

イノベーション、個人向けセールスイネーブルメントツール

「Sales Doc パーソナル」をリリース

営業活動における生産性向上やボトムアップに貢献！

株式会社イノベーション（マザーズ 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation & Co.（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation & Co.」）は、当社が開発・運営する法人向けセールスイネーブルメントツール「Sales Doc」を個人向けにカスタマイズした『Sales Doc パーソナル』の提供を開始いたします。



■ 個人向けセールスイネーブルメントツール『Sales Doc パーソナル』新設の背景

新型コロナウイルス感染症拡大が続く中、働き方が多様化し、テレワークを導入した企業さまも多いかと存じます。働き方が改善された一方で「営業成績のバラツキがはじめた」「ナレッジ共有がしづらくなった」との声も上がっています。そんな課題を解消する概念が「セールスイネーブルメント」。「営業を改善したい」「生産性を向上させたい」「継続的に売上達成したい」と考えている企業にとって、必須の取り組みといえます。

当社では約 500 社以上に法人向けセールスイネーブルメントツール「Sales Doc」を提供し、効率的に営業成果を上げられるようご支援をしております。日々、「Sales Doc」のご提案をする中で、営業個人としては活用したいが、「会社の体制が整っていない」、「ツールへの理解がされていない」などツール導入へのハードルが高い企業さまが多くいらっしゃいます。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

また個人利用するにも法人向けプランだと、「法人向けなので利用料金が高い」「機能が多すぎる」と個人では契約しにくいとお声をいただいております。営業個人として「現状の営業活動を変えていきたい」とお考えの方のお声に応え、個人利用で必要な機能に特化し、シンプルかつ気軽にご活用いただける『Sales Doc パーソナル』を新設しました。まずは個人で『Sales Doc パーソナル』を多くの方にご活用いただくことで、日本の営業活動における生産性向上やボトムアップに寄与できると考えております。

■ 機能詳細

	法人向けプラン	パーソナル
月額費用	3万円~/月	980円/月
利用ユーザー数上限	10～	1
コンテンツアップロード数/容量	無制限 / 無制限	無制限 / 3GB
資料トラッキング機能	○	○
資料管理機能	○	○
資料共有サイト作成機能	○	×
成果ダッシュボード機能	○	×
その他ツールとの連携	○	×

個人で使える必要機能に特化し、法人向けプランの1/30の価格でご提供。

今なら14日間無料トライアル実施中ですので以下URLよりお申し込みください。

▼ 詳細を見る・申し込む

<https://promote.sales-doc.com/lp/personal/>

当社では、今後も引き続き、お客様のご意見、ご要望を参考に、ご活用いただきやすいサービスにしていけるよう開発・運営を進め、『Sales Doc パーソナル』におけるサービス体験の向上に取り組むことで、営業活動の効率化、最適化を図り、ご利用者さまの売上貢献のサポートをしてまいります。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

■Sales Doc パーソナルとは (<https://promote.sales-doc.com/lp/personal/>)

 Sales Doc. Personal



『Sales Doc パーソナル』は、営業資料をクラウド上で管理し、閲覧状況を可視化することで、見込み顧客への効率的なアプローチを実現する個人向け営業追客ツールです。顧客のニーズに合わせ、最適なタイミングでの営業アプローチなどを可能にすることで営業活動の生産性を高め、「テクノロジーで営業をもっとよくしたい」という想いの実現を目指してまいります。

Sales Doc パーソナルの特長

1：フォロータイミングがわかる

資料が閲覧されたタイミングでリアルタイムで通知が届くから、「資料を確認いただいたタイミング」でのフォローが可能です。

2：顧客にニーズがわかる

「どの資料を」「どのくらい」見たかがわかるから、顧客のニーズや興味を把握することができます。

3：確度の高い顧客を優先フォロー

顧客のニーズやタイミングを可視化できるから、確度の高い顧客から優先的にフォローができ、効率的な営業活動を実現できます。

Sales Doc パーソナルの主な機能

- ・ 閲覧トラッキング機能
- ・ 資料閲覧通知アラート機能
- ・ 閲覧分析機能
- ・ 資料フォルダ管理機能
- ・ 資料タグ機能
- ・ お気に入り機能

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当: 山宮 大澤
TEL: 03-5766-3800 FAX: 03-5766-3835 Mail: pr@innovation.co.jp

■株式会社 Innovation & Co.について

株式会社 Innovation & Co.は、"「働く」を変え、組織や個人が成長できる社会へ"をミッションとして掲げ、法人営業・マーケティング分野に特化してサービス提供をおこなってきました。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」、「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F
設立 : 2019年9月2日
代表取締役社長 : 遠藤俊一
URL : <https://www.innovation.co.jp/>
事業内容 : BtoB に特化した営業・マーケティング支援事業
1. オンラインメディア事業
2. IT ソリューション事業

■株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F
設立 : 2000年12月14日
代表取締役社長 : 富田直人
URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp