



事業計画および成長可能性 に関する事項について

2022年10月
証券コード: 4422

VALUENEX

1

当社概要

2

事業内容

3

事業計画・成長可能性

当社概要

社名	VALUENEX株式会社		
事業内容	アルゴリズム事業	設立	2006年8月1日
所在地	東京都文京区小日向4丁目5番16号		
資本金	531百万円（2022年7月31日現在）		
連結子会社	VALUENEX, Inc.（100%子会社） ※カリフォルニア州パロアルト		
従業員数	連結26名、単体24名（2022年7月31日時点） ※役員除く		

役員

中村 達生	: 代表取締役社長 CEO / 工学博士
鮫島 正明	: 専務取締役 CFO / MBA
本多 克也	: 常務取締役 先進情報学研究所長 / 工学博士
片桐 広貴	: 取締役 CTO / 工学修士
瀧口 匡	: 取締役 経営企画担当
鈴木 理晶	: 社外取締役 / 弁護士
松田 均	: 社外常勤監査役 / 公認内部監査人
花堂 靖仁	: 社外監査役 / 大学名誉教授
宮内 宏	: 社外監査役 / 弁護士

ミッション及びビジョン

Mission

VALUENEXは、世界に氾濫する情報から「知」を創造していく企業です

Vision

- **我々は、世界に氾濫する大量の情報を「信頼性」、「俯瞰性」、「客観性」、「正確性」、「最適性」の5つの独自の視点で融合し、価値を創造する企業です**
- **我々は、世界に認知される企業を目指します**
- **我々は、自ら考え、自ら行動する企業を目指します**
- **我々は、「知」を求める全ての人に価値を提供します**

沿革

- 2006年8月 ● 株式会社創知（現当社）を設立（本店 港区赤坂）
- 2007年4月 ● 特許可視化ツールサービス提供開始
- 2008年5月 ● 港区六本木へ本店移転
- 2009年6月 ● 文京区小石川へ本店移転
- 2012年11月 ● TechRadar® をクラウドサービスにより提供開始
- 2013年7月 ● 文京区小日向へ本店移転
- 2013年11月 ● DocRadar® をクラウドサービスにより提供開始
- 2014年1月 ● 社名をVALUENEXコンサルティング株式会社に変更
- 2014年2月 ● VALUENEX,Inc.（米国）設立
- 2014年11月 ● TechRadar® / DocRadar® にダッシュボード機能追加
- 2015年7月 ● 社名をVALUENEX株式会社に変更
- 2016年1月 ● VALUENEX,Inc.（米国）の全株式を取得し、100%連結子会社化
- 2017年7月 ● TechRadar® / DocRadar® のユーザインターフェース2.0バージョン提供開始
- 2018年10月 ● 東京証券取引所マザーズ市場に株式を上場
- 2022年4月 ● 東京証券取引所の市場区分の見直しにより、マザーズ市場からグロース市場へ移行

上場後の主な活動

- 2019年3月 ● 当社代表取締役が特許情報普及活動功労者に表彰
- 2019年4月 ● 日経BP「Tech Find」への当社ビッグデータ俯瞰解析テクノロジーの提供を開始
- 2019年8月 ● スタンフォード大学による“Japan-US Innovation Awards 2019 - Innovation Showcase”を受賞
- 国際的なIPビジネス情報メディア「IAM」に当社解析結果の定期的な提供を開始
- 2020年6月 ● トレンド・テーマ別解析結果の提供開始
- 2020年8月 ● アフターコロナの事業戦略シナリオ策定のためのルート解析サービスの提供を開始
- 2020年11月 ● 株式会社インソースのお客様向けビッグデータ解析サービスの提供を開始
- 2021年3月 ● 新技術の「世界初」を立証支援するエビデンス探索支援サービスの提供を開始
- 2021年9月 ● シリコンバレー進出を目指す日系企業や現地駐在員が提携先や投資対象先となり得るスタートアップやメンターと出会うことができるサービス「Insight CAFÉ」をスタート
- 2022年2月 ● VALUENEXの俯瞰図を用いたレポート「脱炭素ビジネス 未来戦略」2月18日に日経BPより発売
- 2022年3月 ● VALUENEX, Inc.とGRC(カリフォルニア大学バークレー校)が業務提携
- 2022年3月 ● スタンフォード大学主催の2022ハッカソン(ソフトウェア開発イベント)にスポンサーとして参加

1

当社概要

2

事業内容

3

事業計画・成長可能性

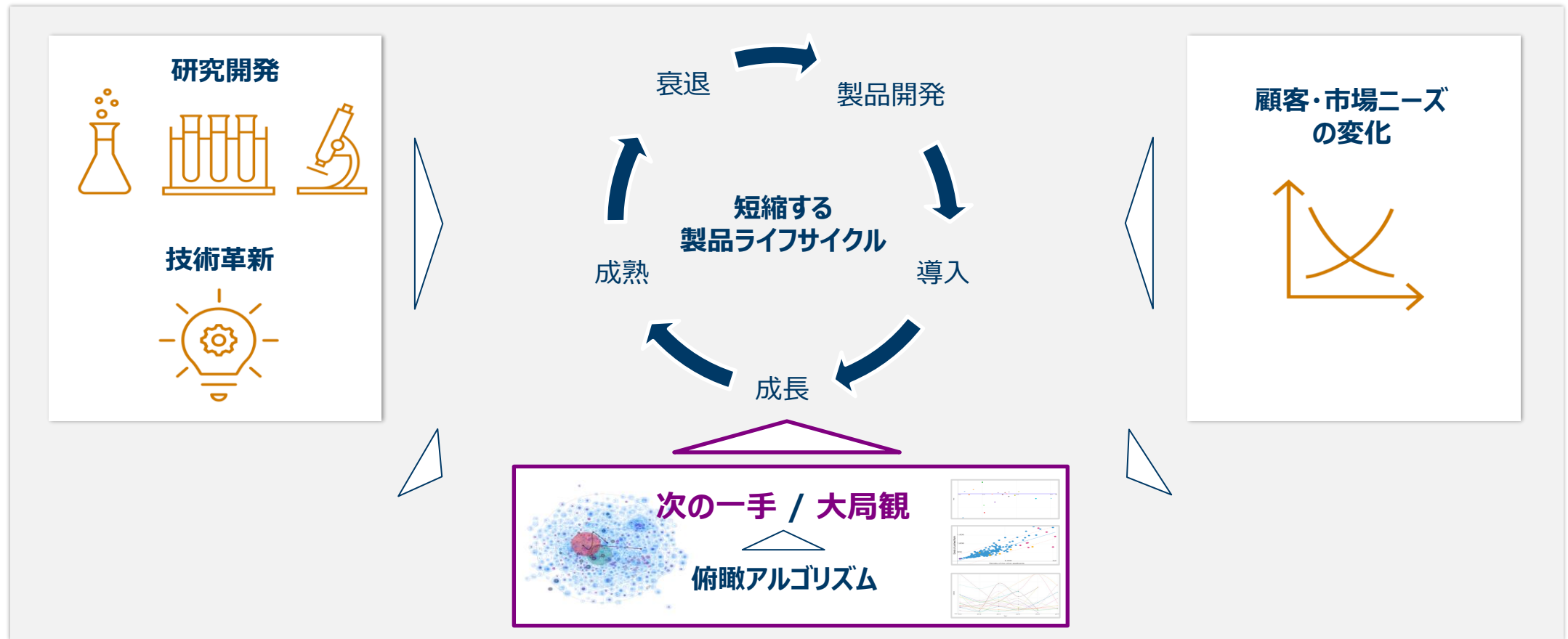
主要サービスの概要

大量のテキストデータを一枚の俯瞰図として高精度に可視化・解析する俯瞰解析を通じて、お客様の経営戦略やR&D戦略に資するアウトプットを提供いたします。

サービス	① コンサルティング	② ASP
概要	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 当社がお客様のご要望に応じた調査・分析を実施し、課題を解決。 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ クラウド経由でテキストデータの俯瞰解析ツールを提供。 ✓ お客様ご自身でツールを利用し課題を解決。
主な対応テーマ	<div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;"> <div style="text-align: center;">  <p>事業戦略</p> </div> <div style="text-align: center;">  <p>R&D イノベーション戦略</p> </div> </div> <div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center; margin-top: 20px;"> <div style="text-align: center;">  <p>知財ポートフォリオ (IPランドスケープ)</p> </div> <div style="text-align: center;">  <p>技術動向調査</p> </div> </div>	<div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;"> <div style="text-align: center;">  <p>M&A デューデリエンス</p> </div> <div style="text-align: center;">  <p>投資戦略/ 無形資産評価</p> </div> </div> <div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center; margin-top: 20px;"> <div style="text-align: center;">  <p>スタートアップ探索</p> </div> <div style="text-align: center;">  <p>マーケット分析</p> </div> </div> <p style="font-size: small; margin-top: 10px;">※ASPサービスは、対象となるテキストデータをお客様が保有していること、一部テーマは専門的な解析手法の習得が必要です。</p>

