

2022年12月期第1四半期
決算説明資料

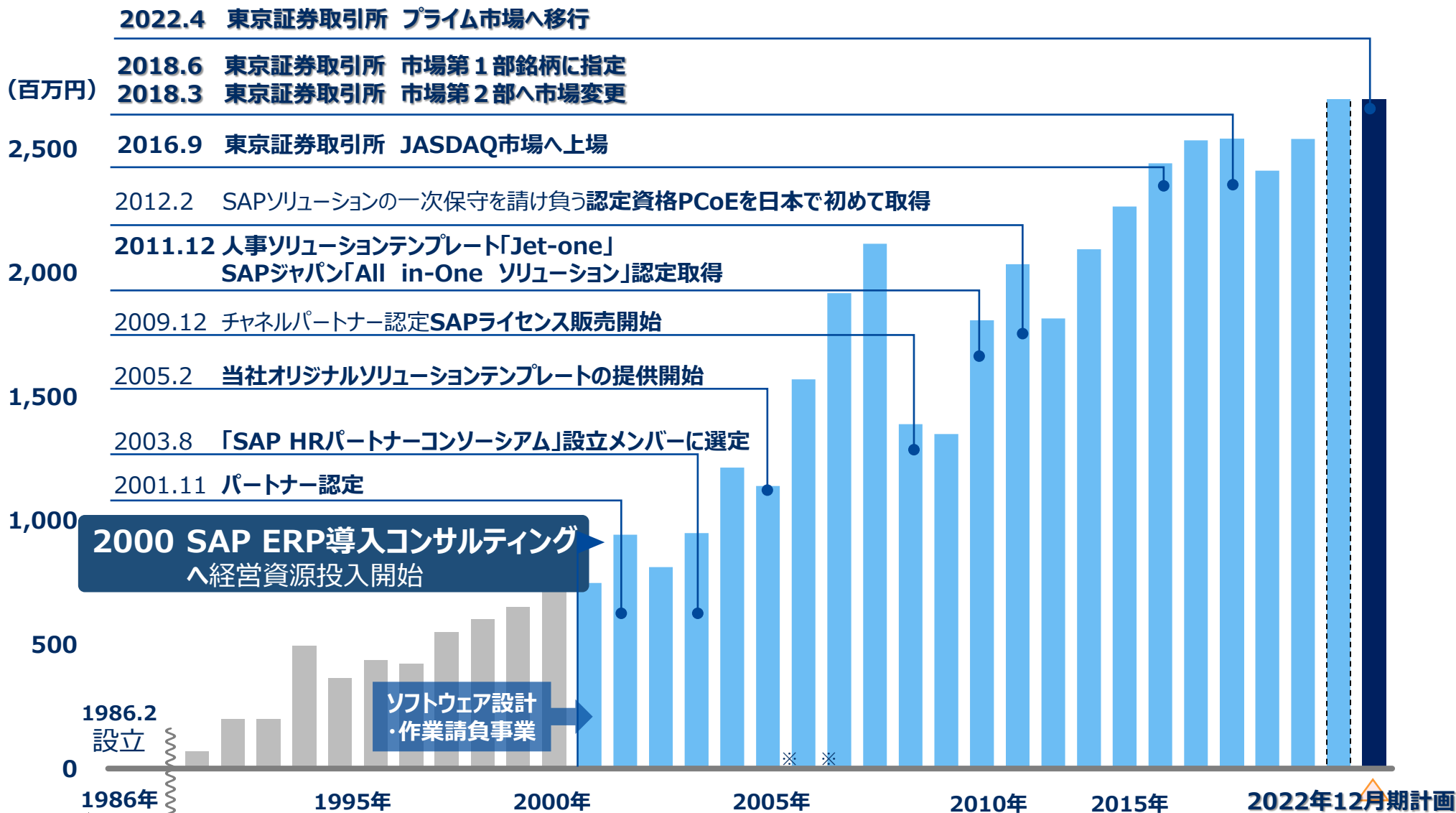
2022年5月13日
株式会社ノムラシステムコーポレーション
東証プライム：3940

