

FY3/2024 1Q 決算説明資料

弁護士ドットコム

Bengo4.com, Inc.

2023/07/26

- 01** 2024年3月期第1四半期決算概要(P3-P7)
- 02** 成長戦略の進捗(P8-P21)
- 03** 各事業の概況(P22-P38)
- 04** ご参考(P39-P72)

VISION

まだないやり方で、世界を前へ。

Drive a paradigm shift for the better world.

MISSION

「プロフェッショナル・テック」で、
次の常識をつくる。

Be the Professional-Tech Company.

プロフェッショナルだからできること。専門知とテクノロジーで、社会に貢献する。



BUSINESS LAWYERS



**2024年3月期
第1四半期決算概要**

FY3/
2024
1Q

2024年3月期 第1四半期業績ハイライト(4月-6月)

売上高は前年同期比**22.1%増収**、営業利益は前年同期比**78.3%増益**

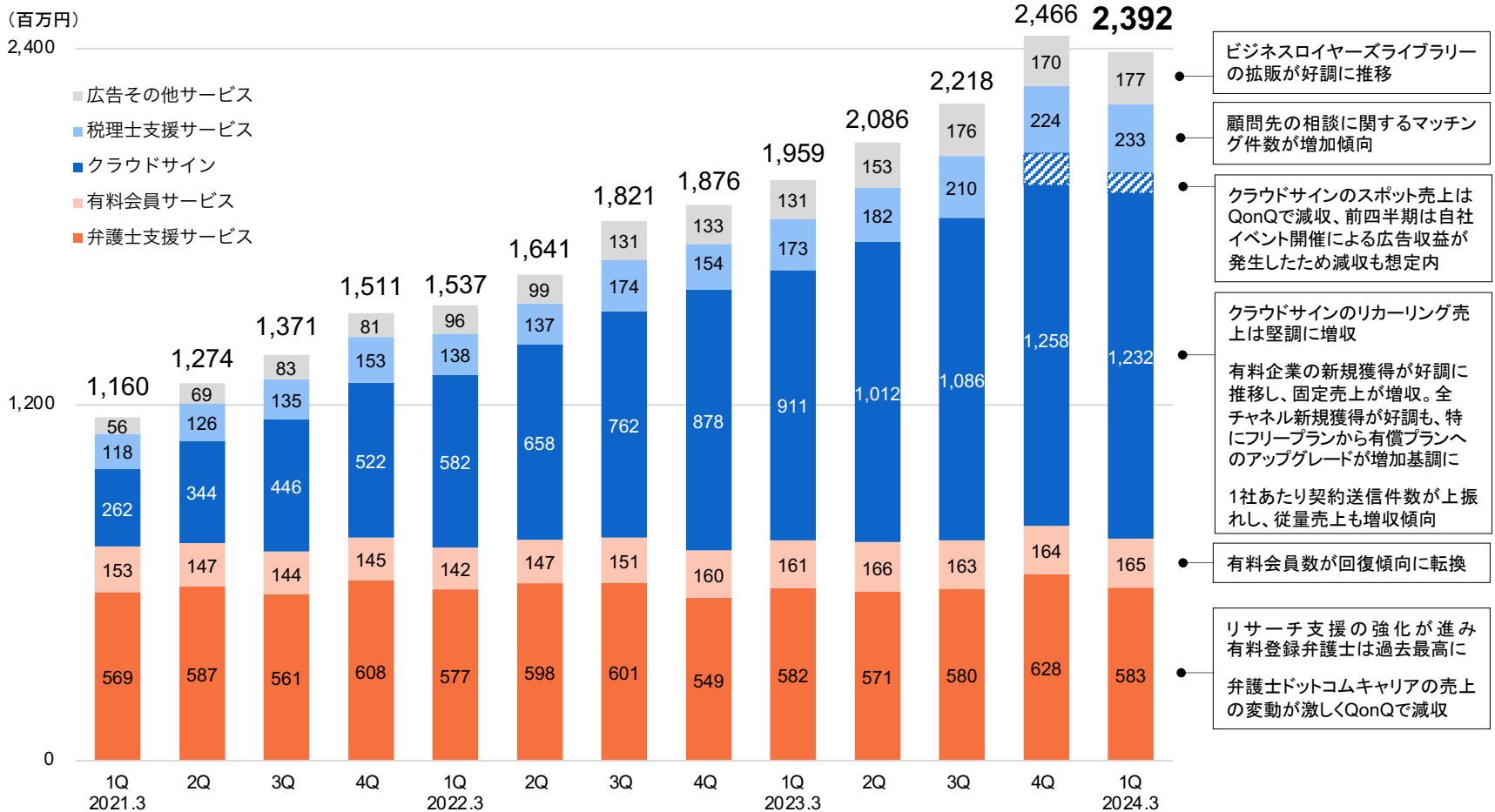
売上高	2,392	百万円	—	前年同期比	22.1	%増
EBITDA	346	百万円	—	前年同期比	70.8	%増
営業利益	246	百万円	—	前年同期比	78.3	%増
経常利益	246	百万円	—	前年同期比	78.1	%増
四半期純利益	151	百万円	—	前年同期比	66.9	%増

※EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 + のれん償却費 + 株式報酬

売上高の四半期推移

第1四半期はQonQで減収も、クラウドサインをはじめとして予算比は上振れて着地

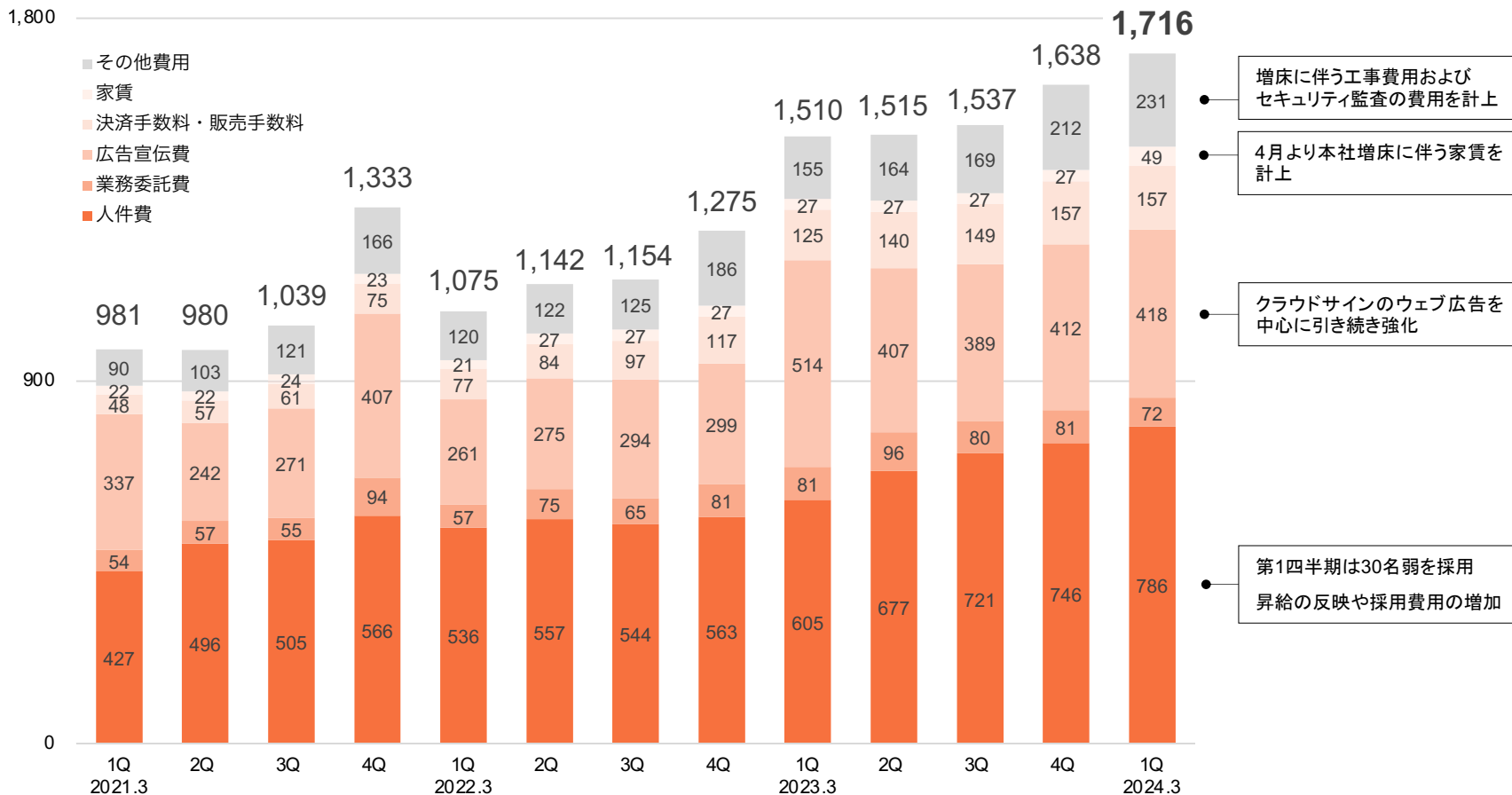
クラウドサインはスポット売上の減少はあったが、最重要のリカーリング売上が成長。特に契約送信件数が予算比上振れ



販売費及び一般管理費の四半期推移

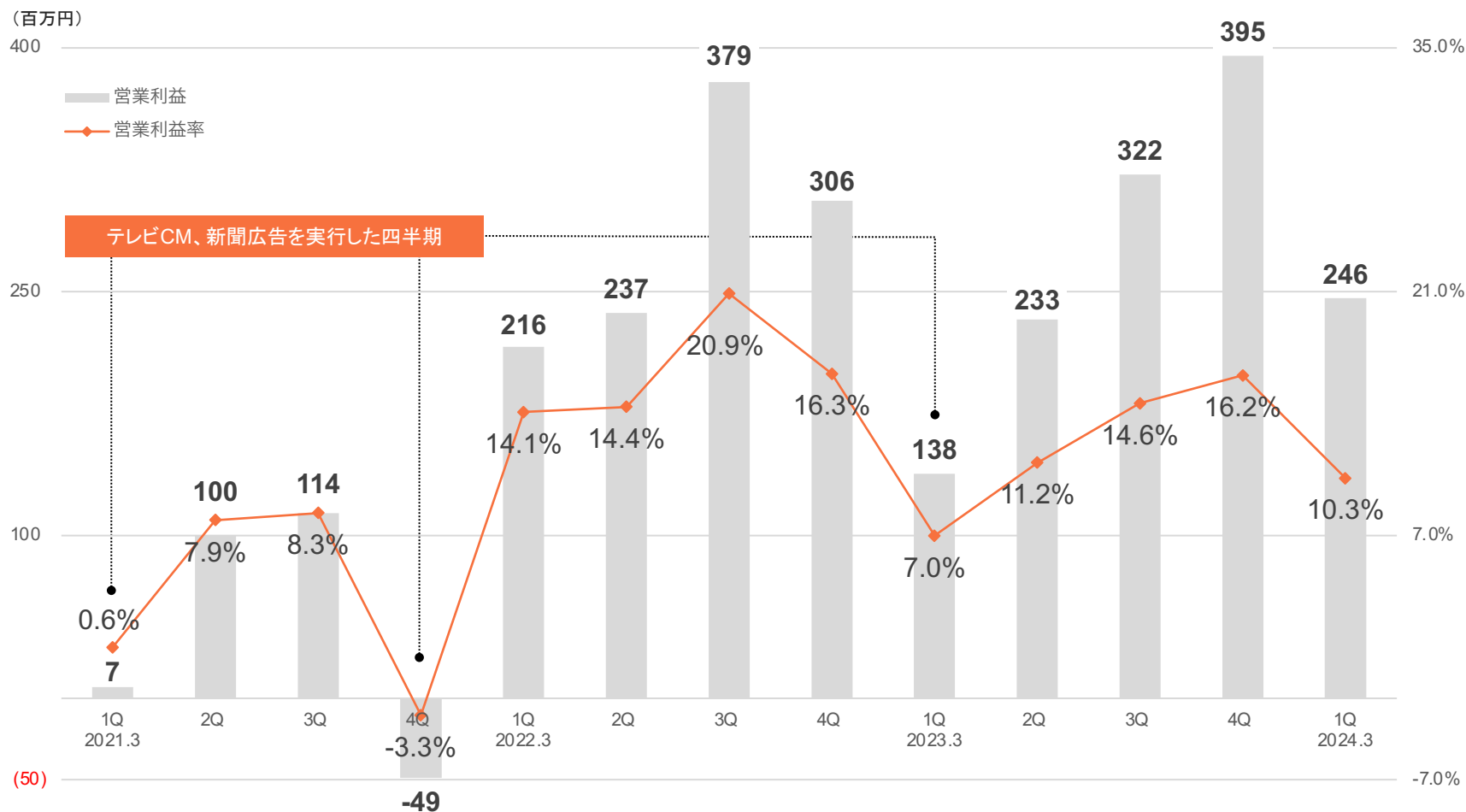
第1四半期は、採用が計画通りに進捗したため、人件費を中心に販管費が増加

(百万円)



営業利益の四半期推移

第1四半期は、営業利益246百万円で着地、EBITDAは346百万円



FY/3

2024

1Q

クラウドサインの成長戦略の進捗

TOPICS

01

日本初
「マイナンバーカード署名」サービスをリリース

TOPICS

02

SMBCクラウドサインとの連携

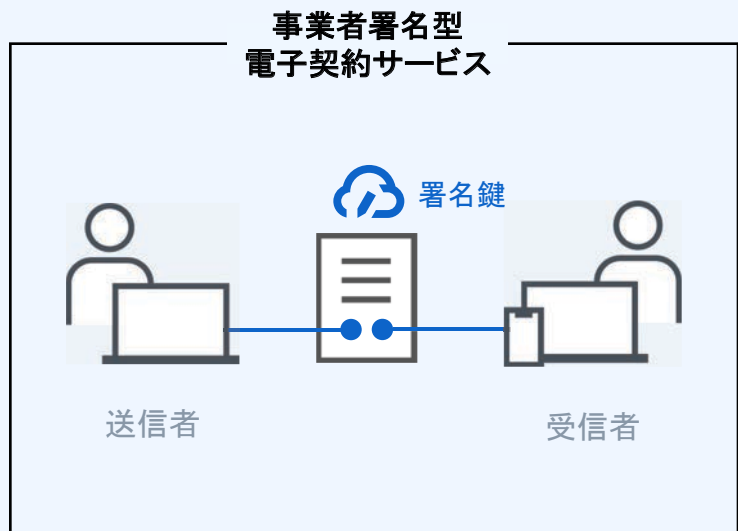
TOPICS

03

クラウドサイン レビューの提供を開始

01.日本初「マイナンバーカード署名」サービスをリリース

従来の事業者署名型電子契約に加え、 当社ならではの新しい当事者署名型電子契約を提供



+



※汎用型のクラウド型電子契約サービスとしては日本初

01.日本初「マイナンバーカード署名」サービスをリリース

商慣習上実印が使用される契約を想定 将来的には公的書類にも用途拡大

※利用イメージ



※甲が乙のみにマイナンバーカード署名を依頼している場合・スマートフォンで書類確認を行った場合

地方公共団体情報システム機構(J-LIS)

想定用途

- ・ 金銭消費貸借契約、保険加入の申込書、賃貸借契約など商慣習上実印が使用される契約
 - ・ 公的・法的に求められる登記、登録の際の委任状など(自動車購入時の登録、不動産登記)※
- ※「電子署名等に係る地方公共団体情報システム機構の認証業務に関する法律施行規則」第二十七条第一項第一号ハの法令改正が必要

前例にない大規模な施策を近日実施予定

※ <https://www.smbc-cloudsign.co.jp/>より引用

SMBC

SMBCクラウドサイン

TOP 料金プラン・機能 導入事例 お知らせ お問い合わせ ログイン 資料請求

紙より速くてセキュアな契約が ビジネスを変える

日本の法律に特化した弁護士監修の電子契約サービス

新機能 AI契約書管理 リリース!