サービスコンセプト「次の一手に大局観を」

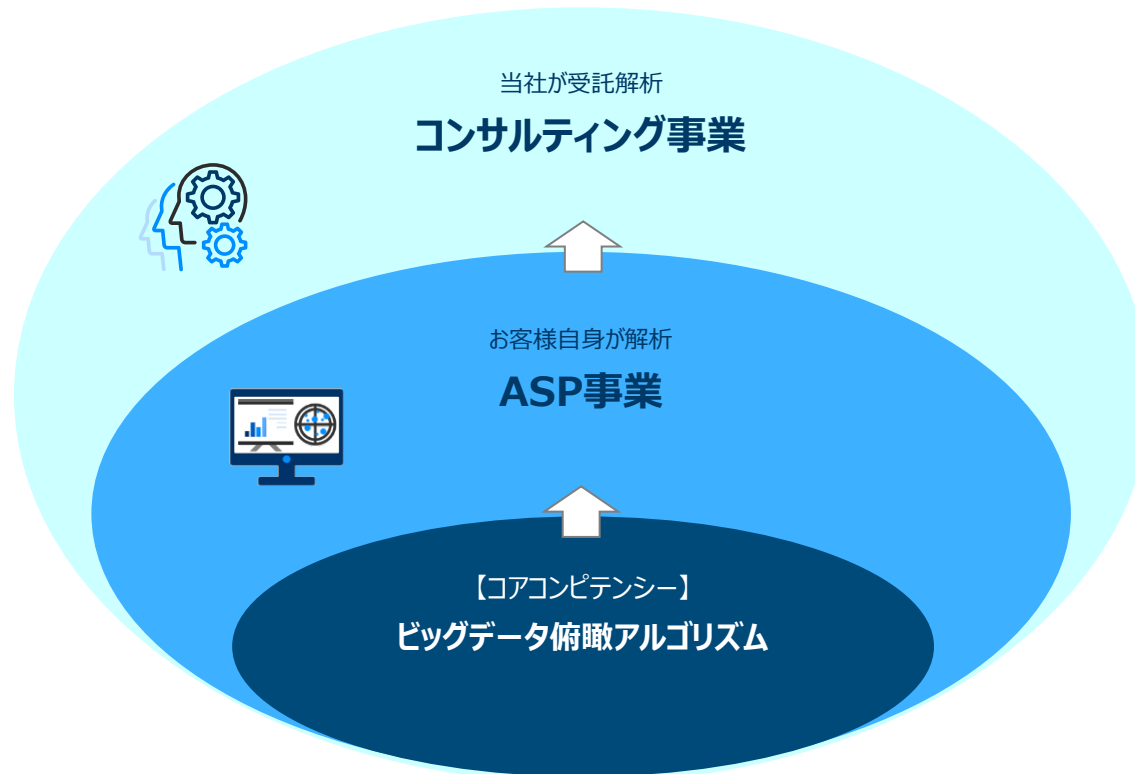
イノベーションは既存の技術・知識や市場ニーズのユニークな組み合わせによって生まれます。その組み合わせ（次の一手）の探索に、勘やセンスだけでなく、ビッグデータに裏付けられたエビデンスの提供が、当社の役割です。



当社アルゴリズム事業

当社アルゴリズム事業は主に以下から成り立っております。

- ・ 俯瞰解析アルゴリズムを活用したコンサルティング事業
- ・ 当該アルゴリズムを根幹とするASP事業※



※ ASP = Application Service Providerの略。インターネット等のネットワークを通じてアプリケーションソフトウェアを提供するサービス

