



Success  
Holders

# 2023年3月期 第2四半期決算説明資料

2022.11.11

株式会社Success Holders

# 2023年3月期 第2四半期業績

# 予算進捗状況

テクノロジーソリューション事業は、大手通信キャリア連結子会社と締結したシステム・エンジニアリング業務委託契約を筆頭に、今後も継続してコアクライアントの新規開拓に注力するとともにITエンジニア人材を積極的に採用し、さらなる拡大を目指します。また2022年10月11日付「新たな事業の開始に関するお知らせ」にてお知らせしましたとおり、新たな事業としてコンサルティング事業を開始しました。今後は、テクノロジーソリューション事業と併せて当社の新たな収益の柱としてコンサルティング事業を拡大してまいります。

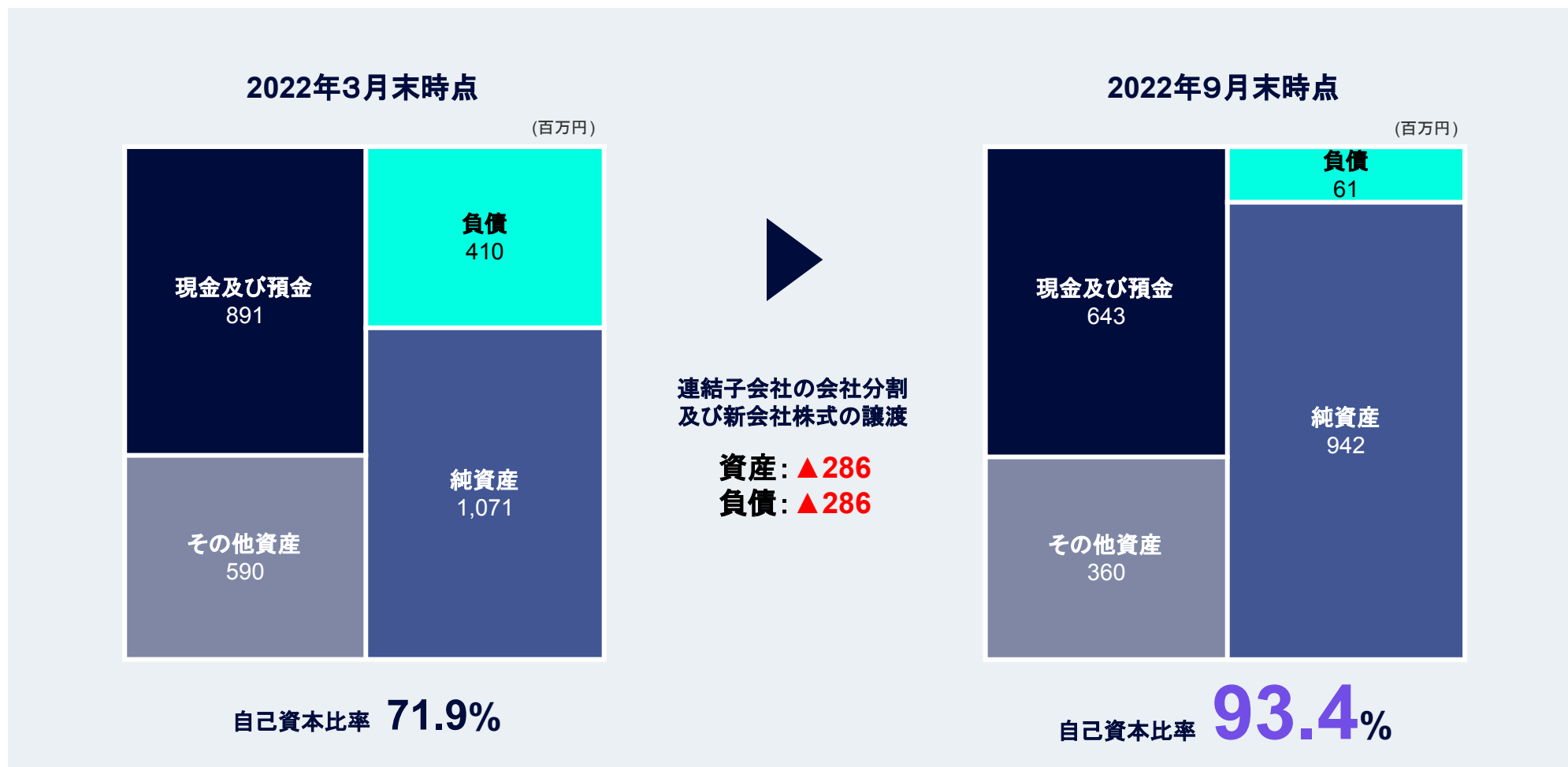
	2023年3月期 第2四半期迄実績	2023年3月期 年間予算	年間進捗率
売上高	443	709	62.5%
テクノロジーソリューション事業	125	395	31.6%
メディア事業（※）	310	314	98.7%
その他	8	-	-
営業損失(△)	△229	△445	51.5%
テクノロジーソリューション事業	△87	△172	50.6%
メディア事業（※）	△18	△17	105.9%
その他	1	-	-
全社費用	△124	△255	48.6%
経常損失(△)	△226	△457	49.5%
四半期純損失(△)	△127	△366	34.7%