企業理念

- ノムラシステムコーポレーションは、**
- 一、社員の物心両面の幸福を追求します。**
 - 一、社会の進歩発展に貢献します。**

この企業理念のもと、当社は、
社員の意欲や士気を高め、社員とともに成長し続け、
社会や株主の皆様へ還元できる会社を目指しております。

沿革および創業来の売上推移



※2月期から12月期への決算期変更により、※部分の会計期間は
2005年2月期（2004/3～2005/2）と2005年12月期（2005/3～2005/12）を示しております。

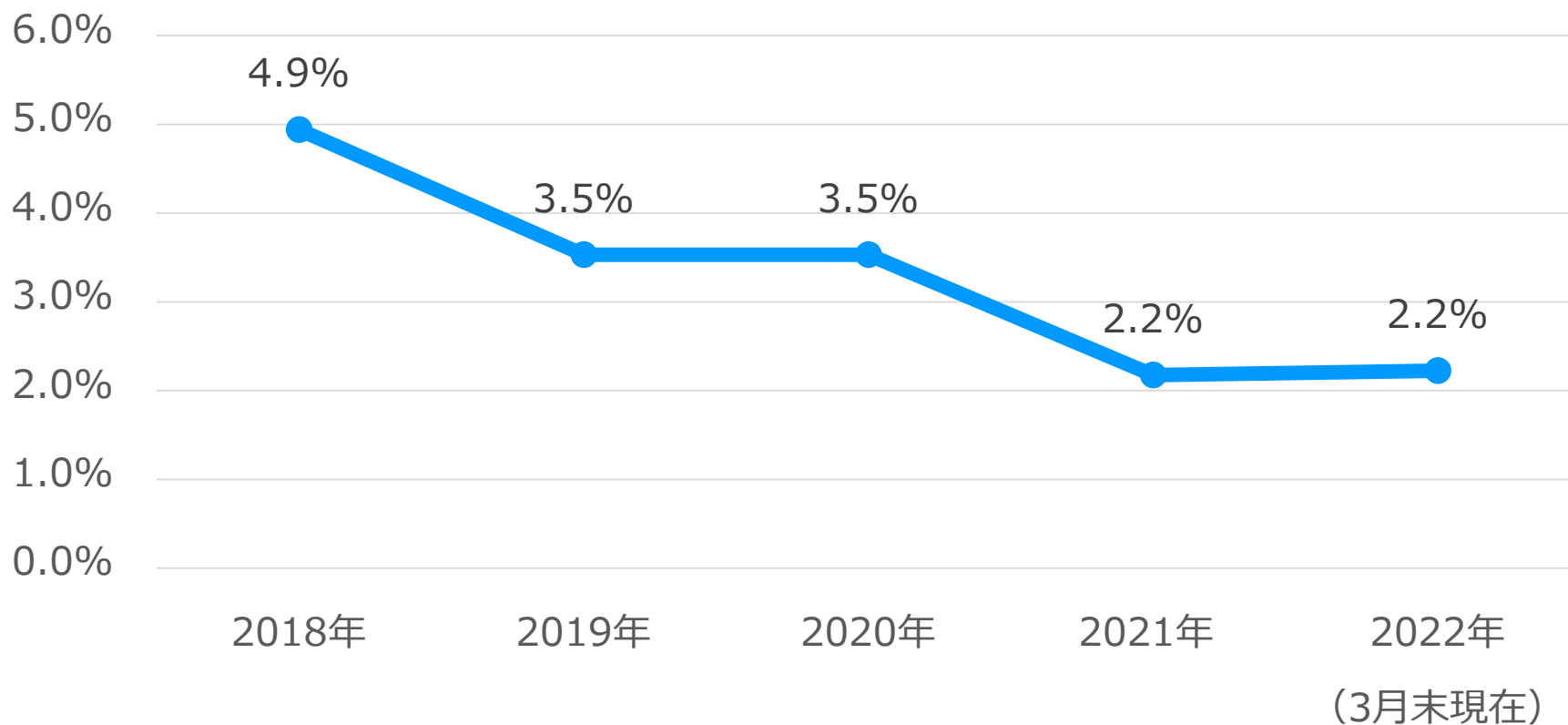
Agenda

1. 2022年12月期のトピック ----- P. 5-8
2. 2022年12月期第1四半期決算概要 ----- P. 9-11
3. 今後の取組み方針 ----- P. 12-19
4. 参考資料 ----- P. 20-26
 - 4-1. ノムラシステムの「3つの特徴」 ----- P. 21-26

1. 2022年12月期のトピック

離職率5%以内を実現

離職率



※コンサルティング事業部の離職率になります。

SAP S/4HANA受注案件の紹介

- 大手テレビ局グループ会社からSAP S/4HANA導入プロジェクトを受注
- 2020年11月からプロジェクト開始
- 全4フェーズ中2フェーズの納品が完了

SAP S/4 HANA

- SAP社が提供する統合型インテリジェントERPシステム
- 高速化されたデータベース
- 他通貨多言語、各国法対応
- 全世界で8,900社以上が導入

SAP SuccessFactors受注案件の紹介