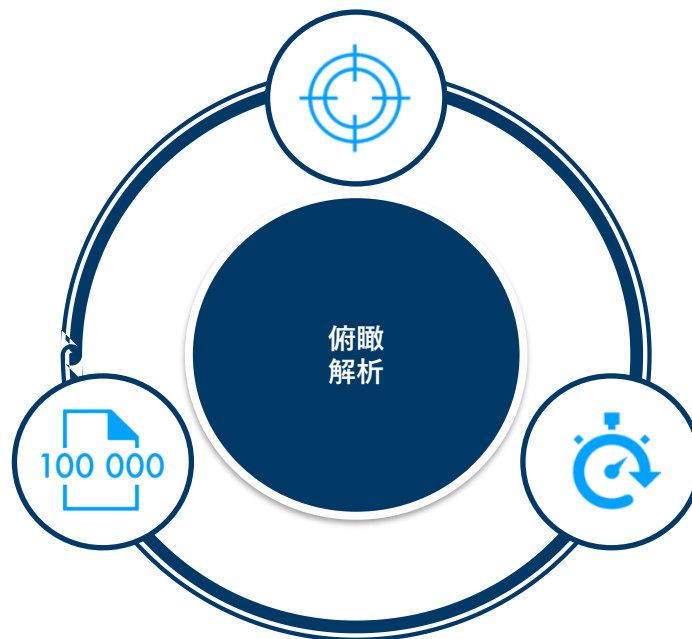
当社オリジナルのアルゴリズム特徴

多角的な解析を可能にする「精度・量・スピード」に特徴があります。

大量のテキストデータをスピーディに精度良く可視化し、マクロからミクロまで抜け漏れなく多角的な切り口での解析を可能にしています。

精度

テキストデータを余すこと無く活用し、独自のアルゴリズムで高解像度な可視化を実現



データ量

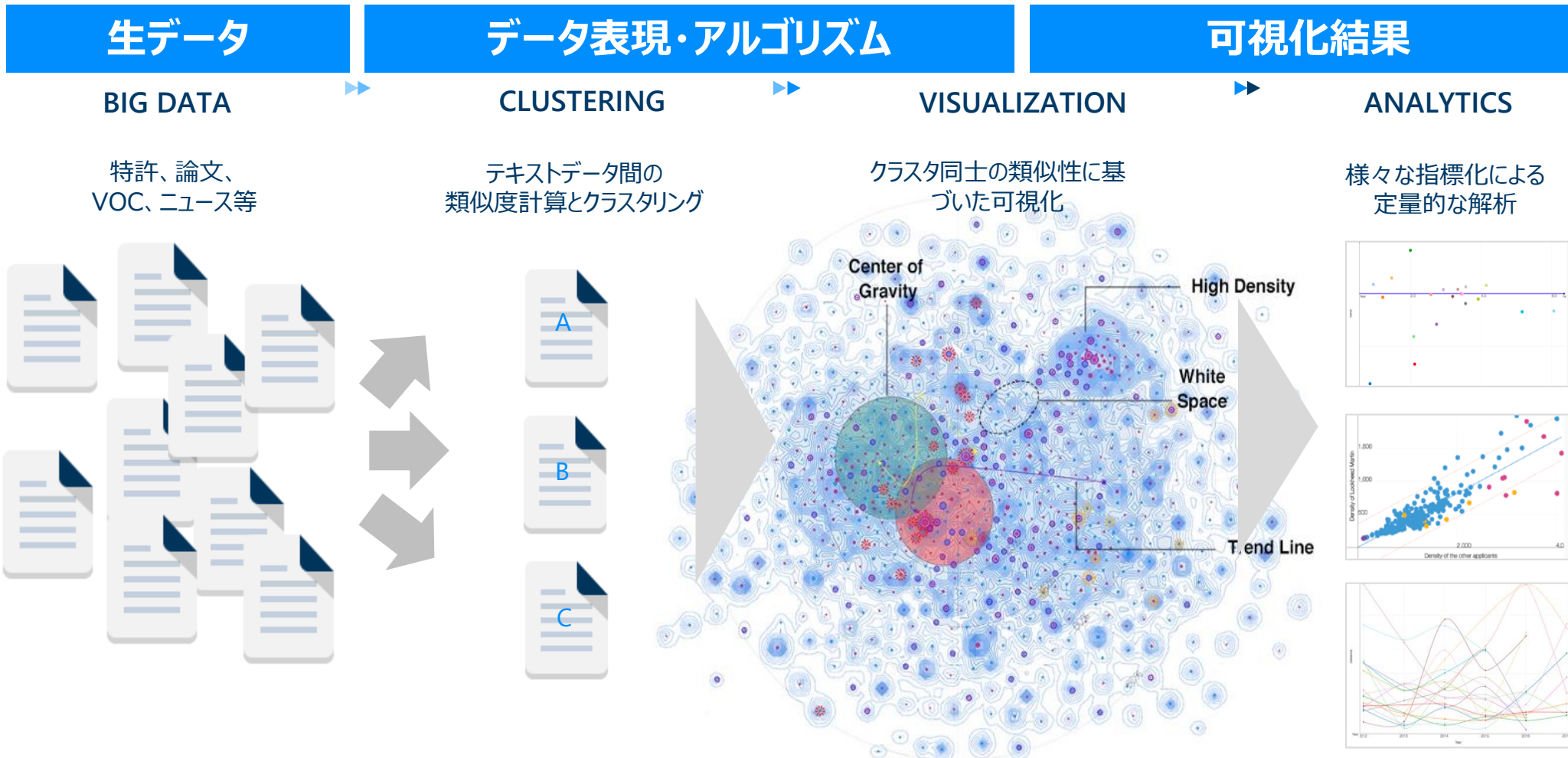
最大10万件のテキストデータを一枚の俯瞰図で表現

スピード

クラウド環境下における並列計算処理によって高速化を実現

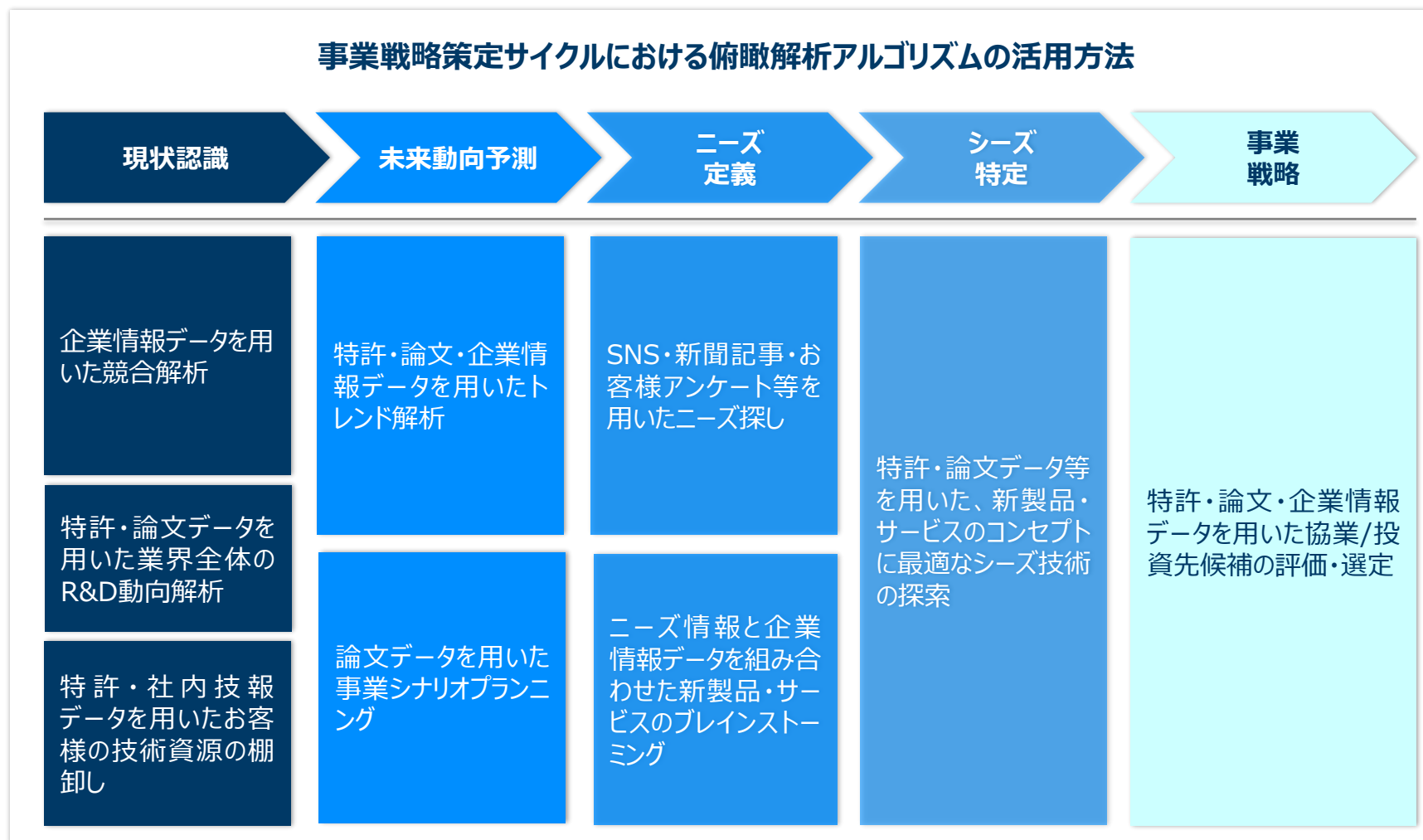
VALUENEXツールの概要

大量のテキストデータ同士の類似性を可視化した俯瞰図により、テキストデータの全体像を把握する手法です。これにより、知的財産、研究開発、マーケティング等に資する知見の獲得が可能です。



当社アルゴリズムの戦略活用例

お客様の戦略策定において、各フェーズに適したアルゴリズムの活用をご提案しております。



当社の強み①：他言語かつ高精度なオリジナルアルゴリズム

日本語・英語・中国語に対応しており、グローバルな分析が可能です。
特に、解析における「精度」に高評価をいただいております、オリジナルの強みがあります。



精度

テキストデータを余すこと無く活用し、
独自のアルゴリズムで高解像度な可
視化を実現



データ量

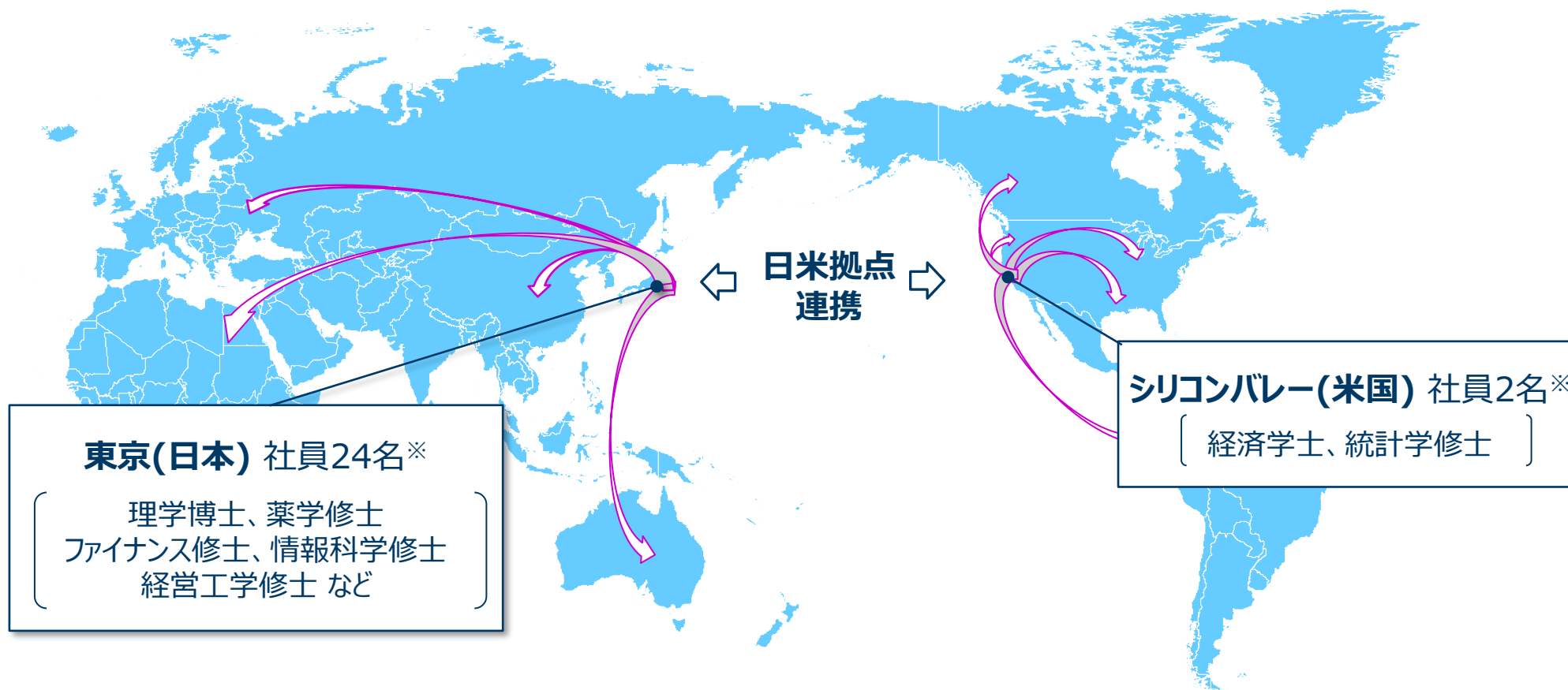
最大10万件のテキスト
データを一枚の俯瞰図で
表現

スピード

クラウド環境下における並
列計算処理によって高速
化を実現

当社の強み②：グローバルな事業体制

東京およびシリコンバレーに拠点を置き、多様かつ専門性の高い人材を揃えることで、グローバル展開をする日本企業を中心に国内外のお客様を支援してまいります。



*2022年7月末時点（役員は除く）

当社の強み③: 豊富な製品・サービス提供実績

さまざまな業種において、国内の東証プライム上場のお客様を中心に、数多くのコンサルティング案件および当社ソフトウェアをご提供しております。

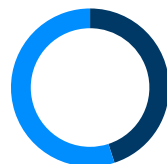
【業種】 化学 / 電気 / 自動車 / 食品 / 製薬 など (知財部門等)

【用途】 経営層の意思決定や戦略立案 (経営・事業企画 / R&D戦略 / IPランドスケープ など)

【対象】 主に技術文献 (特許・学術論文)