(※)メディア事業は、2022年6月30日付で「(開示事項の経過)完全子会社の株式譲渡完了に関するお知らせ」にてお知らせしましたとおり、完全子会社である株式会社Success Holders分割準備会社の株式譲渡を完了しましたので2022年7月以降につきましては、メディア事業に係る売上等は計上されません。

## 四半期残高推移

連結子会社の会社分割及び新会社株式の譲渡に伴い、総資産、純資産、現金及び預金残高は減少していますが、相応の流動性は確保しています。また、今後更なる事業投資を検討する際には、追加の資金調達についても検討して参ります。

メディア事業譲渡による組織再編に伴い、負債の圧縮も継続しており、自己資本比率においては継続し90%を超えた高い安定性を維持しています。

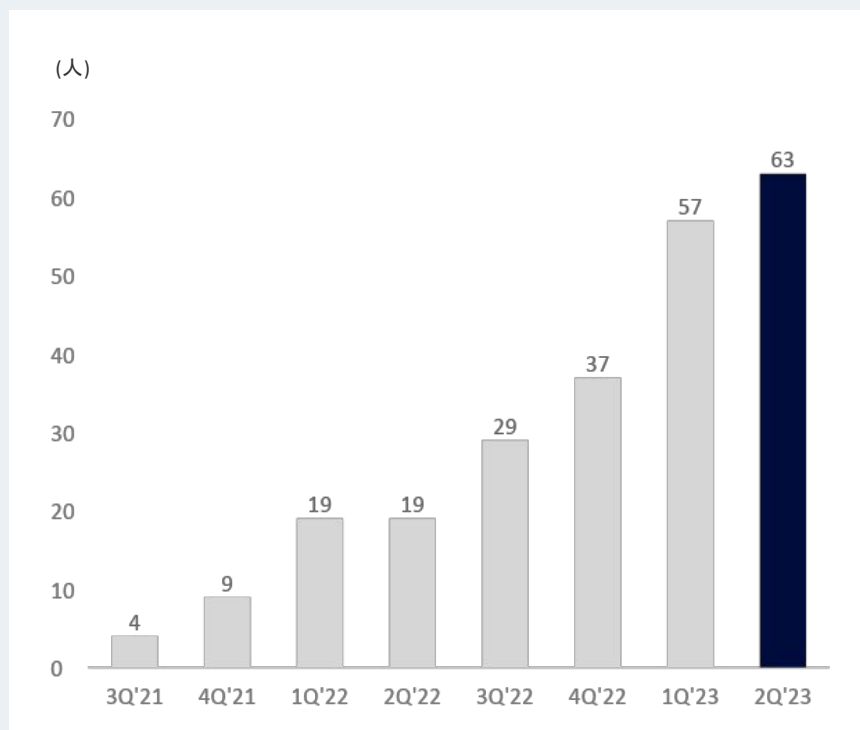


## 重要KPI推移

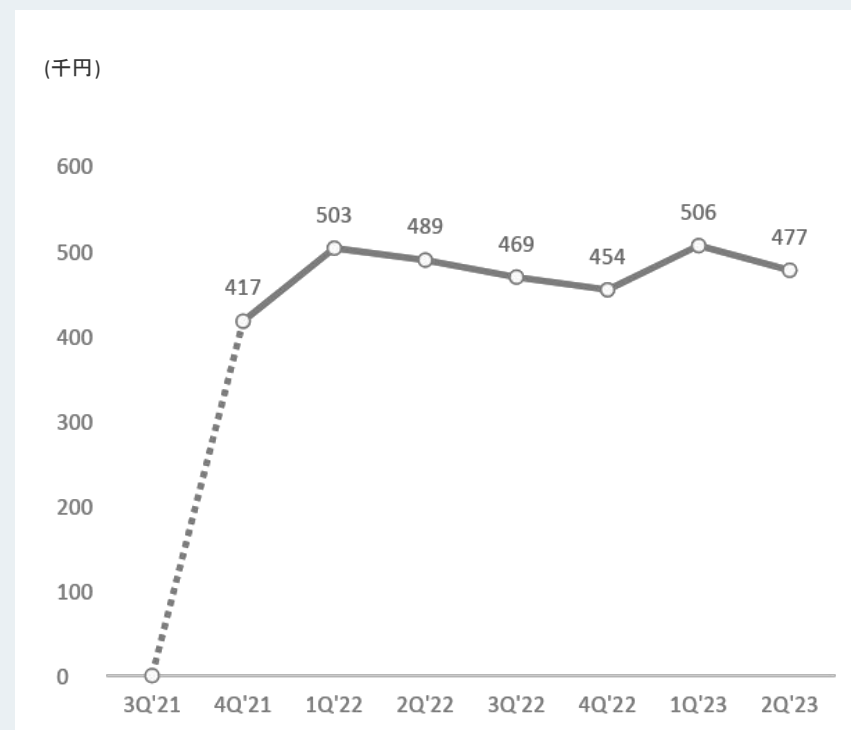
2023年3月期第二四半期は、継続して月平均6名弱の中途エンジニア採用が進んでいることから、在籍エンジニア数は順調に増加しております。

一方で、未経験Tエンジニア人材の増加に伴い、平均売上単価は微減したものの、今後は、継続してコアクライアントの新規開拓に注力するとともに、ITエンジニアのスキルアップで平均売上単価の拡大についても図ってまいります。

