

2022年4月19日(火)  
スターティアホールディングス株式会社

## デジタルマーケティング SaaS『Cloud CIRCUS』にオンライン展示会ツール追加！ 『CrowdBooth(クラウドブース)』4月19日(火)より提供開始 ～オンライン展示会が気軽に安価に開催可能～

スターティアホールディングス株式会社(本社:東京都、代表:本郷秀之、コード:3393)は、連結子会社でデジタルマーケティング事業を手掛けるクラウドサーカス株式会社(本社:東京都、代表:北村健一)が提供する、デジタルマーケティングの SaaS 総称サービス『Cloud CIRCUS』において、オンライン展示会ツール『CrowdBooth(クラウドブース)』を本年4月19日(火)より提供開始することをお知らせします。

『CrowdBooth』サイト▼<https://crowdb.cloudcircus.jp/>



### ■背景と目的

コロナ禍において、多くのオフラインイベントがオンラインに置き換えられてきました。企業が商談づくりや交流の場として活用してきた「展示会」も、例に漏れず影響を受けており、対面でのコミュニケーション機会はますます失われつつあります。このような背景を受け、『Cloud CIRCUS』のツール群の新しいサービスとして、オンライン展示会ツール『CrowdBooth』をリリースしました。『CrowdBooth』を使用することにより、取引先を集めた合同オンライン展示会や、就職イベントとしてのオンライン合同説明会などの各種イベントを、気軽に安価で開催することができます。また、クラウドサーカスがこれまで累計 27,000 件にツールを提供してきたマーケティングノウハウを活かし、集客から運営、開催後の商談づくりまで、一気通貫したサポート体制で提供します。

### ■今後の展開

現在の『CrowdBooth』は、“オンライン展示会を主催したい企業”をメインターゲットとして開発していますが、今後は“展示会のブースのみを利用したい企業”にもご利用いただけるよう、企業が Web サイト上のコンテンツとして、展示会のブースを単体で設置できる「ショールームプラン」も提供する予定です。大規模な展示会を開くことなく、個社単位で気軽にオンラインショールームを設置することで、商品 PR や交流の場を Web 上で提供できるようになります。「ショールーム」に訪れたユーザーは、チャット機能を通して商品について質問することで、その場で疑問点を解消でき、企業としては問い合わせまで至っていない見込み顧客とも接点を持つことができるため、双方にとってメリットがあります。

また、『Cloud CIRCUS』のツール群に含まれる MA ツール『BowNow(バウナウ)』と連携し、見込み顧客の管理からイベントの定量的な効果検証も実現できるようになり、費用対効果を定量的に判断できるオンラインイベントの開催が可能となります。

・概要資料 <https://crowdb.cloudcircus.jp/download/overview/>

・オンライン展示会ツール『CrowdBooth』について <https://crowdb.cloudcircus.jp/>

## ■『CrowdBooth』の主な機能と特長

### ・展示会マップ上での機能

マップ上にはブースの他にアバターを表示することも可能。展示会ならではの賑わいの演出も可能です。

#### マップ上の機能例 ▼

- ✓ 出展ブース一覧の確認
- ✓ 来場者のリアクション確認
- ✓ セミナー・キャンペーンのお知らせ
- ✓ アバターの管理
- ✓ よくある質問の項目を抽出



### ・展示会ブース上の機能

マップから展示会ブースに入ると、企業ごとの動画視聴や、資料ダウンロード、商談予約などが可能となります。

#### ブース上の機能例 ▼

- ✓ 商談の予約
- ✓ 製品・サービスのバナー設置
- ✓ 資料ダウンロード
- ✓ 問い合わせチャット bot
- ✓ アンケート



## ■クラウドサーカス株式会社 代表取締役 CEO 北村健一のコメント

新型コロナウイルス感染症の拡大により、BtoB 業界のマーケティングも大きな変化を余儀なくされています。特に対面での見込み顧客との接点だった展示会に代わる安全な手段として、インターネットによるオンライン展示会が新たに注目されています。これはアフターコロナの世界においても、デジタルの手軽さや効率性を体験したユーザーから強く支持されることになるでしょう。今後はバーチャル世界においても当社の強みである AR 技術や 3D コンテンツ等の作成ツールなどにより、更なるリアリティを追求して参ります。

## ■デジタルマーケ SaaS「Cloud CIRCUS」について <https://cloudcircus.jp/about/>

Cloud CIRCUS は、デジタルマーケティングの SaaS 総称サービスです。「驚くほど簡単に顧客を増やせるしくみ」をスローガンに、2015 年から提供を開始し、顧客を増やす 5 つの課題領域「情報発信」「集客」「顧客体験価値向上」「見込み顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」を総合して実現、計 11 種の SaaS ツールが入っています。これまで累計 27,000 件以上の企業の収益拡大における支援を行って参りました。(2021 年 12 月末時点)企業は Cloud CIRCUS を活用することで、ポスター等、紙媒体に AR を設定し Web サイトへの誘導を促し、Web サイトの閲覧履歴を計測、自社の製品やサービスに興味がある有望な顧客を割り出し、顧客の関心事に合ったシナリオに基づいて電子メールを送信するといった自動的な販売促進活動が可能です。

・Cloud CIRCUS の 6 つのサービスが無料で使える「Cloud CIRCUS ID」登録画面

<https://client.cloud-circus.com/#/register>

## ■クラウドサーカス株式会社について <https://cloudcircus.jp/company/>

「世界標準のマーケティングエコシステム」をビジョンとして掲げるクラウドサーカス株式会社は、デジタルマーケティング SaaS である「Cloud CIRCUS」の開発・提供を主力事業として展開しています。「Cloud CIRCUS」は、中小企業を中心に 27,000 件以上に導入され(2021 年 12 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。

会社名 :クラウドサーカス株式会社  
 所在地 :東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 21F  
 代表者 :代表取締役 CEO 北村健一

press release

資本金 :150,000 千円  
設立 :2009 年 4 月 1 日  
事業内容 :デジタルマーケティング SaaS「クラウドサーカス」の開発・販売及び、  
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務

■スターティアホールディングス株式会社について <https://www.startiaholdings.com/>

スターティアホールディンググループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)とIT インフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、C-design 株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを進めています。「最先端を、人間らしく。」をコーポレートスローガンに、デジタル技術やサービスを、分かりやすく寄り添って提供します。

会社名 : スターティアホールディングス株式会社  
所在地 : 東京都新宿区西新宿 2 - 3 - 1 新宿モリス 19F  
代表者 : 代表取締役社長 兼 グループ最高経営責任者 本郷秀之  
設立 : 1996 年 2 月 21 日  
上場取引所 : 東京証券取引所 プライム市場 (証券コード : 3393)  
事業内容 : グループ会社の経営管理等

<本件に関する報道関係者のお問い合わせ>

スターティアホールディングス株式会社 広報 IR 部 : [release@startiaholdings.com](mailto:release@startiaholdings.com)