- 医療器具メーカーからSAP Success Factorsによる人事システム構築プロジェクトを受注
- 受注金額約5千万円
- 2021年7月からプロジェクト開始

SAP SuccessFactors 

No.1クラウドHCMソリューション

- 人事および要員管理のエクスペリエンスにおけるデジタルトランスフォーメーションを実現
- 人事業務すべての機能をクラウドベースで提供
- グローバルで6,400社・1億人、日本国内で300社超の利用ユーザー
- 42の言語・84ヶ国の法要件に対応し、177ヶ国での利用実績
- Gartner Magic QuadrantにてクラウドHCM Suiteにおけるリーダーの評価

2. 2022年12月期第1四半期決算概要

2022年12月期 第1四半期業績サマリー

(単位：百万円)	2021/12 第1四半期実績 (A)	2022/12 第1四半期実績 (B)	前年比 (B-A)	
			増減額	増減率
売上高	633	655	22	3.6%
売上総利益 [利益率]	158 [25.0%]	172 [26.2%]	14	1.9%
営業利益 [利益率]	95 [15.0%]	99 [15.1%]	4	4.2%
経常利益 [利益率]	104 [16.4%]	108 [16.5%]	4	4.5%
当期純利益 [利益率]	72 [11.4%]	75 [11.4%]	3	3.4%

売上高の増加により前期比3.6%増加で着地。売上総利益は売上の増加により前期比1.9%増加。売上総利益の増加から営業利益は前期比4.2%増加。経常利益は営業利益の増加により前期比4.5%増加。

財政状態

貸借対照表

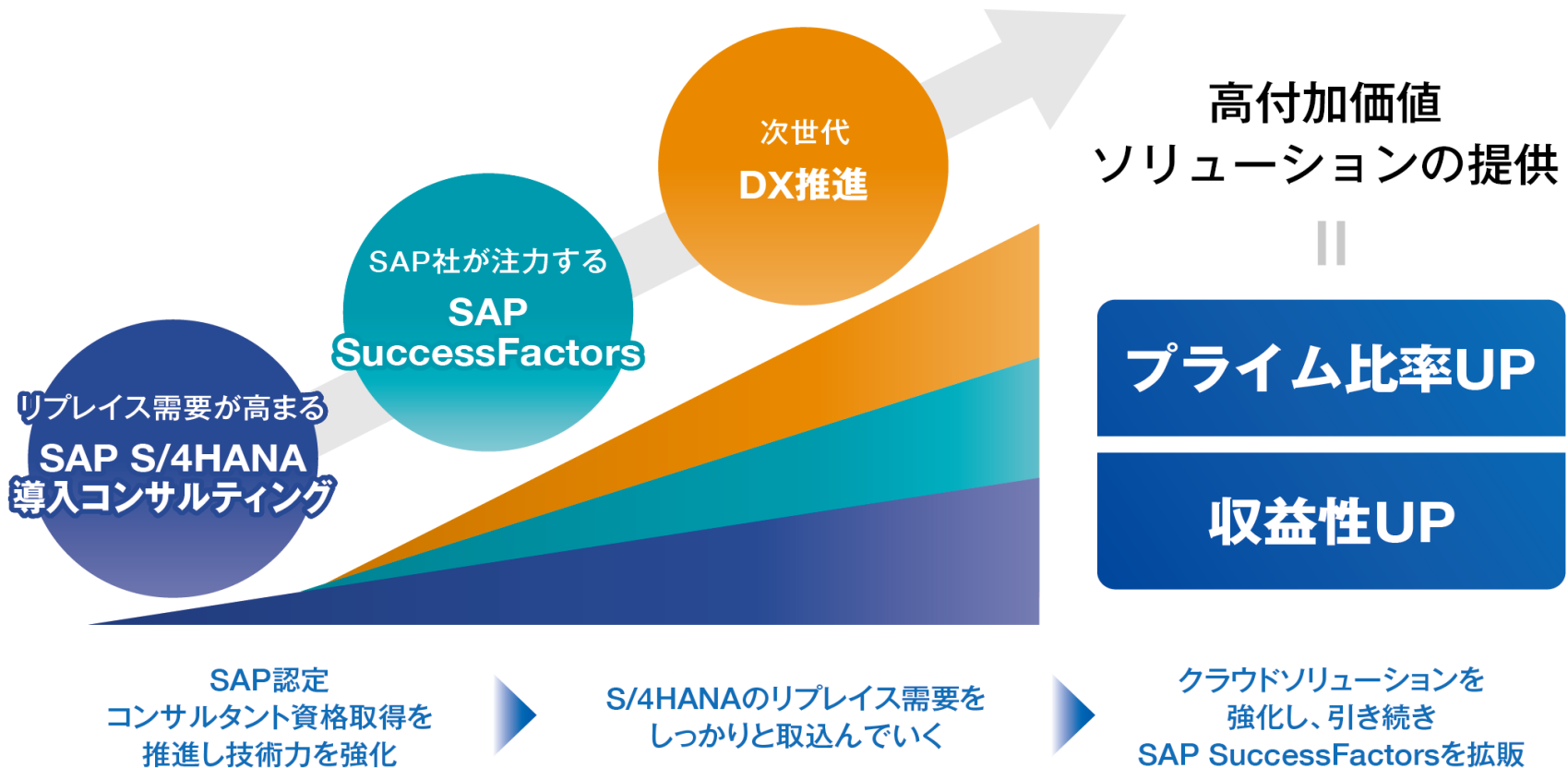
(単位：百万円)

	2021年12月期 期末	2022年12月期 第1四半期末	増減
資産	2,960	2,850	▲110
流動資産	2,520	2,354	▲166 配当金支払による現預金の減少
固定資産	441	496	+55
負債	313	262	▲51
純資産	2,647	2,589	▲58 配当金支払による減少
自己資本比率	89.4%	90.8%	+1.4%

