宿区 西新宿2-1-1 新宿三井ビル37F	〒163-0437 東京都新宿区 西新宿2-1-1 新宿三井ビル37F	〒163-0437 東京都新宿区 西新宿2-1-1 新宿三井ビル37F

総合人材サービス会社のヒューマンリソースサービス

コールセンター アウトバウンド / インバウンド / ヘルプデスク / スーパーバイザー / リコール 他	オフィスサポート 一般事務 / 営業事務 / 経理事務 / 受付業務 他	セールスサポート アパレル / ジュエリー / 飲食 / 食品販売 / ホテル / モバイル 他	メディカルサポート 介護職 / 看護職 / リハビリ職 他	シニア派遣 経験豊富なシニア層の能力を活かした人材提供
ハイキャリアエージェント CXO・役員・部長・課長他企業で重要なポストを担っているミドル・エグゼクティブ人材	トランスポート 配送請負 / 配送助手 / 引越業務 他	イベント イベント企画 / 集客 / 運営 他	ワークス 倉庫内業務 / 製造業務 / 清掃 / 出荷業務 他	セールスサポート 販促 / 加入販促業務 / 試飲試食業務 / サンプルング・ポスティング / アンケート調査 / 販売員 他
システム開発派遣 WEB系システム開発全般に一貫対応、スマートフォンアプリ開発も	ITエンジニア派遣 作業工程に的確にマッチする技術者を提案し、IT事業・戦略を全面的にバックアップ	グローバル人材サービス ネイティブ・バイリンガル外国人スタッフの活用 / アウトソーシング 他	障がい者雇用サポート 障がい者雇用担当者の悩みを解決するフルパッケージをご用意	

人材サービス事業のノウハウを活かしたアウトソーシングサービス

採用支援・採用代行 募集エリアの市場調査 / 媒体選定 / 原稿発注 / 入稿管理 / 媒体評価 / 活動集計 / 採用レポートニング	BPO事務代行 勤怠入力 / ベリファイ / データエントリー / 振込データ作成 / 業務支援全般 他	コンタクトセンター 採用や営業代行に特化したコンタクトセンター	リモートBPO 全国の登録スタッフを活用した各種業務の受託	サブスク型システム開発 サブスク型システム開発・保守サービス「Bizっとプラス」少額からエンジニアの利用が可能
工場内製造業務 工場内製造備品操作 / 原料・包装資材の供給作業 / ライン作業 / 製品包装・梱包作業 / 品質検査 他	工場内物流業務 原料や包装資材の入荷・格納 / 出来上がった商品の工場内搬送・仮保管 / トラックへの積荷 他	倉庫運営 補完貨物の入出庫 / 格納 / ピッキング / 検品作業 / 在庫管理 他一括請負の倉庫運営	出張スキャンサービス 業務効率化やDX推進のための紙帳票電子化出張サービス	

業務効率化/デジタル化を後押しするテクノロジーサービス

AI-OCR/RPA RPAやAI-OCRを駆使し、「人材業界」のノウハウを活かしたサービスの提供	採用見える化クラウド 採用業務に関係するデータの集計、レポートの作成を自動化分析サポート	IT関連サービス アノテーション / 勤怠ソリューション / 人材管理システム企画・開発
---	--	--

M&A/投資事業

M&A/投資事業 人材関連サービス提供企業やHRテック企業に対するM&A・投資事業	事業承継 国内における事業承継案件への投資事業
---	-----------------------------------

サステナブルな社会を実現するための取り組みをスタート

ESG項目	当社の取り組み	SDGs項目
E (環境)	環境保護の推進 LIMEXの名刺活用	12 つくる責任 つかう責任 15 陸の豊かさも 守ろう 6 安全な水とトイレを世界中に
	雇用機会の創出 総合人材サービス企業として社会の諸問題解決の支援	8 働きがいも 経済成長も 10 人や国の不平等をなくそう 17 パートナースHIPで 目標を達成しよう
S (社会)	教育・研修の活性化 派遣キャストの長期就業・スキルアップをサポート	4 質の高い教育を みんなに
	働き方改革 業務効率化・ワークライフバランスを重視した人事制度の導入	5 ジェンダー平等を 実現しよう
	地方創生 リモート派遣・サテライトオフィスなど地方で雇用を創出	8 働きがいも 経済成長も 10 人や国の不平等をなくそう
	ダイバーシティ 健康経営・女性活躍の推進、障がい者雇用の促進	5 ジェンダー平等を 実現しよう 3 すべての人に 健康と福祉を
G (ガバナンス)	コーポレートガバナンス 社会貢献・企業価値向上に向けたマネジメント体制の構築	16 平和と公正を すべての人に

本資料に掲載されている将来情報等は、本資料作成時点で入手可能な情報に基づくものであり、その実現を保証するものではありません。また、当社グループの事業を取り巻く、経済情勢、市場動向等の様々な要因の変化により、実際の業績や結果と乖離が生じる可能性がありますので予めご承知おきください。

本資料に記載されている当社及び当社グループ以外の企業に関わる情報は、公開されている情報などから引用しており、その情報の正確性などについて保証するものではありません。

本資料は、当社及び当社グループをご理解いただくための情報提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却等を勧誘するものではありません。本資料に全面的に依拠した投資等の判断は差し控えます。

本資料の記載内容について、当社は万全を期して掲載しておりますが、掲載された情報に誤りがあった場合や第三者によるデータの改ざん等があった場合については、当社は一切の責任を負うものではありませんので、予めご了承ください。

IRに関するお問い合わせ

CRGホールディングス株式会社 経営企画部 IR担当
Tel : 03-6302-0834
E-mail: finance@cr2.co.jp
URL (IR): <http://www.crgh.co.jp>