

2022年7月20日

各位

会社名 株式会社スクロール  
代表者名 代表取締役社長 鶴見 知久  
(コード番号：8005 東証プライム市場)  
問合せ先 経営企画課長 新村 良介  
(TEL. 053-464-1114)

## EC進出・強化に向けた新たなご提案 ECショップ運営代行サービス イーシーアクト 「ECACT」の提供開始 ～スクロール360～

株式会社スクロール（本社：静岡県浜松市中区、代表取締役社長 鶴見 知久）の子会社で、通販ソリューション事業を手がける株式会社スクロール360（本社：静岡県浜松市中区、取締役社長 西田 耕三）が、EC・通販事業者へのECショップ運営代行サービス「ECACT（イーシーアクト）」の提供を開始いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

### ■ 背景・概要

小売業界におけるEC化率の高まりをうけ、新たにECへの進出を考える企業や、ECでの売上拡大を目指す企業が増えており、スクロール360にも、物流代行などのバックヤード業務だけではなく、ECショップの運営も支援いただけないかと、お声がけいただく機会が増えてまいりました。

このようななか、「EC・通販事業者様の業務を360度全方位でサポートするためのサービスメニューをより一層強化したい」というかねてからの思いのもと、ECショップ運営代行サービス「ECACT」の提供を開始いたしました。これにより、全方位でEC・通販業務を支援できる体制が強化されました。

### ■ 「ECACT（イーシーアクト）」について

＼ECショップ運営代行なら！／

通販一筋  
スクロール360へ  
ワンストップ  
まるっと  
アウトソーシング

イーシーアクト  
**ECACT**

EC運営のすべてをまるっとお任せいただけます

- 販売計画
- 販売促進
- サイト運営
- 広告
- 商品登録
- 競合調査



本サービスは、EC事業の立ち上げに関わる人材の採用・教育リスクやリソース・ノウハウ不足といった課題を抱え、本格運営ができていないEC・通販事業者様にご提案したいサービスです。

複合通販企業であるスクロールグループが、ECショップの運営を戦略立案から予実績管理・広告管理まで全面的にバックアップいたします。

成長著しい楽天市場や、Amazon、Yahoo!ショッピングといった大手主要モールへの出店はもちろん、独自ドメインのオフィシャルサイトについても対応可能です。

●ECショップ運営代行「EACT」紹介ページ：<https://lp.scroll360.jp/ecc/>

## 【特長】

### 1. ECショップ運営業務の全般をお任せいただけます

⇒販売計画・サイト運営・商品登録・販売促進・広告・競合調査など、ECショップの運営に欠かせない業務すべてに対応可能です。

### 2. 徹底したKPI管理

⇒KPIで予実績進捗管理を行い、日々の実績を管理。不足があればその対策をご提案・実施。

### 3. スクロールグループの現役EC企業であるAXESが業務を担当

⇒現役EC企業だからこそ、EC業界の激しい変化にもキャッチアップし迅速に変化へ対応。

[株式会社AXES (アクセス) とは]

2004年に楽天市場店をオープンし、独自ドメインのオフィシャルショップや複数モールへ展開。楽天ショップ・オブ・ザ・イヤーなどのほか、大手モールでの受賞歴も多数あり、現在もEC事業で成長しています。

### 4. 最短1ヵ月での導入が可能

⇒すでに出店されている店舗の運営をお任せいただく場合は、最短1ヵ月で対応が可能。

### 5. ご提案プラン

⇒EC事業を立ち上げたい企業向けのライトプランから、多店舗展開で売上を拡大したい企業向けのアドバンスプランまで幅広くご用意しております。

		ライトプラン	スタンダードプラン	アドバンスプラン
こんな人におすすめ		ECを上げたい方 ネットショップ運営のご経験が少ない方	売上拡大を加速させたい方 商品数が多く作業が煩雑な方	多店舗展開で売上を拡大したい方 販促費を効率化させたい方
	店舗数	1~2店舗	1~2店舗	複数店舗
	目標月商	500万円程度	1,000万円程度	2,000万円程度~
	商品数	500商品程度	1,000商品程度	2,000商品程度~
	広告費用	50万円程度	120万円程度	300万円程度

## ■ このようなお悩みを解決

- ・ EC事業に参入したいが、何から始めていいかわからない
- ・ EC事業を強化したいが、何をすればいいのかわからない
- ・ 販路拡大のため複数のモールへ出店したいが、モール販売のノウハウがない
- ・ ECに詳しい人材がおらず、EC進出計画が進まない
- ・ ECの実務経験者を探すのが難しい、社内での人材育成に時間がかかる
- ・ 思っていたよりECでの売上が伸びない
- ・ 日々のサイト更新に追われ、商品企画・販売戦略といったコア業務ができない

## ■ 今後の展開について

当社は、ソリューション事業をDMC複合通販企業戦略における成長ドライバーと位置付けております。今後も拡大が予想されるEC・通販市場において、EC・通販事業者様からのさまざまなニーズや市場変化に対応できるよう、随時サービス内容を追加・拡張し、EC・通販事業者様のさらなる事業成長に貢献することを目指してまいります。

以上

## ■ スクロール360について

URL：<https://www.scroll360.jp/>

主な事業内容：

- ・フルフィルメント業務代行（物流代行・受注代行・決済代行・EC運営代行）
- ・マーケティング支援（Web集客・CRM支援・中国越境EC）
- ・通販システム構築（受注管理・一元管理）

など、EC・通販事業を全方位的に支援する各種ソリューションを開発・提供

設立：1986年3月

代表者：代表取締役会長 山崎 正之

取締役社長 西田 耕三

本社：静岡県浜松市中区佐藤二丁目24番1号

### ◆本件に関するIR窓口◆

株式会社スクロール 経営統括部 経営企画課 担当：新村

住所：静岡県浜松市中区二丁目24番1号

TEL：053-464-1114 FAX：053-464-1309

E-mail：[ir@mb.scroll.jp](mailto:ir@mb.scroll.jp) URL：<https://www.scroll.jp/>

### ◆本件に関する営業窓口◆

株式会社スクロール360 営業部 担当：青木、高橋

住所：東京都品川区東品川二丁目2番24号 天王洲セントラルタワー12階

TEL：03-4326-3207 FAX：03-5495-9185

E-mail：[eigyo@mb.scroll360.jp](mailto:eigyo@mb.scroll360.jp) URL：<https://www.scroll360.jp>

ECショップ運営代行「EACT」紹介ページ：<https://lp.scroll360.jp/ecc/>