3. 今後の取組み方針

2022年12月期の重点施策

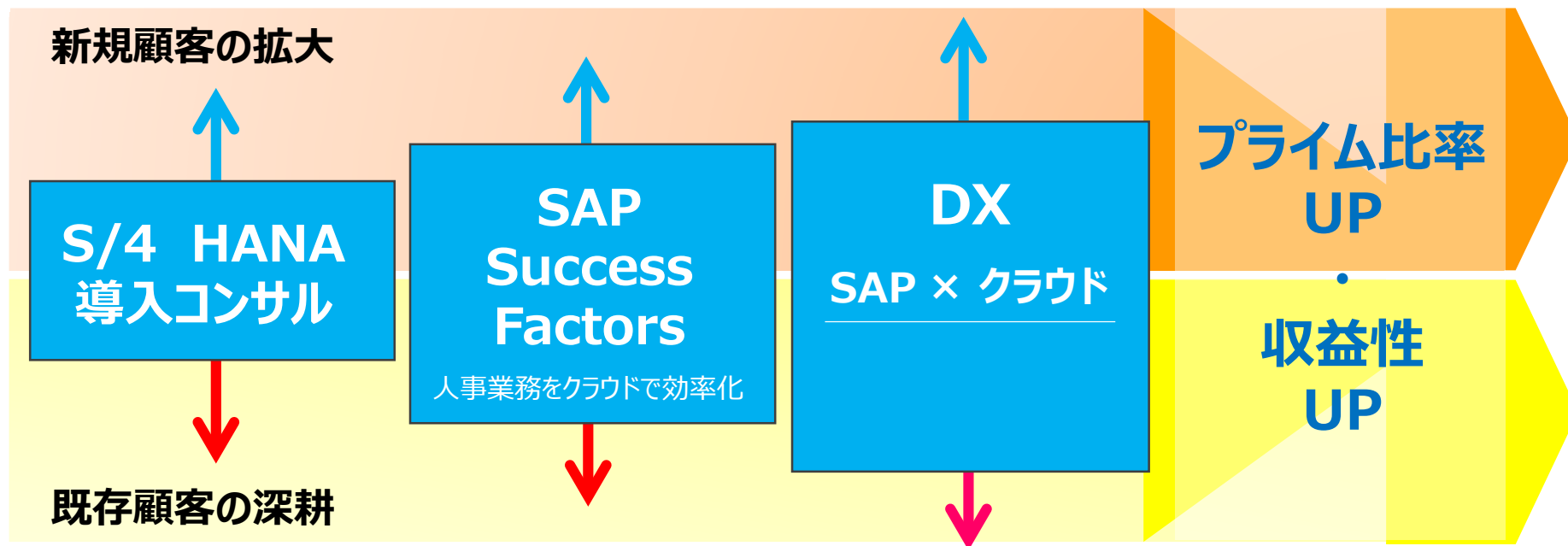
今後も需要増が期待される3つの成長ドライバーで
継続的な事業拡大を図ります



2022年12月期の重点施策

2021年以降の重点施策

高付加価値ソリューションの提供



- SAP認定コンサルタント資格取得を推進し技術力を強化
⇒S/4 HANAのリプレイス需要をしっかりと取込んでいく
- クラウドソリューションを強化
⇒引き続きSAP Success Factorsを拡販

