

2022 年 7 月 6 日

報道関係者各位

テクマトリックス株式会社
(東証プライム / 証券コード : 3762)

クロス・ヘッド、次世代型クラウド総合支援サービス 「Cloud Compass」の提供を開始

当社の連結子会社（持ち株比率：100.0%）であるクロス・ヘッド株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：関根 尚、以下「クロス・ヘッド」）は、アマゾン ウェブ サービス（AWS）を活用し、中堅企業のクラウド化への継続的な取組みをワンストップで支援する、次世代型クラウド総合支援サービス「Cloud Compass（クラウドコンパス）」の提供を開始いたします。

企業の IT 基盤のクラウド化は今後更に拡大が進むと予測されていますが、高い技術力を持つ人材の確保やクラウド環境の運用・管理業務による負荷軽減などが、特にクラウド化に取り組む中堅企業における課題となっています。

クロス・ヘッドは、AWS Partner Network（APN）アドバンスドティアサービスパートナーとして、クラウド領域におけるさまざまなサービスを展開してまいりました。また、長年にわたる IT 基盤支援サービスの提供実績を生かし、企業のデジタルトランスフォーメーション（DX）の支援を行っております。

この度提供する Cloud Compass は、AWS を通じた安全・高性能かつ対障害性を備えたクラウドの導入を短期間で実現します。またクロス・ヘッドがこれまで培ってきた IT 技術のノウハウを収斂し体系化することで、企業のクラウド化への継続的な取組みをワンストップで支援をいたしますので、初めてクラウドを導入する場合でも安心してご利用いただけます。

本サービスの提供を通じて、働き方改革や従業員の生産性向上を目的とした DX の実現を目指す中堅企業の事業競争力強化に向けた取組みを支援してまいります。

Press Release

報道関係者各位

2022/7/6

クロス・ヘッド株式会社

クロス・ヘッド、次世代型クラウド総合支援サービス

「Cloud Compass」の提供を開始

～中堅企業におけるクラウドの高度活用をワンストップで支援～

クロス・ヘッド株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:関根 尚 以下 クロス・ヘッド)は、アマゾン ウェブ サービス(AWS)を活用し、中堅企業のクラウド化への継続的な取組みをワンストップで支援する次世代型クラウド総合支援サービス「Cloud Compass(クラウドコンパス)」の提供を開始します。

背景

現在、企業のIT基盤クラウド化への移行は急速に進んでいます。今後も魅力的で革新的なサービスが市場に投入され、クラウド化は企業規模を問わず更に拡大すると予測されています。ビジネスの成長に合わせてスケールアップに活用できるクラウドが企業にもたらす価値は測りしれないほどに大きなものですが、それを使いこなすには高い技術力を持つ経験豊富な人材の確保が欠かせません。

しかし、クラウド化への取組みを始めた企業にとって、高い技術力を持つ人材育成のために投下する時間とコストの負担は重く、社外からの人材登用も容易ではありません。今日、クラウド人材不足の問題はクラウド化への高い障壁となっています。また、企業にとってクラウド環境の運用・管理業務の負荷など解決しなくてはならない喫緊の課題も少なくありません。

当社は AWS Partner Network(APN) アドバンスティアーパートナーとして、AWS 導入コンサルティングや設計構築、移行、運用といったクラウドジャーニー全領域に対し一気通貫でサービス提供しております。また約30年に渡る IT 基盤支援サービス提供の実績を活かし、中小企業の情報システム部門向けに業務改善コンサルティングや一部業務のアウトソーシングを通じてデジタルトランスフォーメーションを支援するサービスも展開しております。この度、こうした当社の強みや知見を統合し中小企業の事業競争力強化の取組みを支援すべく、本サービスを提供開始いたします。

サービス概要

Cloud Compass は、AWS Well-Architected フレームワークに基づき AWS 基盤上に「運用の優秀性」、「セキュリティ」、「信頼性」、「パフォーマンス効率」、「コストの最適化」、「持続可能性」を実現します。

Cloud Compass を活用するだけで、安全かつ高性能で、対障害性を備えたクラウドの導入を短期間で実現する

ことが可能となります。

Cloud Compass は、当社が長年培ったIT技術のノウハウを収斂し体系化しているので、企業のクラウド化への継続的な取組みをワンストップで支援することが可能です。サービスは、オンライン・サービスとオンサイト・サービスを最適な組合せで提供するので、初めてクラウド導入をする企業でも安心して利用していただけるように設計されています。

企業は、Cloud Compass を利用することで、人材不足や運用負荷の増大などのさまざまな課題から解放され、貴重な自社リソースを効率的に活かし、事業競争力強化に向けた取組みに注力できるようになります。

販売目標

Cloud Compass は AWS を活用し、働き方改革などのDX実現を目指す中堅企業のお客様向けに、3年間で20億円の売上を目指します。

サービスページ

<https://www.cloudcompass.crosshead.co.jp>

サービスロゴ

Cloud  Compass

クロス・ヘッドについて

クロス・ヘッド株式会社は、クラウドサービスをはじめとする基盤情報システムを最大限活用することでビジネスの生産性向上を実現するITソリューションカンパニーです。ニューノーマル時代における事業競争力の維持・強化、多様化する社員の柔軟な働き方の実現等、様々な経営課題を情報技術と人(プロフェッショナル)によって解決します。

[本社所在地] 東京都渋谷区恵比寿 4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー27F

[代表者] 代表取締役社長 関根 尚

[事業内容] ソリューション事業(クラウドサービス等 IT 基盤のコンサルティング・設計・構築)、プロダクト事業(海外 IT 製品の輸入・販売・サポート)、エンジニアサービス事業(常駐 SE サービス)、システム運用保守事業(MSP・BPO・システム保守)、教育事業(IT 技術者教育)、ファシリティサービス事業(電気通信工事・オフィス)等

[オフィシャルサイト] <https://www.crosshead.co.jp/>

[資本金] 3 億 9,500 万円
[従業員数] 375 名 (2022 年 4 月 1 日現在)



本件に関するお問い合わせ

クロス・ヘッド株式会社 クラウドサービス事業部

TEL : 03-5793-3376

E-mail : clsb-sales@crosshead.co.jp

※アマゾン ウェブ サービス、Amazon Web Services および AWS は、米国その他の諸国における、Amazon.com, Inc.またはその関連会社の商標です。