

【6/13（火）Webセミナー】
「せっかくリードを獲得したのに営業がアプローチしてくれません。
それ、ナーチャリングが必要です！！」をテーマにセミナーを開催
商談前のコミュニケーション設計とコンテンツ作りのノウハウ等をご紹介します！

株式会社イノベーション（東証グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation X Solutions（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation X Solutions」）は、「せっかくリードを獲得したのに営業がアプローチしてくれません。それ、ナーチャリングが必要です！！」をテーマとした共催セミナーを2023年6月13日（火）に開催いたします。



The graphic features a blue background with white text and illustrations. On the left, an illustration of a man at a laptop with a thought bubble above him is accompanied by the text: 「せっかくリードを獲得したのに営業がアプローチしてくれません。」 Below this, a blue circle contains the word 「それ、」 followed by 「ナーチャリングが必要です!!」 in large white characters. At the bottom left, it says 「SALESROBOTICS × MatchUP」. On the right, a dark blue box contains the date 「6.13火」 and time 「11:00 - 12:00」. Below the time are two circular portraits of speakers: 井上 光雄 (Mitsuhiko Inoue) from SALES ROBOTICS株式会社 and 竹沢 結喜 (Yuki Takezawa) from 株式会社Innovation X Solutions.

せっかくリードを獲得したのに、営業がアプローチしてくれない…
という悩みはBtoB マーケッターにつきものですよ。

営業担当者を動かすには、有効商談につながるリードであることを示す必要があります。
マーケティング部門でリード獲得だけでなく、ナーチャリング活動を行いながら、顧客との信頼関係を築き、検討タイミングが来たことを検知することで可能になります。

ナーチャリング活動に必要なのが、商談前のコミュニケーション設計とコンテンツ作りです。

このセミナーでは、ナーチャリング活動の必要性や効果、商談前のコミュニケーション設計とコンテンツ作りのノウハウを解説します。

ぜひ、お気軽にご参加ください。

▼セミナーの詳細はこちら▼

<https://innovation.lmsg.jp/v2/seminar/10003/AkI69phv>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

■こんな方におすすめ

- ・リードを獲得しても営業がアプローチしてくれないとお悩みのマーケティング担当者
- ・ナーチャリングを取り入れたいと考えている方
- ・商談前のコミュニケーション設計とコンテンツ作りの基本を知りたい方

■概要

日時 : 2023年6月13日(火) 11:00~12:00

参加費 : 無料

形式 : ウェビナー(オンラインセミナー)

■登壇者

SALES ROBOTICS 株式会社

Marketing Development 本部 マーケティング・インサイドセールス マネージャー

井上 光雄 氏



2017年 SALES ROBOTICS の前身となる WEIC に入社。

約1年間、インサイドセールス支援サービス「SALES BASE」のインサイドセールスを経験した後、マーケティング立ち上げメンバーとして毎年5,000件以上の新規リード創出を実現。

約3年ほどマーケティングの現場を経験した後、マーケティングとインサイドセールスのマネージャーに就任。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp

株式会社 Innovation X Solutions

イベントテクノロジーユニット ビジネスディベロップメントグループ

竹沢 結喜



旅行会社の海外トラベルコンサルタントとしてキャリアをスタート。その後、IT 企業に転職し新規営業を経験。2016 年に現職の株式会社イノベーションに入社。

List Finder（マーケティングオートメーション）の顧客サクセスに従事し、2019 年より責任者を務める。2021 年 11 月より Sales Doc 事業に携わり、現在はセミナー主催企業と業界専門家・共催企業のマッチングサイト『Match UP』のセールスを務める。

プライベートでは 2020 年に第一子を出産し、2021 年 4 月より仕事復帰してフルタイムワーママとして活動中。

▼セミナーの詳細はこちら▼

<https://innovation.lmsg.jp/v2/seminar/10003/AkI69phv>

皆さまのご参加をお待ちしております。

■ Match UP とは (<https://promote.match-up-biz.com/lp>)



Match UP は、セミナー／イベント主催企業と業界専門家／共催相手のマッチングサイトです。

登録している専門家ゲストは 100 名を突破しております。

■ 「Match UP」の特徴

- ① 自社セミナー、イベントに合った業界専門家や共催相手を見つけることが可能
- ② つながりのない業界専門家や共催相手にも Match UP 経由でならセミナー／イベント登壇オファーをすることが可能
- ③ 豊富で専門的な知識をもつ当社担当者がコンサルティングすることも可能

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当: 山宮 大澤
TEL: 03-5766-3800 FAX: 03-5766-3835 Mail: pr@innovation.co.jp

■ 株式会社 Innovation X Solutions について

株式会社 Innovation X Solutions は、“多くの未知なる体験を。”をミッションとして掲げ、SaaS ビジネスの可能性を通じて、「働く」に「未知なる体験」を創り出していきます。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F

設立 : 2021 年 4 月 1 日

代表取締役社長 : 遠藤 俊一

URL : <https://www.innovation-x.co.jp/>

事業内容 : デジタル/インターネットサービスの提供

■ 株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F

設立 : 2000 年 12 月 14 日

代表取締役社長 : 富田直人

URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当:山宮 大澤
TEL:03-5766-3800 FAX:03-5766-3835 Mail:pr@innovation.co.jp