

報道関係者各位  
プレスリリース

2022年7月8日  
株式会社 Innovation & Co.

**イノベーショングループ、セレブリックス社、マツリカ社、ユーザベース社と  
「BtoB 購買の実態調査から紐解く「バイヤーイネーブルメント」の重要性」をテーマに  
共催セミナーを開催！**

**難しい BtoB 購買、成約に向けて必要なケアとは**

株式会社イノベーション（グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation & Co.（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：齊藤和馬、以下「Innovation & Co.」）は、営業・人材支援事業を展開する株式会社セレブリックス（本社：東京都江東区/代表取締役社長：北川和毅、以下「セレブリックス」）、クラウド営業支援ツールや営業コンサルティングサービスを提供する株式会社マツリカ（本社：東京都港千代田区、代表取締役 CEO：黒佐 英司、以下、「マツリカ」）、ビジネス情報インフラを提供する株式会社ユーザベース（本社：東京都港千代田区、代表者：稲垣 裕介/佐久間 衡、以下、「ユーザベース」）と共催で、「BtoB 購買の実態調査から紐解く「バイヤーイネーブルメント」の重要性」をテーマとした共催セミナーを 2022 年 7 月 15 日（金）に開催します。

Japan Sales Report 2022 Buying Study 刊行記念

**7/15 FR**  
16:00~17:30

**BtoB購買の実態調査から紐解く  
バイヤーイネーブルメントの重要性**

FREE ONLINE EVENT

モデレーター  
株式会社セレブリックス  
今井 晶也

株式会社マツリカ  
事業戦略/開発室 室長  
中谷 真史

株式会社イノベーション  
執行役員  
内田 雅人

株式会社ユーザベース  
FORCAS事業 執行役員 CEO  
田口 横吾



INNOVATION

FORCAS

素晴らしい営業活動は、素晴らしい購買体験を生みます。

そのためには、購買を推進するバイヤーへの深い理解は欠かせません。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当: 山宮 大澤  
TEL: 03-5766-3800 FAX: 03-5766-3835 Mail: pr@innovation.co.jp

マツリカ社が発表した、営業提案の対面にある購買体験にフォーカスした調査レポート「Japan Sales Report 2022 ～ Buying Study：購買活動の実態調査～」によると、BtoB 購買活動において、高い解像度をもって複雑な社内承認を支援することができる営業職が今後活躍するだろうという示唆が得られています。

では具体的に、成約に向けてどのような部分をケアしていかなければならないのか、企業のセールス活動を支援する4社によるパネルディスカッションを交えながら迫ります。

ぜひご参加ください。

### ▼イベントの詳細をみる・申し込む

[https://product-senses.mazrica.com/seminar/20220715?utm\\_campaign=220715innovation](https://product-senses.mazrica.com/seminar/20220715?utm_campaign=220715innovation)

#### ■このような方におすすめ

- ・最新の営業トレンドについて情報収集したい
- ・「よい購買体験とは何か」を学びたい
- ・セールステックツールを提供する業界のキーマンへ質問をしたい

#### ■概要

日時：2022年7月15日（金）16:00-17:30

定員：先着200名様

会場：Zoom ウェビナー（PC、スマホ、タブレットより視聴いただけます）

※Zoomの操作方法はサポートしかねます、ご了承ください

参加費：無料

※視聴方法、参加に際しての注意事項等の詳細は[こちら](#)よりご確認ください

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

## ■登壇者

株式会社イノベーション

執行役員

内田 雅人



2010年、株式会社イノベーションに入社。

「セールス」からキャリアをスタートし、B2Bメディアの事業責任者を経て同社の執行役員、及び子会社の取締役を歴任。新規事業開発にも従事し、「bizplay」「Sales Doc」の立案からPMM、PdMを経験。同社の上場にあたって、ロードショー担当の経験もある。

<モデレーター>

株式会社セレクトリックス

執行役員 カンパニーCMO / セールスエバンジェリスト

今井 晶也 氏



セールスエバンジェリストとして、法人営業に関する研究、執筆、基調講演等を全国で行う。

2021年8月に「Sales is 科学的に成果をコントロールする営業術」（扶桑社）を出版。営業本のベストセラーとして半年で10刷となる重版が決定。

2022年7月には2冊目の単独著書「お客様が教えてくれた「されたい」営業」（フォレスト出版）を出版予定。

現在は執行役員 CMO として、セールスカンパニーのマーケティング、営業、新規事業、事業推進を管掌する。

Everything DiSC®の認定トレーナーであり、専門は営業、プレゼンテーション、コミュニケーションスタイルと多岐に渡る。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当: 山宮 大澤  
TEL: 03-5766-3800 FAX: 03-5766-3835 Mail: pr@innovation.co.jp

