

報道関係者各位  
プレスリリース

2022年6月28日  
株式会社 Innovation & Co.

**イノベーショングループ、アタックス・セールス・アソシエイツ社、Rockets社と  
「『絶対達成』する新規開拓セールス3つのポイント」をテーマとした共催セミナーを開催！  
with コロナ時代の「デジタルシフト」新規開拓戦略とは**

株式会社イノベーション（グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation & Co.（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：齊藤和馬、以下「Innovation & Co.」）は、企業の経営・営業コンサルティングサービスを提供する株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ（本社：名古屋市中村区／代表取締役社長：横山信弘、以下「アタックス・セールス・アソシエイツ」）、アウトバンド営業の一括管理サービスを提供する株式会社 Rockets（本社：東京都港千代田区、代表者：鴻上大輔、以下、「Rockets」）と共催で、「『絶対達成』する新規開拓セールス3つのポイント」をテーマとしたセミナーを2022年7月5日（火）に開催します。

お客様と会えない…  
だから新規開拓できる！

**『絶対達成』する  
新規開拓セールス  
3つのポイント**

アタックスグループ  
LEADPAD  
Sales Doc.

7月5日(火)11:00-12:00

「with コロナ」の時代になってから、ずっとお客様とコンタクトがとれず営業成績は落ちるいっぱい……。特に新規開拓は50%以上のダウン。  
しかし、あるデジタルシフトをただで、すぐさまお客様とコンタクトがとれるようになったのです。それどころか、商談のコンバージョン率も急上昇！  
まさか「before コロナ」の時代より新規開拓ができるようになるなんて……。こんな声を多数いただいています。

今回のセミナーでは、絶対達成コンサルタント横山信弘氏と事業開発セールスで著名な鈴木純太（ジェイ）氏をお招きし、デジタルシフトで新規開拓セールスを加速させる3つのポイントを語っていただきます。

ぜひご参加ください。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当: 山宮 大澤  
TEL: 03-5766-3800 FAX: 03-5766-3835 Mail: pr@innovation.co.jp

## ▼セミナーの詳細をみる・申し込む

<https://promote.sales-doc.com/seminar/2022-07-05>

### ■このような方におすすめ

- ・withコロナをきっかけに営業成績が落ちてしまいお困りの方
- ・デジタルを活用して営業成績を回復させたい方
- ・新規開拓の営業目標がなかなか達成できずお悩みの方

### ■概要

日時：2022年7月5日（火）11：00～12：00

対象：営業・マーケティング部門のご責任者様、経営層の方

会場：オンラインでのセミナーとなります

お手元にPCのある環境であればどこでも可能です。

参加費：無料

### ■登壇者

株式会社 Innovation & Co.

セールステックユニット Sales Doc プロダクトオーナー

木村 紫穂



2019年 株式会社イノベーション入社。

前職ではtoB中心に既存・新規営業に従事し、入社2年目で最高評価を獲得。

現在は、Sales Doc 事業においてプロダクト開発～顧客フォローまで、幅広く従事。

株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ

代表取締役社長

横山 信弘 氏

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp



企業の現場に入り、目標を「絶対達成」させるコンサルタント。  
最低でも目標を達成させる「予材管理」の考案者として知られる。  
12年間で1000回以上の関連セミナーや講演、書籍やコラムを通じ「予材管理」の普及に力を注いできた。  
最大のメディアは「メルマガ草創花伝」。  
4万人超の企業経営者、管理者が購読する。『絶対達成バイブル』など「絶対達成」シリーズの著者であり、  
多くは、中国、韓国、台湾で翻訳版が発売されている。

株式会社 Rockets  
CSO（最高戦略責任者）  
鈴木 純太 氏



デザイナーからキャリアをスタート。27歳から営業をはじめ、KDDIグループのmedibaに売却した株式会社AppBroadCastで営業を担い、売却までの営業売上の大半を担当。  
その後、朝日新聞社アクセラレータープログラムでの営業講師など、スタートアップの営業を数多く支援。  
現在はスタートアップの営業支援をしながら、株式会社RocketsでCSO（最高戦略責任者）を務める。  
また、Voicyパーソナリティとして、「スタートアップ営業ラジオ」を平日毎朝配信。

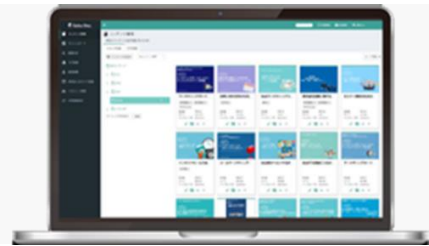
▼セミナーの詳細をみる・申し込む

<https://promote.sales-doc.com/seminar/2022-07-05>

皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

■Sales Doc とは (<https://promote.sales-doc.com/>)

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp



『Sales Doc』は、営業資料をクラウド上で管理し、閲覧状況を可視化することで、見込み顧客への効率的なアプローチを実現する国産の営業向け資料トラッキングツールです。工数の削減や最適なタイミングでの営業アプローチなどを可能にすることで、営業リソースを最大限に活用した「みんなが売れる営業に」という想いの実現を目指してまいります。

### Sales Docの特長

- 1：営業資料をクラウド上で一元管理
- 2：送付資料の閲覧解析
- 3：提案資料まとめサイトの作成

### Sales Docの主な機能

- ・資料閲覧者トラッキング機能
- ・担当者への閲覧アラート通知機能
- ・自動アポイント打診ポップアップ機能
- ・ダッシュボード機能（メンバーの成果分析）
- ・資料のバージョン管理機能
- ・オンボーディング動画機能
- ・Salesforce 連携機能
- ・自社サイト自動連携機能
- ・動画視聴トラッキング機能

### ■株式会社 Innovation & Co.について

株式会社 Innovation & Co.は、“「働く」を変え、組織や個人が成長できる社会へ”をミッションとして掲げ、法人営業・マーケティング分野に特化してサービス提供をおこなってきました。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」、「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地：東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立：2019年9月2日  
代表取締役社長：齊藤和馬  
URL：<https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

事業内容 : BtoB に特化した営業・マーケティング支援事業  
1. オンラインメディア事業  
2. IT ソリューション事業

■株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2000 年 12 月 14 日  
代表取締役社長 : 富田直人  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp