

各位

2022年10月28日  
株式会社ラクーンホールディングス  
代表取締役社長 小方 功  
(証券コード：3031 東証プライム)

## キリンホールディングス株式会社が新規事業で企業間決済「Paid」を導入 調剤薬局向けのAI置き薬サービス「premedi」の決済手段に

株式会社ラクーンホールディングス（本社：東京都中央区、代表取締役社長：小方 功）の連結子会社である、株式会社ラクーンフィナンシャル（本社：東京都中央区、代表取締役社長：秋山 祐二、以下 ラクーンフィナンシャル）が提供する企業間決済「Paid（ペイド）」は、キリンホールディングス株式会社（本社：東京都中野区、代表取締役社長：磯崎 功典、以下 キリンホールディングス）が提供する、調剤薬局向けのAI置き薬サービス「premedi（プリメディ）」の決済手段として導入されました。



### ■ 概要

「Paid」は、企業間取引における後払い決済で発生する与信管理や請求書の発行、代金回収などの請求業務を全て代行するフィンテックサービスです。

キリンホールディングスは、食領域（酒類・飲料事業）、医領域（医薬事業）に加え、長年培ってきた高度な「発酵・バイオ」の技術をベースにして、人々の健康に貢献していく「ヘルスサイエンス領域」の立ち上げ・育成を進めています。このたび、ヘルスサイエンス領域における調剤薬局向けの新規事業「premedi」の月額利用料金の決済手段として「Paid」が導入されました。

### ■ 「premedi（プリメディ）」とは

調剤薬局では、取り扱い頻度が低い医薬品の適正な量をあらかじめ予測し、必要な分だけ取り揃えておくことが難しいという課題があります。在庫を置いても処方されない場合は余剰在庫となり、在庫がなくなると緊急を要する場合には、薬剤師が他の薬局に赴いて調達するケースもあります。

キリンホールディングスが新たに提供を開始した、調剤薬局向けのAI置き薬サービス「premedi」は、キリングループのマーケティングリサーチの知見を活用した独自のAI予測リコメンド手法で、各調剤薬

局店舗が医薬品の在庫欠品リスクを減らし、適正な在庫管理を提案する置き薬サービスです。提案された医薬品は、販売パートナーの株式会社 Pharmarket（本社：東京都大田区、代表取締役：高山 仁、以下 Pharmarket）が小ロットで販売し、調剤薬局に届けます。

## ■導入の背景

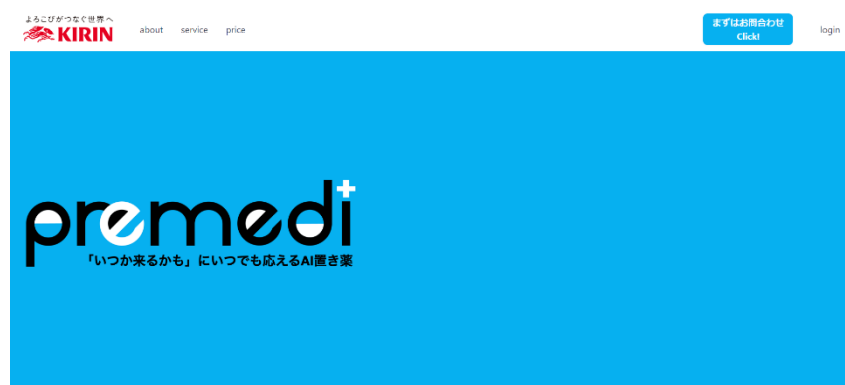
キリンホールディングスでは、月額料金制の新規事業を始めるにあたり、少額および多数の顧客管理や請求の手間を削減したいニーズがありました。加えて、自社で請求する月額料金と、販売パートナーが請求する医薬品の代金、それぞれの請求を一つの請求書にまとめることが可能な外部決済サービスを検討していました。

「Paid」は初回のみ取引先企業に対する与信審査で利用限度額を設定し、その後は取引ごとの審査は不要のため、月額料金制のように継続的に発生する取引の請求管理に適しています。また、「Paid」を導入することで、請求書の発行、入金確認や未入金時の督促など、一連の請求業務の手間を削減できます。さらに販売パートナーである医薬品二次流通サービスを運営する Pharmarket も「Paid」の加盟企業であったことから、月額利用料金と医薬品の代金を各社が請求しながらも、顧客への請求書は一つにまとめるスキームがすぐに実現できました。

今後も「Paid」は、新規事業や法人向け月額料金制サービスを提供する企業、請求スキームに課題を抱える企業の決済手段としてより多く導入いただけるよう、サービスの向上に努めてまいります。

## ■サイト URL

premedi（プリメディ） <https://premedi.kirin.co.jp/>



■参照

**キリンホールディングス株式会社** <https://www.kirinholdings.com/jp/>

事業内容：キリンビール、キリンビバレッジなどの事業会社を持つ、キリングループの持株会社

所在地：東京都中野区中野 4-10-2 中野セントラルパークサウス

設立：1907年2月

代表者：代表取締役社長 磯崎 功典

**株式会社 Pharmarket** <https://corp.pharmarket.co.jp/>

事業内容：医療用医薬品の2次流通事業「Pharmarket」の運営

所在地：東京都大田区平和島 6-1-1 TRC アネックス 3F

設立：2014年1月

代表者：代表取締役 高山 仁

**Paid (ペイド)** <https://paid.jp>

企業間取引では後払い決済（掛け払い／請求書払い／BNPL）のニーズが高く、売上拡大に必須の決済手段です。しかし自社で後払い決済を運用するには、請求業務にかかる手間やコスト、未回収が発生するリスクといった課題があり簡単ではありません。

「Paid」を導入することで、加盟企業にとっては請求業務や未入金のリスクがなくなり、取引先企業はキャッシュフローが安定するメリットがあります。決済にかかる負担をなくし、取引だけに集中できる環境を「Paid」は創出しています。



「Paid」は、2009年に日本で初めてのBtoB専門決済サービス「SDペイメント」として提供を開始し、2011年に企業間決済「Paid」へとリニューアルしました。「請求にかかっていた手間や時間が削減されて、本来の業務に集中できる」「未回収リスクがないので、新規顧客とも積極的な取引ができる」と評価され、現在は累計契約社数シェア No.1※の企業間決済サービスとして4,500社以上の企業に導入されています。2023年10月に開始される「適格請求書等保存方式（インボイス制度）」の要件を満たした帳

票の発行にも対応します。一般社団法人 Fintech 協会に加盟。(※日本マーケティングリサーチ機構「企業間後払い決済サービスにおける実態調査 (2021 年 9 月実施)」より)



株式会社ラクーンホールディングス  
代表者 : 代表取締役社長 小方 功  
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目14番14号  
設立 : 1995年9月  
資本金 : 1,852,237千円(2022年7月末現在)  
株式 : 東京証券取引所プライム市場上場  
証券コード 3031  
URL : <https://www.raccoon.ne.jp>



株式会社ラクーンフィナンシャル  
代表者 : 代表取締役社長 秋山 祐二  
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目14番14号  
設立 : 2010年10月  
資本金 : 490,000千円(2022年7月末現在)  
URL : <https://financial.raccoon.ne.jp>

**本件に関するお問合せ先**

株式会社ラクーンホールディングス 広報 : 矢次・大久保  
IR : 木村

MAIL : [pr@raccoon.ne.jp](mailto:pr@raccoon.ne.jp)

MAIL : [ir@raccoon.ne.jp](mailto:ir@raccoon.ne.jp)

**サービスに関するお問合せ先**

Paid セールsteam TEL : 03-6681-4410