

クラウドサーカスのARプロモーションツール『COCOAR』、 「仮想空間と現実の融合」が進化するVPS機能をリリース ～9月7日(水)提供開始～

クラウドサーカス株式会社(本社:東京都新宿区、代表:北村健一)が提供する、ARプロモーションツール『COCOAR(ココアル)』が、ARによるバーチャル体験をさらに進化させる「VPS(ビジュアル・ポジショニング・システム)機能」を、本年9月7日(水)より提供開始いたします。

《クラウドサーカス株式会社(本社:東京都新宿区、代表:北村健一)は、スターティアホールディングス株式会社(本社:東京都、代表:本郷秀之、コード:3393)の連結子会社です。》



《VPS(ビジュアル・ポジショニング・システム)とは》

「スマートフォンのカメラ映像」と、そこに映る「空間(建物・地形等)」情報を、3D地図データを用いて照合することにより、利用者の位置・向きに合わせた視覚情報を表示することができる技術です。よりリアルで臨場感のあるAR体験にも利用が可能で、世界的に注目されています。

VPSはGPSよりも位置情報の誤差が格段に少なく、加えて方向を捉えることもできるので、正確でリアルな表現が可能。屋外はもちろん、屋内でも利用でき、その活用に期待が集まっています。

▼進化した「仮想空間と現実」の融合 『COCOAR』のVPS機能でできること動画

<https://www.youtube.com/watch?v=P24SCz-Fv4M>

【背景と目的】

スマートフォンの普及とともに、メディアサイト、口コミサイト、SNSなどを通じた「ユーザー発信の情報」が重要視されています。顧客体験の価値向上は、より良い口コミの発生と企業イメージアップにつながるため、収益増加には、もは

や欠かせない要素となっています。そんな中、「仮想空間」と「現実」を融合させた AR は、効果的なプロモーション手法として高い評価を得ています。クラウドサーカスが提供する AR プロモーションツール『COCOAR』は 2013 年にサービス提供を開始。中小企業を中心に 4,400 社以上へ導入されています。(2022 年 6 月末時点)

そして 2022 年 9 月 7 日、『COCOAR』は、AR をさらに進化させる VPS 機能を新搭載。エンドユーザーへ、これまで以上にリッチなプロモーション体験を気軽に提供することが可能になります。設定方法はわずか 2 ステップ。今すぐ簡単に、活用をスタートできます。また、エンドユーザーはマーカー等にかざす手間もなく、ダイレクトにコンテンツをお楽しみいただけます。

・『COCOAR』の VPS 機能について <https://www.coco-ar.jp/service/vps/>

【 今後の展開 】

VPS 機能により、物理的な制約に捉われない位置情報ベースの拡張表現を促進し、その可能性を広げます。また、屋内や、より狭小な場所への配置・表示の精度を高め、機能をアップデートしていく予定です。今後も『COCOAR』は、本機能を軸に AR プロモーションツールとしての価値向上を推進していきます。

■ AR プロモーションツール『COCOAR』について <https://www.coco-ar.jp/>

『COCOAR』は AR コンテンツが制作できるツールです。アプリ経由で任意の紙、商品パッケージなどを読み込むと、動画・音楽・URL・3D といった、設定されているオリジナルコンテンツの表示が可能で、主に集客・広告ツールとして活用されています。アプリのダウンロードは 350 万以上。(2022 年 3 月末時点) 4,400 社以上(2022 年 6 月末時点)の企業に導入されています。

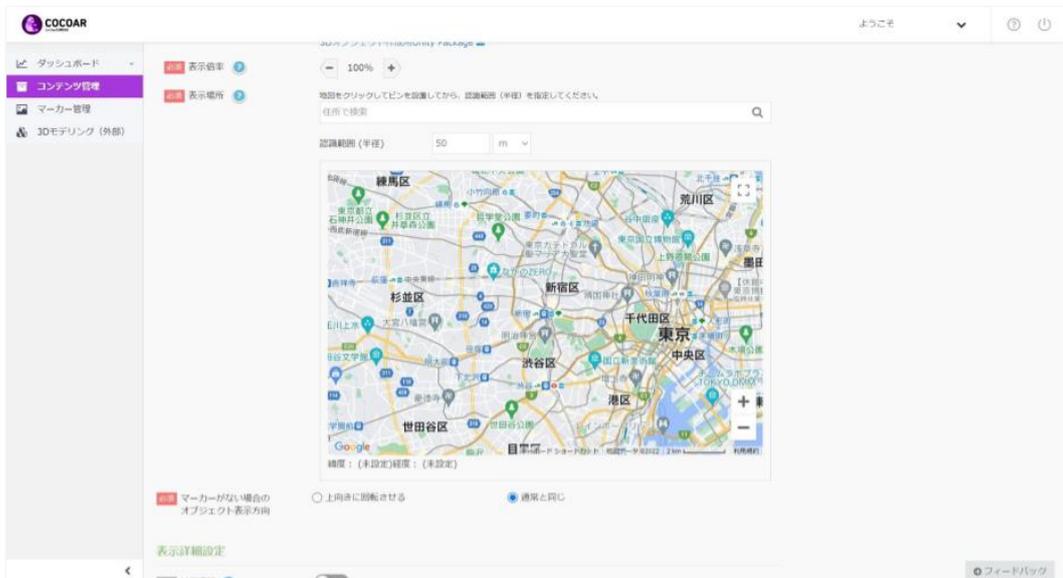
【 活用イメージ・手法 】

①コンテンツをアップロード: 『COCOAR』の管理画面にて、新規作成から「空間」を選択し、AR 表示させたいコンテンツをアップロード。

(VPS 機能用のコンテンツではなく、通常の作成フローでのアップロードで OK)



