

2022年4月27日

各位

株式会社 ティーツー

## 伸び続けるトレカ市場にカンタン参入！誰でもトレカ買取査定が 出来るトレカ読取査定機『TAYS』×『ReCORE』連携機能リリース

「リユースで地域と世界をつなぐ」をグループビジョンとして、全国に「古本市場」「ふるいち」「トレカパーク」などを展開する株式会社ティーツー(本社：岡山県岡山市 代表取締役社長：藤原克治、東証スタンダード 7610 <https://www.tay2.co.jp/>)は、株式会社NOVASTO(ノヴァスト)(本社：大阪府吹田市 代表取締役：佐藤 秀平、以下NOVASTO社)が提供する小売・リユース業向けPOSレジシステム「ReCORE(リコア)」(以下、ReCORE)と、当社が展開するトレーディングカード読取査定機「TAYS(テイズ)」の連携機能をリリースいたしますので、下記のとおりお知らせいたします。



### 1. 伸び続けるトレカ市場と店舗における課題

2021年には1,200億円を突破した新品トレーディングカードゲームの市場規模ですが、新品市場の伸びに伴い、活性化しているのが中古トレカ市場です。2021年の市場規模は、一次流通を上回る1,400億円となりました。その背景には、時計やスニーカーなどと同様に、高額カードの価格が高騰しその資産性に注目が集まりコレクションとしてのニーズが拡大していることが挙げられます。市場拡大に伴い、既存のトレカ専門店が店舗数を拡大し、また新規トレカ市場に参入しようとする企業が増えています。

しかし、店舗拡大や新規参入には大きなハードルがあります。それがトレーディングカードの査定が出来る人材の育成です。遊戯王、ポケットモンスター、デュエルマスターズなど複数あるタイトルに加えて、同じカードの中でもレアリティが複数ありその判別を行うのは容易ではありません。さらに、日々新しいカードが増えていく業界の中で常に最新の知識をキャッチアップするのは至難の業です。結果として人材育成が伴わず、出店そのもの、あるいは取り扱い拡大を断念するケースが多いのが現状です。

そのような背景から、当社が展開しているトレカ読取査定機「TAYS」と、リユース業界のクラウド POS として圧倒的なシェアを誇る NOVASTO 社の「ReCORE」が連携しました。当連携によって、商品知識が無いスタッフでも簡単にトレカの買取査定が可能になり、連携機能で「ReCORE」に自動で商品登録され、買取から在庫管理、販売までをワンストップで行うことが出来るようになります。「TAYS」との連携により、トレーディングカード取扱店様の業績 UP や、新規参入を強力に支援してまいります。

## 2. トレカ読取査定機「TAYS」連携機能について

「TAYS」と「ReCORE」が連携することで以下の効率化、自動化を実現することができます。

### (1) スキャンによる商品の特定

手間と時間がかかる大量のカードを1件1件査定し、商品を特定する作業ですが、「TAYS」を使用することで、毎分約30枚の速度でカードをスキャンし、商品特定から買取商品としてのPOS登録までを全て自動化出来ます。

### (2) 買取査定の効率化

「ReCORE」上に買取商品として登録されると同時に、各社で決定した買取金額のルールに基づいた買取推奨金額が自動的に提示され、査定における査定金額の決定プロセスを効率化することが出来ます。

### (3) ECサイト出品の効率化・自動化

トレーディングカードをECサイトに出品する際に面倒なのが画像の用意です。査定時にスキャンしたデータをECサイト出品時に自動的に適応することが出来ます。また、商品マスタに入っているデータを活用して、買取後、ECサイトに自動出品することも可能になります。

## ◆TAYSとは

「TAYS」は当社が開発したトレーディングカードの読取査定システムです。AIを使用して認識した画像から商品を特定し、トレーディングカードの買取査定を自動化することが可能となります。

当社が運営する古本市場・ふるいち・トレカパークでは「TAYS」を使用してトレカの買取を実施しております。「TAYS」を使用することで専門知識が無くても自動でトレカ査定が可能になり、トレカ買取の効率化と店舗オペレーションの平準化が可能となります。

詳細は下記のリンク先をご参照ください。

<https://www.tay2.co.jp/products/tays.html>



## ◆ReCOREとは

「ReCORE」は、売って終わりのこれまでの小売ではなく循環可能な「サーキュラーコマース」を実現することが出来る唯一無二のPOSシステムです。

機能としては、買取、店舗販売、EC販売、会計処理、商品マスタ管理、顧客管理、KPI管理等、次世代の小売業に必要な業務を総合的にカバーしています。また、Shopifyと会員情報と在庫情報を同期し、オムニチャネル・OMOを簡単に実現することが可能です。既存のリユースショップはもちろん、サーキュラーコマース、Shopifyサイトとリアル店舗のオムニチャネル



化を目指す小売業に最適のシステムです。NOVASTO社は、ただのPOSベンダーではなく、持続可能な新しい小売業の形を実現するために、クライアント様と共に併走しながら業務構築を行うパートナーとなることを目指しています。また、オンラインで繋がるクラウドPOSですので、ID・パスワードを入力するだけで、どこからでもデバイスを問わず操作することができます。出品作業を行うスタッフは自宅からリモートでEC併売を、SV・店長などの管理者は店舗の外から売上状況をチェックすることも容易です。

<小売向け> <https://recore-pos.com/retail/>

<リユース向け> <https://recore-pos.com/>

## 会社概要

会社名	: 株式会社NOVASTO
設立	: 2016年10月
代表者名	: 佐藤 秀平
所在地	: 大阪府吹田市豊津町9-22 大同門ビル7F
URL	: <a href="https://novasto.co.jp/">https://novasto.co.jp/</a>
事業内容	: 小売・リユース向けクラウド型POSシステム「ReCORE」の開発、リアル店舗とECを繋ぐコンサルティング事業

会社名	: 株式会社テイツー (東証スタンダード:7610)
設立	: 1990年4月
代表者	: 代表取締役社長 藤原 克治
資本金	: 1億円 (2022年2月末現在)
本社	: 〒700-0974 岡山県岡山市北区今村650番111
事業内容	: 書籍、家庭用テレビゲーム、トレーディングカード、ホビー、スマホ、CD、DVD、衣類等の販売および買取
URL	: <a href="https://www.tay2.co.jp">https://www.tay2.co.jp</a>
【本件に関するお問い合わせ先】 株式会社テイツー IR担当 TEL:048-933-3070 <a href="mailto:E-mail:ir@tay2.co.jp">E-mail:ir@tay2.co.jp</a>	

以上