### 在籍エンジニア数

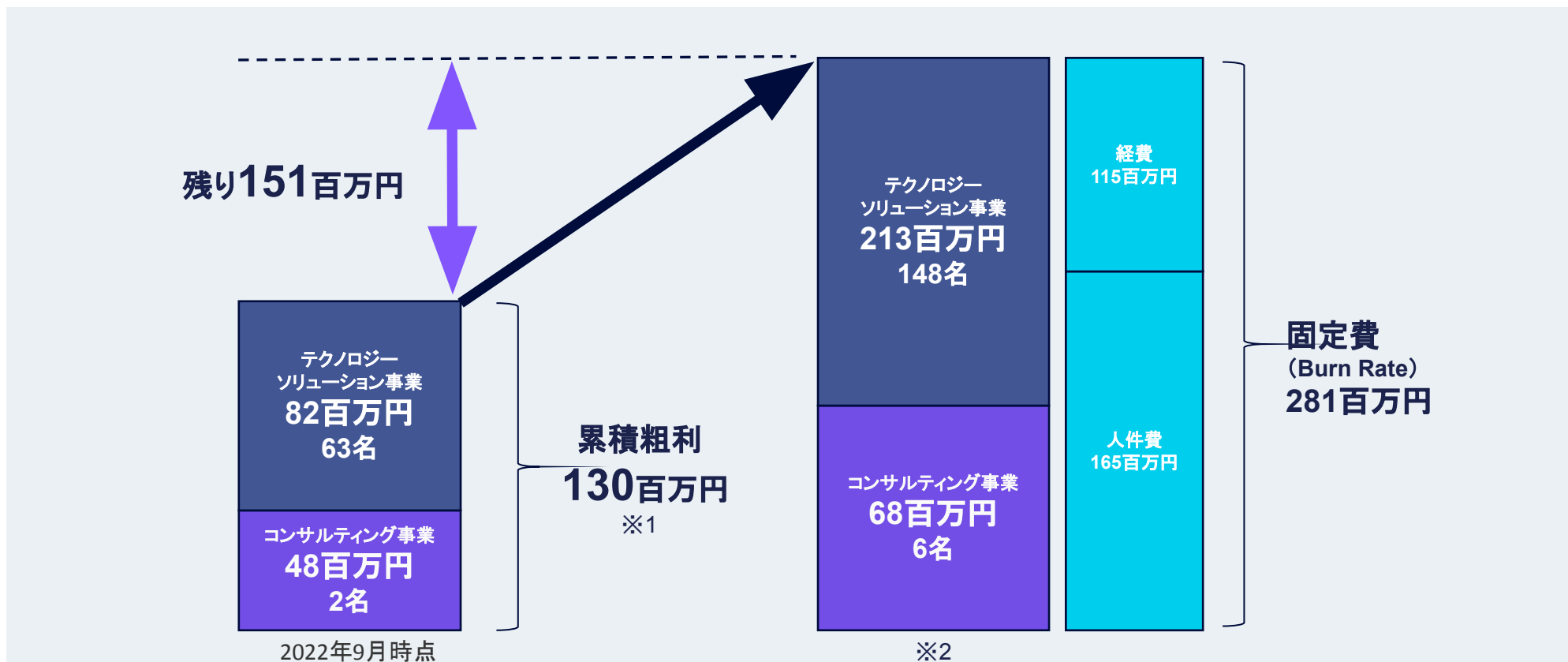


### 平均売上単価



# Road to Burn Rate (再掲)

当社の固定費(Burn Rate)は、年間281百万円。一方、2022年9月時点で積みあがっている想定年間粗利(※)は130百万円。残り151百万円の粗利を積み上げればBurn Rateを超えて黒字のコントロールが可能になります。



※1: 9月末時点で積みあがっている粗利をそのまま年間引き伸ばした場合の想定粗利。上記数値は、現時点での情報に基づいて計算されたものであり、実際の業績との間には差異が発生する場合があります。

※2: 各事業の金額は、各事業の年間想定固定費額と同額を記載しており、本社費用はすべてテクノロジーソリューション事業に負担させております。また、各事業の人数は、年間想定固定費額を粗利で回収するために必要と想定するコンサルタント数、エンジニア数を記載しております。上記数値は、現時点での情報に基づいて計算されたものであり、実際の業績との間には差異が発生する場合があります。



# トピックス

# コンサルティング事業の進捗

2022年10月より創業したコンサルティング事業において、新たに業界出身のコンサルタントの入社の内定承諾をいただいております。今後も積極的な採用活動を継続し、早期にハイスキルなコンサルタントを拡充していく方針です。



マネージャー  
(3月入社予定)

## 経歴

- 大手SIer、大手コンサルティング企業を経て現職
- ITアーキテクトとして基幹システムの要件定義～実装までを担当した経験から、システム開発の上流～製造及びチームマネジメントまで一貫したスキルを保有。その後コンサルティング企業にて経営層に対して経営戦略やIT戦略の提案、プロジェクト立ち上げ支援、1,000億円規模のシステムプロジェクトのPMOといった幅広い経験を有する。

## 実績

### 【ITアーキテクト業務】

- 大手アパレル業向け生産システム開発
- 大手建設業保証会社向け基幹システム移行
- 大手旅行会社基幹システム構築
- 大手アパレルメーカー基幹システム移行
- 汎用的なFWの実装
- AWSサービス検証