契約書管理の
効率化・高度化を実現

業務委託基本契約書

03.クラウドサイン レビューの提供を開始

契約書レビュー業界における業界No.1を目指す

■ プロダクト／プライス

- 弁護士監修による精度の高いレビュー機能
- 導入しやすい価格体系(4万円～)
- クラウドサインとのセットプランを提供

■ マーケティング／セールス

- 弁護士事務所向け
弁護士ドットコム・ビジネスロイヤーズの
チャンネルを介して弁護士へ一斉案内
- 企業向け
クラウドサイン・ビジネスロイヤーズが
有する全企業法務ユーザーに一斉案内

<https://www.cloudsign.jp/review/>

CLOUDSIGN REVIEW

AIレビューをもっと身近に

電子契約シェアNo.1のクラウドサインが提供する
新たなAIレビューサービス

まずは資料ダウンロード (無料)

リスクチェック

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

121

122

123

124

125

126

127

128

129

130

131

132

133

134

135

136

137

138

139

140

141

142

143

144

145

146

147

148

149

150

151

152

153

154

155

156

157

158

159

160

161

162

163

164

165

166

167

168

169

170

171

172

173

174

175

176

177

178

179

180

181

182

183

184

185

186

187

188

189

190

191

192

193

194

195

196

197

198

199

200

201

202

203

204

205

206

207

208

209

210

211

212

213

214

215

216

217

218

219

220

221

222

223

224

225

226

227

228

229

230

231

232

233

234

235

236

237

238

239

240

241

242

243

244

245

246

247

248

249

250

251

252

253

254

255

256

257

258

259

260

261

262

263

264

265

266

267

268

269

270

271

272

273

274

275

276

277

278

279

280

281

282

283

284

285

286

287

288

289

290

291

292

293

294

295

296

297

298

299

300

301

302

303

304

305

306

307

308

309

310

311

312

313

314

315

316

317

318

319

320

321

322

323

324

325

326

327

328

329

330

331

332

333

334

335

336

337

338

339

340

341

342

343

344

345

346

347

348

349

350

351

352

353

354

355

356

357

358

359

360

361

362

363

364

365

366

367

368

369

370

371

372

373

374

375

376

377

378

379

380

381

382

383

384

385

386

387

388

389

390

391

392

393

394

395

396

397

398

399

400

401

402

403

404

405

406

407

408

409

410

411

412

413

414

415

416

417

418

419

420

421

422

423

424

425

426

427

428

429

430

431

432

433

434

435

436

437

438

439

440

441

442

443

444

445

446

447

448

449

450

451

452

453

454

455

456

457

458

459

460

461

462

463

464

465

466

467

468

469

470

471

472

473

474

475

476

477

478

479

480

481

482

483

484

485

486

487

488

489

490

491

492

493

494

495

496

497

498

499

500

501

502

503

504

505

506

507

508

509

510

511

512

513

514

515

516

517

518

519

520

521

522

523

524

525

526

527

528

529

530

531

532

533

534

535

536

537

538

539

540

541

542

543

544

545

546

547

548

549

550

551

552

553

554

555

556

557

558

559

560

561

562

563

564

565

566

567

568

569

570

571

572

573

574

575

576

577

578

579

580

581

582

583

584

585

586

587

588

589

590

591

592

593

594

595

596

597

598

599

600

601

602

603

604

605

606

607

608

609

610

611

612

613

614

615

616

617

618

619

620

621

622

623

624

625

626

627

628

629

630

631

632

633

634

635

636

637

638

639

640

641

642

643

644

645

646

647

648

649

650

651

652

653

654

655

656

657

658

659

660

661

662

663

664

665

666

667

668

669

670

671

672

673

674

675

676

677

678

679

680

681

682

683

684

685

686

687

688

689

690

691

692

693

694

695

696

697

698

699

700

701

702

703

704

705

706

707

708

709

710

711

712

713

714

715

716

717

718

719

720

721

722

723

724

725

726

727

728

729

730

731

732

733

734

735

736

737

738

739

740

741

742

743

744

745

746

747

748

749

750

751

752

753

754

755

756

757

758

759

760

761

762

763

764

765

766

767

768

769

770

771

772

773

774

775

776

777

778

779

780

781

782

783

784

785

786

787

788

789

790

791

792

793

794

795

796

797

798

799

800

801

802

803

804

805

806

807

808

809

810

811

812

813

814

815

816

817

818

819

820

821

822

823

824

825

826

827

828

829

830

831

832

833

834

835

836

837

838

839

840

841

842

843

844

845

846

847

848

849

850

851

852

853

854

855

856

857

858

859

860

861

862

863

864

865

866

867

868

869

870

871

872

873

874

875

876

877

878

879

880

881

882

883

884

885

886

887

888

889

890

891

892

893

894

895

896

897

898

899

900

901

902

903

904

905

906

907

908

909

910

911

912

913

914

915

916

917

918

919

920

921

922

923

924

925

926

927

928

929

930

931

932

933

934

935

936

937

938

939

940

941

942

943

944

945

946

947

948

949

950

951

952

953

954

955

956

957

958

959

960

961

962

963

964

965

966

967

968

969

970

971

972

973

974

975

976

977

978

979

980

981

982

983

984

985

986

987

988

989

990

991

992

993

994

995

996

997

998

999

1000

1001

1002

1003

1004

1005

1006

1007

1008

1009

1010

1011

1012

1013

1014

1015

1016

1017

1018

1019

1020

1021

1022

1023

1024

1025

1026

1027

1028

1029

1030

1031

1032

1033

1034

1035

1036

1037

1038

1039

1040

1041

1042

1043

1044

1045

1046

1047

1048

1049

1050

1051

1052

1053

1054

1055

1056

1057

1058

1059

1060

1061

1062

1063

1064

1065

1066

1067

1068

1069

1070

1071

1072

1073

1074

1075

1076

1077

1078

1079

1080

1081

1082

1083

1084

1085

1086

1087

1088

1089

1090

1091

1092

1093

1094

1095

1096

1097

1098

1099

1100

1101

1102

1103

1104

1105

1106

1107

1108

1109

1110

1111

1112

1113

1114

1115

1116

1117

1118

1119

1120

1121

1122

1123

1124

1125

1126

1127

1128

1129

1130

1131

1132

1133

1134

1135

1136

1137

1138

1139

1140

1141

1142

1143

1144

1145

1146

1147

1148

1149

1150

1151

1152

1153

1154

1155

1156

1157

1158

1159

1160

1161

1162

1163

1164

1165

1166

1167

1168

1169

1170

1171

1172

1173

1174

1175

1176

1177

1178

1179

1180

1181

1182

1183

1184

1185

1186

1187

1188

1189

1190

1191

1192

1193

1194

1195

1196

1197

1198

1199

1200

1201

1202

1203

1204

1205

1206

1207

1208

1209

1210

1211

1212

1213

1214

1215

1216

1217

1218

1219

1220

1221

1222

1223

1224

1225

1226

1227

1228

1229

1230

1231

1232

1233

1234

1235

1236

1237

1238

1239

1240

1241

1242

1243

1244

1245

1246

1247

1248

1249

1250

1251

1252

1253

1254

1255

1256

1257

1258

1259

1260

1261

1262

1263

1264

1265

1266

1267

1268

1269

1270

1271

1272

1273

1274

1275

1276

1277

1278

1279

1280

1281

1282

1283

1284

1285

1286

1287

1288

1289

1290

1291

1292

1293

1294

1295

1296

1297

1298

1299

1300

1301

1302

1303

1304

1305

1306

1307

1308

1309

1310

1311

1312

1313

1314

1315

1316

1317

1318

1319

1320

1321

1322

1323

1324

1325

1326

1327

1328

1329

1330

1331

1332

1333

1334

1335

1336

1337

1338

1339

1340

1341

1342

1343

1344

1345

1346

1347

1348

1349

1350

1351

1352

1353

1354

1355

1356

1357

1358

1359

1360

1361

1362

1363

1364

1365

1366

1367

1368

1369

1370

1371

1372

1373

1374

1375

1376

1377

1378

1379

1380

1381

1382

1383

1384

1385

1386

1387

1388

1389

1390

1391

1392

1393

1394

1395

1396

1397

1398

1399

1400

1401

1402

1403

1404

1405

1406

1407

1408

1409

1410

1411

1412

1413

1414

1415

1416

1417

1418

1419

1420

1421

1422

1423

1424

1425

1426

1427

1428

1429

1430

1431

1432

1433

1434

1435

1436

1437

1438

1439

1440

1441

1442

1443

1444</

高いレビュー精度を有するリセとの資本業務提携

株式会社リセの概要

会社

株式会社リセ

所在地

東京都中央区日本橋本町三丁目9番7号

設立日

2018年6月

代表者

藤田 美樹

代表者経歴

2001年西村総合法律事務所(現西村あさひ法律事務所)入所
米国留学、NY州法律事務所勤務を経て2013年パートナー就任
2018年退所、株式会社リセ設立

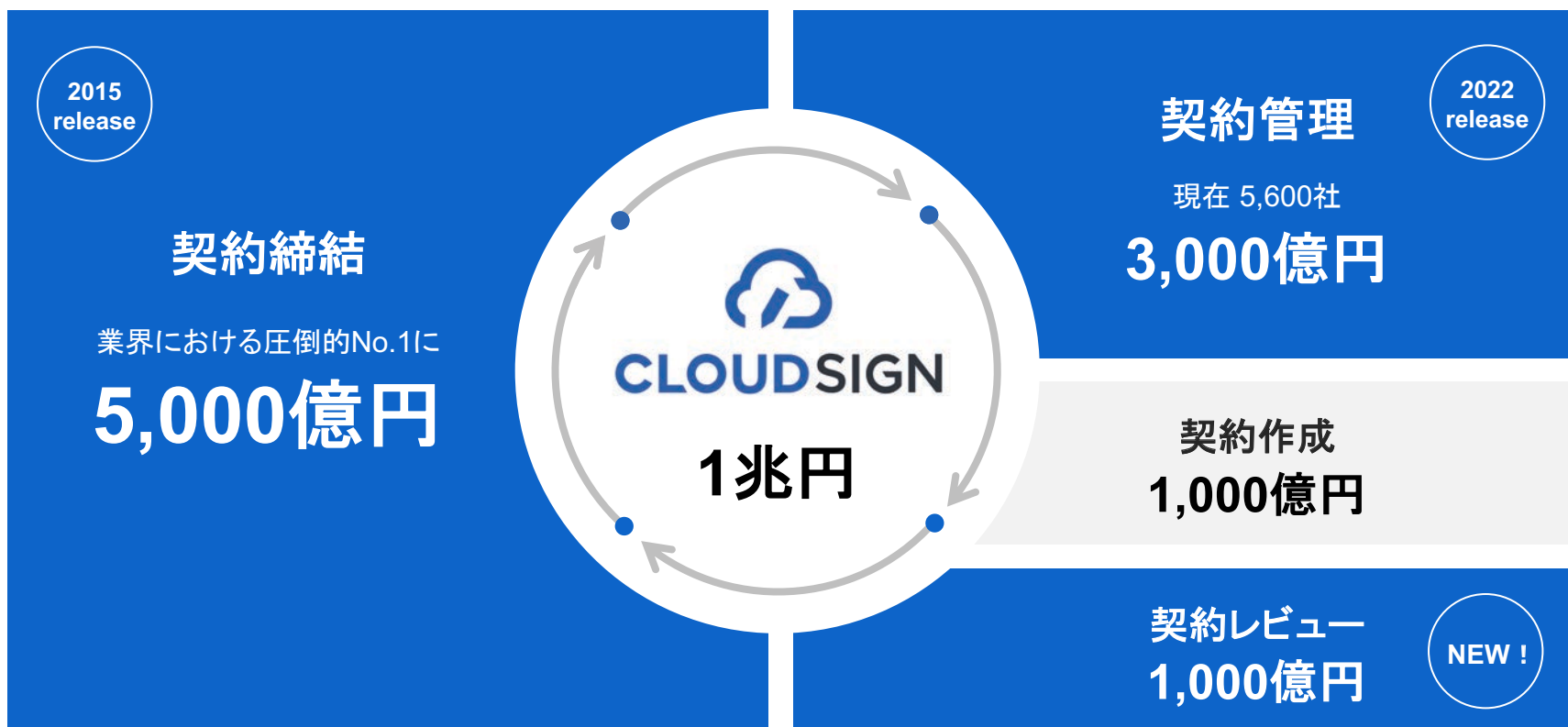
弁護士ドットコム



Lisse

03.クラウドサイン レビューの提供を開始

SaaSの複層化により、ARPPUの向上を目指す 各プロダクト間のシナジーにより顧客開拓が加速

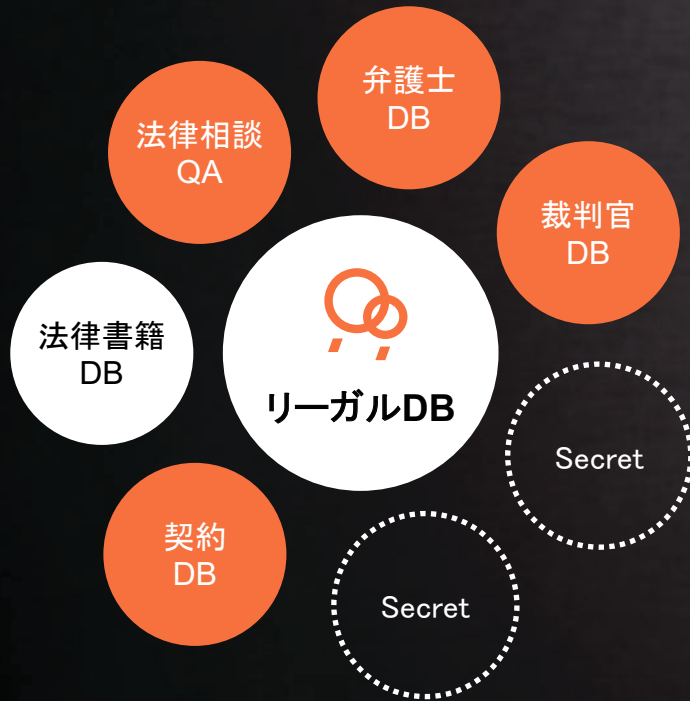


リーガルブレインの成長戦略の進捗

FY/3
2024
1Q

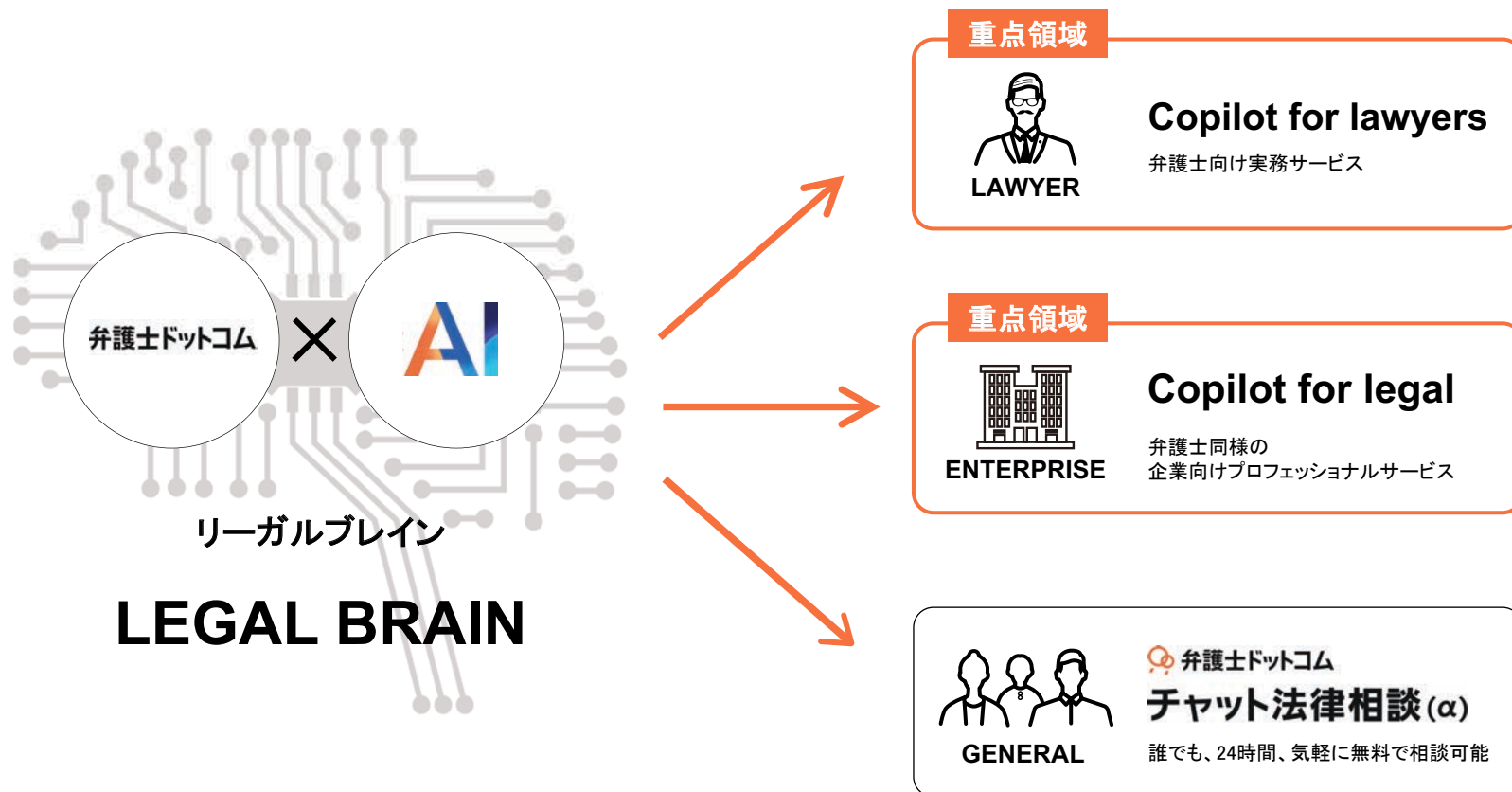
リーガルブレイン構想

法律特化の独自LLM



● 当社独自のDB

リーガルブレインをあらゆるユーザーに



Copilot for lawyers ロードマップ

付加価値の向上を優先

マネタイズの検討

2023年9月

2023年12月

2024年3月

第1弾プロダクト

第2弾プロダクト

第3弾プロダクト

リサーチ支援

ドキュメンテーション支援

データベース

既存DBの活用・整理／新規DBの獲得

圧倒的リーガルリサーチ体験の追求

弁護士ドットコム

+ 新しいリサーチを開始

履歴

従業員同意と業務委...

生前贈与のしくみと対...

離婚給付の増額の立証...



正社員で雇用している従業員を業務委託契約に切り替えるにあたっての注意点を教えてください。



従業員の同意と業務委託契約の内容が重要になります。詳しくは以下の書籍と判例をご覧ください。



書籍



労働法 [第3版]

2020年5月19日発売 日本評論社 編著等：西谷敏

また、ここでは、契約形式は問題とならないので、「雇用」のみならず、「請負」や「委任」の形式で労務を供給する者も、その実態からして労基法上の「労働者」とみなされる。...

書籍を読む



新しい働き方に伴う 非正規社員の処遇

2021年07月27日発売 新日本法規出版 編著等：中山達夫、田島潤一郎、宮島朝子、池邊祐子、石井林太郎、飯島潤、中野大地、永田亮

契約終了後に業務委託契約を締結して同様の業務に従事させる●CASE当社では、これまでフルタイムの非正規社員として雇用していた一部の者との間で、雇用契約終了後...

書籍を読む

判例

令和3年11月4日 大阪高等裁判所 地位確認等請求控訴事件

控訴人らが被控訴人との間で業務請負契約を締結した訴外会社の労働者として被控訴人の工場にて製品の製造業務に従事していたことについて、労働者派遣法40条の6第1項5号（いわゆる偽装請負）に該当するとして、控訴人らと被控訴人との間に労働契約の成立を認めた事例。

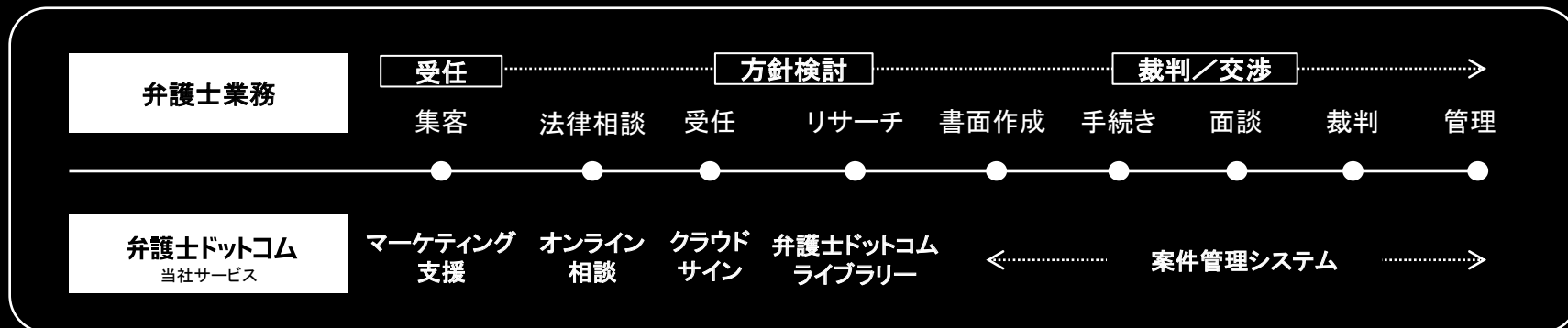
判例を読む



従業員の同意を得るためのサンプルの書式はありますか？

※画面は開発中のものになります

リーガルブレインの成長サイクル

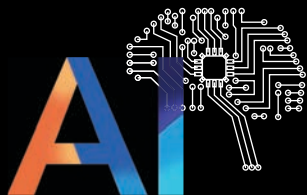


2.3万人の弁護士へのフィードバック

- ・リサーチ精度の向上
- ・ドキュメント作成支援



LEGAL BRAIN

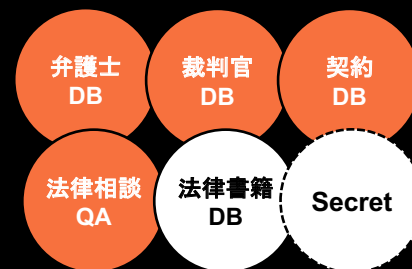


ブレインの精度向上

リーガル DB



情報のナレッジ化



情報の集約

各事業の概況

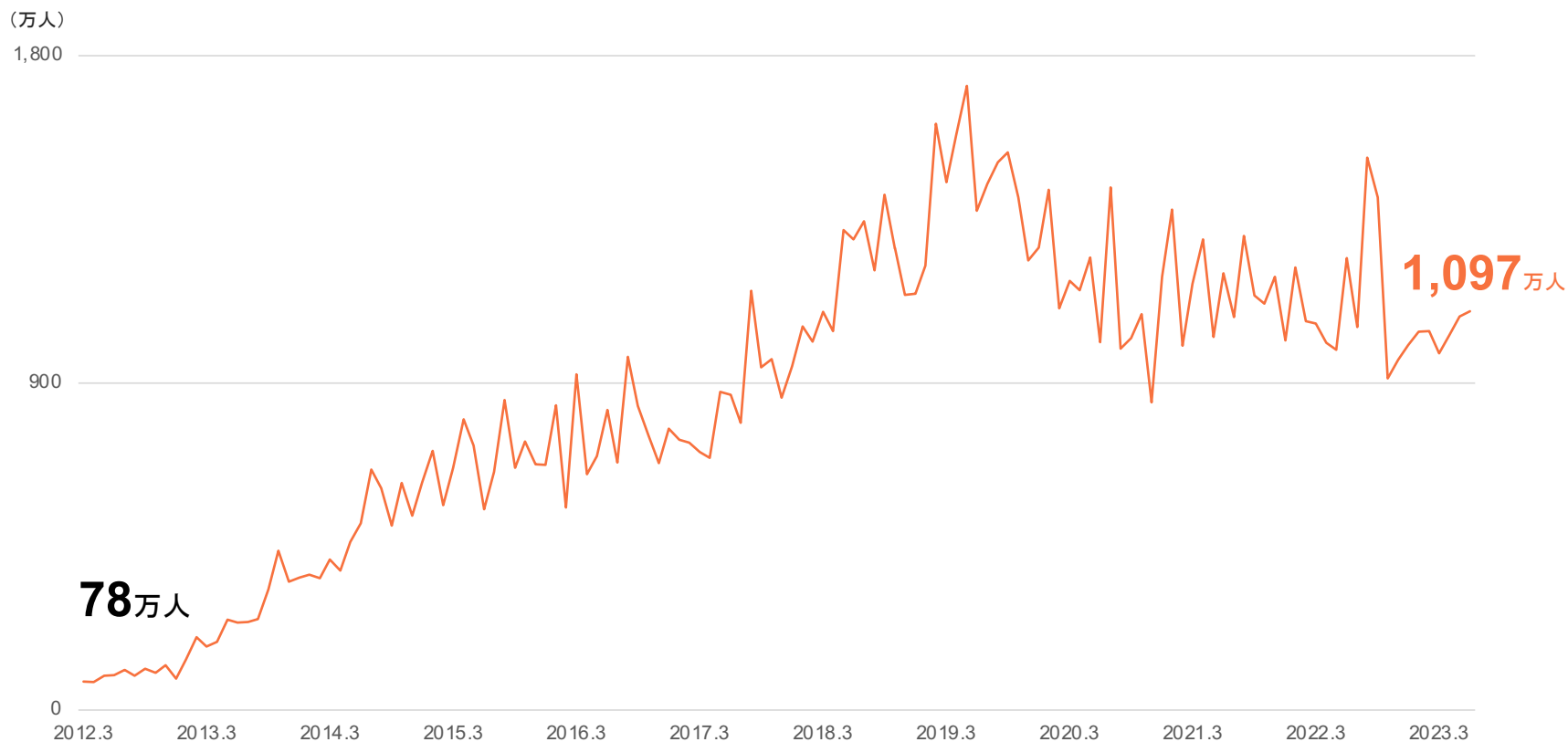
FY/3
2024
1Q

BENGO4.COM
弁護士ドットコム



月間サイト訪問者数は、弁護士ドットコムニュースのヒット記事の有無による変動はあるものの、Google検索経由の流入は回復基調で推移

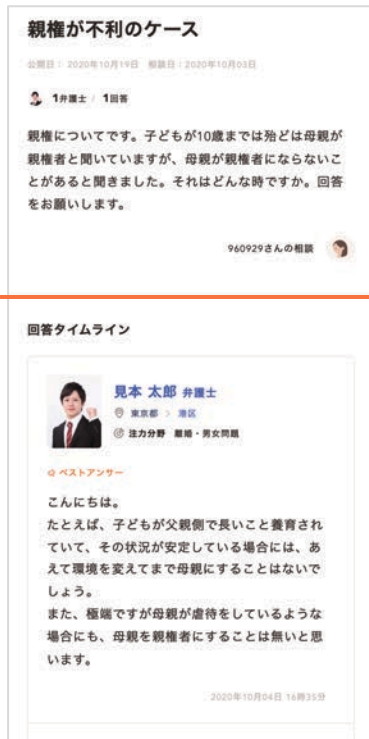
月間サイト訪問者数の推移



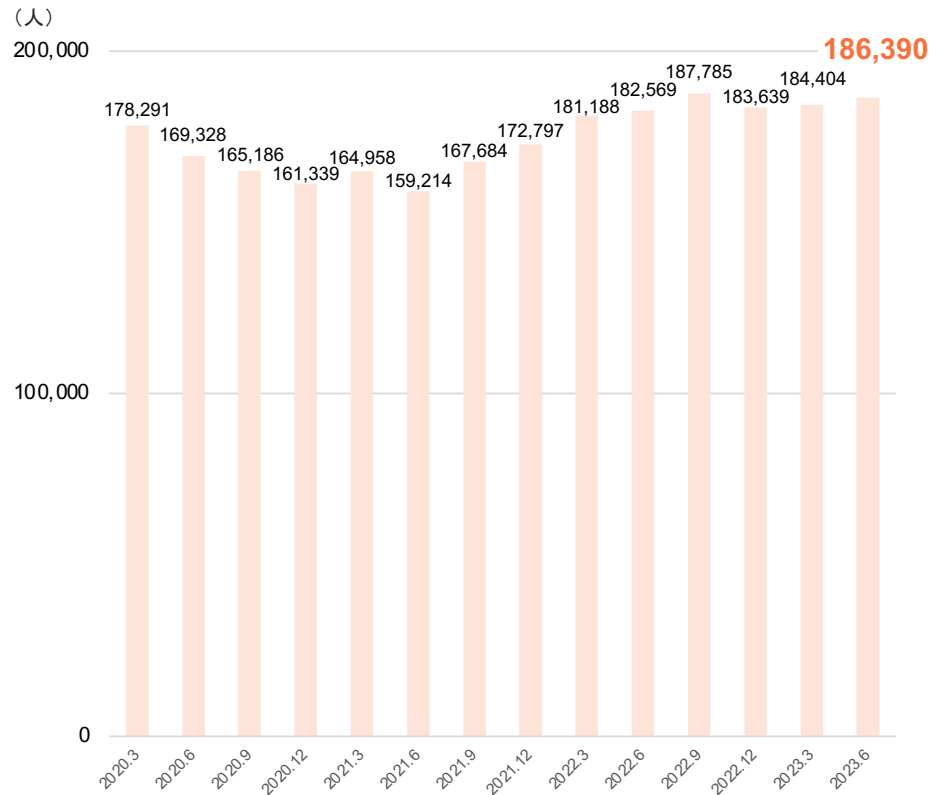
検索流入の改善により、個人の有料会員数は回復傾向に転換

有料会員サービス登録後の画面

有料会員数推移



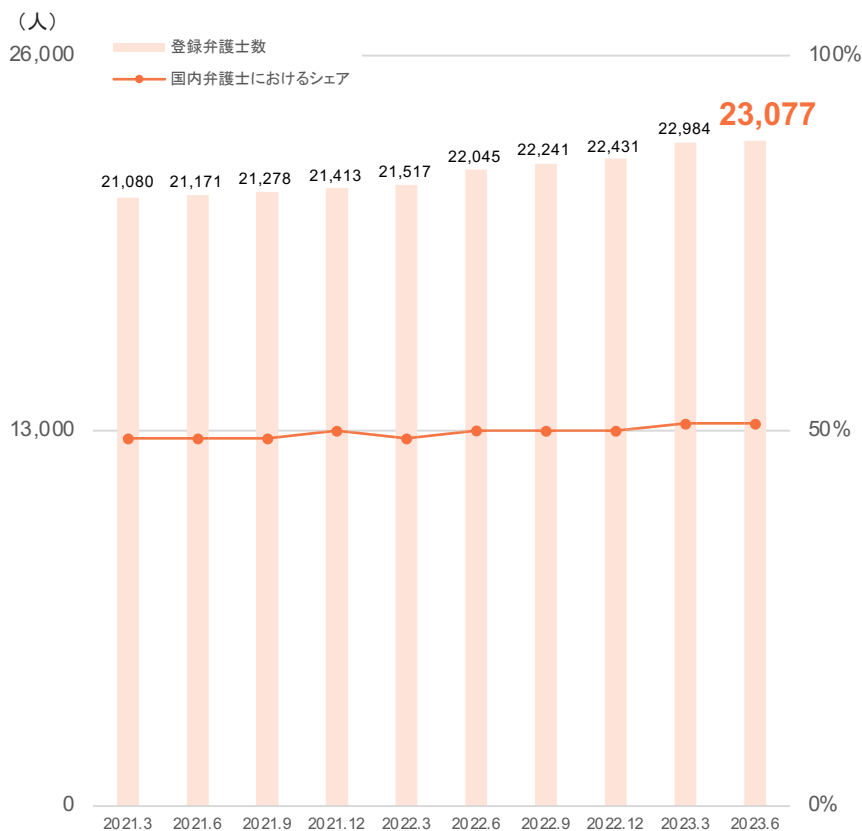
弁護士の回答は
有料会員のみ閲覧可



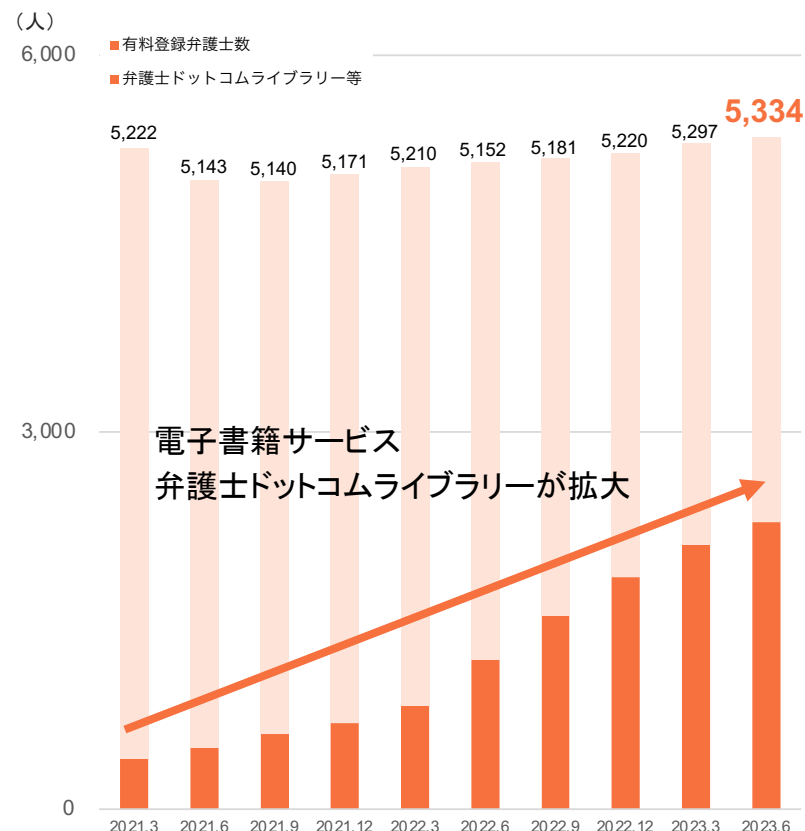
有料登録弁護士数は、電子書籍サービス「弁護士ドットコムライブラリー」が堅調に拡大中
過去最高の5,334人に



登録弁護士数およびシェアの推移 (月末時点)

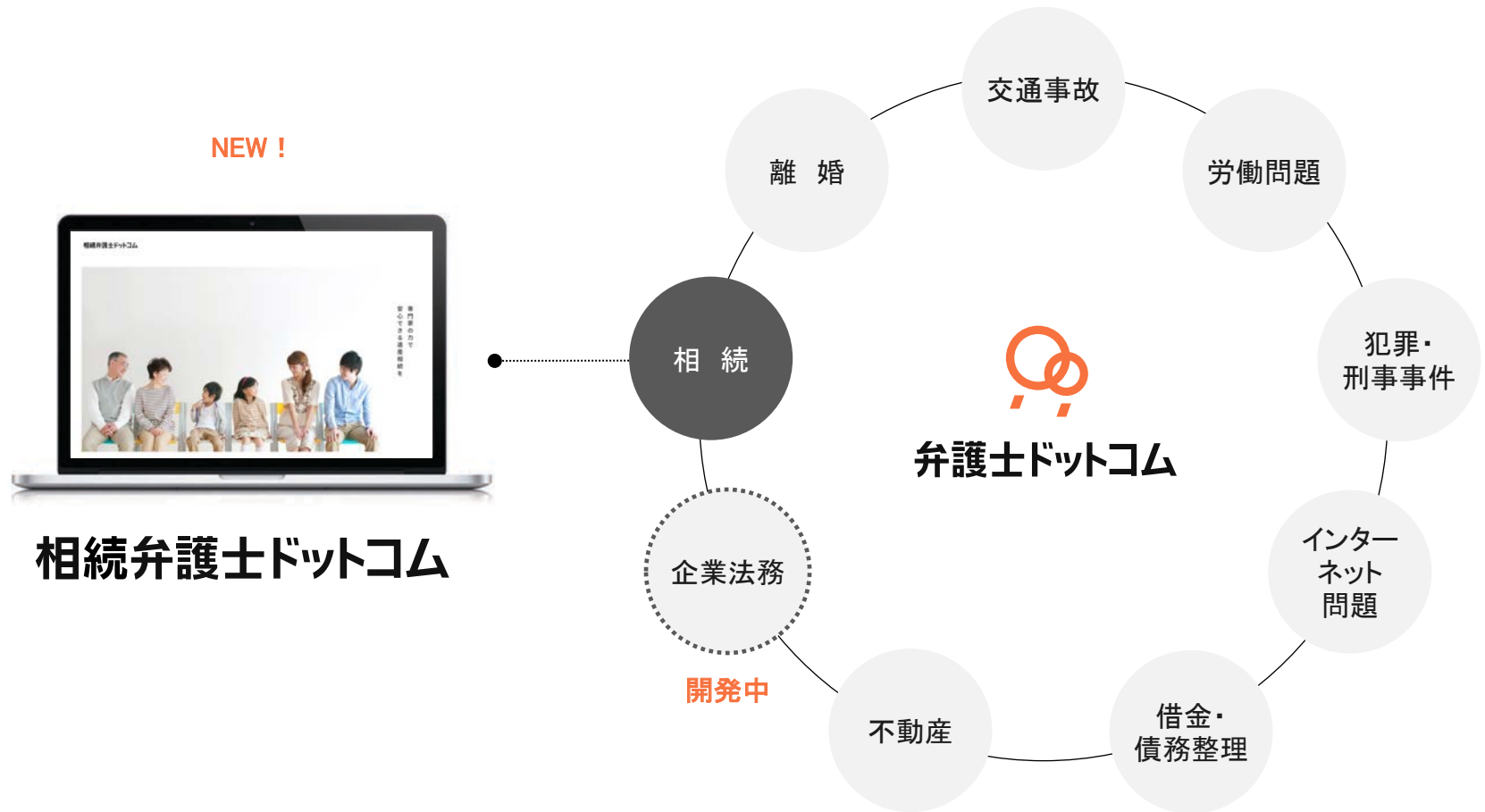


有料登録弁護士数の推移 (月末時点)



今後、分野別の法律サイトも展開

第1弾として、相続の法律トラブル解消に特化した相続専門のポータルサイトをリリース



CLOUDSIGN

クラウドサイン



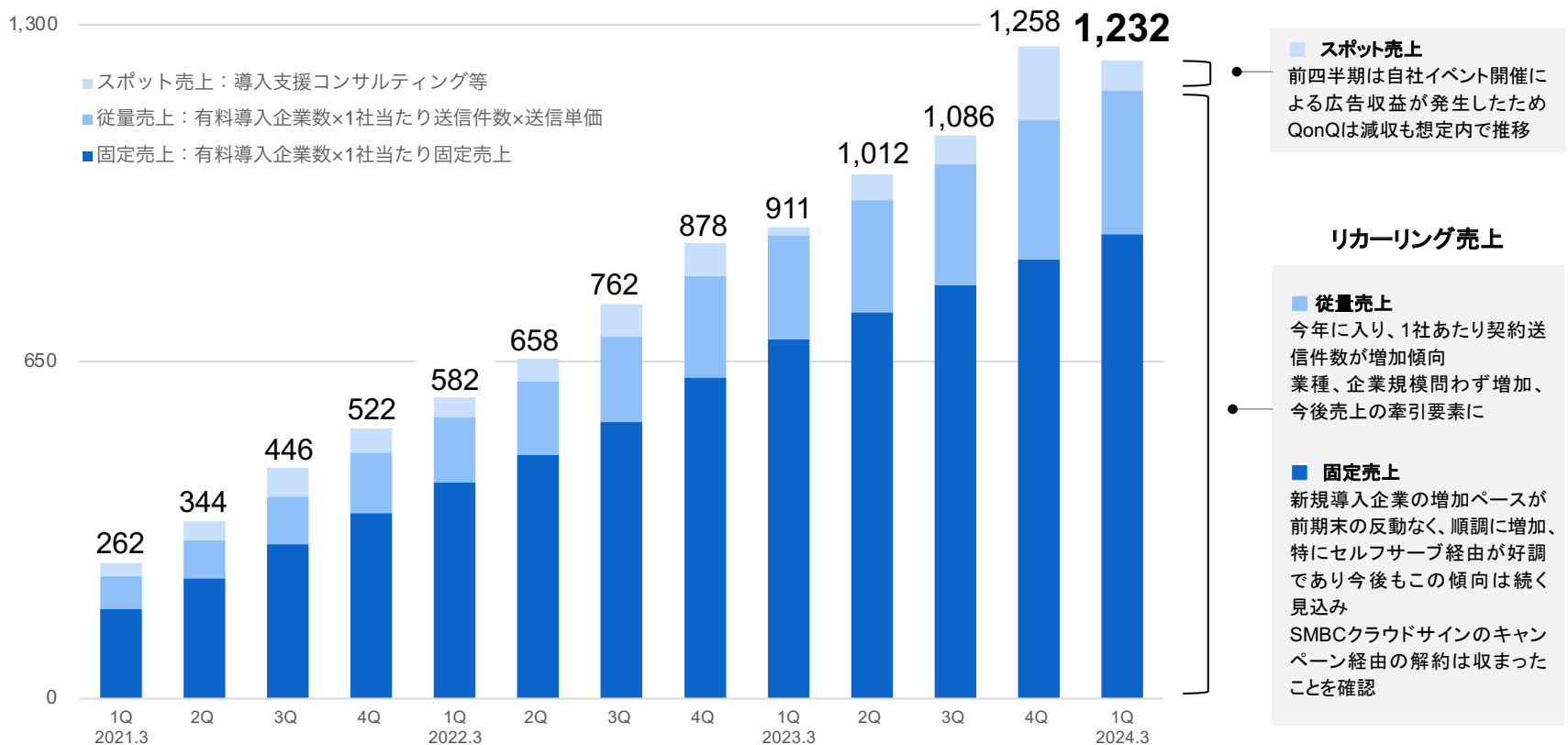
第1四半期の売上高は予算を上回って着地

固定売上、従量売上のリカーリング売上が順調に増加、特に契約送信件数は予算比上振れて推移



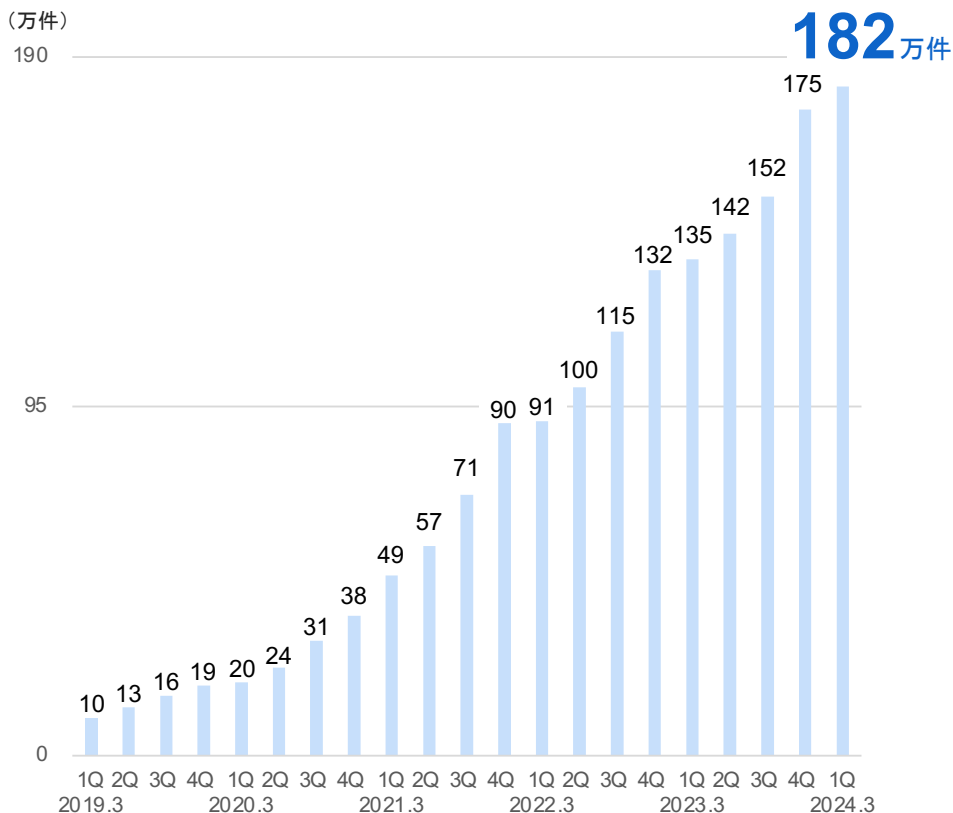
売上高の推移

(百万円)

