

2023年3月24日

各位

会社名 ブロードマインド株式会社
代表者名 代表取締役社長 伊藤 清
 (コード番号: 7343 東証グロース)
問合せ先 取締役 鶴沢 敬太
 (TEL 03-6687-1318)

株式会社イノセントとの資本業務提携（子会社化）に関するお知らせ

「金融の力を解き放つ」をパーパスに掲げ、保険・証券・住宅ローンと複数の金融商品を横断して1社で取り扱い、人々のライフプラン実現をサポートするブロードマインド株式会社（本社：東京都渋谷区 代表取締役社長：伊藤 清 証券コード：7343 以下、当社）は、本日、株式会社イノセント（本社：大阪府大阪市 代表取締役：坂田 啓太、以下：イノセント）と業務提携を行うと共に、イノセントの発行する普通株式の67%を取得し、子会社化することを決定いたしましたので下記の通りお知らせいたします。

記

■資本業務提携の背景・目的

当社では1人ひとりがライフイベントを迎えるにあたって最良の選択ができるよう、ライフプランニングを土台とした資金的なアドバイスや金融商品の提案を中心に、パーソナルファイナンスの観点から支援しています。ライフプランニングを行い、家計の見通しを立てる最適なタイミングは本来人によって様々ですが、生活スタイルや家計が大きく変わるタイミング = 大きなライフイベントを迎えるタイミングで行われることが多く、その中でも多くの方が初めて実施する契機として「結婚」が挙げられます。このように、結婚は当社サービスに対するニーズが最も顕在化しやすいイベントの一つであり、結婚直後の方に対する効果的な接点形成はマーケティング戦略上重要な意味合いを持ちますが、本件のような垂直統合型のM&Aは、当社の成長戦略を推進する上で有効な手段の1つと考えております。

近年では少子化や生涯未婚率の上昇に伴い婚姻件数は減少傾向にありますが、他方で婚活スタイルの多様化を受け、お見合いによる成婚割合が増加しております*1。このような婚活者の意識変容を背景に、結婚相談所市場は今後も成長するものと期待されます。

そのような中、イノセントはSNSやブログを中心としたWebマーケティングによる集客に強みを持つほか、マンツーマン体制で婚活をサポートする等、オリジナリティを有しながら質の高い婚活サービスを提供しております。当社サービスのマーケティング強化及び婚活事業の成長については、資本業務提携によりイノセントの優位性強化を通じて実現できるものと考え、今回の決定に至りました。

尚、少子化という我が国の社会課題の背景として、若年層を中心とした非婚化が進んでいる実情があります。ライフスタイルが多様化する中で結婚する積極的な動機が見出しづらい点も理由の1つですが、自身の結婚意

思に反して「適当な相手がいない」「結婚資金が足りない」等の点も大きな要因として挙げられています^{※2}。

このような社会背景の下、イノセントとの資本業務提携により、良質な婚活サービスの提供から成婚後のライフプランの設計・実行支援(お金に関する不安の解消)といった地続きのサービス提供も見据えております。当社は「金融の力を解き放つ」というパーパスを掲げておりますが、異業種との協業によるシナジーを通じて「金融の力」を体現し、社会課題の解決にも貢献していきたいと考えています。

※1 ※2：国立社会保障・人口問題研究所／第16回出生動向基本調査より



■資本業務提携の内容

1. 業務提携の内容

- ① イノセントの会員に対し、婚後の生活を見据えたコンサルティングサービス及び金融教育サービスを提供致します。
- ② マーケティング投資のほか、当社サービスからの送客を通じて会員獲得の強化を図ります。

上記の通り、婚活～成婚～結婚後の生活設計(資金計画策定及び実行支援)という顧客体験の設計を軸に、フィナンシャルパートナー事業及び婚活事業の双方のシナジー創出を図ってまいります。

2. 資本提携の内容

当社は、イノセントの株主である代表取締役の坂田 啓太氏より、普通株式 67 株(同社の議決権割合の 67%)を取得する予定です。尚、資本業務提携以降も坂田 啓太氏はイノセントの代表取締役として事業運営に従事する予定です。

資本業務提携先の概要、取得株式及び取得前後の所有株式数の状況

| | | |
|----------------|-------------------------------------|-------------|
| (1) 名称 | 株式会社イノセント | |
| (2) 所在地 | 大阪府大阪市東淀川区西淡路1丁目3-26 弥生新大阪第一ビル 203号 | |
| (3) 代表者の役職・氏名 | 代表取締役 坂田 啓太 | |
| (4) 事業内容 | 結婚相談所運営 | |
| (5) 設立年月日 | 2021年2月(2017年7月創業) | |
| (6) 上場会社と当該会社と | 資本関係 | 該当事項はありません。 |

| | | |
|-------|-------------|-------------|
| の間の関係 | 人的関係 | 該当事項はありません。 |
| | 取引関係 | 該当事項はありません。 |
| | 関連当事者への該当状況 | 該当事項はありません。 |

※本資本業務提携は適時開示には該当しないため、「大株主及び持分比率」、「当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態」及び「取得株式及び取得前後の所有株式数の状況」につきましては、非開示といたします。

■日程

- (1) 取締役会決議日 : 2023年3月24日
- (2) 契約締結日 : 2023年3月24日
- (3) 株式譲渡実行日 : 2023年3月29日(予定)

■今後の見通し

当社は、本件株式取得による株式会社イノセントの連結子会社化に伴い、2023年3月31日をみなし取得日とし、2023年3月期は貸借対照表のみを連結する予定であります。なお、本件が今期以降の当社業績に与える影響は現時点で軽微であると認識しておりますが、今後公表すべき事項が生じた場合は速やかにお知らせいたします。

以 上