



2023年1月13日

各 位

会 社 名 株式会社Branding Engineer  
代表者名 代表取締役CEO 河端 保志  
(コード番号:7352 東証グロース)  
問合せ先 上級執行役員 経営戦略本部 本部長 加藤 真  
(TEL. 03-6416-0057)

**Branding Engineer 2023年8月期 第1四半期決算を発表**  
**売上高・売上総利益ともに、9四半期連続で最高値を達成**

当社は、本日2023年1月13日、2023年8月期 第1四半期決算を発表しました。  
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以 上

## Branding Engineer 2023年8月期 第1四半期決算を発表

## 売上高・売上総利益ともに、9四半期連続で最高値を達成

株式会社 Branding Engineer（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 Branding Engineer）は、本日 2023 年 1 月 13 日、2023 年 8 月期 第 1 四半期決算を発表しました。

## ■2023年8月期 第1四半期業績サマリー

## ・第1四半期業績

四半期売上高は 22.4 億円（前年比 61.2%増）を達成し、売上高・売上総利益ともに、9 四半期連続で最高値を達成いたしました。当期は、計画通り第 1 四半期から過去最大級の積極的な採用投資・広告投資を実行いたしました。特に採用投資に注力し、前年比 132.8%と大幅に増加しております。販管費は積極的な採用投資を行った結果、前年比で 1.45 億円増加（前年比 36.4%増）したものの、営業利益は前年を大幅に上回る 4 千 9 百万円で着地いたしました。

## ■エグゼクティブサマリー

## 2023年8月期 第1四半期会計期間業績

- ・ 四半期売上高 **2,241 百万円** 前年比 **851 百万円増 (YoY 61.2%増)**  
売上高、売上総利益ともに、**9 四半期連続で最高値を更新**
- ・ 当期は **1 Q から過去最大級の積極的な採用投資・広告投資を実行**  
**1 Q は採用投資に注力、前年比 132.8%増**と大幅に増加
- ・ 販管費は前年比で **145 百万円増加 (YoY 36.4%増)** したものの、  
**営業利益は前年を大幅に上回る、49 百万円で着地 (YoY 140.0%)**
- ・ **2 Q も積極的な採用投資を継続予定**  
**上半期で採用した人員を戦力化し、来期以降の事業成長の原資とする**

## ・2023年8月期 第2四半期以降について

第 2 四半期以降も中長期的な成長を見据えて各種投資を継続してまいります。

特に採用投資については、2023 年 8 月期を組織強化のための戦略的投資期間と位置づけ、積極的な投資を行ってまいります。広告費と合わせて効果的な投資を行うことで、飛躍的な事業成長を継続し最短での時価総額 1000 億円を目指してまいります。

事業成績はエンジニア稼働数増加によりストック型ビジネスの強みを活かした堅実な成長を見込んでおります。

なお、M&A につきましては当期の売上・利益予算を組み込んでいない点はポジティブ要因と捉えております。既存事業の確実な成長に、M&A による非連続的な成長を組み合わせ、飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営活動を行ってまいります。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株)Branding Engineer 経営企画室 担当:森川

TEL : 03-6416-5564 MAIL : pr\_release@b-engineer.com

## ■ エグゼクティブサマリー

### 2023年8月期 第2四半期以降

- ・ 2Q以降も中長期的な成長を見据えた各種投資を継続
- ・ 飛躍的な事業成長を継続し最短での時価総額1,000億を目指すために、2023年8月期を組織強化のための戦略的投資期間と位置付ける
- ・ 投資期間ではあるものの、事業成績はエンジニア稼働数増加によるストック型ビジネスの強みを活かした堅実な成長を見込む
- ・ M&Aは当期の売上・利益予算には組み込んでおらず**ポジティブ要因**既存事業の確実な成長に、M&Aによる非連続的な成長を組み合わせ、**飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営を行う**

