

報道関係者各位  
プレスリリース

2022年8月17日  
株式会社 Innovation & Co.

イノベーショングループ、インフォマート社と  
「『まずは資料をください』をチャンスに変える！顧客に刺さる"営業資料"の作り方」を  
テーマに共催セミナーを開催！

～顧客に刺さる"営業資料"の作り方とは～

株式会社イノベーション（東証グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation & Co.（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：齊藤和馬、以下「Innovation & Co.」）は、「BtoBプラットフォーム」シリーズを運営する株式会社インフォマート（本社：東京都港区／代表取締役社長：中島健、以下「インフォマート社」）と、「『まずは資料をください』をチャンスに変える！顧客に刺さる"営業資料"の作り方」をテーマとした共催セミナーを2022年8月24日（水）に開催します。



社会のデジタルシフトが加速し顧客自身がオンライン上で簡単に情報を取得できるようになった現在、商談でお話する前に、「まずは資料をください」と言われるケースが増えたのではないのでしょうか。

顧客は"資料"を見て、営業担当者の話を聞きたいかどうかを判断しています。そのため、商談に繋がる"営業資料"をつくり、資料送付をチャンスに変えることが重要です。

このセミナーでは、明日から使える顧客に刺さる"営業資料"の作り方について、インフォマート社と共催でお話いたします。

ぜひご参加ください。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

## ▼イベントの詳細をみる・申し込む

<https://promote.sales-doc.com/seminar/2022-08-24>

### ■このような方におすすめ

- ・ 商談数を増やしたい方
- ・ 資料送付から商談になかなか繋がらない方
- ・ デジタルを活用して営業成績をアップさせたい方

### ■概要

日時：2022年8月24日（水）11：00～12：00（10:50 入場開始）

定員：200名（先着順）

参加費：無料

### ■登壇者

株式会社インフォマート

事業推進2部 部長

源栄 公平 氏



2008年3月に株式会社インフォマートに入社し、BeautyInfomart 事業の立ち上げを経験。

また、社内初のインサイドセールスチームの立ち上げ・体制構築に従事。

現在は、BtoB プラットフォーム 業界チャンネル、BtoB プラットフォーム 請求書 双方の新規営業の責任者を兼務する。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

株式会社 Innovation & Co.  
セールステックユニット セールスグループ  
グループマネージャー  
竹沢 結喜



旅行会社の海外トラベルコンサルタントとしてキャリアをスタート。その後、IT 企業に転職し新規営業を経験。  
2016 年に現職の株式会社イノベーションに入社。  
List Finder（マーケティングオートメーション）の顧客サクセスに従事し、2019 年より責任者を務める。  
2021 年 11 月より Sales Doc 事業に携わり、現在はセールスマネージャーを務める。  
プライベートでは 2020 年に第一子を出産し、2021 年 4 月より仕事復帰しフルタイムワーママとして活動中。

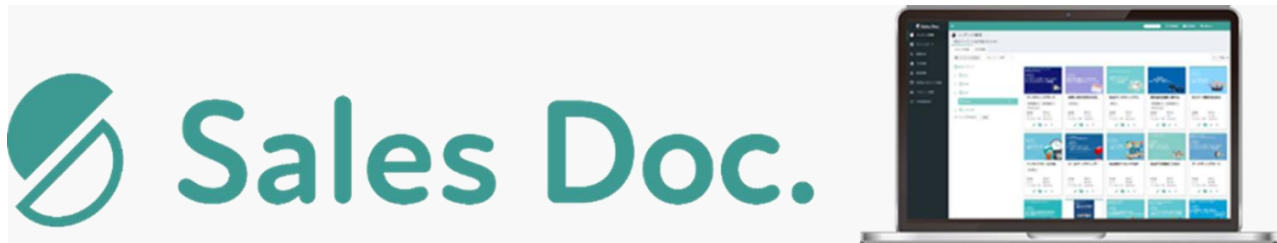
▼イベントの詳細をみる・申し込む

<https://promote.sales-doc.com/seminar/2022-08-24>

皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当: 山宮 大澤  
TEL: 03-5766-3800 FAX: 03-5766-3835 Mail: pr@innovation.co.jp

■Sales Doc とは (<https://promote.sales-doc.com/>)



『Sales Doc』は、営業資料をクラウド上で管理し、閲覧状況を可視化することで、見込み顧客への効率的なアプローチを実現する国産の営業向け資料トラッキングツールです。工数の削減や最適なタイミングでの営業アプローチなどを可能にすることで、営業リソースを最大限に活用した「みんなが売れる営業に」という想いの実現を目指してまいります。

### Sales Doc の特長

- 1：営業資料をクラウド上で一元管理
- 2：送付資料の閲覧解析
- 3：提案資料まとめサイトの作成

### Sales Doc の主な機能

- ・資料閲覧者トラッキング機能
- ・担当者への閲覧アラート通知機能
- ・自動アポイント打診ポップアップ機能
- ・ダッシュボード機能（メンバーの成果分析）
- ・資料のバージョン管理機能
- ・オンボーディング動画機能
- ・Salesforce 連携機能
- ・自社サイト自動連携機能
- ・動画視聴トラッキング機能

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤  
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

#### ■株式会社 Innovation & Co.について

株式会社 Innovation & Co.は、"「働く」を変え、組織や個人が成長できる社会へ"をミッションとして掲げ、法人営業・マーケティング分野に特化してサービス提供をおこなってきました。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」、「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2019年9月2日  
代表取締役社長 : 齊藤和馬  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>  
事業内容 : BtoB に特化した営業・マーケティング支援事業  
1. オンラインメディア事業  
2. IT ソリューション事業

#### ■株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2000年12月14日  
代表取締役社長 : 富田直人  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～  
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤  
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp