



2022年6月8日

各 位

会社名 株式会社 ジーニー
代表者名 代表取締役社長 工藤 智昭
(コード番号：6562 東証グロース)
問合せ先 C F O兼経営企画室長 菊川 淳
(TEL. 03-5909-8177)

Google Cloud Buildパートナー認定の取得に関するお知らせ

当社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：工藤智昭、以下ジーニー）は、Google Cloud Partner Advantage プログラム^(※1)において、Google Cloudを活用したソリューションを展開している事業社を対象としたGoogle Cloud Build パートナー^(※2)に認定されましたので、お知らせいたします。

記

1. 認定の背景

Google Cloud Buildパートナーは、Google Cloud と統合されたソリューションもしくは、Google Cloud上で実行されるソリューション開発に十分な実績を持つパートナーを対象としています。本認定により、ジーニーは販売、サービス、および構築の全領域でパートナーシップの認定を取得し、Google Cloud の利用や導入をより幅広くサポートできるようになりました。

当社はこれまで、当社が提供するGENIEE Marketing Cloudのシステム基盤にGoogle CloudのBigQuery^(※3)を活用することで、市場の変化や顧客ニーズに応えるサービス強化を実現してまいりました。

今回、GENIEE Marketing Cloudの開発及び当プロダクトを活用した企業様へのデジタルマーケティング支援が評価され、Google Cloud Buildパートナーに認定されました。ジーニーはマーケティング・セールス・開発活動を一層強化し、さらなるGoogle Cloud関連事業の拡大を実現していきます。

※1 Google Cloud Partner Advantage プログラム

<https://cloud.google.com/partners>

※2 Google Cloud Build パートナー認定

<https://cloud.google.com/partners/become-a-partner>

※3 BigQuery

<https://cloud.google.com/bigquery>

2. GENIEE Marketing Cloudについて

ジーニーが提供するマーケティングSaaSツール群です。購買促進から優良顧客育成、顧客管理までお客様の課題や状況に応じて営業&マーケティングの課題を解決するためのプロダクトを一社完結で提供します。

詳細URL：<https://geniee.co.jp/mc/>

3. GENIEE SFA/CRMについて

顧客管理・商談管理・データ分析機能等が一体となったクラウド型の国産SFA/CRMです。日本のビジネスシーンに合った営業/顧客管理の実現に向け、完全自社開発を行っており、シンプルな機能やユーザーインターフェースにより、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定・レポート作成等営業管理に必要な環境構築を容易に行えることが特長です。ベンチャー企業から大手企業様まで、幅広いお客様にご利用いただいております。

詳細URL : <https://chikyu.net/>

4. 今後の当社業績の見通し

本件による、2023年3月期の当社連結業績への影響は、軽微であると見込んでおります。

以上