株式会社マツリカ  
事業戦略/開発室 室長  
中谷 真史 氏



慶應義塾大学経済学部卒業後、外資系製薬企業へ入社、MR 約 1,000 名中トップセールスを経験。  
その後コンサルティングファーム 2 社にて、セールス分野のプロジェクトを中心としたコンサルティングに従事。  
2018 年マツリカ入社後はカスタマーサクセス統括、セールス統括を歴任し現在は事業戦略/開発を推進中。  
『セールスというアートをサイエンスし、日本の営業をアップデートする』をモットーに活動し、年間約 30 回の講演の  
ほか書籍も執筆中。また平行し、Sales Science Lab, Inc. を創業し CEO を務める。

株式会社ユーザベース  
FORCAS 事業 執行役員 CEO  
田口 慎吾 氏



2014 年からクラウド名刺管理サービス Sansan にてセールスマネジャーとして新規開拓チームを牽引した後、LTV  
最大化をミッションとしたリニューアルセールスチームを立ち上げる。  
2016 年にユーザベースへ参画し、SPEEDA セールスチームを経て、FORCAS の営業責任者として着任。  
クライアントの ABM (アカウントベースドマーケティング) の実践支援に従事。  
2018 年に FORCAS 執行役員 COO を経て、2021 年 4 月より現職。

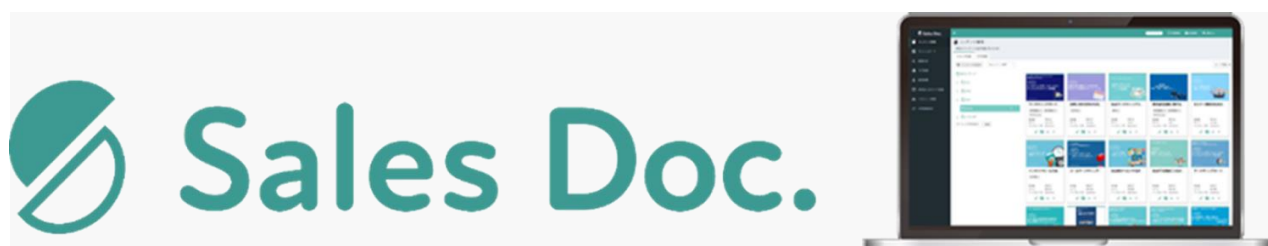
～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

## ▼イベントの詳細をみる・申し込む

[https://product-senses.mazrica.com/seminar/20220715?utm\\_campaign=220715innovation](https://product-senses.mazrica.com/seminar/20220715?utm_campaign=220715innovation)

皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

## ■Sales Doc とは (<https://promote.sales-doc.com/>)



『Sales Doc』は、営業資料をクラウド上で管理し、閲覧状況を可視化することで、見込み顧客への効率的なアプローチを実現する国産の営業向け資料トラッキングツールです。工数の削減や最適なタイミングでの営業アプローチなどを可能にすることで、営業リソースを最大限に活用した「みんなが売れる営業に」という想いの実現を目指してまいります。

### Sales Doc の特長

- 1：営業資料をクラウド上で一元管理
- 2：送付資料の閲覧解析
- 3：提案資料まとめサイトの作成

### Sales Doc の主な機能

- ・資料閲覧者トラッキング機能
- ・担当者への閲覧アラート通知機能
- ・自動アポイント打診ポップアップ機能
- ・ダッシュボード機能（メンバーの成果分析）
- ・資料のバージョン管理機能
- ・オンボーディング動画機能
- ・Salesforce 連携機能
- ・自社サイト自動連携機能
- ・動画視聴トラッキング機能

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

### ■株式会社 Innovation & Co.について

株式会社 Innovation & Co.は、"「働く」を変え、組織や個人が成長できる社会へ"をミッションとして掲げ、法人営業・マーケティング分野に特化してサービス提供をおこなってきました。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」、「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2019年9月2日  
代表取締役社長 : 齊藤和馬  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>  
事業内容 : BtoB に特化した営業・マーケティング支援事業  
1. オンラインメディア事業  
2. IT ソリューション事業

### ■株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2000年12月14日  
代表取締役社長 : 富田直人  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp