

2022年6月7日

アナログ業務を効率化し、ECや物流の課題をワンストップで解決 企業のDX推進をサポートする「TS-BASE」をシリーズ化

竹田印刷株式会社（本社：愛知県名古屋市 代表取締役社長：木全幸治）は、お客様におけるEC（電子商取引）や物流の課題を解決するワンストップサービスとして、これまで個別に販売してまいりました受発注、通販、物流の3つのシステムを新たに「TS-BASE」としてシリーズ化いたしました。本件サービスに関連する販売にて、5年以内に売上高30億円を目指します。

BtoBのEC化率は33.5%に増加。

デジタル化を促進する際の幅広い困りごとへの対応が必要となっています。

企業間（BtoB）における電子商取引の市場規模は334.9兆円。EC化率（全ての商取引金額（商取引市場規模）に対する電子商取引市場規模の割合）は33.5%※と増加しており、電話やFAXなどを利用した従来型のアナログ業務の効率化を図り、生産性を高めるためのシステム導入が進んでいます。

その一方で、「どのシステムを導入したら良いのか分からない」、「課題ごとにシステムを導入した結果、業務の煩雑化やコスト増となった」などの課題を抱える企業様も増えているのが実状です。

※経済産業省「令和2年度産業経済研究委託事業（電子商取引に関する市場調査）」

<https://www.meti.go.jp/press/2021/07/20210730010/20210730010.html>

そこで当社は、「課題解決の基礎となる」との思いから、「TS-BASE（Total Solution Base）」の開発をスタートしました。お客様の課題はリソース不足や通販サイトの設計など多岐に渡ります。当社はこれまでお客様と真摯に向き合い、多くの課題解決をご支援してまいりました。そしてこのたび、その過程で蓄積された技術やノウハウを結集し、50種類以上の機能を提供するクラウド型受発注管理システム、通販事業支援サービス、物流サービスをシームレスに繋ぐ「TS-BASE」をシリーズ化しました。当社サービスを利用することで、複数のサービスを導入することなく、お客様の課題をワンストップで解決することができます。

一般的なパッケージシステムは仕様が予め固定されており、お客様業務をシステムに合わせる必要があるなど、使いづらさや過剰機能となる場合があります。当社のサービスでは、基本機能に細かな対応メニューを付加するオプション方式としており、お客様の実情に即した「ちょうどいい」仕組みをご提供します。

当社は常にお客様の声に耳を傾けます。「TS-BASE」は継続的に新機能を追加し、さらに便利で使いやすいサービスをめざして日々進化を続けています。今後も当社は、お客様における業務効率化やテレワーク、DX推進をご支援させていただき、世の中のお役に立てるサービスを提供してまいります。

サービス概要は裏面へ掲載しております⇒

■本件に関するお問い合わせ

住所：愛知県名古屋市昭和区白金一丁目11番10号
部署：ワンストップサービス本部 セールス2部 マーケティング企画課（担当：越田）
TEL：052-871-6354
E-mail：koshida_arisa@takeda-prn.co.jp

■竹田印刷株式会社について HP：<https://www.takeda-prn.co.jp/>

当社は、「Design Your Business. お客さまに合わせた最適解を」を体現するために、お客さまの抱える課題に対して、印刷物に限らない多種多様なソリューションを複合的かつ効果的に組み合わせたワンストップソリューションの提供により、お客さまの課題解決を総合的に支援いたします。

TS-BASE (Total Solution Base) シリーズのご紹介

受発注や倉庫管理の課題解決に TS-BASE 受発注



選べる50種類以上の機能で、業務課題に応じた「ちょうどいい」仕組みをご提供するクラウド型の受発注管理システムです。これまで業務上の負担となっていた商品や備品、販促物などの受発注に伴う業務を、デジタル技術でサポートします。発注者の注文から、商品の手配・出荷までの様々な業務を、TS-BASE 受発注ひとつで一元管理できます。



「TS-BASE 受発注」
<https://ts-base.jp/>

メーカー様の販促物管理から、商社様での商材販売でのご利用多数。事例の詳細は右記サイトをご確認ください。

EC立上げから物流まで対応 TS-BASE 通販



従来「通販支援サービス」としてご提供していたものを、新たにTS-BASEシリーズとして2022年2月にリリースしました。



「TS-BASE 通販」
<https://ec.ts-base.jp/lp/>

ECの立上げ・運用では、ECカートシステム構築・運用、受発注システム整備、在庫保管、輸配送、販促活動など多くの手間とコストがかかります。TS-BASE 通販では、通販事業の目的設計から販促支援まで伴走してまるごとサポートします。サポートが欲しい領域だけ選んでオーダーメイドの支援メニューを作成します。詳細なサービスメニューは右記サイトをご確認ください。

多品種小ロットの物流でお困りなら TS-BASE 物流



従来「ロジスティクスソリューション」としてご提供していたものを、新たにTS-BASEシリーズとして2022年4月にリリースしました。



「TS-BASE 物流」
<https://logi.ts-base.jp/lp/>

多品種小ロットに対応しており、販促ツールや備品、販売用商品や通販対応まで多様な物流業務を代行するサービスです。

リユース（※1）やキitting（※2）などの流通加工のほか、個人情報や機密情報などセキュアな取り扱いが求められる案件にも対応が可能です。デジタルとアナログ工程の良い部分を組合わせて、お客様にとって「ちょうどいい」アウトソーシングサービスをご提供します。

お悩み別の解決方法については右記サイトをご確認ください。

※1リユース…物流機器や包装資材などの再利用

※2キitting…パソコンやモバイル端末などの各種設定、ソフトウェアのインストールを行い、セットアップを行う作業

■本件に関するお問い合わせ

住所 : 愛知県名古屋市昭和区白金一丁目11番10号
部署 : ワンストップサービス本部 セールス2部 マーケティング企画課 (担当: 越田)
TEL : 052-746-6354
E-mail : koshida_arisa@takeda-prn.co.jp

■竹田印刷株式会社について HP : <https://www.takeda-prn.co.jp/>

当社は、「Design Your Business. お客様に合わせた最適解を」を体現するために、お客様の抱える課題に対して、印刷物に限らない多種多様なソリューションを複合的かつ効果的に組み合わせたワンストップソリューションの提供により、お客様の課題解決を総合的に支援いたします。