301+
企業・団体
2022年7月31日現在



53% Fortune Global 500
ランクイン日本企業



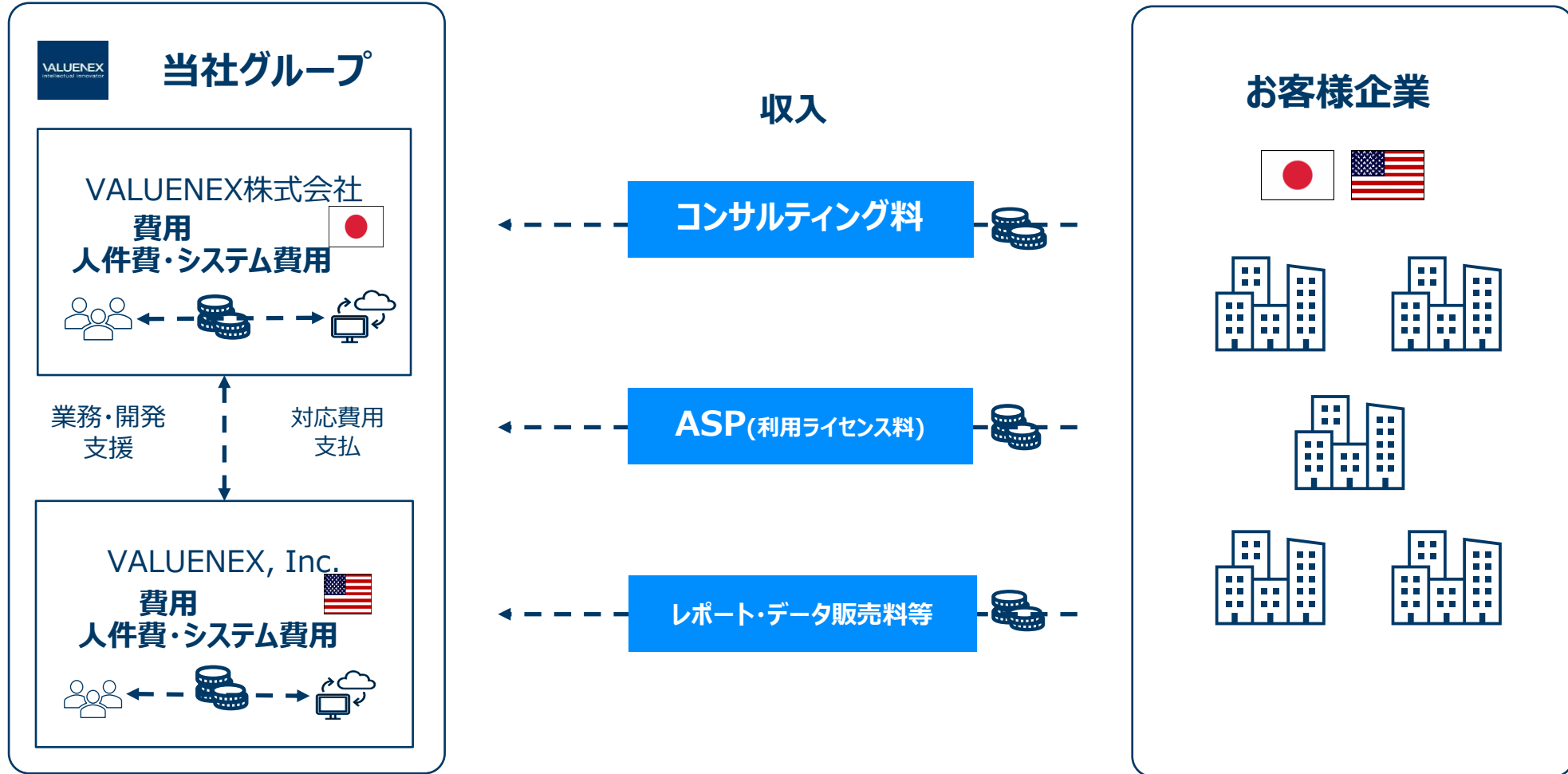
24+
業種
2022年7月31日現在



76% Clarivate Top 100
Global Innovators™ 2022
ランクイン日本企業

収益構造

主な収入は、コンサルティングおよびASP(解析ツールライセンス料)です。
 主な費用は、人件費およびシステム開発・維持管理(クラウド利用料等)費用です。



1

当社概要

2

事業内容

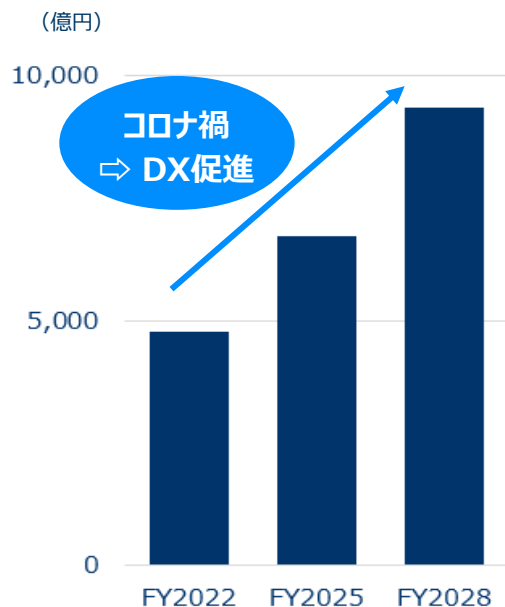
3

事業計画・成長可能性

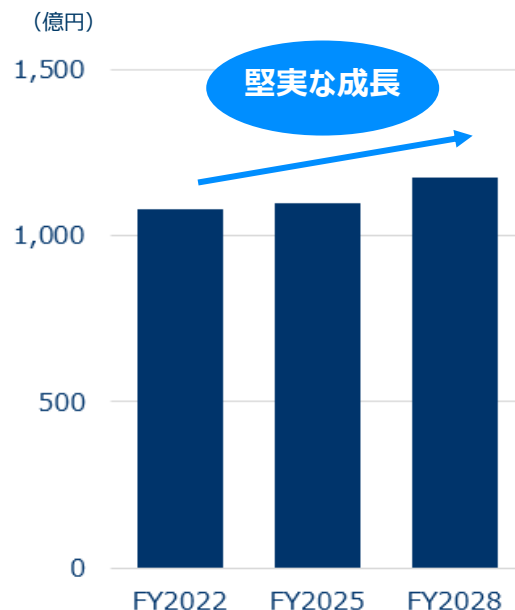
国内市場環境

当社の主な国内関連市場（ビジネス・アナリティクス、特許情報提供サービス、デジタルコンサルティング）は、コロナ禍におけるデジタルトランスフォーメーション（DX）の促進を受け、成長基調にあると見ています。

ビジネス・アナリティクス市場



特許情報提供サービス市場



デジタルコンサルティング市場

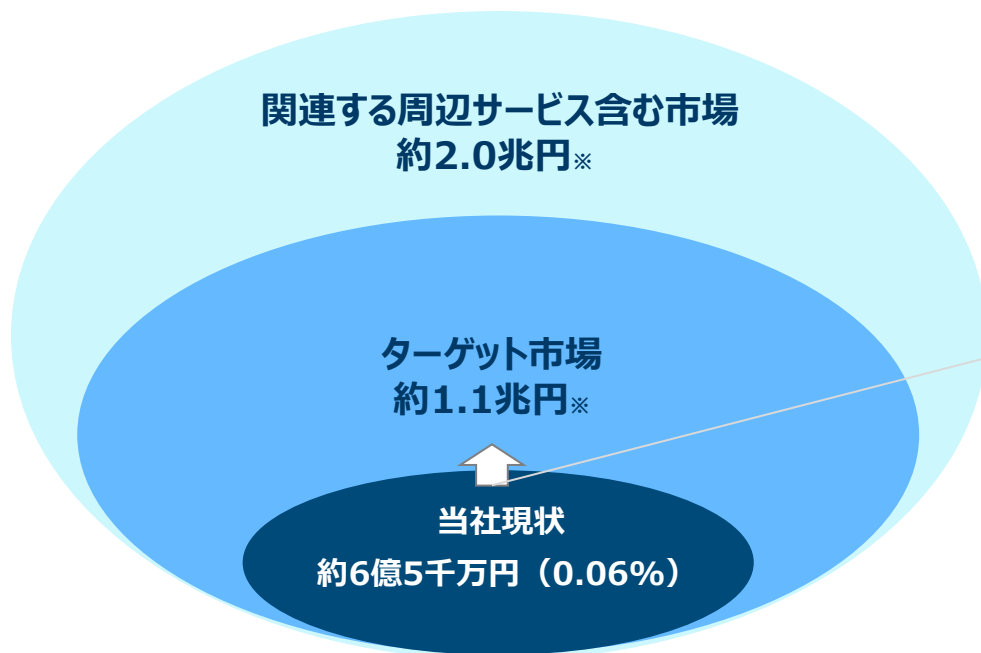


※デロイト・トーマツ・ミック経済研究所「ビジネス・アナリティクス市場展望(2022年度版)」, 特許庁「特許情報提供サービスの現状と今後に関する調査(令和元年度)」を基に当社作成
特許情報提供サービスの市場規模算出にあたっては、同調査報告書にある2015-2018年度の市場規模から割り出した年間平均成長率を使用

※出典：IDC Japanプレスリリース「国内コンサルティングサービス市場予測を発表」(2021年7月1日)を基に当社作成
デジタルコンサルティング市場の算出にあたっては、同予測から割り出した年間平均成長率を使用

ターゲット市場規模

当社がターゲットとする市場は、ビジネス・アナリティクス、特許情報提供サービス、デジタル関連コンサルティング市場であり、約1.1兆円ございます。2022年7月期の当社売上高およびシェアは約6億5千万円、0.06%でした。



	R&D 部門	知財 部門	経営企 画部門
新規 価値 提供			
既存 価値 提供			

↑
↓
← 当社 (現状) →

現状得意とする知財部門からR&Dや経営企画部門に水平展開するほか、新規の価値提供も開発し市場シェア拡大を進める。

※ IDC Japan 2021レポート、デロイト・トーマツ・ミック経済研究所「ビジネス・アナリティクス市場展望(2022年度版)」, 特許庁「特許情報提供サービスの現状と今後に関する調査(令和元年度)」を基に当社作成

国内外の競争環境

当社はビッグデータ解析の国内黎明期にいち早く市場参入しましたが、国内外での新規参入企業が増加しております。また、川上~川下の各サービスをバンドル化することで差別化を図る動きもみられます。



