

2023年12月期 第1四半期 決算説明資料

メディカル・データ・ビジョン株式会社
(証券コード：3902)

2023年5月11日



メディカル・データ・ビジョン株式会社

1	エグゼクティブサマリー	-----	3
2	2023年12月期 第1四半期 業績	-----	4
3	事業進捗	-----	13

1Q 業績

第1四半期の業績は、YoYで3.2%増となり計画どおりの進捗

・売上高	1,559百万円	YoY	+3.2%
・経常利益	424百万円	YoY	△7.9%
・経常利益率	27.2%	YoY	△3.3P

事業進捗

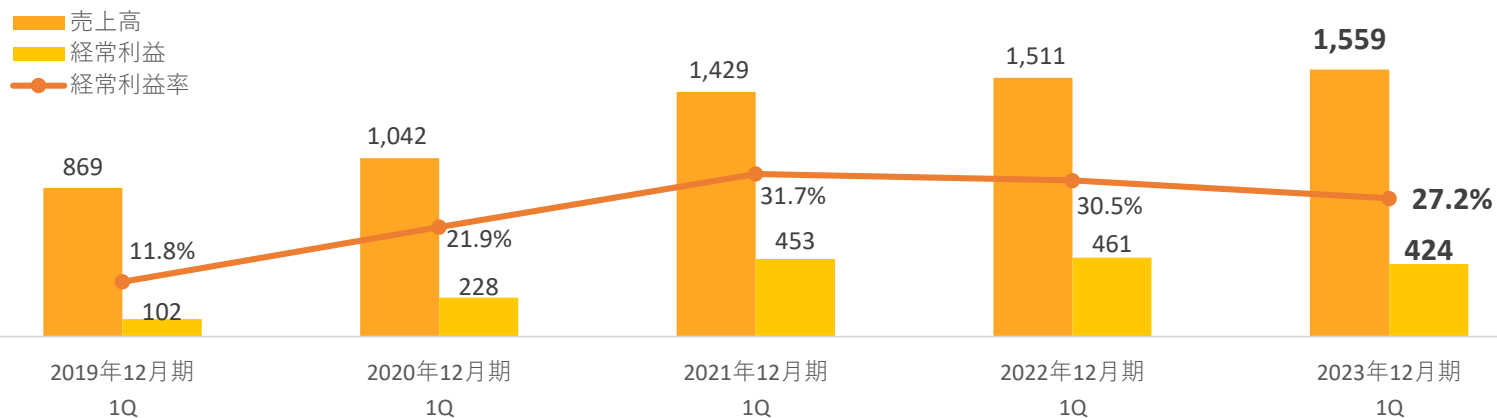
今期は下期の売上成長に重点を置いた戦略的な予算編成

- ・ 保険者DBの販売は好調にスタート
- ・ 期初からの営業人員不足は、上期中に解消の見込み
- ・ 下期に向けて、売上は計画どおり積み上げていく

2023年12月期第1四半期 業績

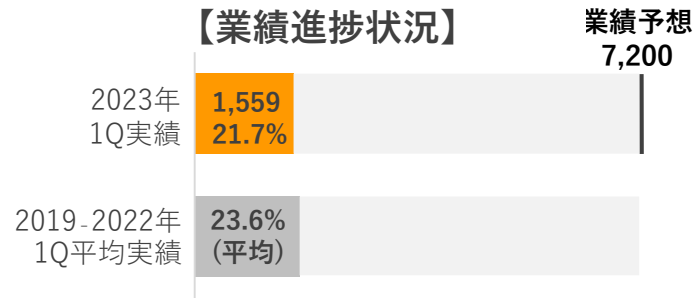
第1四半期の業績は計画どおりの進捗

YoYでは横ばいだが、業績の進捗状況は概ね平均実績どおりの進捗



	データネットワークサービス	データ利活用サービス	その他サービス	全社合計
売上高	388	1,022	147	1,559
前年同期比	+4.0%	+0.2%	+26.6%	+3.2%
売上総利益	199	916	122	1,238
前年同期比	△11.3%	△3.1%	+38.8%	△1.6%
経常利益	—	—	—	424
前年同期比	—	—	—	△7.9%

【業績進捗状況】



製薬向け営業の人員減少あったが、前年同期水準の売上高を確保

経常利益は主に保険者データ販売拡大に伴う原価増で減益に

(百万円)	2023年12月期1Q (2023年1月～2023年3月)		
	実績	前年同期	
		実績	増減率
売上高	1,559	1,511	+ 3.2%
売上高成長率	+ 3.2%	+ 5.7%	△2.5 P
経常利益	424	461	△7.9%
経常利益率	27.2%	30.5%	△3.3 P
従業員数	256	245	+ 4.5%
従業員1人あたり売上高	6.0	6.1	△1.2%

