

インフォマート、掛売りで発生する様々な業務を効率化できる 新サービス「掛売決済」の提供を開始

マネーフォワードケッサイと業務提携契約を締結し、
「BtoBプラットフォーム 請求書」ユーザーのさらなる業務効率化を支援

デジタルの力であらゆる業務を効率化する株式会社インフォマート（本社：東京都港区 代表取締役社長：中島 健、以下「当社」）は、マネーフォワードケッサイ株式会社（本社：東京都港区 代表取締役社長：富山 直道、以下「MFK」）と業務提携契約を締結し、取引先の与信審査から代金回収、入金管理・督促、未入金時の入金保証等、掛売りで発生する様々な業務を一括してアウトソースできる新サービス「掛売決済」の提供を2023年7月26日（水）から開始します。

掛売決済

■ サービス提供開始の背景

当社が提供する「BtoBプラットフォーム 請求書」は、請求書をデジタルデータで発行・受け取りができるサービスです。2015年のリリース以降、多くの企業様に導入いただいております。利用企業数は、2023年6月現在、88万社を超えております。

「BtoBプラットフォーム 請求書」のユーザーから、請求書の発行業務は効率化されるものの、その後に発生する入金確認・消込、未入金時の取引先への連絡等、様々な業務の煩わしさ・対応コスト等の課題感を多く耳にしてきました。

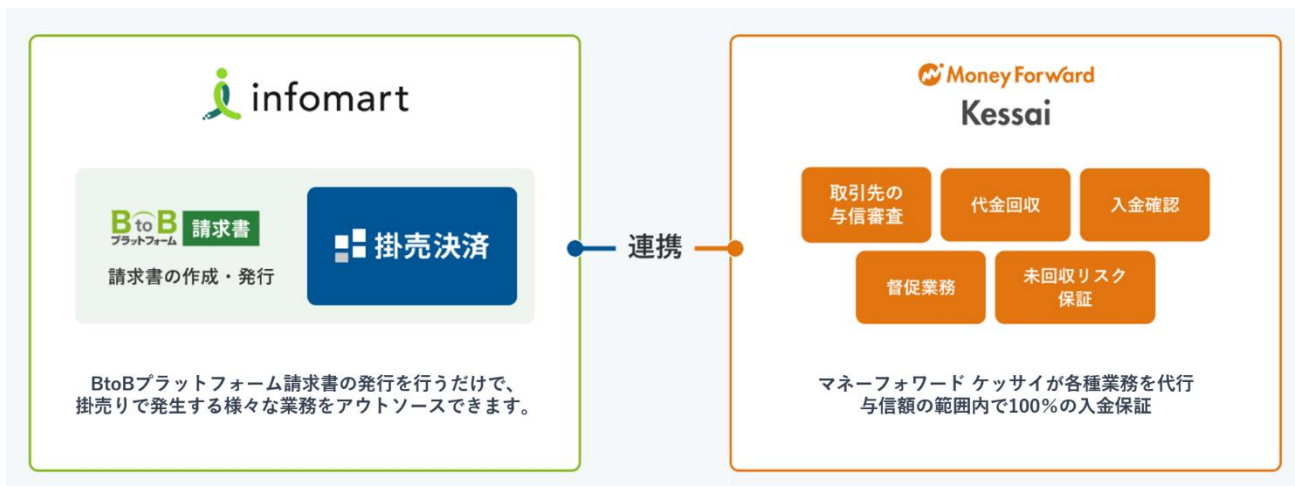
そこで今回、MFKが提供する企業間後払い決済・請求代行サービス「マネーフォワード ケッサイ」と連携し、掛売りで発生する様々な業務を一括してアウトソースできる新サービス「掛売決済」をリリースする運びとなりました。

■ 「掛売決済」について

「掛売決済」は、当社が提供する「BtoBプラットフォーム 請求書」とMFKが提供する「マネーフォワードケッサイ」を連携し、取引先の与信審査や請求書発行後の代金回収、入金確認・消込、未入金時の取引先への連絡等の一連の業務をMFKにアウトソースできるサービスです。（※1）

未入金が発生した場合でもMFKが入金保証を行うことで、リスクの無い掛取引が可能になります。（※2）

URL：<https://www.infomart.co.jp/kessai/index.asp>

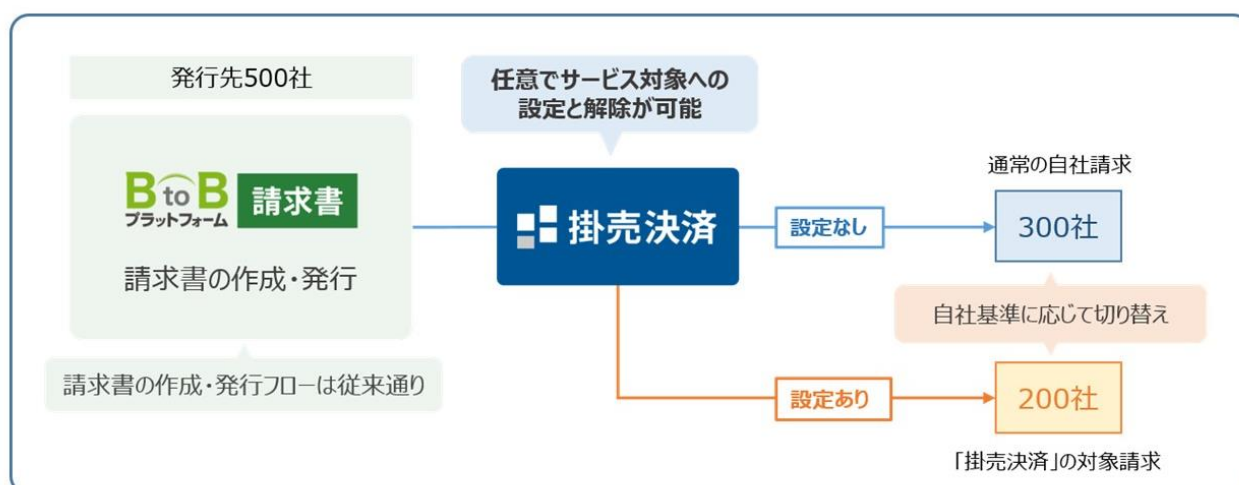


■ 「掛売決済」の特徴

「BtoBプラットフォーム 請求書」で行っている請求書の作成・発行フローを変えることなく利用することができ、「掛売決済」の対象にしたい取引先を任意に選択（※3）できます。