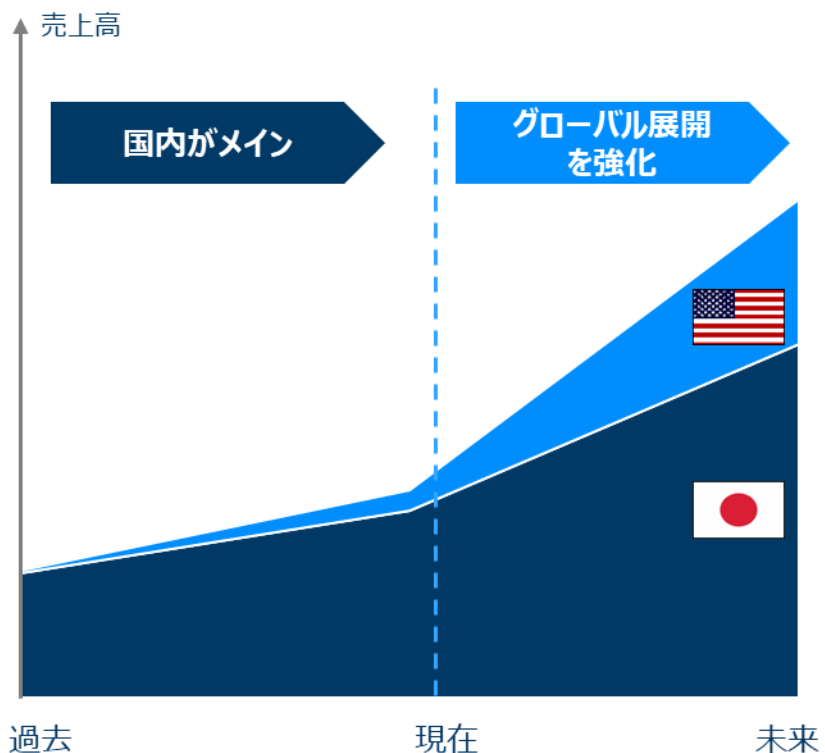
※投資情報、市場レポート、M&A動向、企業情報、ニュース、ブログ、SNS、治験、診断情報 等

今後の事業成長イメージ①：ターゲティング

16期は、コロナ禍で鈍化後回復基調の日米市場において、ウクライナ侵攻による材料高・為替変動等発生しましたが、積極的な営業活動やロイヤルカスタマー創出を進め、日米ともに売上が大幅増加致しました。

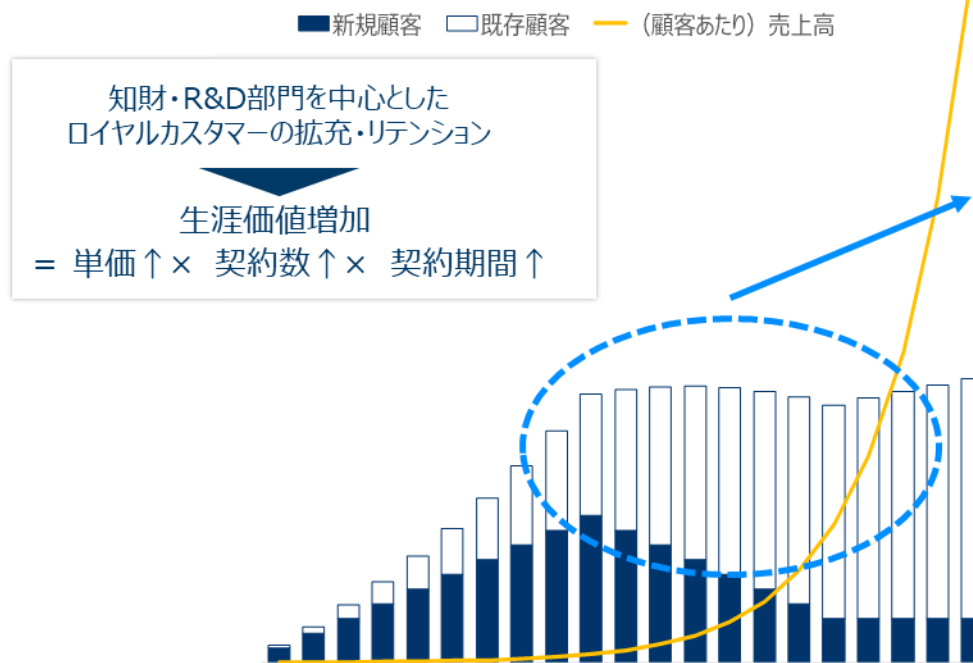
引続き、コロナ禍やウクライナ侵攻による材料高・為替変動等で不透明な日米市場ではありますが、当社サービスを日米で積極的に展開し、グループ全体の成長を図ります。また、ロイヤルカスタマーを増やすことで、さらに売上高を伸ばしてまいります。

市場：日本からグローバルへ



※ イメージ図（実際の業績ではありません）

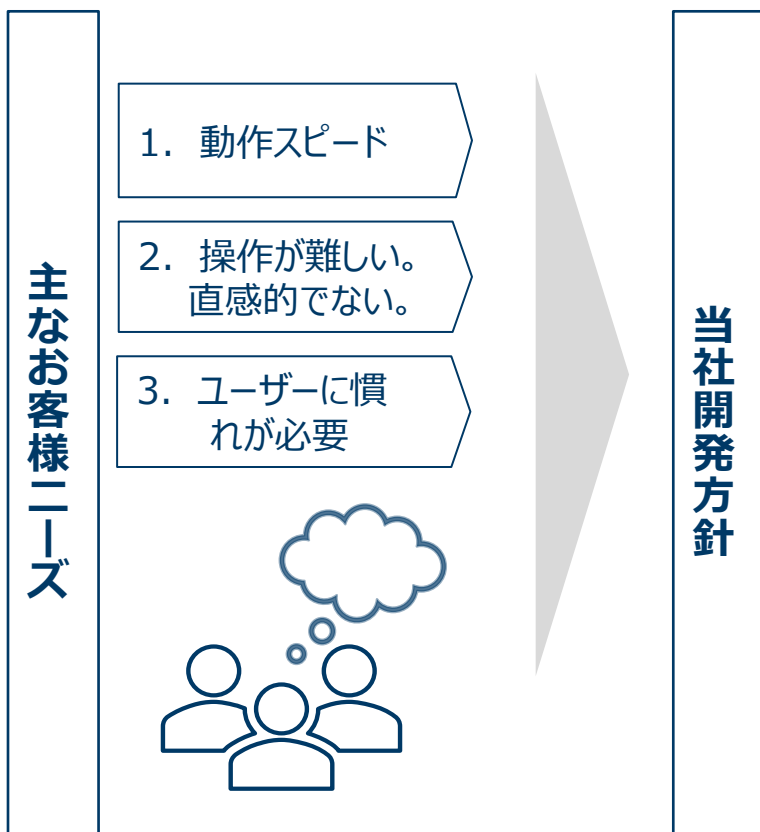
ロイヤルカスタマー創出:お客様生涯価値最大化



※ イメージ図（実際の業績ではありません）

今後の事業成長イメージ②：VALUENEXレーダーの開発

16期は、解析処理の高速化・より簡単なレポート機能開発・手軽に広くご利用頂けるScopeの改良・ベンチャー企業分析ツール(Startup Finder)の精度向上・MAC版提供等の開発活動を進め、ASP売上が大幅増加しました。お客様から高評価を頂けている当社サービスですが、更なる改善の余地を認識しており、引続き研究開発推進、エンジニア人材の強化を通じ、製品・サービスの一層の向上に努め、事業成長に繋げてまいります。