### 【戦略支援業務】

- 損害保険会社における戦略・ITコンサル業務
- 損害保険会社における大規模システムプロジェクトPMO



# free株式会社とのパートナー契約締結完了

当社は、free株式会社が掲げているミッションの「スモールビジネスを、世界の主役に。」に共感し、スモールビジネスとパートナーから成るエコシステムを形成及びクライアントの成長フェーズにあわせたバックオフィス構築や運営をサポートし、かつより加速させるべく、当社は2022年10月、フリー株式会社本社：東京都品川区大崎1-2-2アートヴィレッジ大崎セントラルタワー21階、代表取締役 佐々木 大輔とパートナー契約の締結が完了いたしました。

今回のfree株式会社とのパートナー契約を機に、国内中堅中小企業に対し、内部統制構築やガバナンス強化などの守りの領域において、提案から実行までハンズオンで実施する顧客伴走型のスタイルで顧客満足度の最大化を目指します。



Success  
Holders



## freeパートナープログラムとは

事業成長の促進にご活用可能な、freeの販売や導入アドバイザーを行える認定プログラムです。

クラウド会計ソフト free会計(法人向け)等を活用した業務効率化やビジネス戦略の実現を支援します。

## パーパスの策定

コンサルティング事業の創業にあわせ、当社は新たにパーパスを策定いたしました。

メインクライアントである中堅中小企業を中心として、すべての企業がコンサルティングサービスを活用し、成長を加速させていく一助となれるよう我々も事業を拡大してまいります。

### Purpose



**私たちの使命は、世界中のどんな企業でも  
気軽にコンサルティングを活用できる新しい世界を創出することです**

Our mission is to create the new world  
where our clients can comfortably enjoy professional consulting services

## コアバリューの再定義

パーパスの策定と併せ、コアバリューについても見直しを実施しております。圧倒的なクオリティのサービスを提供し、クライアントの成功の為に常に最善を尽くすことで「Successful Around The World」の実現を目指します。

### Core Value



Quality

ハイクオリティなサービスを提供する



Customer Success

すべては顧客の成功のために

# 大手技術者派遣企業との業務契約締結

テクノロジーソリューション事業において、大手技術者派遣企業と技術者派遣に係る基本契約を締結いたしました。  
 今回契約先を通して大手Sierによる金融機関の基幹システムのリプレイス業務に参画しております。  
 本案件は大規模かつ長期間の案件となるため、今後も継続的に技術者を派遣していく予定です。



今後、随時派遣



<b>プロジェクト</b>	金融機関の基幹システムの維持及びリプレイス業務
<b>配属先</b>	金融機関クライアントのデータセンター常駐
<b>業務内容</b>	システムの維持保守、アカウント保守、ネットワーク機器の保守2024年リプレイス予定の基幹システム刷新対応、その他個別案件
<b>追加要員</b>	作業進捗に応じて適宜追加メンバーをアサイン
<b>従事期間</b>	一年超の長期プロジェクト

## Disclaimer

本資料に記載された情報は株式会社Success Holders(以下、Success Holders)が信頼できると判断した情報源を元にSuccess Holdersが作成したものです。その内容および情報の正確性、完全性等について、何ら保証を行っておらず、また、いかなる責任を持つものではありません。本資料に記載された内容は、資料作成時点において作成されたものであり、予告なく変更する場合がありますが、更新や変更の義務を負うものではありません。また、本資料における将来の見通しに関する記載は、多分に不確定な要素を含んでいるため、実際の業績等はさまざまな要因によりこれらの見通しと異なる場合がございます。

本文およびデータ等の著作権を含む知的所有権はSuccess Holdersに帰属し、事前にSuccess Holdersの書面による承諾を得ることなく、本資料に修正・加工することは堅く禁じられています。





お問い合わせ

03.5786.3800

本社

〒105-0003 東京都港区西新橋 1-1-1 WeWork 日比谷 FORT TOWER  
HIBIYAFORTTOWER WeWork 1-1-1 Nishishinbashi Minato-ku, Tokyo 105-0003, JAPAN



Success  
Holders