2023年12月期 1Q コスト分析

原価の増加は保険者データの仕入増、クラウドサービスの開始に伴う 原価計上などによる

物価上昇対応や人的資源確保のため、約5%の賃上げ実施により人件費増

(百万円)	【連結】 2023年12月期 1Q	【連結】 2022年12月期 1Q	前年同期比	備考
原価	320	251	+27.3%	・ 保険者データ販売に係る原価増 (+29M) ・ クラウドサービス (MDV Act有料機能、アルファサールス) の開始に伴う原価増 (+28M)
人件費	439	410	+7.2%	人員増、昇給などによる給与増 (+29M)
採用費	8	13	△38.9%	中途採用募集費減 (△4M)
その他	375	378	△0.9%	
研究 開発費	34	68	△49.8%	HMV構想関連開発費減 (△30M)
費用合計※	1,135	1,041	+9.1%	

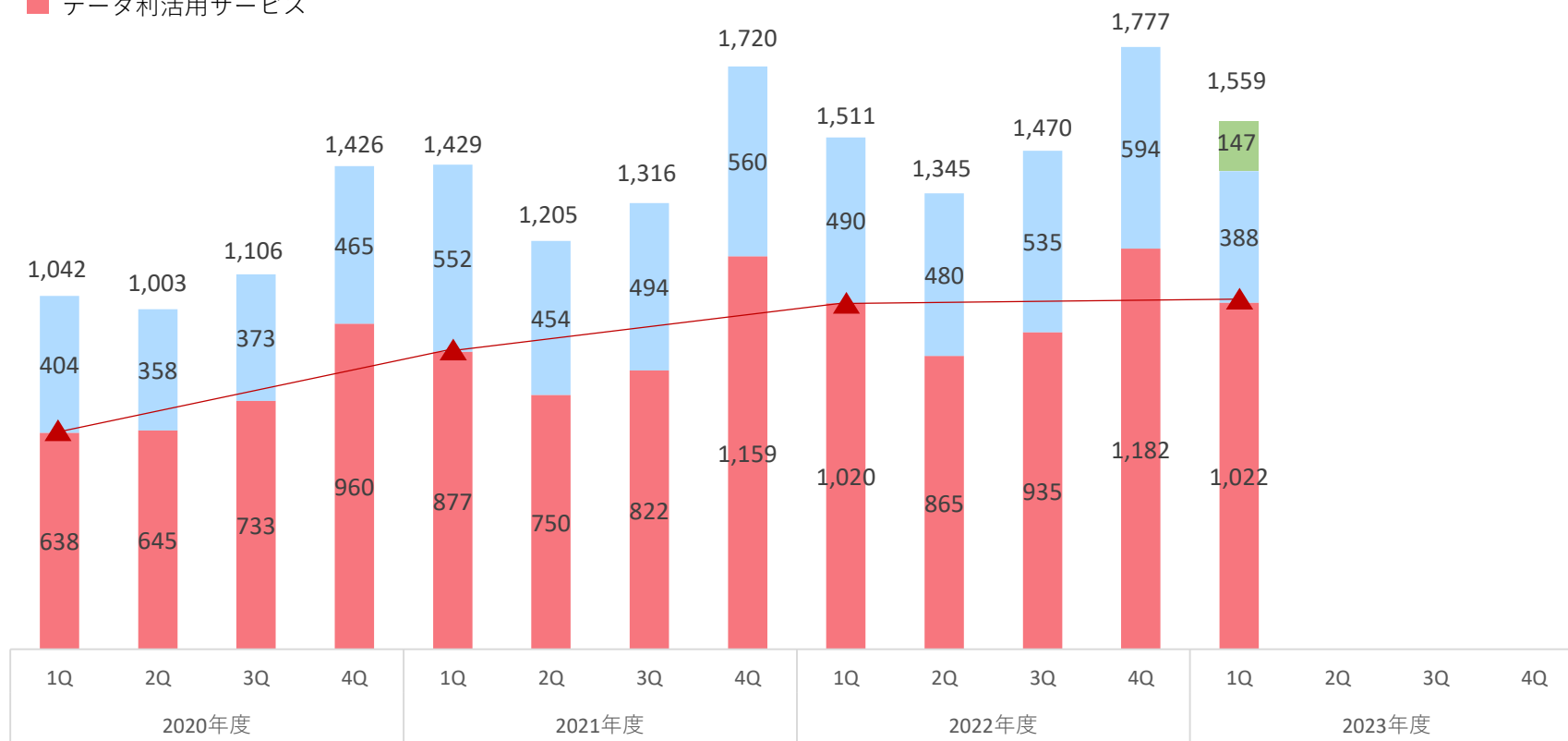
※売上原価と販売費及び一般管理費の合計

四半期毎の売上高推移（サービス別内訳）

データ利活用サービスは人員減の影響で1Qは微増に

- その他サービス
- データネットワークサービス
- データ利活用サービス

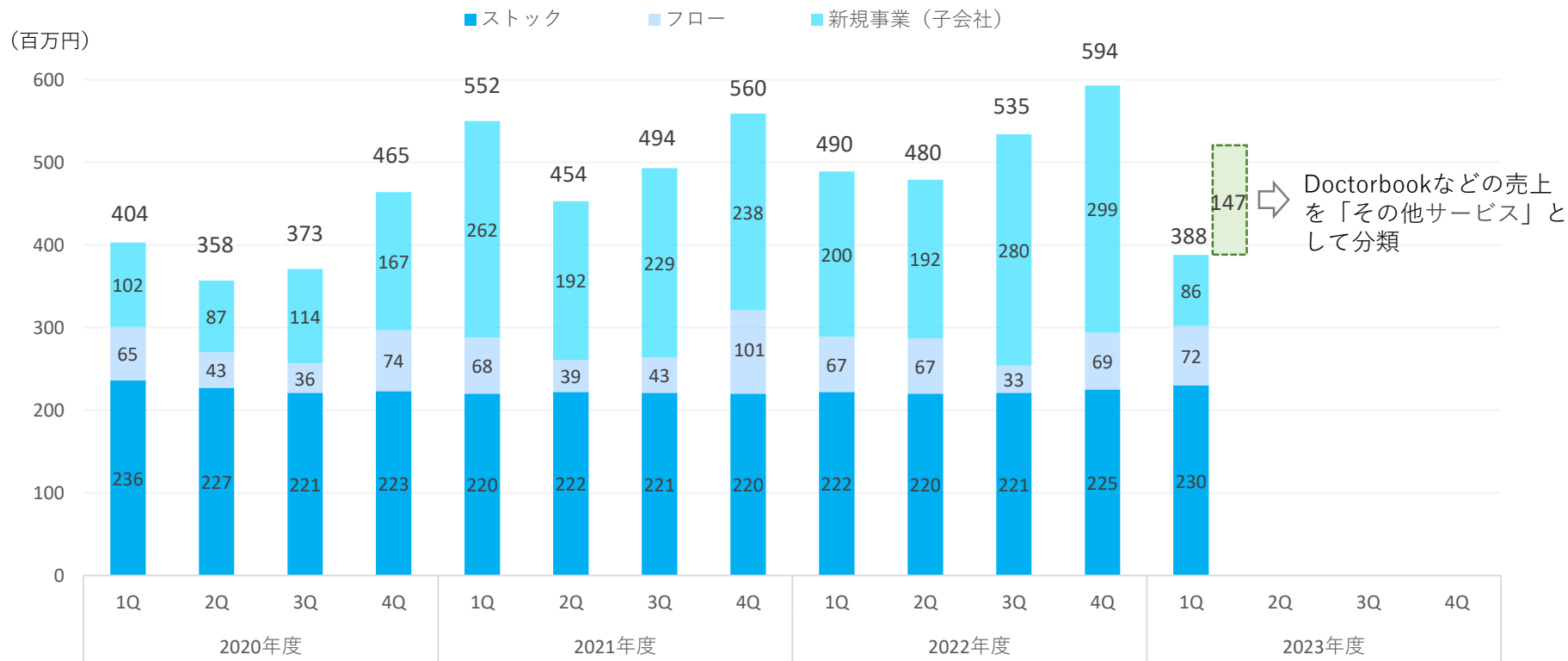
（単位：百万円）



データネットワークサービスの売上構成

ストック売上は大きな変動なく安定的な推移

新規事業（子会社）売上の一部を、今年度から「その他サービス」に分類変更



「MDV Act」 有料契約病院の受注数は順調に進捗

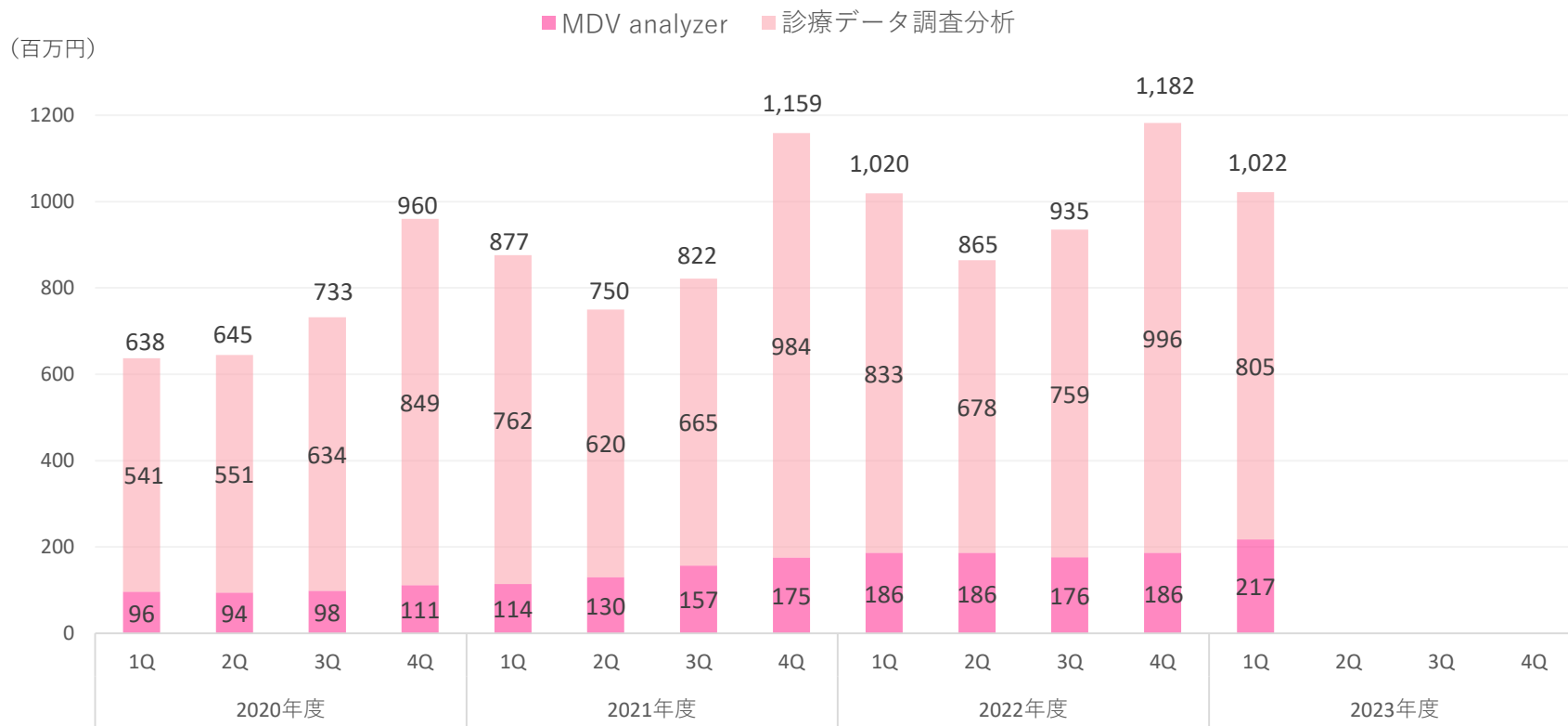
クラウドサービス利用病院数は1,000を超え、取引病院数は過去最多を更新

指標	2020年12月期 実績	2021年12月期 実績	2022年12月期 実績	2023年12月期 1Q実績	2023年12月期 目標
クラウドサービス利用病院数 推移（病院）	—	—	993	1,025	1,200
「MDV Act」 有料契約病院数 推移（病院）	—	—	—	0 (315※)	600
健診システム導入数推移（施設）	—	—	94	94	109

※受注数。2Qから売上計上予定

「MDV analyzer」は保険者DB版の販売が好調

主に、製薬会社の慢性疾患領域を扱う部門での採用が進んでいる



※2023年1月1日付でMDVトライアルを吸収合併したことに伴い、新規事業（子会社）として表示していたMDVトライアルの売上高は、診療データ調査分析に含めた形に変更しております