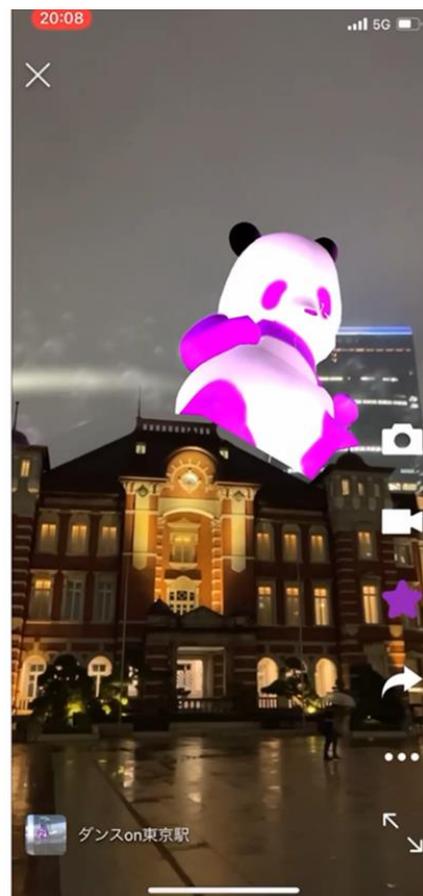
②「VPS 機能」をオン: 機能をオンにし、2D マップにて表示させたい位置を設定。



③現地にて『COCOAR』のカメラで周囲をスキャンすると、設定されたコンテンツが出現。
その場所に行けば、どなたでも閲覧可能。

▼どなたでも簡単に！ご体験手順動画

<https://youtu.be/xzSIWEoIIM>



■デジタルマーケ SaaS『Cloud CIRCUS』について <https://cloudcircus.jp/about/>

『Cloud CIRCUS』は、デジタルマーケティングの SaaS 総称サービスです。「驚くほど簡単に顧客を増やせるしくみ」をスローガンに、2015 年から提供を開始し、顧客を増やす 5 つの課題領域「情報発信」「集客」「顧客体験価値向上」「見込み顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」を総合して実現、計 13 種の SaaS ツールが入っています。

(2022 年度 8 月時点)これまで累計 35,000 件以上の企業の収益拡大における支援を行って参りました。(2022 年 6 月末時点)企業は『Cloud CIRCUS』を活用することで、ポスター等、紙媒体に AR を設定し Web サイトへの誘導を促し、Web サイトの閲覧履歴を計測、自社の製品やサービスに興味がある有望な顧客を割り出し、顧客の関心事に合ったシナリオに基づいて電子メールを送信するといった自動的な販売促進活動が可能です。

・『Cloud CIRCUS』の 6 つのサービスが無料で使える『Cloud CIRCUS ID』登録画面
<https://client.cloud-circus.com/#/register>

■クラウドサーカス株式会社について <https://cloudcircus.jp/company/>

「世界標準のマーケティングエコシステム」をビジョンとして掲げるクラウドサーカス株式会社は、デジタルマーケティング SaaS である『Cloud CIRCUS』の開発・提供を主力事業として展開しています。『Cloud CIRCUS』は、中小企業を中心に 35,000 件以上に導入され(2022 年 6 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。

会社名 :クラウドサーカス株式会社
所在地 :東京都新宿区西新宿 2 - 3 - 1 新宿モリス 21F
代表者 :代表取締役 CEO 北村健一
資本金 :150,000 千円
設立 :2009 年 4 月 1 日
事業内容 :デジタルマーケティング SaaS『Cloud CIRCUS』の開発・販売及び、
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務

■スターティアホールディングス株式会社について <https://www.startiaholdings.com/>

スターティアホールディングスグループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)と IT インフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、C-design 株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを進めています。「最先端を、人間らしく。」をコーポレートスローガンに、デジタル技術やサービスを、分かりやすく寄り添って提供します。

会社名 :スターティアホールディングス株式会社
所在地 :東京都新宿区西新宿 2 - 3 - 1 新宿モリス 1 9F
代表者 :代表取締役社長 兼 グループ最高経営責任者 本郷秀之
設立 :1996 年 2 月 21 日
上場取引所 :東京証券取引所 プライム市場 (証券コード : 3393)
事業内容 :グループ会社の経営管理等

<本件に関する報道関係者のお問い合わせ>

スターティアホールディングス株式会社 広報部 : release@startiaholdings.com