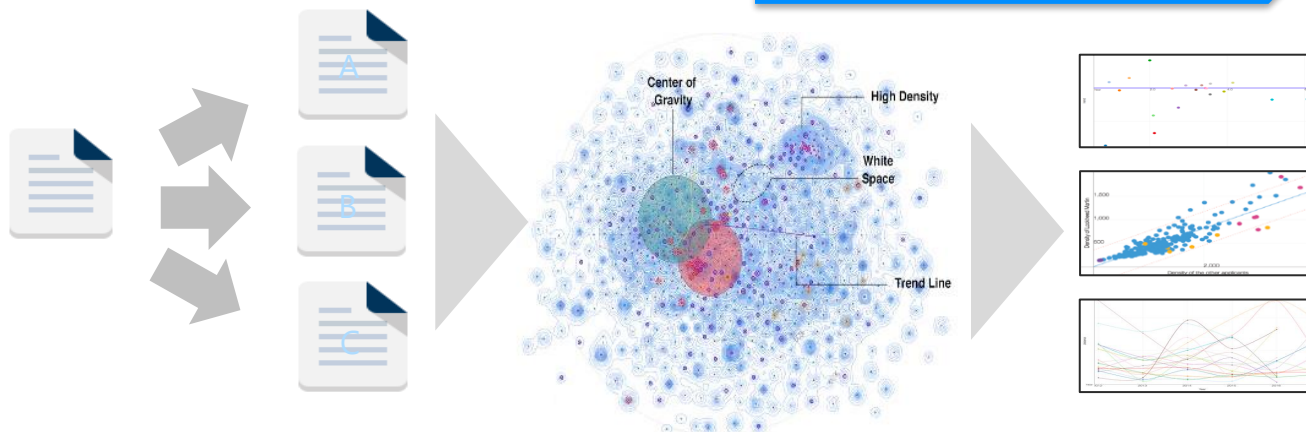
解析プロセスごとの開発

BIG DATA ▶▶ CLUSTERING ▶▶ VISUALIZATION ▶▶ ANALYTICS

1. システム高速化

2. 直観的操作のインターフェース

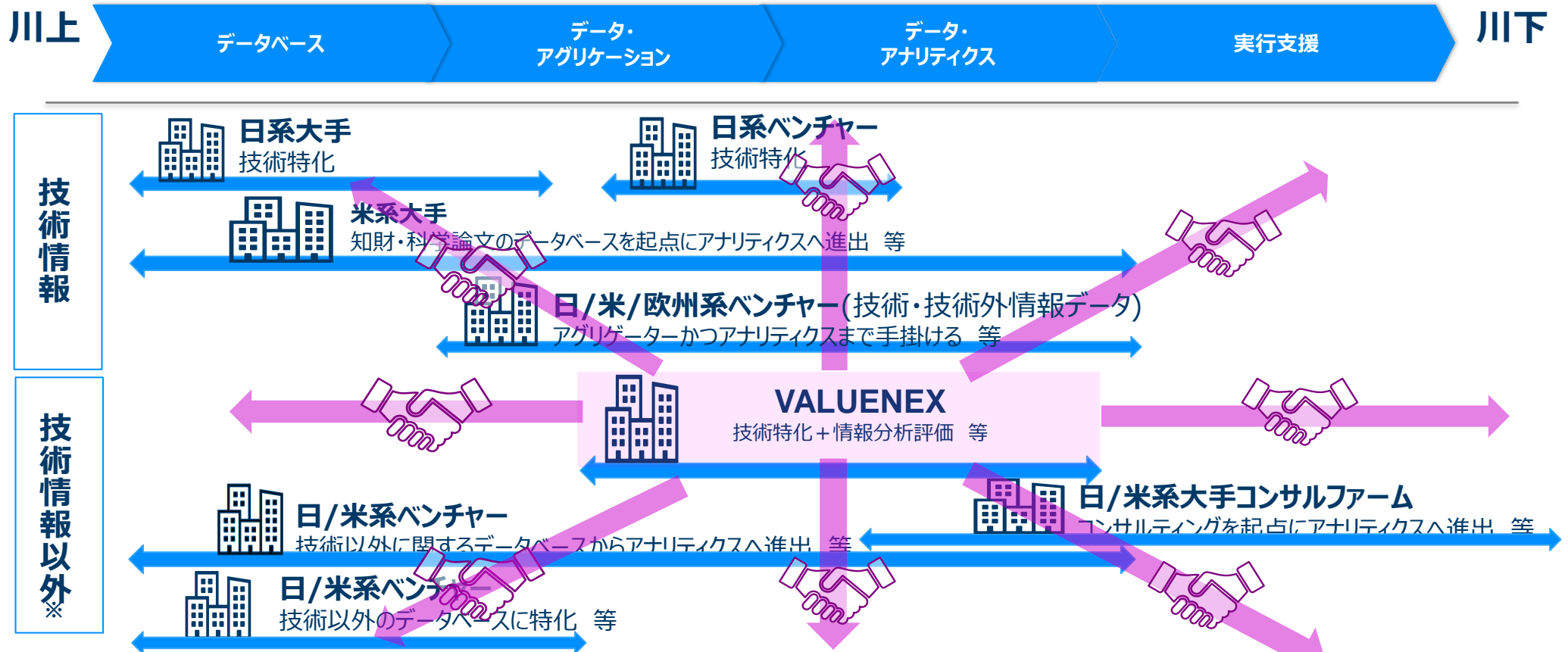
3. AIによる自動化



今後の事業成長イメージ③：グローバルなパートナーシップ

16期は、特にUSにおいて業界経験が長くパイプのあるアドバイザーとの契約やスタンフォード大学・カリフォルニア大学バークレー校とのマーケット調査、インターン等でパートナーシップを進めております。

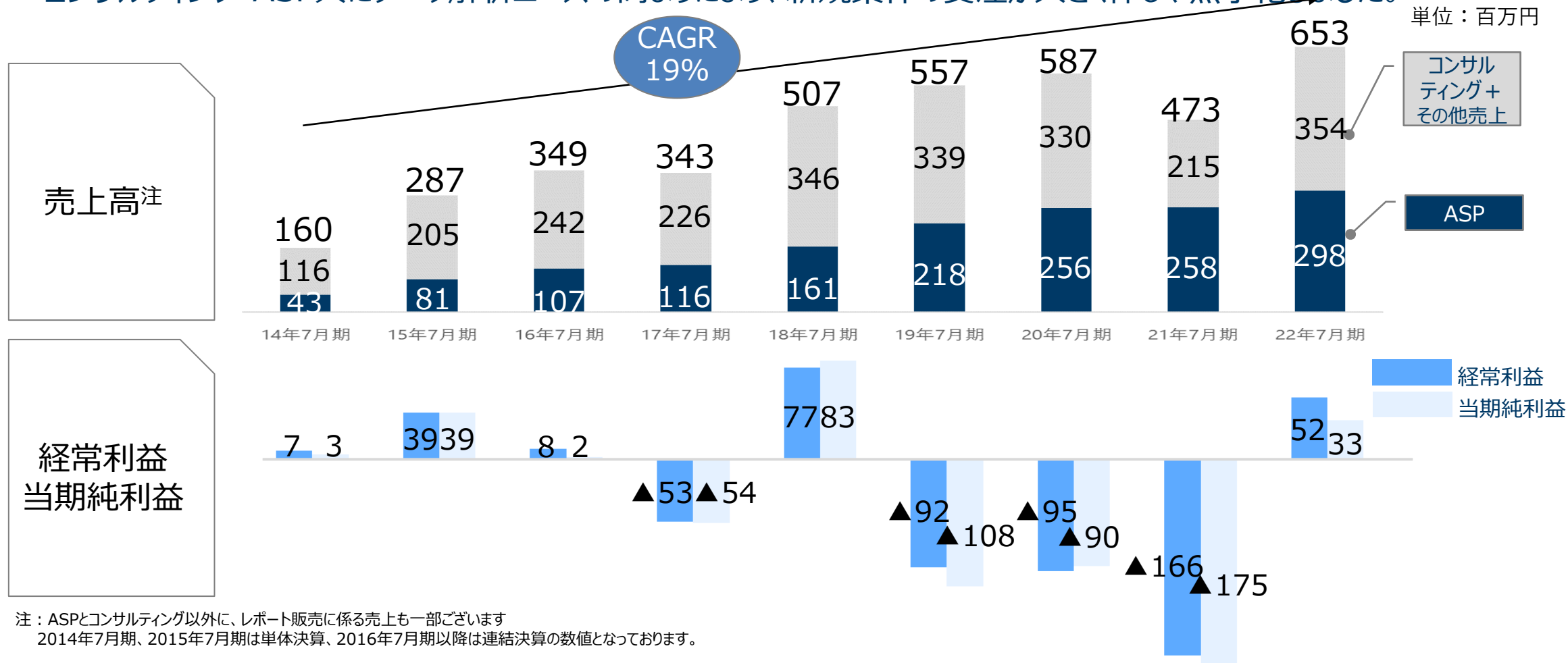
引続き、異なる強みを持つ会社と積極的なパートナーシップを検討してまいります。データベース企業や実行支援企業と連携した一気通貫サービスや、全ての情報における縦のパートナーシップで、より広く、より深い情報サービスを検討しております。



※投資情報、市場レポート、M&A動向、企業情報、ニュース、ブログ、SNS、治験、診断情報 等

主な経営指標と業績推移

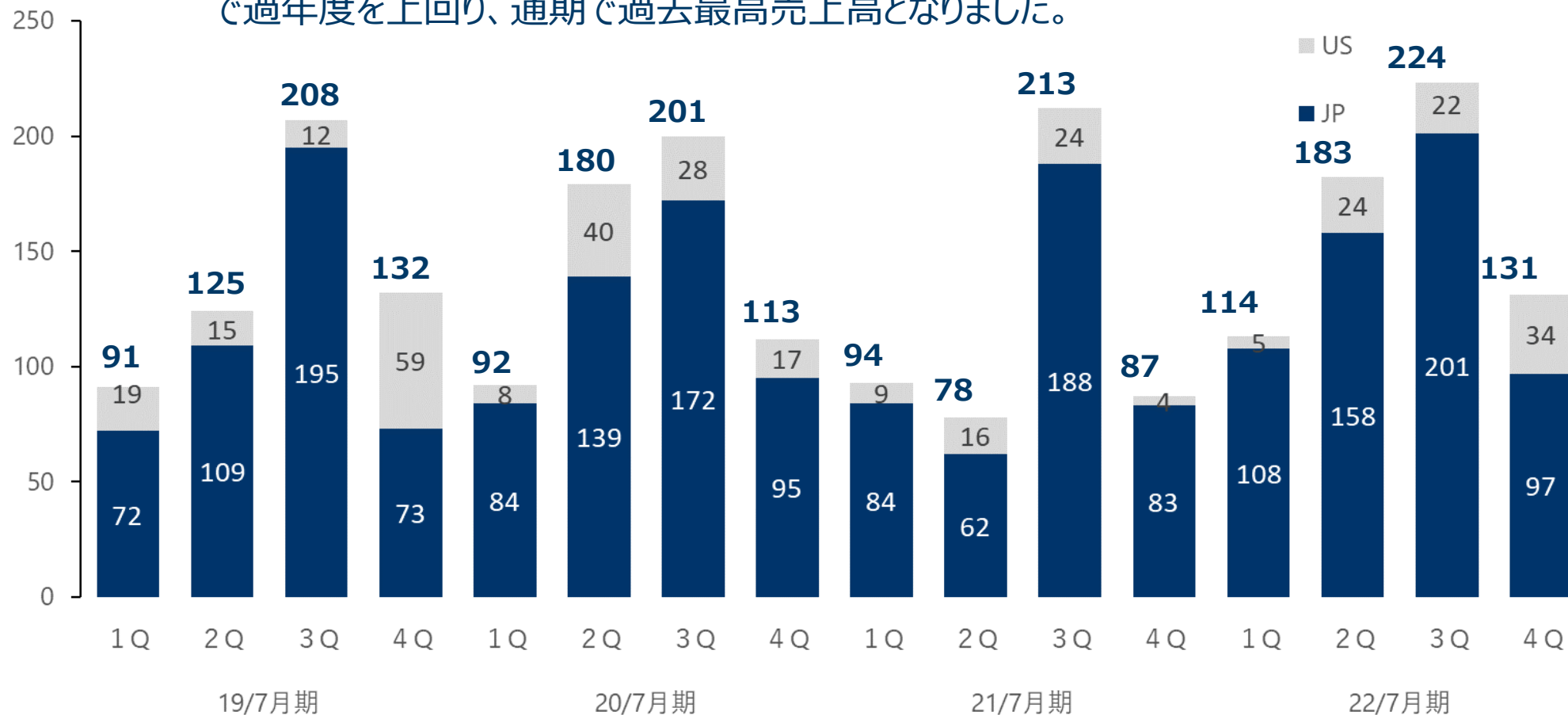
高い成長性と収益性及び企業価値の向上が経営上の重点課題と認識しており、成長性については売上高を、収益性については経常利益を経営指標としております。22年7月期は、新型コロナウイルスの影響が徐々に緩和され、コンサルティング・ASP共にデータ解析ニーズの高まりにより、新規案件の受注が大きく伸び、黒字化しました。



