

各位

会社名 株式会社 ゴルフ・ドゥ
 代表者名 代表取締役社長 佐久間 功
 (コード番号: 3032 名証セントレックス)
 問合せ先 経営管理本部長 並木 健二
 (TEL: 048-851-3111)
 (E-mail: ir@golfdo.co.jp)

2021年12月度 ゴルフ・ドゥ! 店舗売上高前年対比に関するお知らせ

2021年12月度(12月1日～31日)のゴルフ・ドゥ! 店舗売上高前年対比を下記のとおりお知らせいたします。

記

直営店におきましては、購入客単価は前年実績を上回りましたが、購入客数は前年実績を下回りました。売上高は全店ベース、既存店ベースともに前年実績を上回りました。国内の新型コロナウイルス感染症の発生状況は、日増しにオミクロン株の存在感が色濃くなってきておりますが、行動制限の緩和が続いているなかで好天にも恵まれ、加えて人気モデルの新製品が供給不足ながらも発売されたことで、特に土曜日、日曜日は多くのお客様にご来店いただきました。当月の 카테고리別売上高は、新品クラブはフェアウェイウッド、アイアンセット、ユーティリティが大幅に前年実績を上回り、新品クラブ合計は前年実績を上回りました。中古クラブはドライバー、フェアウェイウッド、アイアンセット、パターなどが前年実績を上回り、中古クラブ合計は前年実績を上回りました。用品はバッグ、シャフトなどが前年実績を上回りましたが、用品合計は前年実績を下回りました。ボールなどの消耗品が前年実績を下回っていることから、気温の低下と共にコースのラウンド数が減っているものと推測されます。

(直営全店の前年対比は、2020年25店、2021年25店で集計しております)

FC店におきましては、購入客単価は前年実績を上回りましたが、購入客数は前年実績を下回りました。売上高は全店ベース、既存店ベースともに前年実績を下回りました。店舗間で業績にはばらつきがあるものの、クリスマスまでは前年実績並みでしたが、新製品の供給不足や中古クラブ在庫不足が響いて最終週に失速し、前年実績に届きませんでした。地域別の売上高は北海道、東海、四国、九州が前年実績を上回りました。

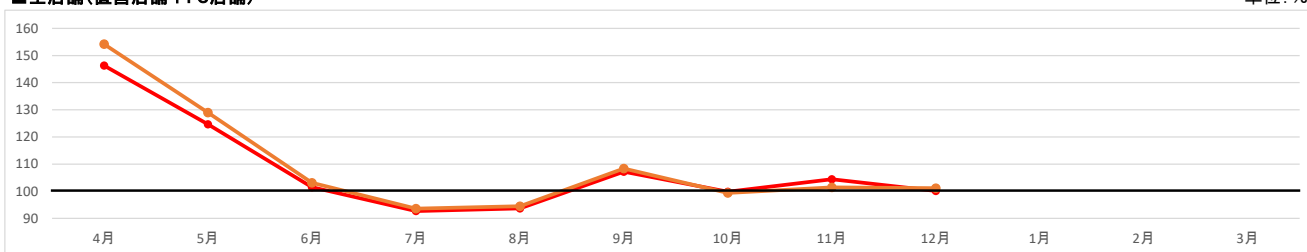
(FC全店の前年対比は、2020年48店、2021年50店で集計しております)

以上のことから、12月のゴルフ・ドゥ! 店舗売上高前年対比は、全店 100.1% 既存店 101.1%となりました。

※参考 ゴルフ・ドゥ! 店舗売上高 2019年12月対比 (全店ベース) 全店 115.1% 直営店 138.8% FC店 100.8%

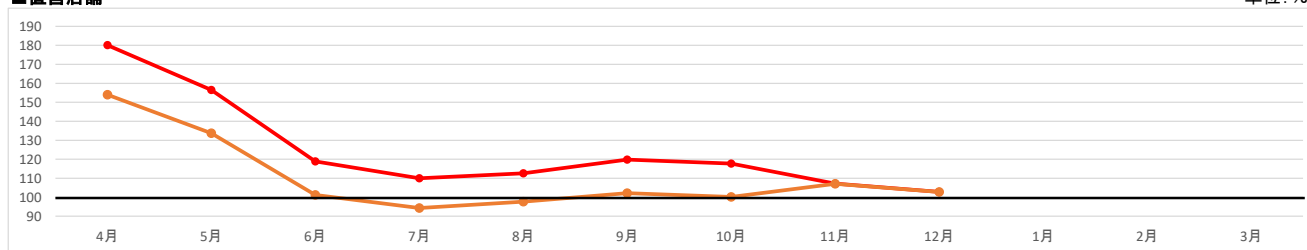
■全店舗(直営店舗+FC店舗)

単位: %



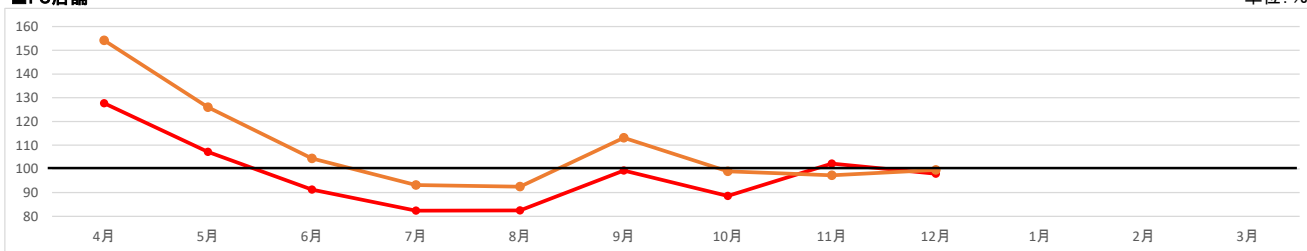
■直営店舗

単位: %



■FC店舗

単位: %



	2021年											2022年			通期 前年対比
	4月	5月	6月	7月	8月	9月	上期 前年対比	10月	11月	12月	1月	2月	3月	下期 前年対比	
全店	127.7	107.2	91.3	82.4	82.5	99.3	96.7	88.6	102.2	98.0					
既存店	154.2	129.0	104.4	93.2	92.5	113.1	111.2	99.0	97.3	99.6					

※全店の前年対比は、前年の該当月に営業実績がある店舗の合計値と、本年の該当月に営業実績がある店舗の合計値で集計しております。

※既存店の前年対比は、前年の該当月に1ヶ月間を通して営業実績があり、かつ本年の該当月も1ヶ月間を通して営業実績がある店舗のみの合計値で集計しております。

※公表する各数値は速報値であり、次回以降の更新時に修正の可能性があります。

※本お知らせは、毎翌月10日(土日祝の場合は翌営業日)に開示いたします。また、都合により予告なく開示日を変更する場合があります。