



2022年12月23日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ク ル ー バ ー
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 石 田 誠
(コード番号：7134 東証スタンダード市場)
問 合 せ 先 上 席 執 行 役 員 管 理 本 部 長 大 口 智 文
(TEL 045-988-5777)

2023年3月期 第2四半期 質疑応答集 (2)

2022年11月14日に発表いたしました2023年3月期第2四半期決算に関して、機関投資家の皆様より多く寄せられた質問とそれに対する当社の回答を、下記の通り開示いたします。

なお、ご理解いただきやすいよう、一部内容の加筆・修正を行っております。

今後も、投資家の皆様への情報提供に努めてまいります。

質問1. 利益率上振れの要因を教えてください。

アップガレージ店舗において、利益率の高い中古品の取扱い比率を上げたことが要因の一つです。

また、地道にコスト削減努力を行って、販管費率を低下させたことも利益率向上に寄与しております。

加えて、2022年4月より開始したリペア事業により、ホイールを修正→再生→販売するサイクルを作ったことは、利益率を向上させるだけでなく、廃棄物の削減、資源の循環にも貢献しております。

質問2. アップガレージサイクルズの新規出店状況を教えてください。

アップガレージサイクルズは、2022年3月の横浜町田店の新規出店を皮切りに、7月に北戸田店、10月には相模原駅前店と順調に新規出店を進めております。

おかげさまで、オープン当初から買取件数が伸びており、買取、販売の好循環に繋がっております。

質問3. アップガレージ海外進出の進捗を教えてください。

新型コロナウイルスの影響で、当初の予定よりも進捗は遅れておりますが、来期にはアメリカに新規出店をしたいと考えております。現在もアップガレージの社員がアメリカに常駐し、現地調査を続けております。

アメリカでは日本車の人気は高く、越境ECでも6割以上がアメリカからの注文であることから需要は高いとみておりますので、アメリカ進出については現在も前向きに準備を進めております。

質問4. タイヤ流通センターの新規出店の状況について教えてください。

上期は新型コロナウイルスの影響を考慮し、営業活動を抑えてきたため、新規出店は8店舗でした。下期からは通常通りの営業活動に戻り、新規出店を加速していく予定です。

<ご参考資料>

■決算説明資料

<https://pdf.irpocket.com/C7134/aG1f/WLwp/ht5e.pdf>

■決算説明書き起こし

<https://finance.logmi.jp/377525>

■決算説明動画

<https://www.youtube.com/watch?v=pAwtHvd2cTE>

以上