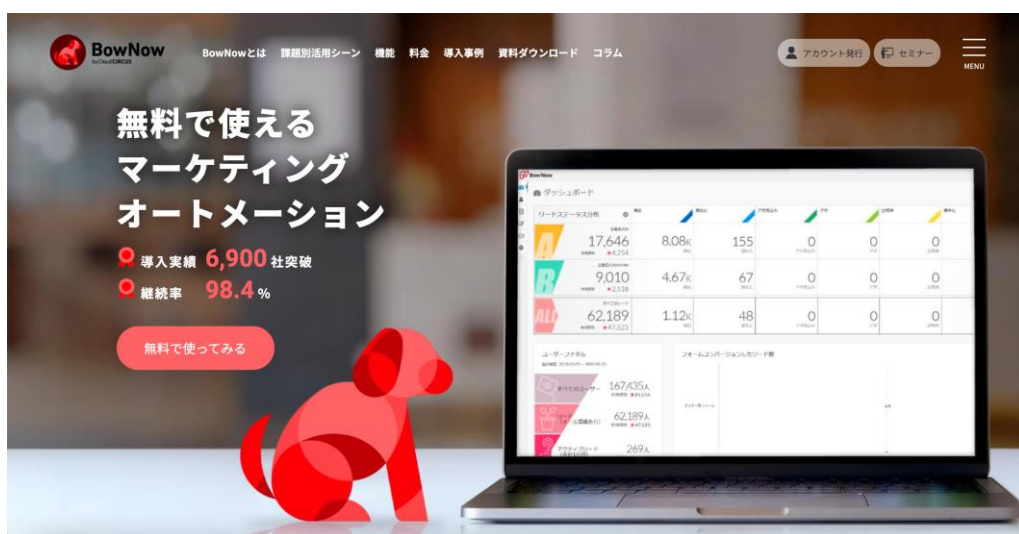


Cloud CIRCUS の MA ツール『BowNow』、 60万社の企業データベース『Beegle データ』と API 連携開始 ～企業の分析機能が拡張、見込み顧客へアプローチ精度が向上～

スターティアホールディングス株式会社(本社:東京都、代表:本郷秀之、コード:3393)は、連結子会社でデジタルマーケティング事業を手掛けるクラウドサーカス株式会社(本社:東京都、代表:北村健一)が提供する、マーケティングオートメーション(以下、MA ツール)『BowNow(パウナウ)』において、ネットビジネスサポート株式会社(本社:東京都、代表:池上正夫)が提供する、企業 Web データベース『Beegle データ』と API 連携を開始したことをお知らせします。これにより、企業情報の分析機能が拡張し、見込み顧客へのアプローチの精度が向上することが期待でき、より一層、お客様の営業・マーケティング活動の支援ができるようになりました。



■『BowNow』について <https://bow-now.jp/>

『BowNow』は、シンプルで低価格をコンセプトにした「無料で使えるマーケティングオートメーション」です。ホットリードの抽出に優れ、利用企業様は人員を増やすことや、Web サイト改修の必要なく、保有している見込み顧客リストを使ってミニマムスタートできる点が大きな特徴です。現在 7,500 社以上に導入が進み、(2021 年 9 月末時点)国産 MA ツールとしてはシェアNo.1 を誇ります。※DataSign 社 2021 年 3 月期の統計結果に基づく

■『BowNow』と『Beegle データ』の API 連携について

「BowNow」の主な機能のひとつである「企業分析」では、『BowNow』を設置したサイトへ訪問したユーザーの IP アドレスを分析し企業情報を付与します。これまで付与できた企業情報は、会社名、業種、従業員数など最大 8 種でしたが、今回、「Beegle データ」と API 連携したことで、企業の活動内容や事業分野(製品・サービスの分類)など約 200 種の情報を付与し分析することが可能となりました。

今回の API 連携により、基本的な企業情報に加え、「企業がどのような活動をしているか」まで分析できるようになったため、見込み顧客へアプローチの精度が上がることを期待でき、より一層お客様の営業・マーケティング活動の支援ができるようになりました。尚、本機能は、フリープランからご利用できます。

■『Beegle データ』について <https://www.net-bizs.jp/beegle/>

『Beegle データ』は、営業・マーケティングの現場で使える、次世代型の企業 Web データベースです。自社内の営業情報(CRM、SFA、MA)と外部の企業活動データを API 連携することができます。インターネット上の企業データをデータベース化、AI、RPA 技術を活用して最新企業データに更新します。従来の業種区分では表現できていなかった業種分類などをクレンジングし、目視チェックを加えた高精度な企業データを収録します。

■デジタルマーケティング SaaS「Cloud CIRCUS」について <https://cloudcircus.jp/about/>

Cloud CIRCUS は、デジタルマーケティングの SaaS 総称サービスです。「驚くほど簡単に顧客を増やせるしくみ」をスローガンに、2015 年から提供を開始し、顧客を増やす 5 つの課題領域「情報発信」「集客」「顧客体験価値向上」「見込み顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」を総合して実現、計 10 種の SaaS ツールが入っています。これまで累計 24,000 件以上の企業の収益拡大における支援を行って参りました。(2021 年 9 月末時点)企業は Cloud CIRCUS を活用することで、ポスター等、紙媒体に AR を設定し Web サイトへの誘導を促し、Web サイトの閲覧履歴を計測、自社の製品やサービスに興味がある有望な顧客を割り出し、顧客の関心事に合ったシナリオに基づいて電子メールを送信するといった自動的な販売促進活動が可能です。

■クラウドサーカス株式会社について <https://cloudcircus.jp/company/>

世界標準のマーケティングエコシステム」をビジョンとして掲げるクラウドサーカス株式会社は、デジタルマーケティング SaaS である「Cloud CIRCUS」の開発・提供を主力事業として展開しています。「Cloud CIRCUS」は、中小企業を中心に 24,000 件以上に導入され(2021 年 9 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。

代表取締役 CEO : 北村健一
会社設立 : 2009 年 4 月 1 日
事業内容 : デジタルマーケティング SaaS「クラウドサーカス」の開発・販売及び、
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務



■スターティアホールディングス株式会社について <https://www.startiaholdings.com/>

スターティアホールディングスグループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)と IT インフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、C-design 株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを進めています。「最先端を、人間らしく。」をコーポレートスローガンに、デジタル技術やサービスを、分かりやすく寄り添って提供します。

会社名 : スターティアホールディングス株式会社
所在地 : 東京都新宿区西新宿 2 - 3 - 1 新宿モリス 1 9 F
代表者 : 代表取締役社長 兼 グループ最高経営責任者 本郷秀之
設立 : 1996 年 2 月 21 日
上場取引所 : 東京証券取引所 市場第一部 (証券コード : 3393)
事業内容 : グループ会社の経営管理等

<本件に関する報道関係者のお問い合わせ>

スターティアホールディングス株式会社 広報 : release@startiaholdings.com