営業人員減少の関係で、上期の売上高成長率は抑えめ

保険者データ関連売上は、計画を若干上回るペースで推移

指標	2020年12月期 実績	2021年12月期 実績	2022年12月期 実績	2023年12月期 1Q実績	2023年12月期 目標
データ利活用サービス セグメントの売上高成長率	+18.5%	+21.3%	+10.9%	+0.2%	+19.4%
保険者データ関連売上額 (百万円)	—	—	125	70	500
データ治験領域の売上額 (百万円)	69	59	38	8	80
MDV大規模診療データベースの 実患者数推移 (万人)	3,451	3,849	4,232	4,322	—
保険者データベースの 実患者数推移 (万人)	616	762	1,797	1,911	—

事業進捗



病院向けサービスのクラウド化と保険者DBに進捗あり

2025年の売上100億に向けた3つの戦略

今期の注力ポイント

1

顧客：病院と併設の健診センター、
さらに健診受診者をメインとした個人

クラウドを中核としたデータ基盤の拡大と
市場シェア維持

- ✓ 健診システムの拡販を推進し、カルテコへの情報連携を加速

1 病院向けサービスの顧客基盤をクラウド型へ大きく転換する

2 クラウド型健診システム（アルファサルス）を拡販する

2

顧客：製薬や保険会社などのデータ利用企業

拡大する医療ビッグデータ分析市場における
市場シェアの維持

- ✓ 国内最大規模となった保険者DBの販売強化と更なる連携

3 保険者データによる新たな売上の確保
→3社連携（DeNAグループ・JAST・MDV）
の保険者DBでシェア獲得

3

顧客：連携するヘルスケア関連企業と一般消費者

2025年以降のMDVの成長につながるB2Cへの
先行投資

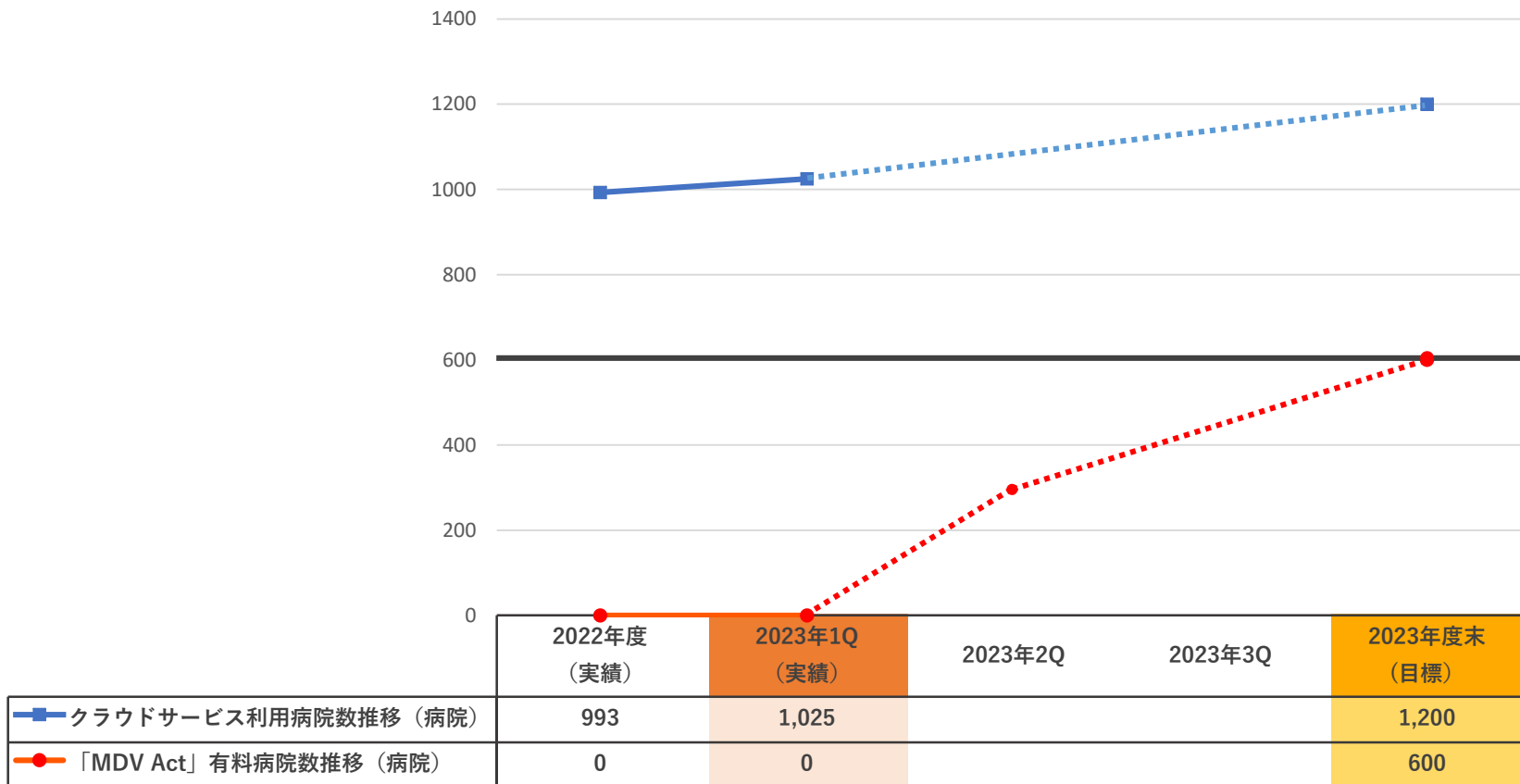
- ✓ ヘルスケア領域のB2Cを有力な成長市場と捉えた投資実施

4 B2Cサービスの入口「カルテコ」の
リニューアルを成功させる
→あわせて、バイタルセンシングなどの
新規技術の取り込みを進める

クラウド型への移行_「MDV Act」 有料契約の受注状況

「MDV Act」の有料契約受注数は**315件**まで進捗（期末目標は600）

MDV Actで獲得した新規ユーザーからも有料契約を順次獲得している

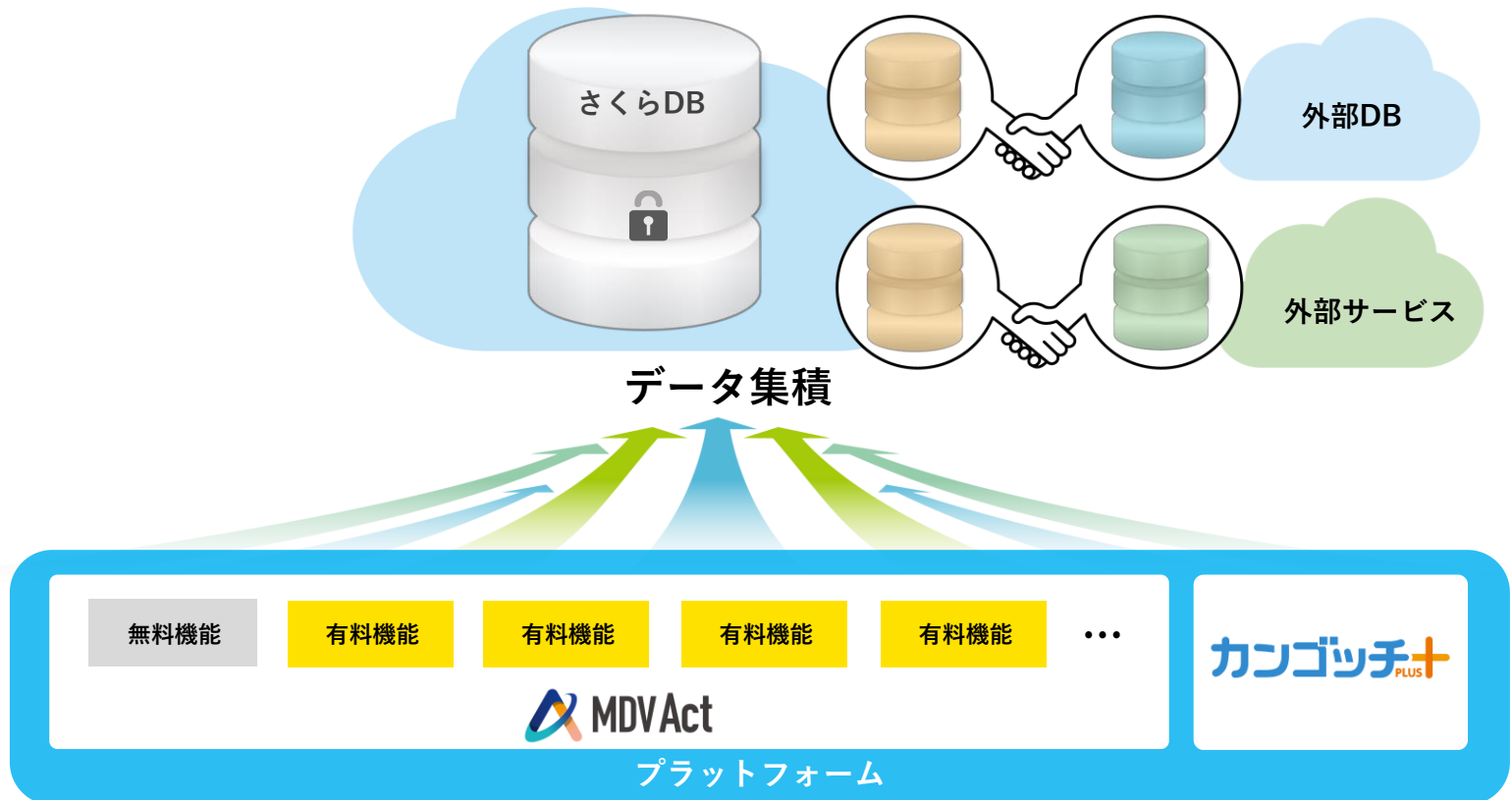


(315※) ※受注件数。2Qから売上計上予定

クラウド化により外部連携が容易に