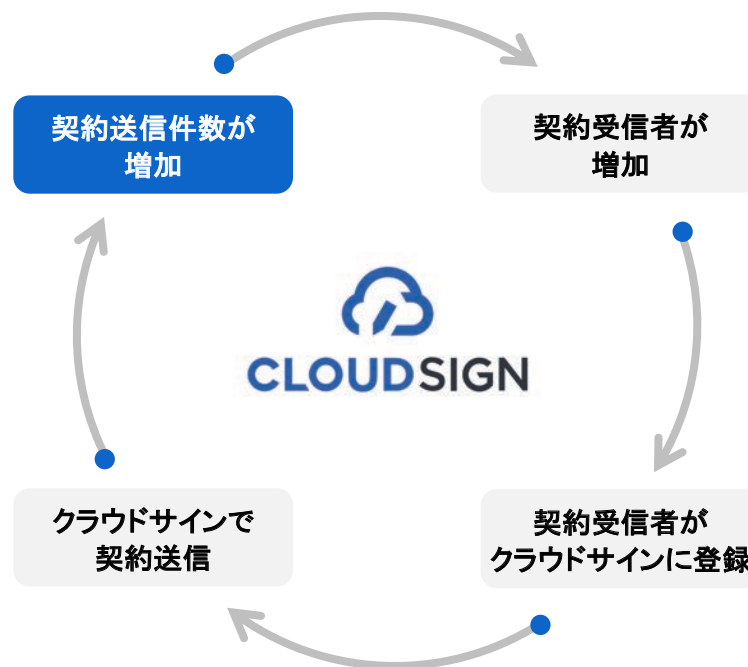


契約送信件数は順調に増加、四半期で182万件を突破 YonYで35%成長し、リカーリング売上の成長を牽引

四半期別契約送信件数の推移



電子契約サービスにおけるネットワーク効果



※ 契約送信件数とは、電子署名法上の電子署名の要件を踏まえ、電子署名およびタイムスタンプが付与された契約の送信件数とする(タイムスタンプのみの契約を除く)

引き続き、大企業・地方自治体を中心に導入が加速

銀行・証券・保険・その他金融



ITサービス・情報・通信・人材・メディア



建設・不動産



輸送機器・食品・化学・医薬品・その他製造



運輸・物流



地方自治体・その他



※1 導入企業はSMBCクラウドサインなどのOEM商材を含む

※2 個別に許諾を頂いた企業のロゴおよび社名を掲載

※3 導入企業数は、クラウドサインを利用した事業者（企業または個人）の数。1社で複数人が利用している場合は、1とカウントする

地方自治体は、156自治体のうち**110自治体が導入(シェア70%超)**※
岐阜県内や新潟県内の複数の市区町村でクラウドサインの導入が確定
各地域において寡占化が進む

導入・支援した主な自治体 ※一部抜粋



都道府県

- 東京都
- 青森県
- 秋田県
- 茨城県
- 千葉県
- 埼玉県
- 新潟県
- 長野県
- 愛知県
- 富山県
- 岐阜県
- 香川県
- 高知県

市区町村

- 兵庫県 神戸市
- 静岡県 浜松市
- 北海道 二セコ町
- 新潟県 粟島浦村
- 茨城県 笠間市
- 千葉県 浦安市
- 埼玉県 坂戸市
- 長野県 中野市
- 大阪府 枚方市
- 奈良県 生駒市
- 愛媛県 松野町
- 広島県 三原市
- 熊本県 菊池市
- 佐賀県 小城市
- 鹿児島県 志布志市
- 沖縄県 竹富町

※1 全国の自治体が公開している公募、入札、プロポーザル情報、自治体に問い合わせた情報を自社で比較
※2 自治体が電子契約サービスを有償契約し、電子契約サービスの導入が決定している自治体をカウント(2023年7月1日時点調べ)
※3 導入自治体はSMBCクラウドサインなどのOEM商材含む

ZEIRI4.COM
税理士ドットコム



月間サイト訪問者数約**100万人**、日本最大級の税務相談ポータルサイト

1. 税理士紹介サービス

- **会員登録税理士6,252人**の中から、経験豊富な税理士コーディネーターが最適な税理士をご紹介します

2. みんなの税務相談

- 税理士に税務に関する相談ができる**累計税務相談件数約11万件**を誇る**無料Q&Aサービス**

3. 税理士プロフィール・税理士検索

- 地域、注力分野などから自身に最適な税理士を検索

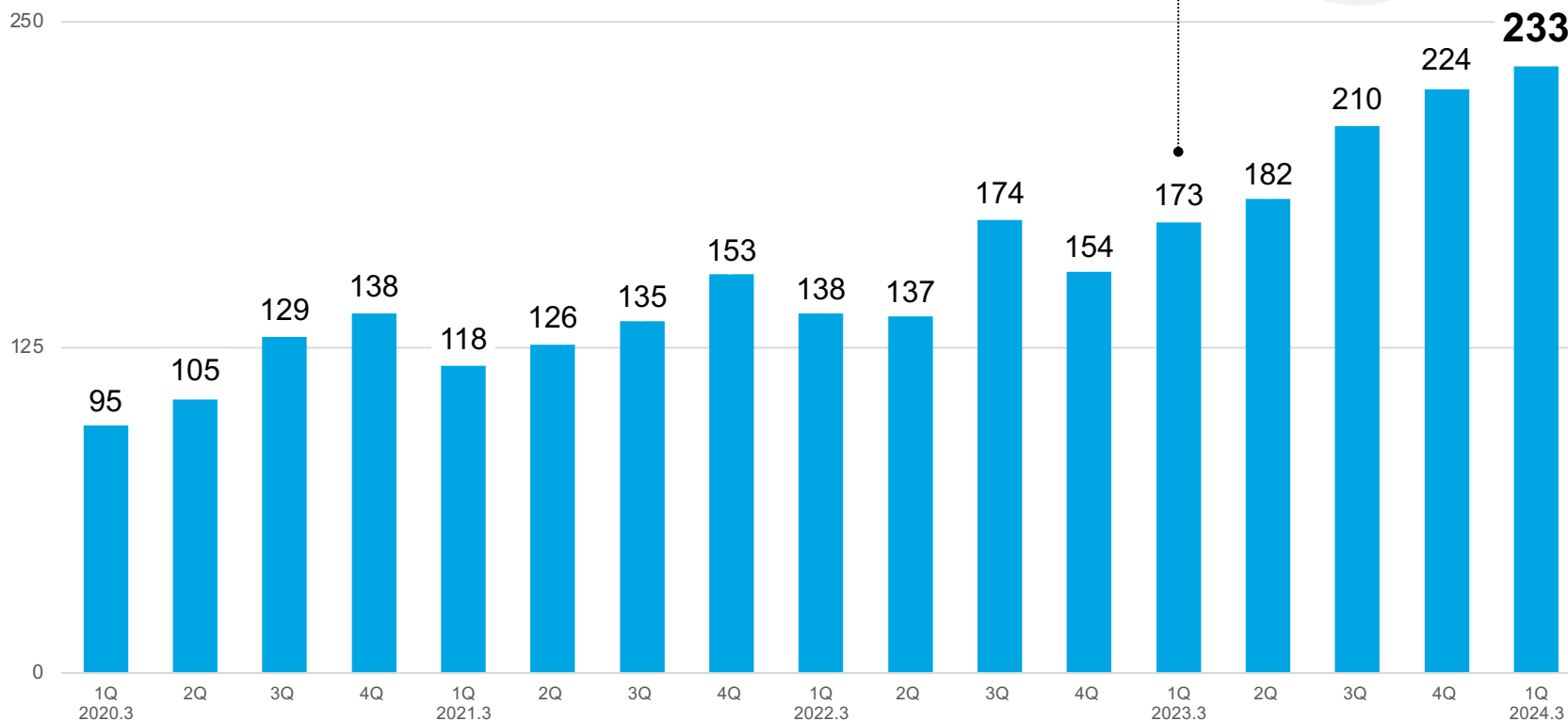
上記数値は、2023年6月末時実績数値



ウェブ広告などのマーケティング投資を積極化させることで、業界におけるポジショニングが日に日に増大
売上高は大きく成長し、前年同期比35.1%の増収で着地

売上高の推移

(百万円)
250



BUSINESS LAWYERS

ビジネスロイヤーズ



月間サイト訪問者数約**56万人**、日本最大級の企業法務ポータルサイト

1. 登録弁護士が最新の法改正、判例を解説

- ・西村あさひ法律事務所、森・濱田松本法律事務所、長島・大野・常松法律事務所、アンダーソン・毛利・友常法律事務所、TMI総合法律事務所等に所属し企業法務の第一線で活躍する弁護士が、最新の法改正や判例のポイントを弁護士がわかりやすく解説、実務への影響をタイムリーにお届け

2. 電子書籍サービス「ビジネスロイヤーズ ライブラリー」

- ・実務に役立つ書籍をオンラインで閲覧、リサーチ業務が効率化
月額**6,300円**～、冊数**1,600冊**以上、法律系出版社**27社**が参画

3. 動画サービス「ビジネスロイヤーズ コンプライアンス」

- ・企業が抱える研修の課題を、オンライン動画でサポート

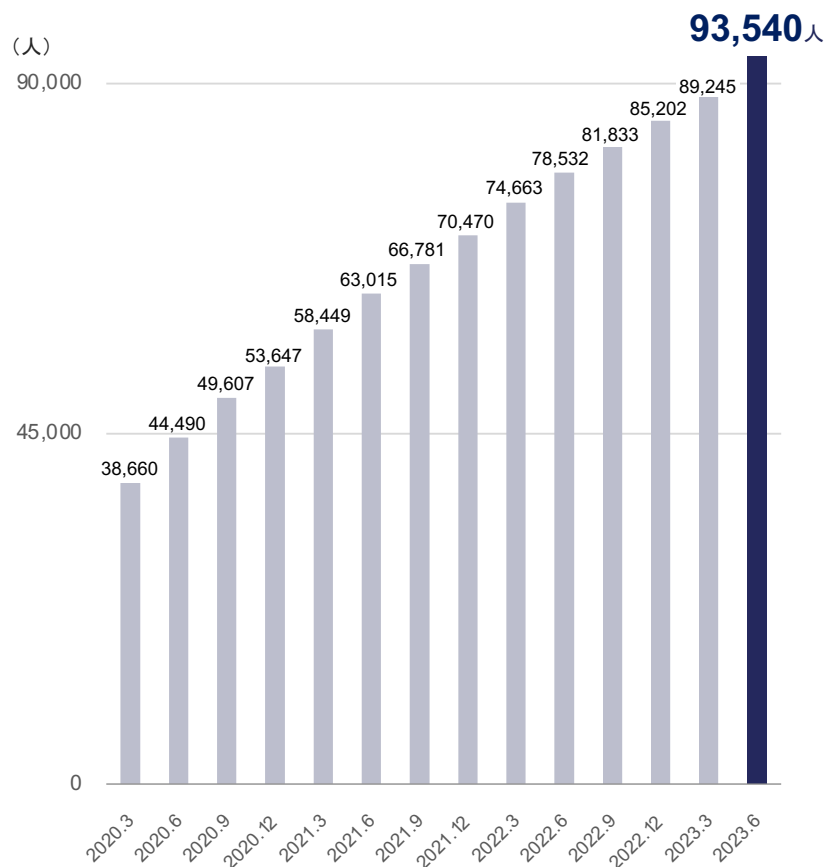


上記数値は2023年6月末時実績数値

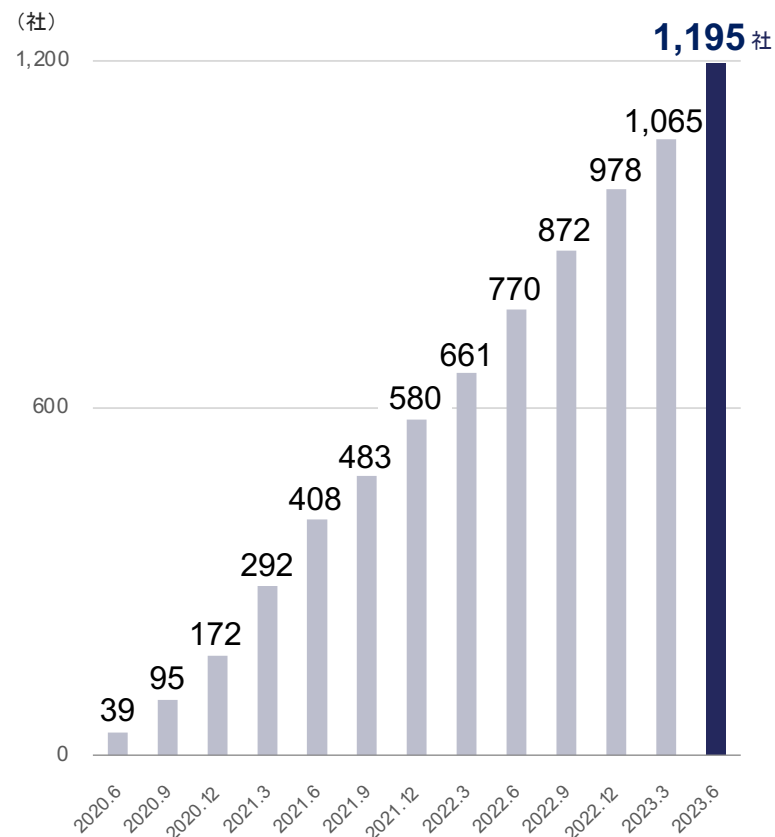
「ビジネスロイヤーズ」の会員数は90,000人を突破

法律書籍・雑誌が閲覧できるサービス「ビジネスロイヤーズライブラリー」の導入社数は1,200社を突破（2023年7月時点）

会員数の推移(月末時点)



ビジネスロイヤーズライブラリー導入企業数



ご参考

APPENDIX

2024年3月期 第1四半期業績ハイライト(4月-6月)

売上高は前年同期比**22.1%増収**、営業利益は前年同期比**78.3%増益**

売上高	2,392	百万円	—	前年同期比	22.1	%増
EBITDA	346	百万円	—	前年同期比	70.8	%増
営業利益	246	百万円	—	前年同期比	78.3	%増
経常利益	246	百万円	—	前年同期比	78.1	%増
四半期純利益	151	百万円	—	前年同期比	66.9	%増

※EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 + のれん償却費 + 株式報酬

2024年3月期 第1四半期業績概要

前四半期比減収となるが予算比は上振れており、クラウドサインを中心に良いスタートを切れた

(単位: 百万円)

	2024.3 1Q 実績	2023.3 1Q 実績	2023.3 1Q 実績比	2023.3 4Q 実績	2023.3 4Q 実績比
売上高	2,392	1,959	+22.1%	2,446	-2.2%
売上原価	429	311	+38.0%	412	+4.1%
売上総利益	1,962	1,648	+19.1%	2,034	-3.5%
販売費及び 一般管理費	1,716	1,510	+13.6%	1,638	+4.8%
EBITDA	346	203	+70.8%	475	-27.1%
営業利益	246	138	+78.3%	395	-37.8%
営業利益率	10.3%	7.0%	+3.2pt	16.2%	-5.9pt
経常利益	246	138	+78.1%	403	-38.9%
四半期純利益	151	90	+66.9%	286	-47.3%

※EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 + のれん償却費 + 株式報酬

貸借対照表

利益剰余金の増加により、純資産は170百万円増加

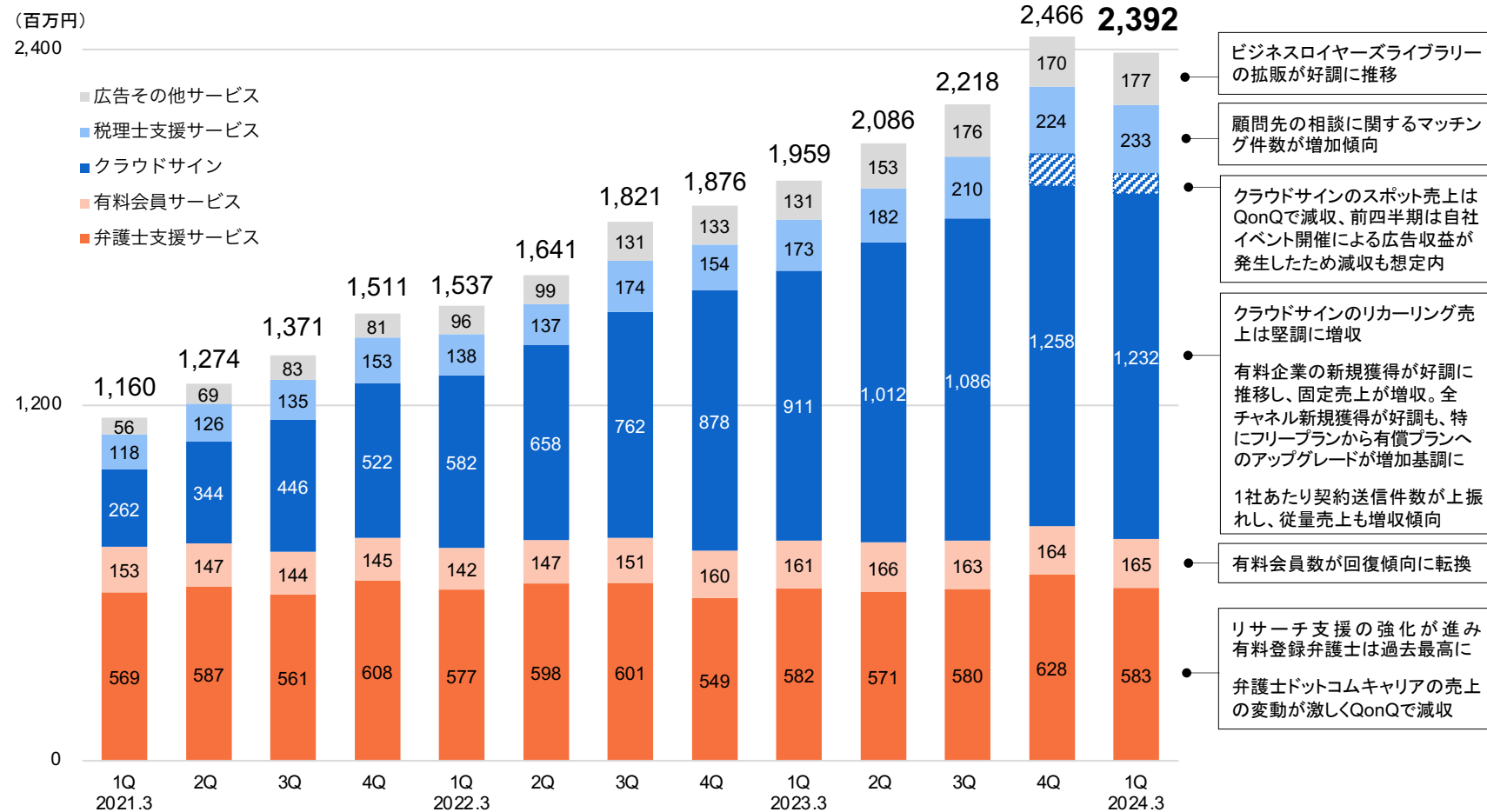
(単位:百万円)

	2023年6月末	2023年3月末	2023年3月末比
流動資産	3,251	3,232	+19
現金及び預金	1,583	1,646	-63
固定資産	1,311	1,177	+134
総資産	4,563	4,410	+153
流動負債	1,225	1,242	-17
固定負債	-	-	-
純資産	3,338	3,167	+170
自己資本比率	72.5%	71.3%	+1.2pt

売上高の四半期推移

第1四半期はQonQで減収も、クラウドサインをはじめとして予算比は上振れて着地

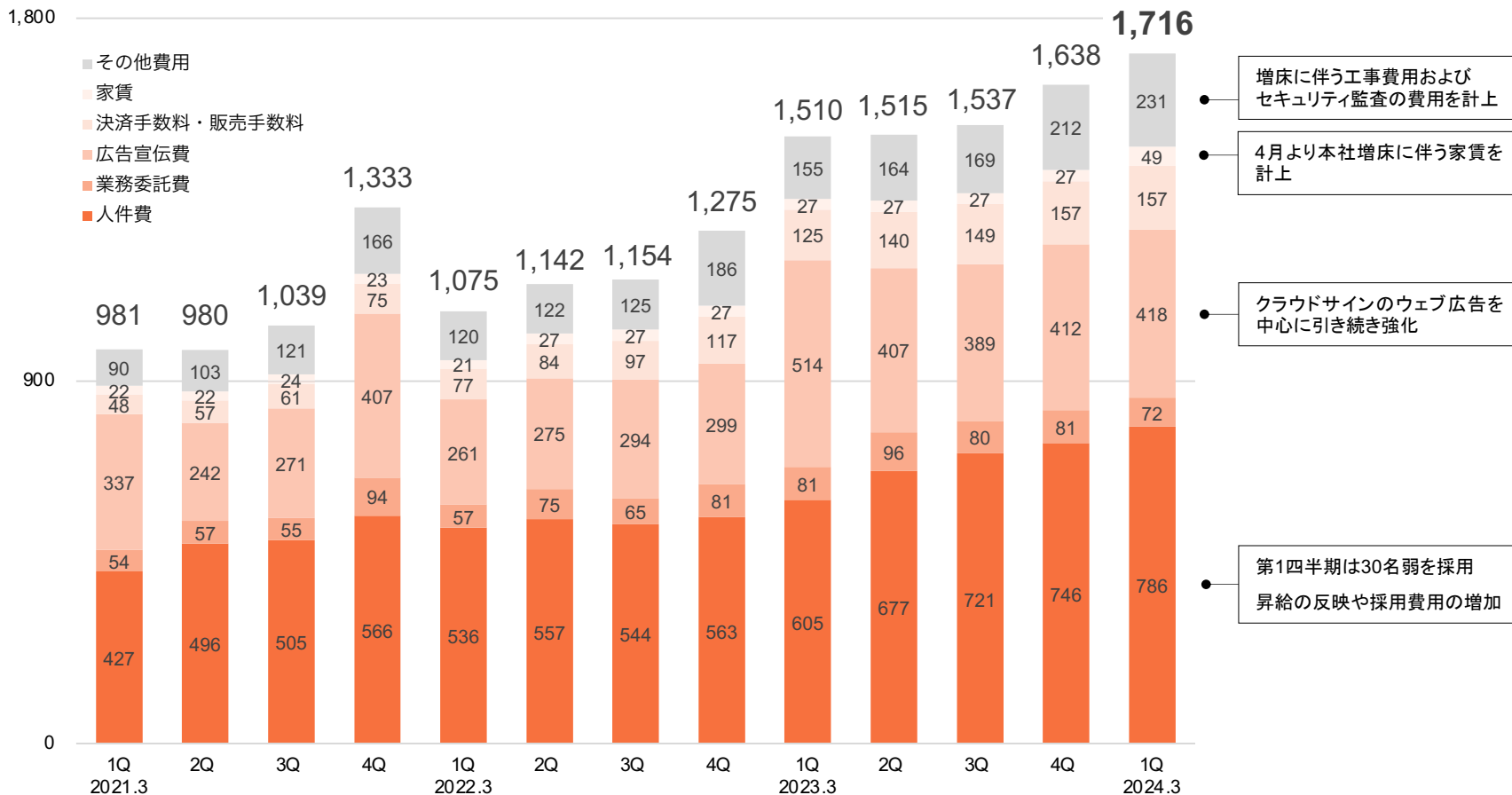
クラウドサインはスポット売上の減少はあったが、最重要のリカーリング売上が成長。特に契約送信件数が予算比上振れ



販売費及び一般管理費の四半期推移

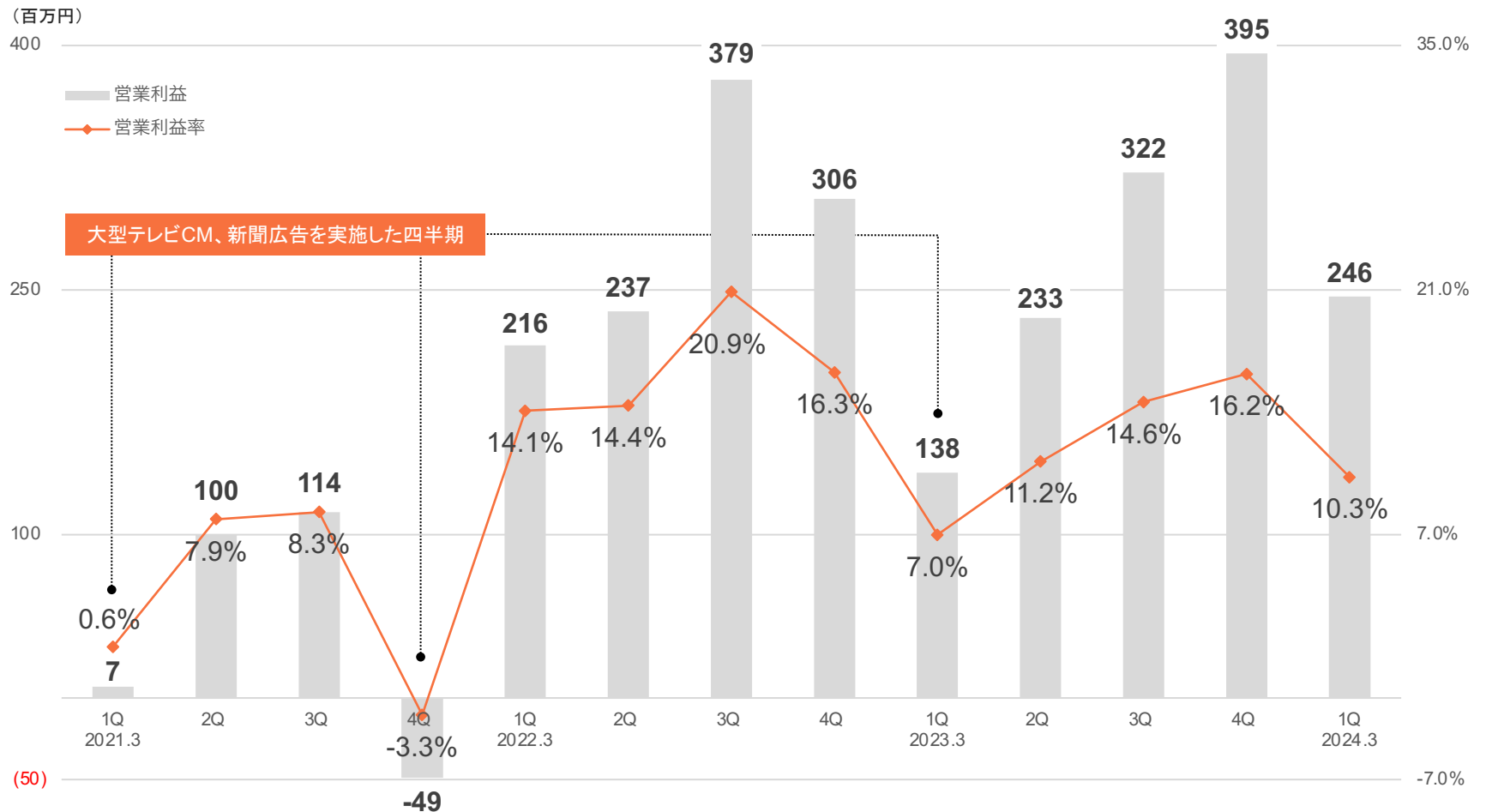
第1四半期は、採用が計画通りに進捗したため、人件費を中心に販管費が増加

(百万円)



営業利益の四半期推移

第1四半期は、営業利益246百万円で着地、EBITDAは346百万円



会社概要

会社	弁護士ドットコム株式会社
所在地	東京都港区六本木四丁目1番4号
設立日	2005年7月4日
代表者	もとえ 元榮 太一郎
従業員	441 名 (2023年6月末時点)

VISION

まだないやり方で、世界を前へ。

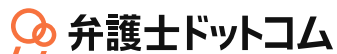
Drive a paradigm shift for the better world.

MISSION

「プロフェッショナル・テック」で、
次の常識をつくる。

Be the Professional-Tech Company.

プロフェッショナルだからできること。専門知とテクノロジーで、社会に貢献する。



BUSINESS LAWYERS



ESGを意識した事業運営を通じて、
専門家の知恵を誰もが自由にアクセスできる持続可能な社会を目指してまいります

Environment

- ハンコレスによるペーパーレス化の推進
- リモートワークによるCO2などのエネルギー削減

Social

- 法律トラブルなど社会的課題を解決
- 専門家の知恵を活用し、社会のDXを推進
- 企業の事業運営をサポート

Governance

- コーポレートガバナンスの強化
- 情報セキュリティ管理体制の構築
- 内部統制の整備/運用
- 企業のガバナンス強化に繋がるサービスの提供

経営陣プロフィール

代表取締役社長 兼 CEO 元榮 太一郎

アンダーソン・毛利・友常法律事務所外国法共同事業入所後、
弁護士法人Authense法律事務所を設立

2005年7月当社設立、代表取締役社長 兼 CEO就任／2017年6月代表取締役会長就任
／2020年9月財務大臣政務官就任に伴い、代表取締役会長を退任／2021年12月財務
大臣政務官退任に伴い、代表取締役会長に就任／2022年6月代表取締役社長再任

