

2022年4月20日

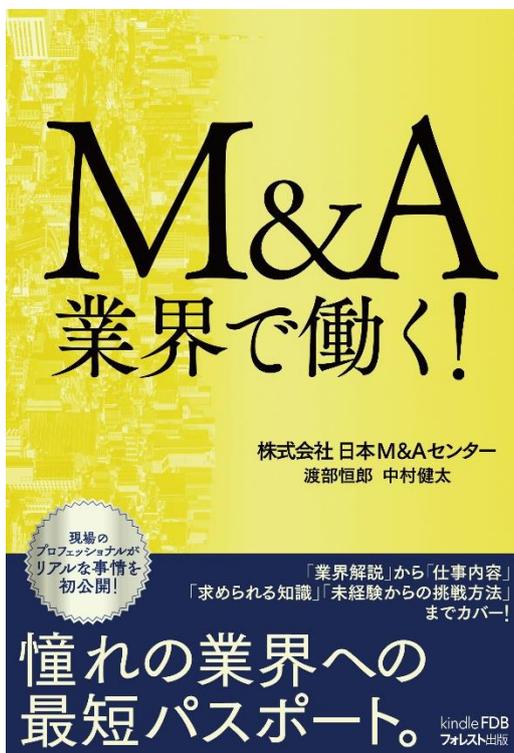
株式会社日本M&Aセンターホールディングス

東証プライム上場:2127

業界最大手で働くコンサルタントが語る M&A の仕事の魅力

電子書籍『M&A 業界で働く！』発売

当社の連結子会社である株式会社日本 M&A センター(以下、日本 M&A センター / 本社:東京都千代田区 / 代表取締役社長:三宅 卓 / URL:<https://www.nihon-ma.co.jp/>)は、電子書籍『M&A 業界で働く！』をフォレスト出版株式会社より 2022 年 4 月 20 日(水)に発売いたします。



書籍刊行の趣旨と背景

後継者不在や人口減少による市場の縮小など、日本企業が抱える課題解決の一手として M&A を選択する企業が増えており、2021 年には日本企業が行った M&A 件数が過去最多となりました。M&A 支援会社への注目も高まり、文化放送キャリアパートナーズ就職情報研究所による 2023 年卒業予定の学生 2 万 5 千人を対象とした就職ブランド調査(調査期間:2021 年 10 月~2022 年 3 月)において、日本 M&A センターが初のランクインを果たしています。しかしながら「M&A コンサルタント」という仕事を紹介する書籍はほとんど存在しません。

日本 M&A センターは、1991 年の創業以来、M&A 仲介業のリーディングカンパニーとして「M&A 業務を通じて企業の存続と発展に貢献する」ことを企業理念に掲げ事業を展開してまいりました。本書では日本 M&A センターに新卒で入社し、業界のトップランナーとして活躍してきた渡部恒郎(取締役)と中村健太(人材戦略部 兼 営業開発部 部長)が、業界解説から仕事内容、求められる知識、未経験からの挑戦方法などを語っています。

M&A 業界への就職・転職を希望する方々にぜひ手に取っていただきたい 1 冊です。

書籍概要

『M&A 業界で働く!』

著者: 株式会社日本 M&A センター
取締役 渡部恒郎 / 人材戦略部 兼 営業開発部 部長 中村健太

出版社: フォレスト出版株式会社

販売形態: 電子書籍

定価: 980 円(税込)

発売日: 2022 年 4 月 20 日(水)

詳細はこちら

<https://www.nihon-ma.co.jp/groups/publication/B09Y1F517B.html>

本書の構成(目次)

- 【第 1 章】今なぜ M&A が注目されているのか
- 【第 2 章】M&A 業界の主要プレイヤー
- 【第 3 章】M&A 仲介の仕事とは
- 【第 4 章】M&A 業界で活躍するために必要なこと
- 【第 5 章】M&A 業界に未経験から挑戦するためには

※購入者は著者による特典動画「ベテラン M&A プレイヤーが語るココでしか聞けない 4 つの話」をご覧ください。

著者プロフィール



渡部 恒郎(わたなべ つねお)
株式会社日本 M&A センター 取締役
株式会社バトンズ 取締役

京都大学経済学部卒業。学生時代に起業を経験の上、2008 年新卒 2 期生として日本 M&A センター入社。2008 年から 2015 年までの 8 年間で最優秀社員賞を 3 度受賞。M&A プレイヤーとして、100 件を超える M&A を成約に導き、中堅・中小企業 M&A の No.1 コンサルタントとして M&A 業界を牽引してきた。業界再編 M&A の第一人者。

M&A のプロフェッショナルファームとなる業界再編部を立ち上げ、わずか 3 年後、11 名で売上 29 億円の部署に育て上げ、2019 年には同社内で最大の部署となる。管掌していた業種特化事業部は、同社内において顧客満足度が圧倒的な No.1 となった。業界上位に入る企業の成長支援・業界構造の変化に対応する M&A に取り組んでいる。トータルメディカルサービスとメディカルシステムネットワークの TOB は日本の株式市場で最大のプレミアムを記録した(グループ内再編を除く)。

2020 年同社最年少で取締役に就任。早稲田大学商学部招聘講師。著書の『業界メガ再編で変わる 10 年後の日本 中堅・中小企業 M&A が再編の主役だ』(東洋経済新報社) は Amazon 総合 1 位のベストセラーとなった。近著は『会社を売る力』(共著、クロスメディア・パブリッシング(インプレス))。



中村 健太(なかむら・けんた)

株式会社日本 M&A センター 人材戦略部 兼 営業開発部 部長

大阪大学理学部物理学専攻卒業、2005年新卒1期生として日本 M&A センター入社。情報開発部、金融法人部、大手金融法人部を経て現在人材戦略部部長。M&A プレイヤー(コンサルタント)として15年間、80件以上のM&Aを手掛けた。2020年4月より、「人材ファースト」をテーマに人材戦略部を立ち上げ、社員の成長と会社の発展に注力している。

【株式会社日本 M&A センターホールディングス(東証プライム上場:2127)】

会社名: 株式会社日本 M&A センターホールディングス
本社所在地: 東京都千代田区丸の内一丁目8番2号 鉄鋼ビルディング 24階
事業内容: グループ会社の経営管理等
設立: 1991年4月
拠点: 東京、大阪、名古屋、福岡、札幌、広島、沖縄、シンガポール、インドネシア、ベトナム、マレーシア、タイ(現地法人および連結子会社である日本M&Aセンターの拠点を含む)

【株式会社日本 M&A センター】

株式会社日本 M&A センターは、2021年4月に創業30周年を迎えました。M&A 仲介業のリーディングカンパニーとして、「M&A 業務を通じて企業の存続と発展に貢献する」ことを企業理念とし、創業以来累計7,000件を超えるM&A支援実績を有しています。会計事務所・地域金融機関・メガバンク・証券会社との連携も深めており、事業承継やM&Aに関する相談機会の創出を加速し、マッチングを強化しています。国内7拠点、海外5拠点(日本M&Aセンターホールディングスの現地法人含む)を構えています。

◆M&A 成約件数のギネス世界記録™ 認定◆

正式記録名「M&A フィナンシャルアドバイザー業務の最多取り扱い企業」
(対象年度2020年、取扱件数783件)



【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社日本 M&A センター 広報担当 pr@nihon-ma.co.jp