「次世代戦略事業部」の事業運営方針

「ストックビジネス」を軸とした事業運営を行い

「盤石な事業基盤の構築」

「収益の安定化および拡大」

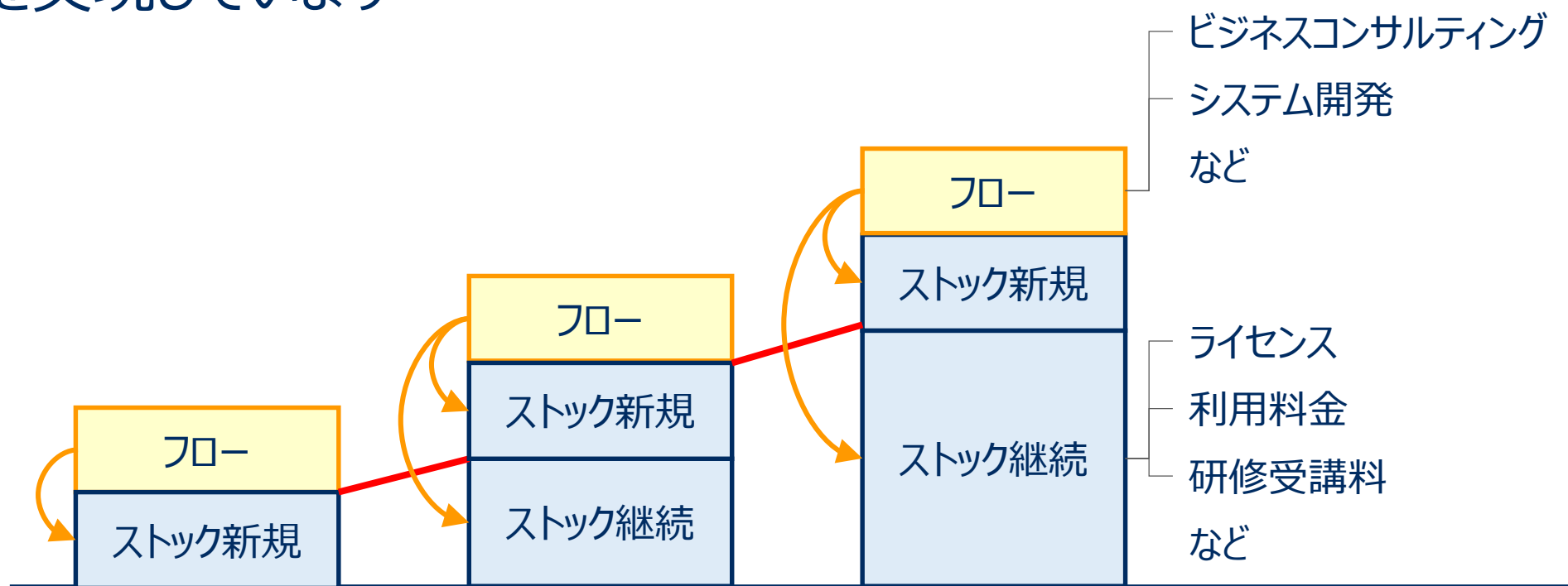
を進める

「次世代戦略事業部」のビジネス概要

フロービジネスとの組み合わせによって

ストックビジネスの積み上げ（獲得・継続・拡大）

を実現しています



「次世代戦略事業部」のフロービジネス概要

- お客様のDX推進（マニュアル対応の業務をデジタル化・既存サービスの変革・新規サービスの創出支援・データ基盤の構築）を一気通貫で支援する**DXコンサルティング**の実施
- お客様のビジネス課題を抽出・整理する**ビジネスコンサルティング**の実施
- **付加価値の高い**当社 主力ビジネスである**SAP**を中心に、Salesforce・AWS・Azureなどの**グローバルのツールベンダー・プラットフォーム**を活用した**コンサルティング支援**の実施
- **ストックビジネスの強化**につながる**新規フロービジネスの開拓**

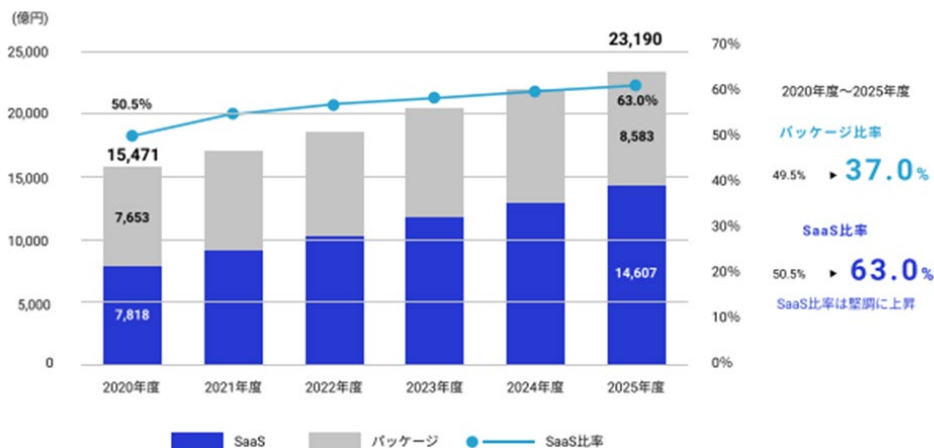
「次世代戦略事業部」のストックビジネス概要

- RPA・AI-OCR・ペーパレス化ツールなど、手作業で行っている業務をデジタル変革するための「デジタルツール」のライセンス販売
- クラウドサービス事業
- DX人材育成