取締役会長 内田 陽介

(株)カカコム取締役
(株)エニマリ代表取締役を歴任

2015年10月社外取締役就任／2017年6月代表取締役社長就任／
2022年6月取締役会長就任

取締役 田上 嘉一

アンダーソン・毛利・友常法律事務所外国法共同事業入所後
2013年グリー(株)に入社／弁護士活動や法務、新規事業に従事

2015年当社入社／2019年6月取締役就任

取締役 橘 大地

(株)サイバーエージェント、GVA法律事務所法務や弁護士活動に従事

2015年当社入社／2019年6月取締役就任

取締役 渡邊 陽介

エン・ジャパン(株)、(株)オロ等で営業に従事、2012年当社入社
弁護士マーケティング支援サービスを立上げ、事業責任者として成長させる

2016年6月取締役就任／2021年6月取締役退任／2022年6月取締役再任

取締役 澤田 将興

(株)SBI証券入社、上場企業および未上場企業への法人営業全般に従事
2013年パラカ(株)に入社、東証一部への市場変更業務に従事

2014年当社入社／2022年6月取締役就任

社外取締役 村上 敦浩

(株)カカコム取締役副社長

「食べログ」を創設し利用者数国内No.1のグルメサイトに成長させる
2013年当社顧問として参画

2014年8月社外取締役就任

社外取締役 石丸 文彦

(株)アコード・ベンチャーズ代表取締役

(株)デジタルガレージ執行役員、(株)DGベンチャーズ取締役COOを歴任
多数のインターネット企業へ投資実行

2012年8月社外取締役就任

社外取締役 上野山 勝也

(株)PKSHA Technology代表取締役

外資系大手コンサルティングファームに従事、松尾研究室にて博士(機械
学習)取得、2012年株式会社PKSHA Technology 創業

2021年6月社外取締役就任

会社沿革

- 2005 7月 東京都目黒区青葉台三丁目において、オーセンスグループ株式会社を設立
- 8月 法律相談ポータルサイト「弁護士ドットコム」運営開始
- 2006 8月 税理士相談ポータルサイト「税理士ドットコム」を運営開始
- 2007 5月 「「弁護士ドットコム」サイト内で、無料法律相談サービス「みんなの法律相談」をリリース
- 2012 4月 「「弁護士ドットコム」サイト内で、法律関連記事配信サービス「弁護士ドットコムトピックス」をリリース
- 2013 10月 商号を、弁護士ドットコム株式会社に変更
- 2014 9月 弁護士ドットコムトピックスから弁護士ドットコムニュースへリニューアル
- 12月 東京証券取引所マザーズ市場へ上場
- 2015 10月 無料で利用可能な日本初のWeb 完結型クラウド契約サービス「クラウドサイン」をリリース
- 2016 3月 最新の法改正や実務についてわかりやすく解説する企業法務ポータルサイト「BUSINESS LAWYERS」をリリース
- 5月 弁護士・法務担当者向け人材紹介サービス「弁護士ドットコムキャリア」をリリース
- 2018 2月 企業の管理部門向け転職支援サービス「EXCAREER」を運営開始
- 2020 3月 法律書籍・雑誌の定額閲覧サービス「Business Lawyers Library」をリリース
- 5月 弁護士向け法律書籍・雑誌の定額閲覧サービス「弁護士ドットコム Library」をリリース
- 7月 弁護士の計画的な案件管理をサポートする「弁護士ドットコム業務システム」をリリース



BUSINESS LAWYERS



CLOUDSIGN

BENGO4.COM

弁護士ドットコムについて

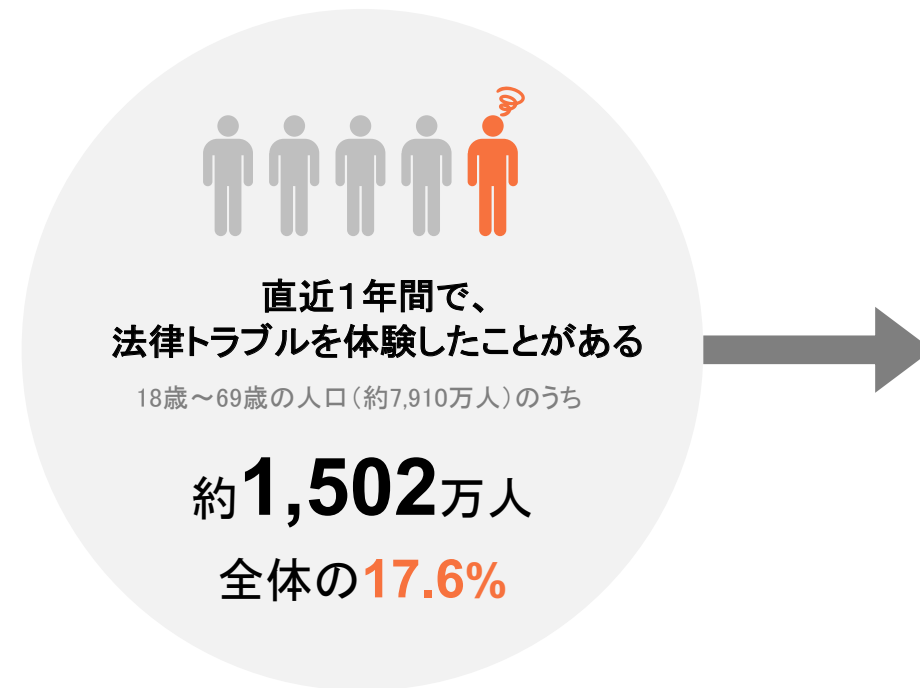


1年間に何らかの法律トラブルにあっている人が約**1,502万人 (17.6%)**

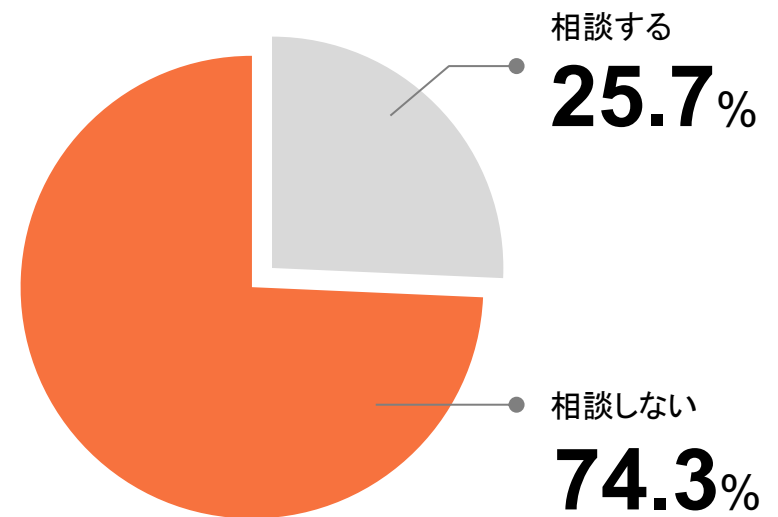
実際に弁護士に相談する人は**25.7%**

相談しない理由は「費用面での不安」**44.3%**、「頼む程では無い」**38.5%**

直近1年間で、法律トラブルにあった人の数



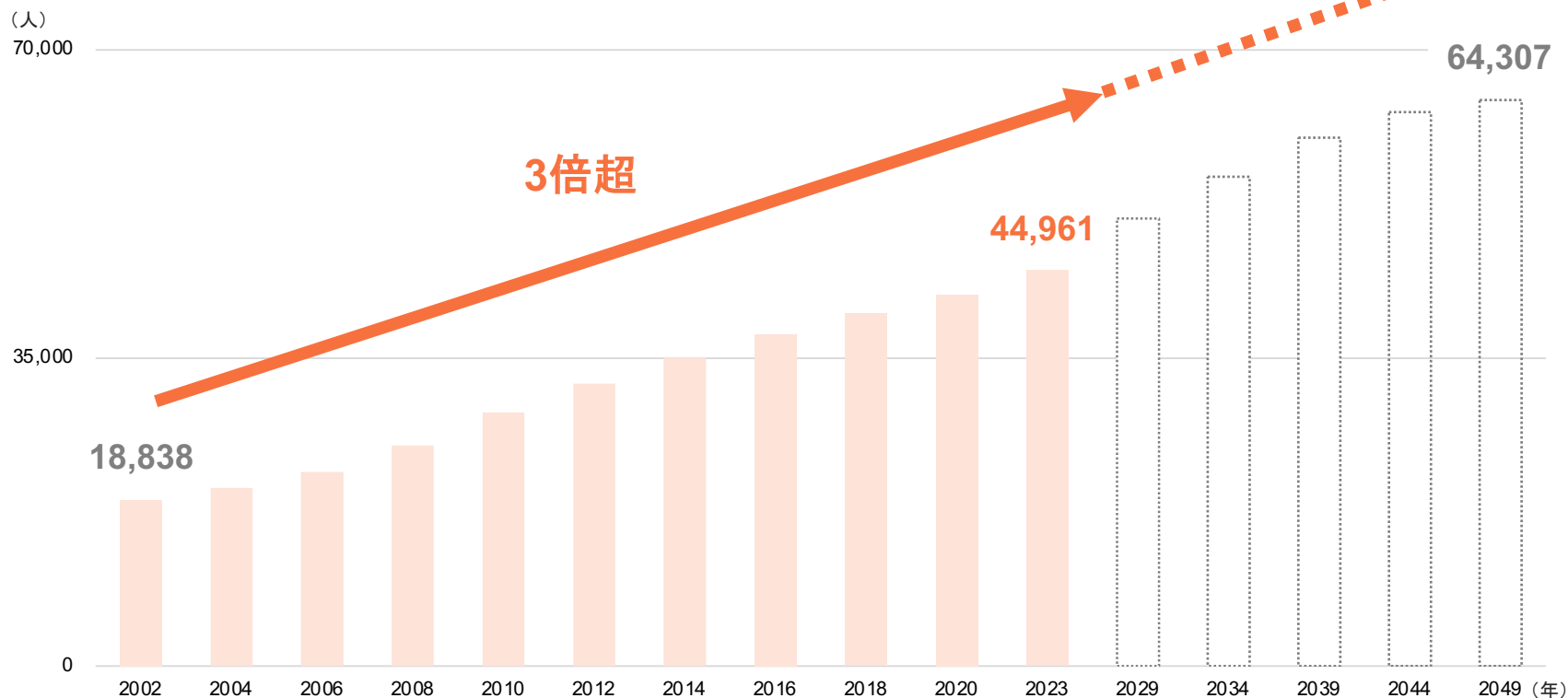
直近1年間で弁護士に相談した人の割合



2022年12月 マクロミル調べ(調査対象者:18歳～69歳 男女個人 1,200名対象)

弁護士広告の解禁、弁護士報酬の自由化、第1回新司法試験の実施など、2000年以降の司法制度改革により弁護士業界は大きな変化が起きている

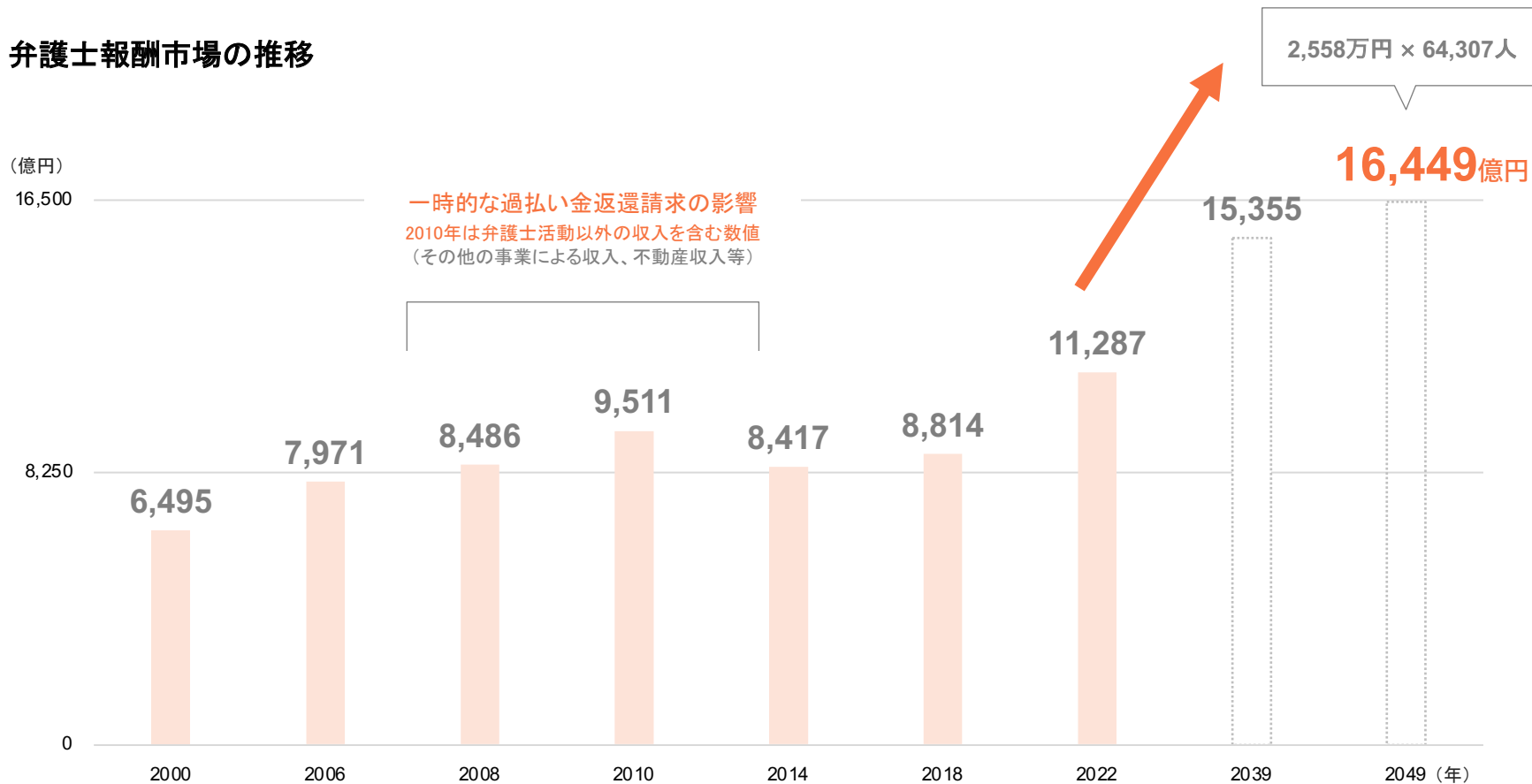
弁護士数の推移



日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2022年版」弁護士人口将来予測(司法試験合格者数1,500名維持の場合)より抜粋

弁護士数の増加に伴い弁護士のマーケティングニーズの高まりから顧客開拓が進み、弁護士報酬市場は2000年から拡大している

弁護士報酬市場の推移



日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2018年版」「弁護士白書2022年版」「日本弁護士連合会ホームページ」より推測

「身近な司法」の実現のため一般ユーザーと弁護士を繋ぐプラットフォーム

無料の法律相談や弁護士に関する詳細な情報を元に、ユーザーがより弁護士に繋がりがやすくなるサービスを提供



月間サイト訪問者数約**1,097万人**、日本最大級の無料法律相談ポータルサイト

1. 弁護士が回答する無料インターネット法律相談

- 累計法律相談件数約**126万件**の圧倒的データベース

2. 豊富な弁護士データベース

- 登録弁護士数**23,077名**国内弁護士約4万人の**2人に1人**が登録
- 弁護士のプロフィールを元に自分に合った弁護士を検索・問い合わせ
- 弁護士は顧客開拓メディアとして活用

3. ライトユーザーにもリーチするニュースメディア

- 時事問題の弁護士解説を中心としたメディア「**弁護士ドットコムニュース**」
- 法律×ニュースの独自のポジショニングで月間訪問者数約**741万人**

上記数値は2023年6月末時実績数値



ユーザーの法律相談における深刻度に合わせた各コンテンツを提供

対象ユーザー	提供コンテンツ	ユーザーメリット
法的トラブルを抱えており、 すぐに弁護士に依頼したい ユーザー	弁護士プロフィール 弁護士検索	豊富な弁護士プロフィールと、詳細な弁護士検索により、ユーザーの法的トラブルに 最適な弁護士を無料で検索することができます
法的トラブルを抱えており、 情報収集したいユーザー	みんなの法律相談	無料の法律相談投稿で弁護士に相談することができます また、 他ユーザーの法律相談投稿と弁護士の回答を閲覧することができます
法的トラブルを抱えていない 一般ユーザー	弁護士ドットコムニュース	法律に関する知識を高め、いざという時のための 予防法務知識を身に付けることができます



