

報道関係者各位  
プレスリリース

2022年5月11日  
株式会社 Innovation & Co.

**イノベーション、『落ちこぼれを作らない！  
全員売れる営業になるためのマネジメント術』をテーマとしたセミナーを開催！**

**データを活用した営業活用、チームの営業力の上げ方をお伝えします！**

株式会社イノベーション（グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation & Co.（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation & Co.」）は、『落ちこぼれを作らない！全員売れる営業になるためのマネジメント術』をテーマとしたセミナーを2022年5月18日（水）に開催します。



「落ちこぼれ」を作らない！

**全員売れる営業になるための  
マネジメント術**

5月18日(水)11:00-12:00

The banner features a blue background with white and yellow text. On the right side, there is an illustration of four people standing on a series of white blocks of increasing height, symbolizing achievement and growth. The people are dressed in business attire, and the scene is decorated with stylized green leaves.

営業チームの日々の成果について、こんなお悩みはありませんか？

- ・チームメンバーの成果に大きくばらつきがある
- ・正直「なんとなく」改善になっている
- ・営業活動のナレッジ共有がうまくいっていない

とくに、リモートワークが普及してきた昨今、このようなお悩みを聞く機会が増えて来たように感じます。営業チーム全体で成果を出していくためには、「売れる営業」のノウハウをいかに「売れない営業」にインプットしていくかが非常に重要です。

本セミナーでは、「全員が売れる営業」になるために押さえるべきポイントと、実際に「売れる営業チーム」になるためのマネジメント術をご紹介します。

**▼セミナーの詳細をみる・申し込む**

<https://promote.sales-doc.com/seminar/2022-05-18>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

#### ■このような方におすすめ

- ・営業成果が上がらずお悩みの営業マネージャーの方
- ・リモートの営業活動に課題を持つマネージャーの方
- ・チームの営業力をアップさせたいセールスチームの責任者の方

#### ■概要

日時：2022年5月18日(水) 11:00～12:00

対象：経営者の方、営業・マーケティング部門の責任者の方

会場：オンラインでのセミナーとなります

お手元にPCのある環境であればどこでも可能です。

参加費：無料

#### ■登壇者

株式会社 Innovation & Co.

セールステックユニット Sales Doc グループ

木村 紫穂



2019年 株式会社イノベーション入社。

前職ではtoB中心に既存・新規営業に従事し、入社2年目で最高評価を獲得。

現在は、Sales Doc 事業においてプロダクト開発～顧客フォローまで、幅広く従事。

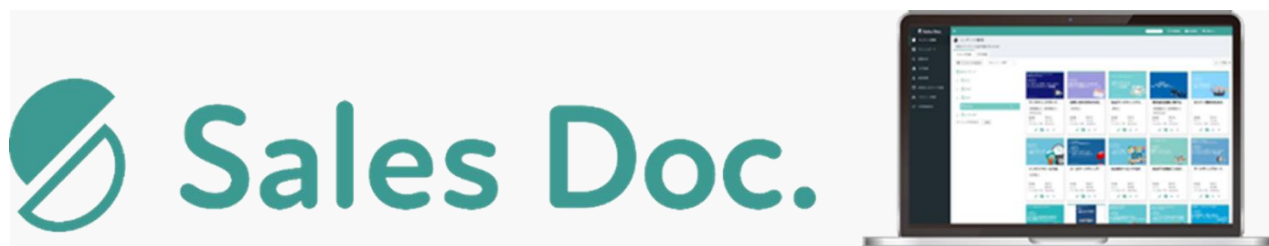
#### ▼セミナーの詳細をみる・申し込む

<https://promote.sales-doc.com/seminar/2022-05-18>

皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

■Sales Doc とは (<https://promote.sales-doc.com/>)



『Sales Doc』は、営業資料をクラウド上で管理し、閲覧状況を可視化することで、見込み顧客への効率的なアプローチを実現する国産のセールスイネーブルメントツールです。工数の削減や最適なタイミングでの営業アプローチなどを可能にすることで、営業リソースを最大限に活用した「みんなが売れる営業に」という想いの実現を目指してまいります。

### Sales Doc の特長

- 1：営業資料をクラウド上で一元管理
- 2：送付資料の閲覧解析
- 3：提案資料まとめサイトの作成

### Sales Doc の主な機能

- ・資料閲覧者トラッキング機能
- ・担当者への閲覧アラート通知機能
- ・自動アポイント打診ポップアップ機能
- ・ダッシュボード機能（メンバーの成果分析）
- ・資料のバージョン管理機能
- ・オンボーディング動画機能
- ・Salesforce 連携機能
- ・自社サイト自動連携機能
- ・動画視聴トラッキング機能

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

### ■株式会社 Innovation & Co.について

株式会社 Innovation & Co.は、"「働く」を変え、組織や個人が成長できる社会へ"をミッションとして掲げ、法人営業・マーケティング分野に特化してサービス提供をおこなってきました。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」、「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2019年9月2日  
代表取締役社長 : 遠藤俊一  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>  
事業内容 : BtoB に特化した営業・マーケティング支援事業  
1. オンラインメディア事業  
2. IT ソリューション事業

### ■株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2000年12月14日  
代表取締役社長 : 富田直人  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp