

2023年6月13日

各位

会社名 株式会社 銀座山形屋
代表者名 代表取締役社長 小口 弘明
(URL<https://www.ginyama.co.jp/>)
(コード：8215、東証スタンダード)
問合せ先 取締役管理部長 瀬戸山 英児
(TEL. 03-6866-0276)

上場維持基準の適合に向けた計画書に基づく進捗について

当社は、2021年10月15日に東証スタンダード市場の上場維持基準への適合に向けた計画を提出し、その内容について開示しております。

2023年3月末時点における計画の進捗状況について、下記のとおり作成しましたので、お知らせいたします。

記

○当社の上場維持基準の適合状況及び計画期間

当社の2023年3月末時点におけるスタンダード市場の上場維持基準への適合はその推移を含め、以下のとおりとなっており、流通株式時価総額は充たしておりません。当社では、2024年3月末までに上場維持基準を充たすために、引き続き取り組みを進めてまいります。

		株主数 (人)	流通株式数 (単位)	流通株式時価総額 (円)	流通株式比率 (%)
当社の適合状況 及びその推移	2021年6月末時点 移行基準日	3,658	7,328	634,477,666	40.6%
	2023年3月末	3,616	7,080	605,199,283	39.2%
上場維持基準		400	2,000	1,000,000,000	25.0%
計画書に記載の項目				○	

※当社の適合状況は、東証が基準日時点で把握している当社の株券等の分布状況等を基に算出を行ったものです。

○上場維持基準の適合に向けた取り組みの実施状況及び評価 (2022年4月～2023年3月)

■ 実施状況

当社は、2021年10月15日に公表した「新市場区分の上場維持基準の適合に向けた計画書」において、上場維持基準の適合に向けた方針を定め、流通株式時価総額の改善に向けて準備をしております。

1. 工場の閉鎖

2020年7月及び9月に北海道、岡山の両工場を閉鎖しました。

2. 店舗の閉鎖

2020年7月～2021年1月にかけて、6店舗の閉店を実施しました。

3. 勤務スタイル多様化へ対応

在宅勤務にも対応できる「ユーティリティスーツ」(扱いやすい、軽い、着楽なスーツ)は2022年3月期 509着、2023年3月期 476着の販売実績を挙げることができました。

4. 仕事着の製造・販売

制服・ユニフォームとしてのスーツは、既製服では対応できないスポーツ体型の方々が着用するスポーツチーム向けなど、2022年3月期 783着、2023年3月期 888着の販売実績を挙げることができました。

https://www.ginyama.co.jp/news/heatbears_officialsuit/

■ 評価

当社は、2021年3月期に新型コロナウイルス感染症の拡大による経済活動の停滞及び在宅勤務拡大によるスーツ需要が減少する中で478百万円の経常損失を計上いたしました。またこの間、2工場の閉鎖・6店舗の閉店などコストダウンを実施してまいりました。

2022年3月期はこれらのコストダウンを実施した成果として、公表計画数値を上回る経常黒字を計上することができました。

また、2023年3月期には早期に復配を実現すべく減資の実施、及び流通株式数を増やすべく一部持ち合い株式の解消を行いました。今後も損益への影響を勘案しながら、持ち合い株式の解消を検討してまいります。

これらの施策の結果、2023年3月期におきましても、公表計画数値を上回る経常黒字を計上することができました。2023年6月開催の株主総会に向けては、IRの一環として「スマート行使」を導入いたしました。

以上のとおり現状、経常利益を中心に概ね計画通りの業績となっています。

当社は、引き続きこれまでの施策を通じて、経常利益計画を達成することにより、現在の時価総額15億円から30億円(PBR1.0倍)を目指してまいります。また、引き続き上場維持基準達成に向けた施策を検討してまいります。

■ 計画数値の達成状況

(連結業績実績及び計画)

(単位：百万円)

	2022年3月期		2023年3月期		2024年3月期
	公表値	実績値	公表値	実績値	公表値
売上	3,697	3,523	3,830	3,756	3,923
うち小売事業	2,245	2,031	2,334	2,236	2,420
うち卸売事業	1,129	915	1,163	923	1,169
うち受託縫製事業他	323	578	333	596	334
経常利益	38	62	125	130	182

※2024年3月期の売上計画につきましては現状を踏まえ修正しています。

以 上