弁護士ドットコム

依頼獲得のための 弁護士向け集客サービス

- サイト訪問者数1,000万人超
- 注力分野に合わせて、効率よく問合せを獲得

金額

月額20,000円～(全4プラン)

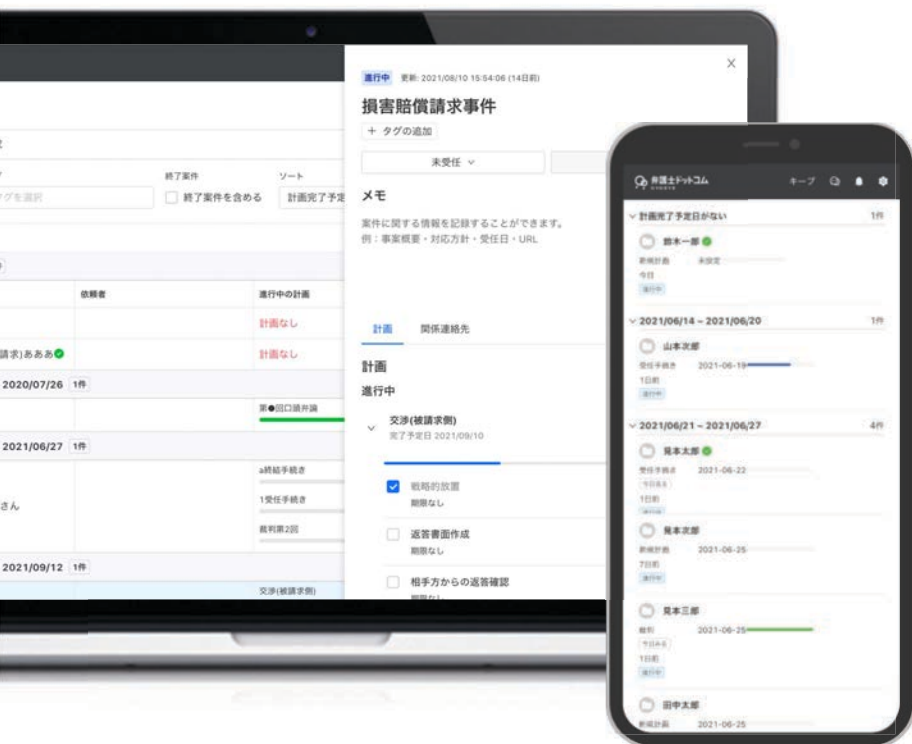


弁護士ドットコム LIBRARY

弁護士のリーガルリサーチをもっと快適に

- 法律書籍の月額制閲覧サービス
- 在宅勤務でも書籍閲覧・リサーチ業務が可能に

金額	月額9,000円
冊数	1,700冊以上
参加出版社	法律系出版社29社



弁護士ドットコム

弁護士ドットコム案件管理システム

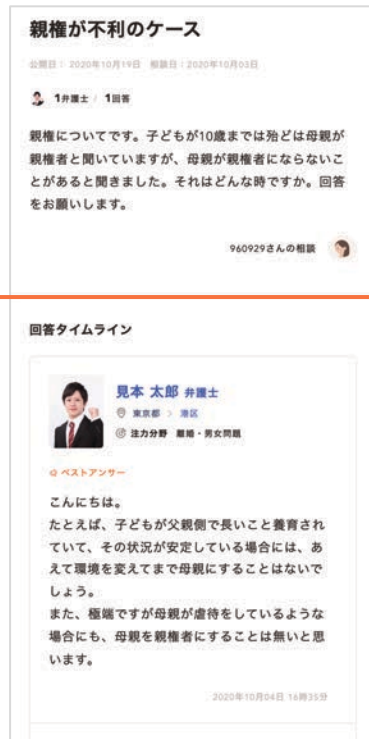
すべての受任案件を、計画的に

- 複数の案件を抱え多忙な弁護士の案件状況を可視化し、計画的な進行をサポート
- 裁判のIT化を見据え、弁護士業務のデジタルシフトを支援

サービス紹介動画 <https://youtu.be/O0mDUdE5SMY>

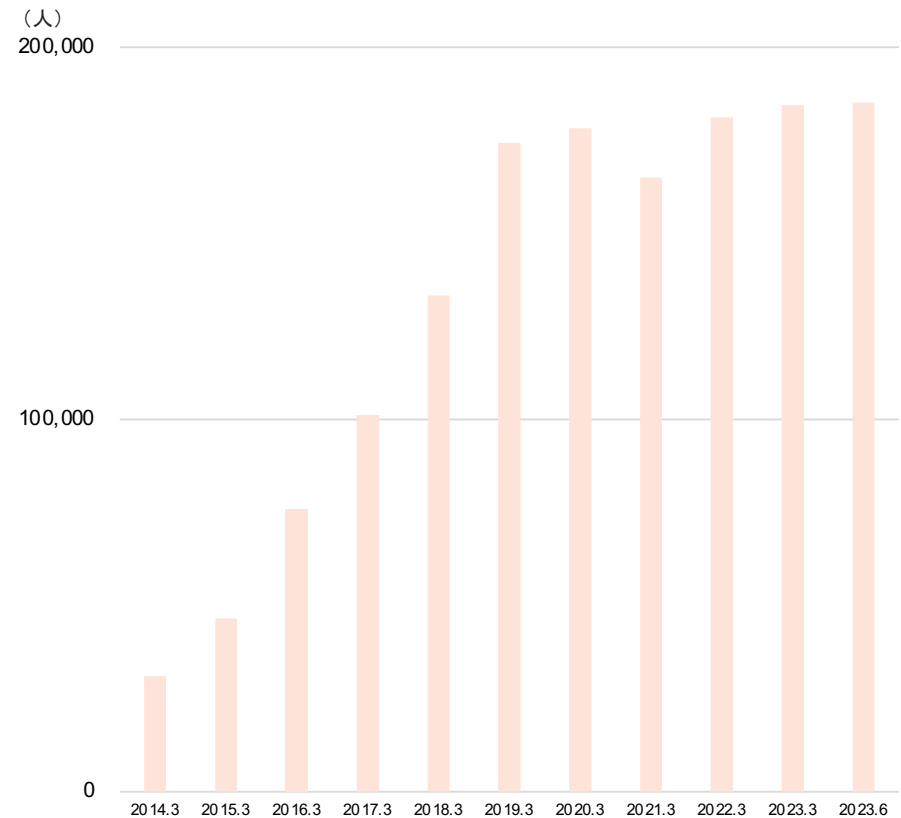
有料会員は月額300円(税抜)で法律相談DBの他ユーザー投稿への弁護士回答が閲覧可能に

有料会員サービス登録後の画面



弁護士の回答は
有料会員のみ閲覧可

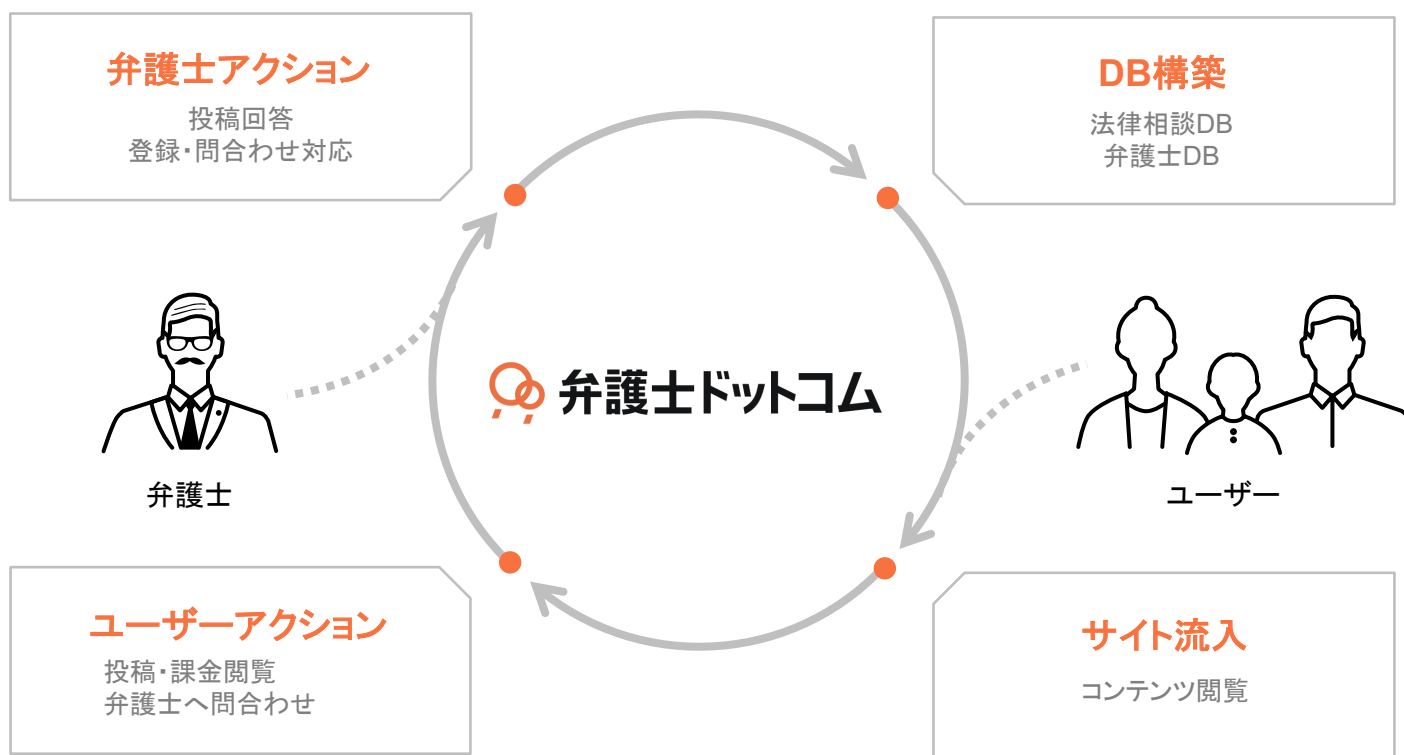
有料会員数推移



法律相談DB(データベース)を背景にサイト訪問者が増加

ユーザー投稿型コンテンツのため、相談投稿・弁護士回答が日々自動増殖

拡大したDBを目的にさらに訪問者が増え、増加した訪問者からの問い合わせに対応したい登録弁護士のDBも拡大する成長サイクル



Webサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」上の広告売上および、ビジネスロイヤーズのカンファレンス開催に伴う広告売上

Webサイト

The screenshot shows the homepage of the website. On the left, there are several article teasers. The main content area features a search bar and a grid of search results. A red box highlights a specific search result for lawyers specializing in divorce. An orange arrow points to this box with the text '広告表示' (Advertisement display).

カンファレンス

LEGAL TECH SHOW
小規模法務のDX
参加無料 4.14 wed 18:30 - ONLINE
BUSINESS LAWYERS

BUSINESS LAWYERS
Legal Innovation Conference
法務組織とキャリア
7.28 WED 12:30-
参加無料 / オンライン配信

CLOUDSIGN

クラウドサインについて



契約締結から契約書管理まで可能な**クラウド型の電子契約**サービス

契約交渉が済んだ完成済の契約書をアップロードし、相手方が承認するだけで契約を締結することができます
書類の受信者はクラウドサインに登録する必要がありません



弁護士ドットコム

送信者側



受信者側



送信者・受信者

締結済み書類は送受信者双方に電子メールで配信され、クラウド上にも自動保存されます。

人事系

雇用契約書
労働条件通知書
身元保証書 採用内定通知
入社誓約書(入社承諾書)

売買系

物品売買契約書
土地売買契約書
建物売買契約書
不動産売買契約書

賃貸借系

建物賃貸借契約書
土地賃貸借契約書
駐車場使用契約書
建物使用貸借契約書

営業・購買系

取引基本契約書
サービス利用申込書
注文書 注文請書 請求書
領収書

金銭貸借系

金銭消費貸借契約書
金銭借用書
債務承認弁済契約書
債権譲渡契約書

業務委託・請負系

業務委託契約書 請負契約書
建設請負契約書 販売特約店契約書
代理店契約書 商品販売委託契約書
供給契約書 製造委託契約書

その他

秘密保持契約書 機密保持契約書 株式譲渡契約 個人情報取扱同意書
契約変更合意書 契約解除通知書 遺産分割書 死因贈与契約書
著作権譲渡契約書 合併契約書 取締役会議事録



契約締結のスピード化

すべてがクラウド上で完結するので、早ければたったの数分でお互いの作業を終えることができます。契約締結がスピードアップすれば、取引先とのコミュニケーションもよりスムーズになります。



コスト削減

郵送料・紙代・インク代は当然のこと、印紙代もかかりません。また紙での作業がなくなるため、事務作業にかかる間接的なコストも削減することができます。



コンプライアンスの強化

契約書をクラウド上で一元管理することで、業務の透明性が向上し、抜け・漏れを少なくすることができます。またバックアップデータも写しではなく原本ですので、原本保全の確実性が高まります。

Free	Light	Corporate	Enterprise
固定費用 : 0円/月 送信件数ごと : 0円/件	固定費用 : 10,000円/月 送信件数ごと : 200円/件	固定費用 : 28,000円/月 送信件数ごと : 200円/件	固定費用 : 要問合せ 送信件数ごと : 200円/件
プラン内容 ユーザー数: 1ユーザー 契約送信件数: 3件	プラン内容 ユーザー数: 無制限 契約送信件数: 無制限	プラン内容 ユーザー数: 無制限 契約送信件数: 無制限	プラン内容 ユーザー数: 無制限 契約送信件数: 無制限
機能 ・契約書の送信、保管、検索 ・2要素認証機能	機能 ・Freeプランの機能 ・一括書類作成/送信機能 ・書類テンプレート機能 ・アラート機能 ・英語、中国語での契約締結 ・AI契約書管理	機能 ・Lightプランの機能 ・監査ログ機能 ・紙の書類インポート機能 ・Web API機能 ・受信者認証機能	機能 ・Corporateプランの機能 ・契約承認者の制限 ・社内利用者の制限 ・IPアドレスによるアクセス制限 ・シングルサインオン機能 ・複数部署管理機能 ・スマートキャビネット機能 ・電話サポート

※ 送信単価200円は、2019年3月以降に登録した企業から適用／2019年2月以前にご登録した企業は送信単価50円および100円で利用

1. 弁護士ドットコムが提供する電子契約サービス

- 日本の法律に深い理解と知見を持つ弁護士ドットコム株式会社が、
弁護士監修のもと運営しており、法的に安心いただけるプロダクトを提供

2. 日本の商慣習に合わせた製品開発

- 日本では馴染みのなかった電子契約サービスを拡げるため、
初めてのユーザーにも分かりやすいUIを開発
- 日本の商慣習に合わせて、多数の導入企業の意見を参考にしながら、
最善かつ迅速な製品開発

3. 業界スタンダードのクラウド契約サービス

- 先行者メリットと電子契約によるネットワーク効果のもと、
業界のスタンダードサービスとして普及





本資料の取り扱いについて

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向および市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動する可能性があります。従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや不確実性がありますことを、予めご了承ください。