BRANDING ENGINEER

Copyright© Branding Engineer CO., LTD. All Right Reserved

6

## ■ 業績概況

- ・ 財務数値の前年比較

四半期の売上高は、前年比 61.2%、売上総利益は 41.4%成長を達成いたしました。

### ■ 財務数値の前年比較

四半期売上高は前年比**61.2%成長**・売上総利益は前年比**41.4%成長**

営業利益、純利益も前年比で**飛躍的に増加**、純利益は前年比**324.3%成長**



BRANDING ENGINEER

Copyright© Branding Engineer CO., LTD. All Right Reserved

8

- ・ 通期業績予想に対する進捗率

第1四半期の進捗は、売上・利益ともに期初想定を上回る数値で着地いたしました。

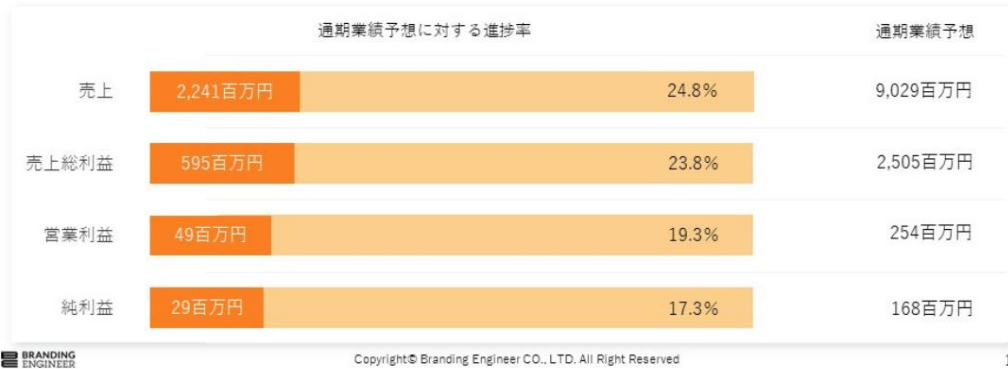
第2四半期以降も広告投資や、人材確保のための採用投資を強化することで、継続的な事業拡大につなげてまいります。

< 本件に関するお問い合わせ先 >

(株)Branding Engineer 経営企画室 担当:森川  
TEL : 03-6416-5564 MAIL : pr\_release@b-engineer.com

### ■ 通期業績予想に対する進捗率

1Qは売上・利益ともに期初想定を大幅に上回る数値で着地。  
ストック型の積上モデルのため、売上高の毎四半期での継続成長を計画。  
好調な売上推移がもたらす予算超過分の利益を原資に、優秀な人材確保のための採用投資や、エンジニア稼働数増加のための広告投資を強化することで、継続的な事業拡大につなげる

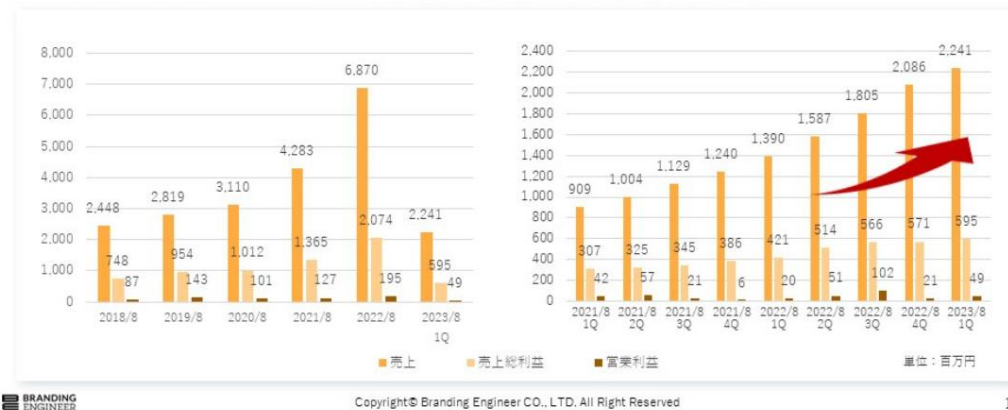


#### ・ 四半期ごとの業績推移

四半期売上高が22億円を突破いたしました。売上・売上総利益ともに9四半期連続で過去最高値を更新しております。

### ■ 四半期ごとの業績推移

四半期売上高**2,200百万円突破 (YoY 61.2%増)**  
売上・売上総利益ともに**9四半期連続で過去最高値を更新**



#### ■ 2023年8月期の注力ポイント

2023年8月期は、組織再編の実行・成長投資の継続・新規事業およびM&Aの検討実行、の3点に注力いたします。

第1四半期における進捗状況は、まず「組織再編の実行」は、2023年1月1日に子会社2社を合併するなど、2023年6月1日に予定しているホールディングス体制への移行準備は順調に推移しております。

次に「成長投資の継続」は、来期以降の飛躍的な成長につなげるため、第1四半期業績でも触れた通り過去最大級の成長投資を実行しました。

最後に「M&Aの検討」は、株式会社 DeProp の M&A を実行いたしました。このまま第2四半期以降も、

< 本件に関するお問い合わせ先 >

(株)Branding Engineer 経営企画室 担当:森川  
TEL : 03-6416-5564 MAIL : pr\_release@b-engineer.com

