

2022年5月18日

各位

会社名 株式会社 ニーズウェル
代表者名 代表取締役社長 船津 浩三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

企業の DX をアシストする IT リエンジニアリングサービス ラインナップに電子契約サービスを追加

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 船津浩三)は、企業の DX をアシストするソリューションとして提供する IT リエンジニアリングサービスのメニューに電子契約サービスを加え、企業間で取り交わされる契約の業務に運用効率向上・ペーパーレス化を提案してまいります。

1. IT リエンジニアリングサービスとは

IT リエンジニアリングサービスは、

- ・社内システムの運用改善コンサルティング
 - ・基幹システム(ERP)と各種周辺システムとのデータ連携システム構築
- の二つの視点から企業の DX 推進を全面的に支援する当社独自のサービスです。



社内システムの状況のヒアリングから浮かび上がった課題の解決に必要なさまざまなソリューションを提案し、導入から基幹システム連携、アフターサポートまで対応します。

2. 電子契約サービスとは

契約書や議事録、受発注の書面など、さまざまなビジネスシーンで全てのプロセスをペーパーレスで電子的に行うクラウドサービスです。テレワーク環境や関連法令が整備されてきたことを背景として普及が進んでいます。

IT リエンジニアリングサービスでは、電子署名やタイムスタンプなどによって簡単に導入できる SaaS 型の電子契約ソリューションを厳選・採用し、DX をスピーディに進めます。

3. 導入効果

当社では実際に電子契約を社内に導入したことで、契約業務の運用改善・ペーパーレス化が実現し、以下のような導入効果をあげています。また、テレワークのボトルネックとなっていた紙やハンコの業務が改善されることで、テレワークも推進されました。

導入事例(当社実績)

電子契約、電子承認、電子取引の導入による生産性向上

年間削減費用

230万円

対象業務の効率化、郵送・印紙代等の削減、紙の消費量削減、紙文書の保管スペース削減により削減しました。

課題	見積依頼書、見積書、注文書、注文請書などの紙での管理コストが大きい。 紙文書の印刷、押印、郵送などの一連のアナログな手続きに時間がかかる。
対象業務	契約締結、受発注(請負、派遣、商品仕入)、押印、紙文書の保存、 取締役会・監査役会議事録の承認、指名・報酬委員会議事録の承認
導入効果	・ ペーパーレスによるコスト削減 ▶ 電子配信にて印紙代、郵送、紙作業のコストが不要に ・ コンプライアンス強化 ▶ 契約の見える化、BCP 対策 ・ 業務の効率化とスピードアップ ▶ 電子取引にて見積りから検収、請求までのリードタイムを短縮

※ 詳細はこちらからご覧ください

IT リエンジニアリングサービス https://www.needswell.com/solution/it_reengineering

4. 販売計画

2 億円(2024 年9月期累計)

5. 提供開始時期

2022 年6月

6. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル	
本社所在地	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階	
代表者	代表取締役社長 船津 浩三	
設立	1986 年 10 月	
社員数	585 名 (2022 年 4 月1日時点)	
資本金	9億8百万円 (2022 年 1 月末日時点)	
事業内容	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守	
お問い合わせ	製品・サービスについて	ソリューション営業部
	TEL:050-5357-8344(直) E-mail: sol_nwsales@needswell.com	
報道関係資料	ニュースリリースについて	CC 室 新井
	TEL:050-5357-8346(直) E-mail: ir-contact@needswell.com	
報道関係資料	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index

以上