連結売上高の推移（地域別）

US：新型コロナウイルスの影響が徐々に緩和され、2Q・4Qで前年を上回り、通期でも前年を上回りました。

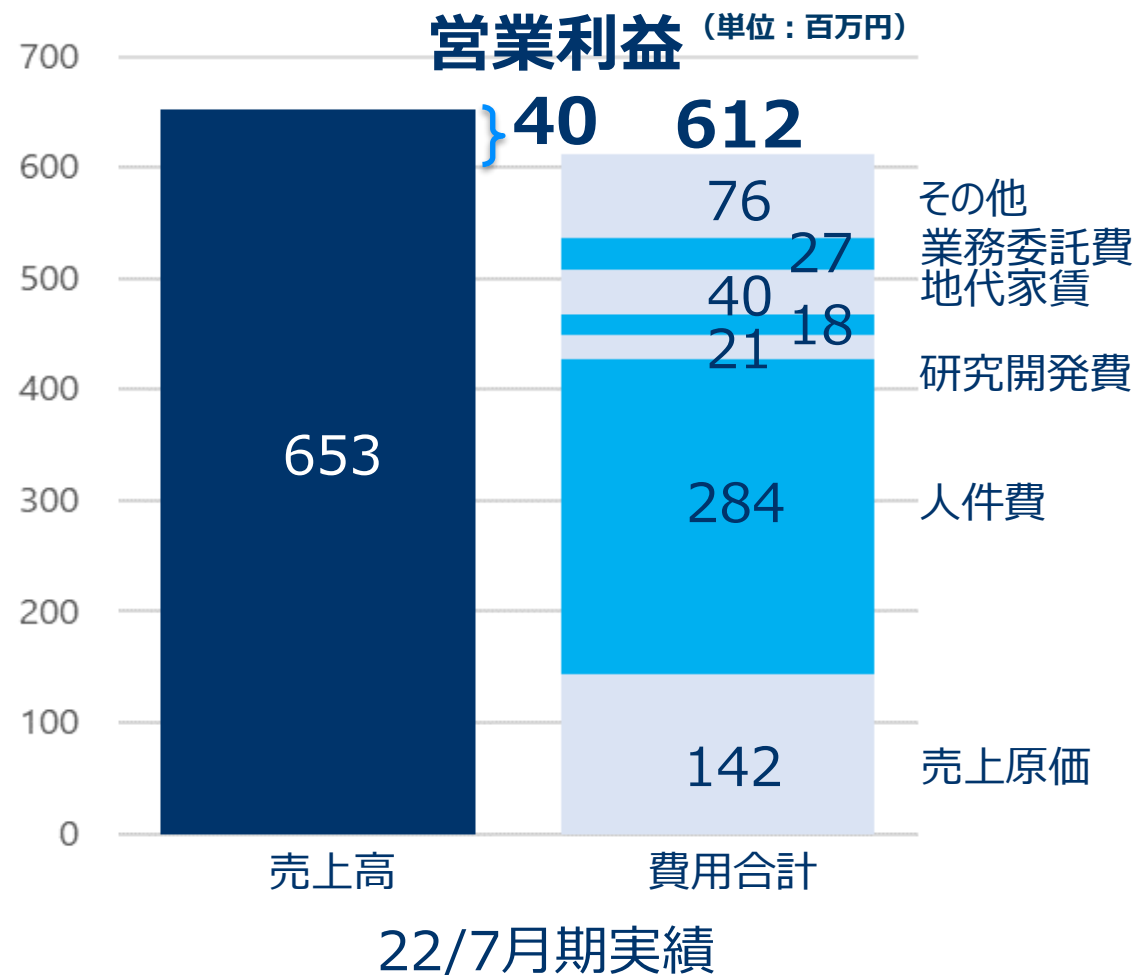
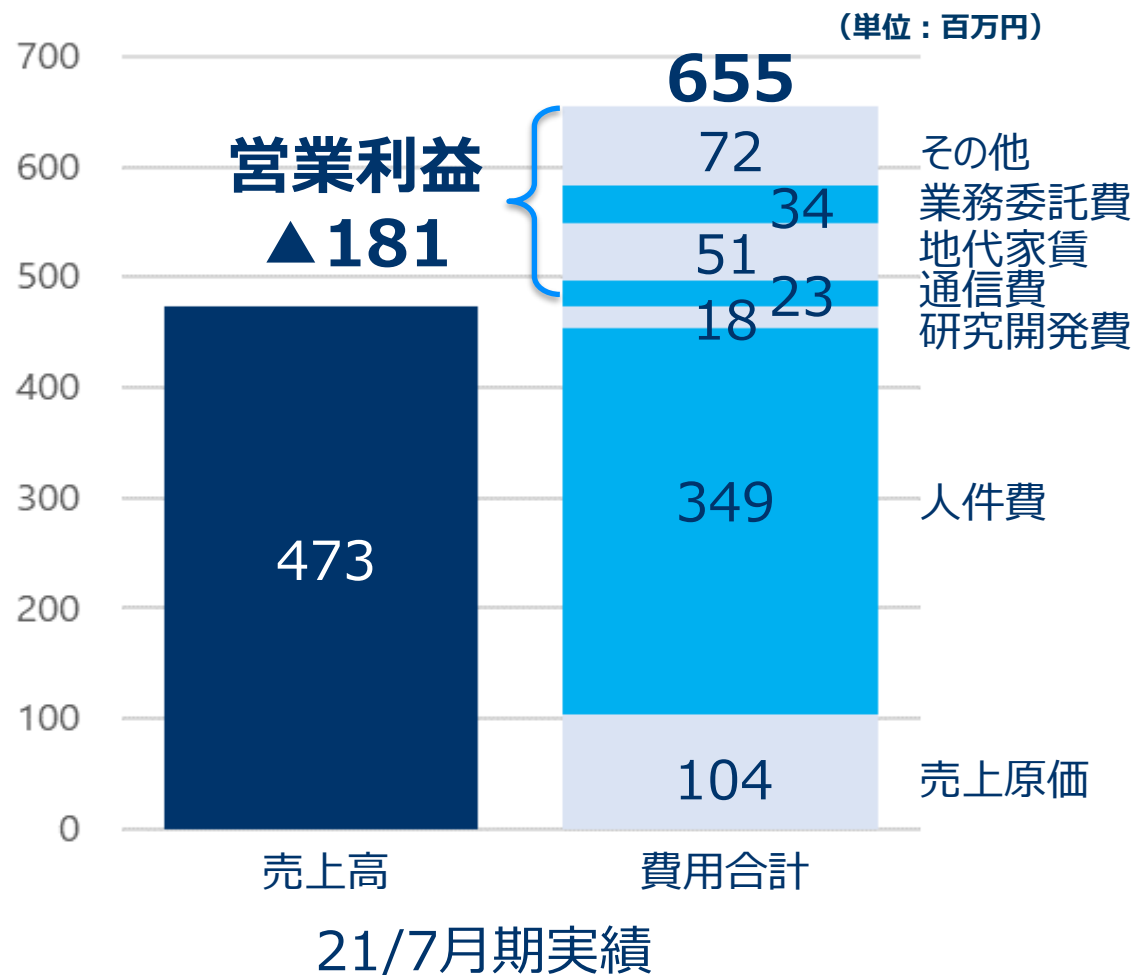
JP：コンサルティング・ASP共にデータ解析ニーズの高まりにより、新規案件の受注が大きく伸び、1～4Q全期間で過年度を上回り、通期で過去最高売上高となりました。



	前年比	
	16期4Q	16期通期
連結	+51%	+38%
US	+743%	+53%
JP	+17%	+35%

連結営業費用の内訳

人件費：原価振替後の法定福利費や福利厚生費を含む人件費です。
 業務委託費・地代家賃：監査法人変更・オフィスの一部解約等による減少です。



認識するリスクと対応策

以下は、成長の実現や事業計画の遂行に重要な影響を与える可能性があるとして認識する主要なリスクです。その他のリスクについては、有価証券報告書の「事業等のリスク」をご参照ください。