これにより、取引開始時の与信の手間からも解放され安心してスムーズな掛取引を開始することができます。また、取引開始から1年経過後に設定を解除し通常請求に戻す等、社内ルールや業務課題に合わせて柔軟に利用できます。

さらに「BtoBプラットフォーム 請求書」に登録された取引先情報や請求書情報を簡単な操作で「マネーフォワードケッサイ」へ連携できるため、わざわざデータ連携開発等を行う必要がなく、時間やコストをかけずに利用開始できます。



■ 各社コメント

マネーフォワードケッサイ株式会社 取締役 兼 ケッサイカンパニー カンパニーCRO 田中 謙太郎氏

当社は「企業間決済を安心で、なめらかに。」をミッションに、企業間取引で発生するお金の不安を取り除き、すべての企業が安心して事業に集中できる環境づくりをサポートしています。このたび、国内シェアNo.1の「BtoBプラットフォーム 請求書」を運営するインフォマート様と提携することで、より多くの企業のサポートができることを嬉しく思います。今後は両社で協力して「与信不安」や「未回収リスク」、「請求業務負担」といった企業間取引における数多くの課題解決に取り組んでまいります。

当社 コーポレート・デベロップメント部門 執行役員 濱嶋 克行

当社は創業以来、企業間取引のデジタル化を通じて、企業の生産性向上に寄与するサービスを順次リリースしてまいりました。2015年にリリースした「BtoBプラットフォーム 請求書」においては、2023年10月に施行されるインボイス制度対応による機運の高まりもあり、88万社超のユーザーにご利用いただけるサービスとなりました。

この度、その「BtoBプラットフォーム 請求書」の提供価値の向上と顧客の利便性向上のため、マネーフォワードケッサイ様との業務提携による連携をもって、利用のしやすさにこだわったファイナンスサービス第二弾の提供を開始します。今後も当社は、BtoBプラットフォームによる顧客の利便性向上を実現するため、エコシステムを形成し、産業の多様性拡大に貢献してまいります。

■ インフォマートのファイナンスサービスのラインナップが充実

当社は、2020年に請求書の発行により確定した売掛債権を売却することで資金調達が行える「電子請求書早払い」をリリースしました。これを皮切りに「BtoBプラットフォーム」に決済・ファイナンス機能を拡張させる「BtoBファイナンス」の展開を開始しています。

そして今回、第二弾のサービスとして、請求・決済業務の効率化が実現できる「掛売決済」をリリースする運びとなりました。

当社は、今後も「BtoBプラットフォーム」によるバックオフィス業務のデジタル化を推進していくと共に、「BtoBファイナンス」による決済・ファイナンス機能の拡張を通じ、ユーザーのさらなる利便性向上を図ってまいります。

(※1) 「掛売決済」は、「BtoBプラットフォーム 請求書」の有料プランをご契約いただいているユーザーが利用できるサービスです。

(※2) 表明保証違反が審査通過後に発覚した場合等、例外的な場合は対象外です。

(※3) 「掛売決済」のサービス対象にするには事前に取引先ごとの与信審査が必要となります。審査に通過した場合、保証可能な与信枠が設定され、その金額以内での請求については督促・入金保証の対象となります。

■ 会社概要

【MFK】

会社名：マネーフォワードケッサイ株式会社

代表者：代表取締役社長 富山 直道

本社所在地：東京都港区芝浦 3-1-21 msb Tamachi 田町ステーションタワーS 21F

設立：2017年3月

資本金：1億円

事業内容：

企業間後払い決済サービス『マネーフォワード ケッサイ』

スタートアップ向け資金調達サービス『マネーフォワード トランザクションファイナンス for Startups』

企業向け請求書カード払いサービス『マネーフォワード 請求書カード払い for Startups』

売掛金早期資金化サービス『マネーフォワード アーリーペイメント』の開発・提供

URL：<https://mfkessai.co.jp/corp/top>

【インフォアート】

会社名：株式会社インフォアート（東証プライム市場：2492）

代表者：代表取締役社長 中島 健

本社所在地：東京都港区海岸1-2-3 汐留芝離宮ビルディング13階

設立：1998年2月13日

資本金：32億1,251万円

事業内容：BtoB（企業間電子商取引）プラットフォームの運営

従業員数：721名（2023年3月末現在）

URL：<https://corp.infomart.co.jp/>

■ タグライン「しごと、スマート。インフォマート」について

インフォマートは2023年、創業25周年を機にコーポレートブランドを刷新しました。インフォマートの新しいタグライン「しごと、スマート。インフォマート」には、デジタル化による効率化やコストカットの先にある、働くひとが自分らしく、新しい価値を創造していく社会を支えていきたいという想いがこめられています。

【 本リリースに関する報道関係者様のお問い合わせ先 】

株式会社インフォマート（広報部：矢内・滝澤・亀田・盛）

TEL：03-6681-0632 / E-mail：im-pr@infomart.co.jp