戦略的な M&A の積極検討を継続してまいります。

エグゼクティブサマリー		2023年8月期の注力ポイント
<b>組織再編の実行 (HD化)</b> ホールディングス化によりグループ経営の機動性及び柔軟性の向上を図ることで、 <b>グループ全体の成長速度を加速させる</b> 。	ホールディングス体制へ移行準備は順調に推移 2023年6月1日のホールディングス体制移行を目指し、2023年1月1日に子会社2社を合併	
<b>成長投資の継続 (広告費・採用費)</b> <b>企業成長を加速させるための成長投資を継続</b> エンジニア獲得のための広告投資や、中長期の当社の成長を担える人材を採用するための人材投資を1Qから積極的に実行	前期4Qに引き続き、過去最大級の成長投資を実行特に採用投資に注力。広告費は前年4Q並だが、YoYで採用投資額は <b>132.8%増</b> 、採用人数は <b>184.6%増</b> 2023年8月期を <b>組織強化に対する戦略的投資期間と位置付け、末期以降の飛躍的な成長につなげる</b>	
<b>M&amp;Aの検討実行</b> 成長曲線を上げるために、戦略的なM&Aの実行を計画 エンジニアプラットフォームサービス周辺領域を中心に、 <b>シナジー効果を狙うことで非連続的な成長を生み出す</b>	DeProp社のM&Aを実行 継続して、戦略的なM&Aの積極検討を行う M&Aは売上・利益予算に組み込んでいないため <b>ポジティブ要因となる</b>	

※DeProp社の売上・利益の連結は、2Qから開始

Copyright© Branding Engineer CO., LTD. All Right Reserved

#### ■詳細のご案内

▼詳細は、当社 IR ページ掲載の資料をご確認くださいませ。

<https://b-engineer.co.jp/ir/>

▼本日、第1四半期決算説明会を開催いたします。

- ・概要：2023年8月期 第1四半期決算説明会
- ・日時：2023年1月13日(金)19:30～
- ・登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志
- ・申し込みページ：[https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN\\_cbDv0RvyQPG-XH0RVvQQ4w](https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_cbDv0RvyQPG-XH0RVvQQ4w)

Branding Engineer は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を込めた「Break The Common Sense」を掲げ、IT人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとられる社会課題解決に寄与してまいります。

#### ■Branding Engineer について

2020年7月7日(火)に東京証券取引所マザーズ市場(現：グロース市場)へ新規上場。

「エンジニアと共に、未来に革命を。」をメッセージに掲げ、「Midworks (<https://mid-works.com/>)」「TechStars Agent (<https://techstars.jp/lp/agent/>)」「tech boost (<https://tech-boost.jp/>)」等、ITエンジニアのキャリアライフをサポートする様々な事業や、「Mayonez (<https://mayonez.jp/>)」をはじめとするメディア事業を展開。

時流にあった新しい働き方の創出やサポートを通じて、あらゆるエンジニアが、自身の、また社会の可能性を信じ、価値創出していける未来実現のためのプラットフォームを目指しています。

現在では、総合 WEB マーケティングコンサルティングサービス「SAKAKU (<https://b-engineer.co.jp/sakaku/>)」をはじめとする企業の DX 推進をサポートするクライアントソリューションに

<本件に関するお問い合わせ先>

(株)Branding Engineer 経営企画室 担当:森川  
TEL: 03-6416-5564 MAIL: [pr\\_release@b-engineer.com](mailto:pr_release@b-engineer.com)

も注力、事業領域を拡大しています。

詳しくは、Branding Engineer コーポレートサイト (<https://b-engineer.co.jp/>) をご覧ください。

フリーランス独立支援サービス Midworks 『リモート案件特集公開中!』

<https://mid-works.com/>

IT エンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合 WEB マーケティングコンサルティングサービス SAKAKU

<https://b-engineer.co.jp/sakaku/>

IT 人材のためのキャリアライフスタイルマガジン Mayonez

<https://mayonez.jp/>

スマホで軽く叩く、気軽に見られるビジネスサイト Tap-biz

<https://tap-biz.jp/>

全マーケ指標改善型クローズド ASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株)Branding Engineer 経営企画室 担当:森川

TEL : 03-6416-5564 MAIL : [pr\\_release@b-engineer.com](mailto:pr_release@b-engineer.com)