技術	発生可能性 小 発生時期 常時	リスク	当社グループは、独自の解析技術に基づいて事業を展開しておりますが、当該分野は新技術の開発が相次いで行われ、非常に変化の激しい業界となっております。このため、当社グループは、エンジニアの採用・育成や職場環境の整備、また特にビッグデータ分析に関する技術、知見、ノウハウの取得に注力しております。しかしながら、事業展開上必要となる知見やノウハウの獲得に困難が生じた場合、また技術革新に対する当社グループの対応が遅れた場合、さらに、新技術への対応のために追加的なシステム、人件費などの支出が拡大する場合等には、業績に影響が生じる可能性があります。
		対策	変化の激しい業界に対応すべく、エンジニアの採用・育成や職場環境の整備、また特にビッグデータ分析に関する技術、知見、ノウハウの取得に注力しております。また、技術革新や新技術へ投資コストを管理しつつ柔軟に対処してまいります。
人材	発生可能性 中 発生時期： 常時	リスク	当社グループは、人員規模が小さく、社内体制も会社規模に応じたものであります。そのため今後更なる業容拡大を図るためには、事業の中核となるコンサルタントや営業担当者に加え、当社グループ独自の技術を継承し発展させる技術者の維持と拡充が重要であると認識しております。しかしながら、このような人材の確保・維持が出来ない場合、あるいは役員及び社員が予期せず退任又は退職した場合には、当社グループが誇るサービスレベルの維持が困難となり、組織活動が鈍化し、業容拡大の制約要因となる場合には、業績に影響が生じる可能性があります。
		対策	人材の採用のため多様な採用手法を用いて、エンジニアをはじめ優秀な人材の獲得に努めております。また、OJTや教育研修を実施し、技術的な知見・ノウハウの取得に注力しております。なお、従業員数の推移詳細は、有価証券報告書の主要な経営指標をご参照ください。
市場	発生可能性 小 発生時期 常時	リスク	当社グループの解析技術は、独自の技術であり、他社による模倣は困難であると考えておりますが、巨大資本のデータベース事業会社が当社グループの解析技術市場に参入しない保証はなく、参入があった場合には、業績に影響が生じる可能性があります。
		対策	市場・お客様ニーズを的確に捉えて開発し、独自技術を進化させるとともに、積極的にパートナーシップを組み、当社独自の一気通貫サービスを構築することで、より良いサービスをワンストップで提供する態勢を整え、差別化を図ってまいります。
コロナ	発生可能性 中 発生時期 常時	リスク	新型コロナウイルス感染症拡大により企業の投資行動が慎重化した場合、新規契約獲得ペースの鈍化や、既存顧客がコストの見直しを行うことによるASPサービスの解約の増加が生じる可能性があります。
		対策	コロナ等による景気変動の動向に影響を受けやすいコンサル事業の他に、これらの動向の影響を比較的受けにくいASP事業でリスクの分散を行っております。また、幅広い業種においてサービスを提供することにより環境変化の影響を受けにくい収益構造となることを目指しております。

免責事項

本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。これらの記述は、本資料作成時点において入手可能な情報、現在一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されたものです。

実際の業績は、経済・社会情勢やお客様のニーズ・嗜好の変化、他社との競合状況、法規制の動向等、さまざまな不確実要素によって今後見通しと大きく乖離する可能性があり、本資料は将来の結果や業績を保証するものではありません。

本資料のアップデートにつきましては、今後、通期決算後3カ月以内の10月を目処に開示する予定です。



Appendix

VALUENEX

VALUENEX サービスアウトライン

サービス	概要	解析対象テキストデータ				
<p>コンサルティング</p>	<ul style="list-style-type: none"> ご要望に応じてVALUENEXが調査・分析を実施。弊社コンサルタントが弊社のSaaSを活用し、お客様とともに課題解決を行います。 	<ul style="list-style-type: none"> 対象データはご相談の上決定 <ul style="list-style-type: none"> ・特許 ・論文 ・その他文献 				
<p>VALUENEX Radar (SaaS)</p>	<ul style="list-style-type: none"> あらゆる情報源から技術動向分析、新規事業創出、市場ニーズ把握など様々なビジネス戦略に活かせるデータ解析ツールです。 <ul style="list-style-type: none"> ・非特許文献（論文、アンケート、VOCなど） ・特許文献問わず、多種多様なテキストデータを解析 ・高速1,000件～最大10万件の文献を読み込み可能 ・Scope、Startup Finder等 	<ul style="list-style-type: none"> あらゆる文献 <ul style="list-style-type: none"> ・特許 ・論文 ・ニュース、SNS ・新聞、雑誌 ・アンケートなど ・貴社内各種データ ・スタートアップデータ ・その他テキストデータ <p>※特許DBはオプション販売有</p>				
<p>VALUENEX Radar サポートサービス</p>	<table border="1"> <tr> <td data-bbox="407 843 718 1005"> <p>伴走サービス</p> </td> <td data-bbox="718 843 1964 1005"> <ul style="list-style-type: none"> VALUENEX導入後の活用にご不安をお持ちの方、また初めて俯瞰解析に携わる方に、お困りの点について伴走をさせていただきます。 <ul style="list-style-type: none"> ・部門、ご自身の俯瞰解析スキルを向上させたいという方 ・一定レベルの俯瞰解析スキルを身につけたいという方 </td> </tr> <tr> <td data-bbox="407 1005 718 1183"> <p>コーチング</p> </td> <td data-bbox="718 1005 1964 1183"> <ul style="list-style-type: none"> VALUENEX Radarご利用のお客様向けのアシストサービス お客様とともにトータルで俯瞰解析のコーチングを実施させていただきます。 <ul style="list-style-type: none"> ・より付加価値のある解析を行いたい、特定のテーマに関する解析を全面的にサポート ・解析観点や方法の設定、まとめ方等に不安がある方 ・DX人材、データサイエンティスト育成を検討されている方 </td> </tr> </table>	<p>伴走サービス</p>	<ul style="list-style-type: none"> VALUENEX導入後の活用にご不安をお持ちの方、また初めて俯瞰解析に携わる方に、お困りの点について伴走をさせていただきます。 <ul style="list-style-type: none"> ・部門、ご自身の俯瞰解析スキルを向上させたいという方 ・一定レベルの俯瞰解析スキルを身につけたいという方 	<p>コーチング</p>	<ul style="list-style-type: none"> VALUENEX Radarご利用のお客様向けのアシストサービス お客様とともにトータルで俯瞰解析のコーチングを実施させていただきます。 <ul style="list-style-type: none"> ・より付加価値のある解析を行いたい、特定のテーマに関する解析を全面的にサポート ・解析観点や方法の設定、まとめ方等に不安がある方 ・DX人材、データサイエンティスト育成を検討されている方 	<p>※特許DBはオプション販売有</p>
<p>伴走サービス</p>	<ul style="list-style-type: none"> VALUENEX導入後の活用にご不安をお持ちの方、また初めて俯瞰解析に携わる方に、お困りの点について伴走をさせていただきます。 <ul style="list-style-type: none"> ・部門、ご自身の俯瞰解析スキルを向上させたいという方 ・一定レベルの俯瞰解析スキルを身につけたいという方 					
<p>コーチング</p>	<ul style="list-style-type: none"> VALUENEX Radarご利用のお客様向けのアシストサービス お客様とともにトータルで俯瞰解析のコーチングを実施させていただきます。 <ul style="list-style-type: none"> ・より付加価値のある解析を行いたい、特定のテーマに関する解析を全面的にサポート ・解析観点や方法の設定、まとめ方等に不安がある方 ・DX人材、データサイエンティスト育成を検討されている方 					
<p>カスタム開発 (協業による新規事業開発)</p>	<ul style="list-style-type: none"> お客様が提供するサービスへ俯瞰解析機能を付加、または新しく解析ツールを開発する等、新規事業を共同開発します。 例) Stand Aloneサービス、API提供 	<ul style="list-style-type: none"> ご相談 				

代表取締役社長が特許情報普及活動功労者に表彰

代表取締役社長の中村達生が、2019年3月に、平成30年度特許情報普及活動功労者表彰において、一般財団法人日本特許情報機構理事長賞を受賞いたしました。

三菱総合研究所（MRI）に入社され、オペレーションズ・リサーチ、知財分析、データマイニングなどを研究対象の専門分野とする一方、各種分野における一般的な知財調査のみならず、技術動向調査、研究開発マネジメント、知財分析など様々な業務に取り組みました。それらの業務経験を活かし、また、経験に基づいてその必要性に関する知見を得て、可視化アルゴリズムや俯瞰解析ソフトウェアを開発されました。MRIでは、これらを利用した無料サービスの提供等を行われておりました。

その後、2006年に株式会社創知を設立し、代表取締役 CEO に就任されました。2007年4月に特許可視化ツール XLUS(カイルス)、2012年11月に TechRadar on Cloud、2013年11月に DocRadar on Cloud のサービスを開始しております。

VALUENEX 株式会社への社名変更後、シリコンバレー進出、2018年10月には東証マザーズ上場など、知財調査・ビッグデータ・予測分析分野でイノベーションを起こしております。

研究を進めてきた技術については、各種学会への論文の寄稿・発表等が行われ、特許出願により日本と米国の特許も保有されております。

VALUENEX のサービスのコアとなる技術は、元々中村氏が研究開発したものであり、これらの技術を利用した特許情報の可視化・分析は現在、特許情報業界に限らず新規事業創出やベンチャーへの投資検討などのイノベーション分野で脚光を浴びており、中村氏の技術研究、活用研究は、特許情報業界に大きな貢献をもたらしたものといたします。



Japan-US Innovation Awards 2019 - Innovation Showcase - を受賞

2019年5月に、当社はスタンフォード大学のUS-Asia Technology Management Center および Japan Society of Northern California が主催する Japan-US Innovation Awards 2019 において Innovation Showcase 企業に選定されました。

同年7月には、同大学の Arrillaga Alumni Center にて授賞式およびシンポジウムが開催され、講演および展示をいたしました。



VALUENEX

For more information, contact:

www.valuenex.com
customer@valuenex.com