我々は「オープンアライアンス」で医療関連データを集積・統合
データ利活用サービスの更なる成長につなげていく

クラウド型
サービス



製薬向け営業の人員不足は計画段階からの課題

保険向け営業への戦略的人員配置と退職による人員不足
上期中に人員を増強し、新サービスの拡販で巻き返す計画



営業体制

保険向け専任営業の配置と
退職により
製薬向け営業人員が7割程度に減少



上期中の採用でリカバリーする計画



保険者DB版サービス

MDV analyzer

2022年8月サービス開始



診療データ調査分析

2023年上期サービス開始予定



新サービスの導入を計画

期初計画の課題は概ね1Qで解消の目途が立つ

営業人員不足の課題は、中途採用強化で2Qで解消へ
保険者DB版の診療データ調査分析も、計画通りのローンチ



営業体制

保険向け専任営業の配置と
退職により
製薬向け営業人員が7割程度に減少



製薬向け営業の補充は2Qで達成
さらに追加での採用を進める



保険者DB版サービス

MDV analyzer

2022年8月サービス開始



診療データ調査分析

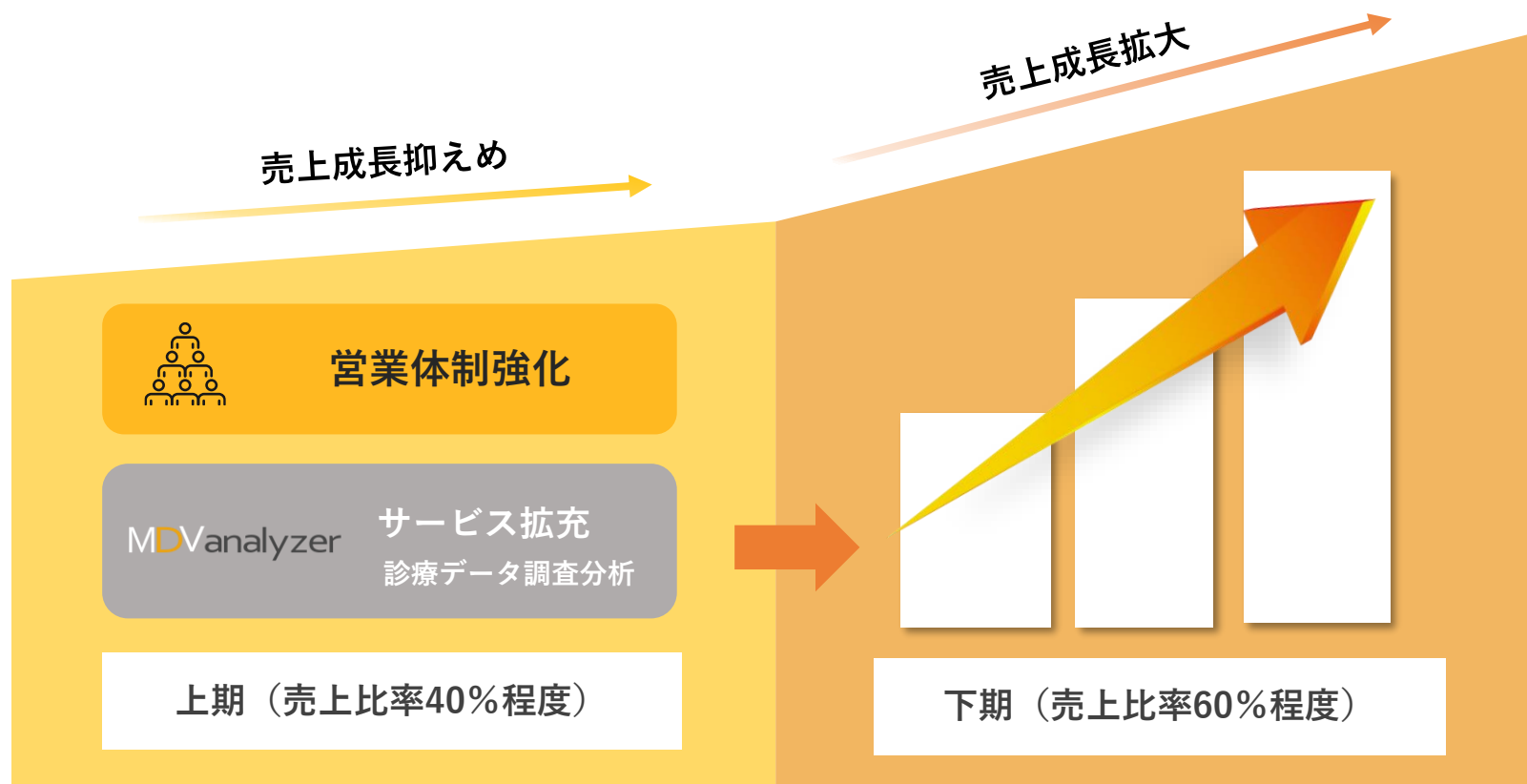
2023年上期サービス開始予定



診療データ調査分析サービス
2023年2月サービス開始

今期は下期の売上成長に重点を置いた戦略的な予算編成

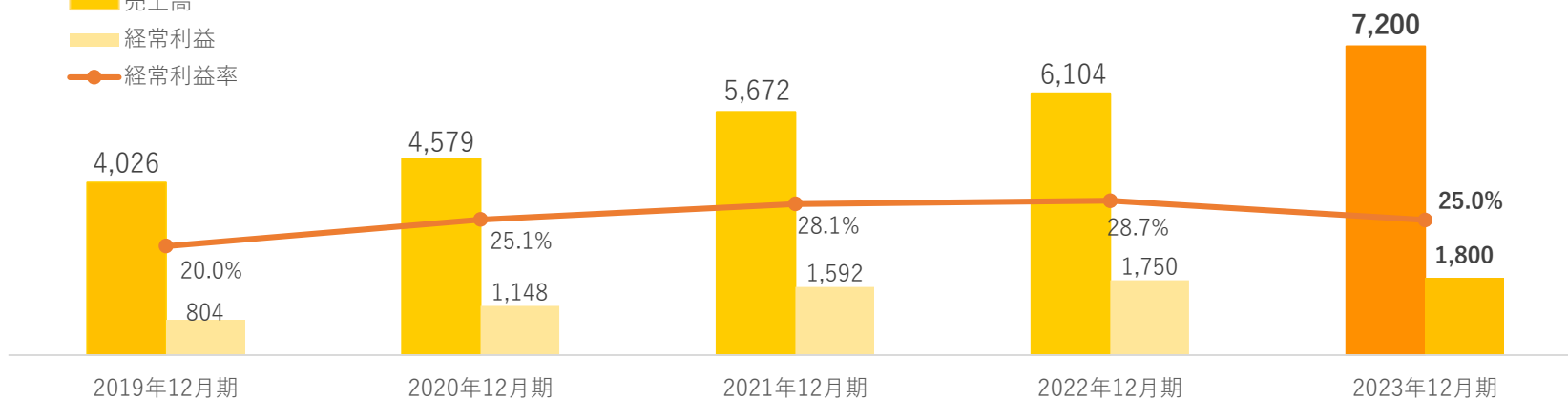
営業人員不足を考慮し、上期の売上成長は控えめに計画している



今期の業績達成に向けて、1Qまでの進捗は順調

(単位：百万円)

■ 売上高
■ 経常利益
● 経常利益率



	データネットワークサービス	データ利活用サービス	その他サービス	全社合計
売上高 前期比	1,584 -	4,780 +19.4%	835 -	7,200 +17.9%
売上総利益 前期比	850 -	4,014 +9.4%	690 -	5,555 +10.4%
経常利益 前期比	-	-	-	1,800 +2.8%

IRに関するお問合せ

<https://www.mdv.co.jp/contactus/form.php?classification=7>

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。



メディカル・データ・ビジョン株式会社

〒101-0053 東京都千代田区神田美土代町7番地 住友不動産神田ビル10階
TEL.03-5283-6911 FAX.03-5283-6811