「次世代戦略事業部」のストックビジネスの強化方針

■ クラウドサービス（SaaSビジネス）の深耕

国内SaaS市場は年平均成長率約13%の成長を維持しており、2025年には約1兆4,607億円と、2020年度比約2倍へ成長する見通し。またSaaS比率は63%まで上昇する見込み。

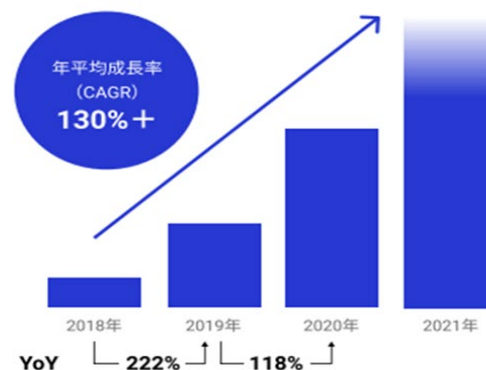


日本の1社あたり平均SaaS利用数推移



SaaS市場の拡大に伴い、1社あたりの利用SaaS数は拡大を続けている。とりわけ日本国内での増加速度はすさまじく、2018年から2021年の年平均成長率は130%に及ぶ。

【Japan】 Azure AD app gallery monthly active users Jan 2018 - Jan 2021.



「SaaS化ビジネス支援」の展開 × 「SaaS管理ビジネス」の展開

- ⇒ コンサルティング支援
- ⇒ システム開発

- ⇒ コンサルティング支援
- ⇒ システム開発

- ⇒ SaaS管理システム提供（ストック）

4. 参考資料

4-1. ノムラシステムの「3つの特徴」

ノムラシステムの「3つの特徴」

- 1 コンサルティング業務を展開**
- 2 プロジェクト成功率**
- 3 健全・安定した財務・収益力**

1 コンサルティング業務を展開

企業向け基幹システム

世界トップシェアを誇る

SAP社の製品でコンサルティングを行う

グローバルコンサルタント集団

ABOUT SAP

ドイツ中西部にあるヴァルドルフに本社を置く
ドイツ国内No.1の時価総額14.1兆円※を誇る
ヨーロッパ最大級のソフトウェア会社。

※2017年9月5日時点

2 プロジェクト成功率

プロジェクト成功率 **100** %

失敗しないプロジェクト管理力

ノウハウ

進捗管理

品質管理

「高いコンサルティング力」を土台として蓄積してきた
当社コンサルティング・ノウハウを駆使した進捗管理、
品質管理によって策定したスケジュール内で課題を解き切る

3 健全・安定した財務・収益力

■ 2022年12月期 第1四半期

自己資本比率

89.4%

※2021年12月期実績 89.4%

■ 業界トップクラスの経常利益率

経常利益率10%以上の安定的な収益基盤を確立

株主還元策 配当方針

当社のDOE = 7.2%



日本経済新聞社 2019年9月調査

株主資本配当率 DOEランキング

25位 / NEXT1000*企業中

※売上高100億円以下の上場企業約1,000社の呼称

注意事項

本資料のいかなる情報も弊社株式購入や売却などを勧誘するものではありません。

本資料に記載されている将来の予測等に関する記述は、資料作成時点での入手された情報に基づき弊社で判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれております。

従いまして、実際の業績は様々な要因により、これらの業績予想とは異なることがありますことをご承知おき下さい。

万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いかねますのでご承知おき下さい。

お問い合わせは、下記までお願いいたします。

株式会社ノムラシステムコーポレーション IR担当

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿 1-3-1 朝日生命恵比寿ビル7F

TEL 03-6277-0133 FAX 03-5793-3331

Email ir.6102@nomura-system.co.jp