



アイル、鉄鋼・非鉄金属業向け販売・在庫・加工管理システム「アラジンオフィス鐵王」をバージョンアップして提供開始 中堅・大手企業層で需要の高い、拠点や事業部などセグメント別での債権・債務管理に対応



アラジンオフィス鐵王

鉄鋼・非鉄金属業向け
販売・在庫・加工管理システム
アラジンオフィス鐵王を
バージョンアップ。

中堅・大手企業層で需要の高い、
拠点や事業部などのセグメント別
債権・債務管理に対応。

自社開発のITサービスで企業の業務効率化や経営力強化を支援する株式会社アイル（本社：大阪市北区・東京都港区、代表取締役社長：岩本哲夫、東証プライム：3854）は、当社が開発・提供する、鉄鋼・非鉄金属の加工業・卸売業向け販売・在庫・加工管理システム「アラジンオフィス鐵王（てつおう）」をバージョンアップし、提供開始しました。

中堅・大手企業層で需要の高い、拠点や事業部などセグメント別での債権・債務管理に対応したほか、加工業務の管理レベル向上の需要にあわせ、加工工程計画管理などの機能も強化しました。

【バージョンアップの背景】

アイルは、鉄鋼・非鉄金属の加工業・卸売業双方に特化した販売・在庫・加工管理システムを扱う希少な存在として、350社以上の企業さまを支援してまいりました。

これまで鉄鋼・非鉄金属業界の中堅・大手企業さまは、自社向けに構築したオリジナルシステムや、一般のERPシステムを利用する傾向がありましたが、管理面・コスト面・機能性を考慮して、業界に特化したパッケージシステムに入れ替えるケースが増えています。

中堅・大手企業では、複数の拠点や事業部をもつことが多く「セグメント別での債権・債務管理をし、採算管理のレベルを向上したい」というお声が多く聞かれます。また、加工業務の管理レベル向上をめざす企業さまも多く、「加工の進捗を把握したい」「製品原価を正確に把握し、利益管理をしたい」という声も多数いただいていた。

このたび、こうした業界背景や商習慣を加味した機能を「アラジンオフィス鐵王」に搭載しました。
 これにより、中小規模から中堅・大手規模まで、幅広い業態の企業さまの、コストを抑えた最適なシステム導入・
 企業力向上を支援します。

< 主なバージョンアップ機能の紹介 >

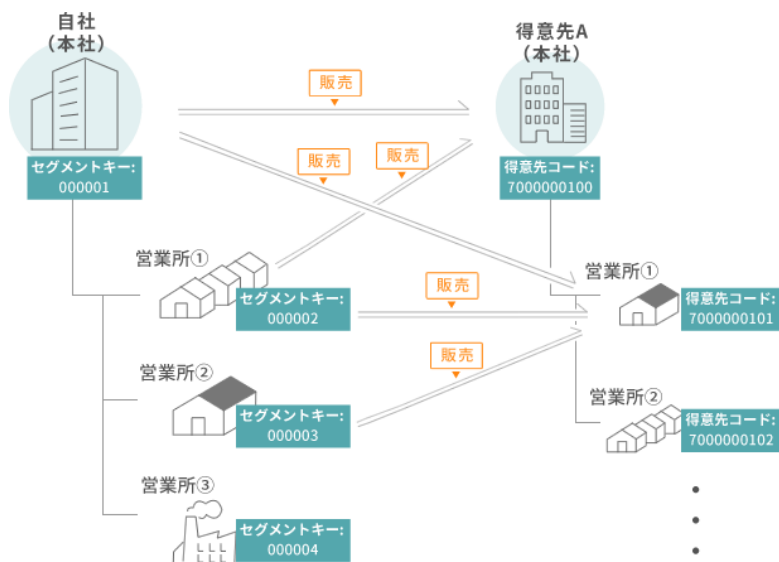
<https://aladdin-office.com/kouzai/versionup/>

[セグメント別債権・債務管理]

拠点や事業部など、あらかじめ設定したセグメントごとに、請求情報や売掛残高・債権残高を管理できるようになりました。

営業所や事業部が複数あり、それぞれが同一得意先に販売する場合に、「得意先（各拠点を含む）に対して、得意先コードを分けずに、セグメント別に債権情報を管理したい」という需要に対応しました。

これにより、自社営業所ごとに得意先コードを分けて管理する必要がなくなり、拠点や事業部別での債権・債務帳票の管理が容易になります。



自拠点のセグメントキーを追加

請求書、売掛残、債権残一覧表など、
 セグメントごとに管理帳票の確認が可能に

[事業所別・需要家別・メーカー別在庫管理]

事業所や、需要家、メーカーごとの在庫管理に対応しました。

これまで対応していた倉庫別に加え、事業所や需要家、メーカーごとでも、在庫単価を評価できるようになりました。

これにより、在庫数・重量・単価の、より正確な管理が可能になります。

事業所	事業所名	倉庫	倉庫名	商品	商品名	表示寸法	メーカー名	需要家略称	現在庫数量	現在庫重量	在庫単価	在庫金額
000001	東京事業所	00001000	東京倉庫	S45C3100	S45C 丸棒	φ100.0×5,500			10.00	3,390.00	175.00	593,250
						φ100.0×5,500		特鋼	10.00	3,390.00	173.00	586,470
						φ100.0×5,500		特鋼	10.00	3,390.00	174.00	589,860
						φ100.0×5,500		製鋼	10.00	3,390.00	170.00	576,300
						φ100.0×5,500		特殊鋼	10.00	3,390.00	172.00	583,080
000002	大阪事業所	00002000	大阪倉庫	S45C3100	S45C 丸棒	φ100.0×5,500			10.00	3,390.00	170.00	576,300
						φ100.0×5,500		特鋼	10.00	3,390.00	168.00	569,520
						φ100.0×5,500		特鋼	10.00	3,390.00	169.00	572,910
						φ100.0×5,500		製鋼	10.00	3,390.00	165.00	559,350
						φ100.0×5,500		特殊鋼	10.00	3,390.00	167.00	566,130

[ミルシート管理]

鉄鋼・非鉄金属業界で、近年、需要が高まっているミルシート（※）管理機能を強化しました。

仕入先から受け取ったミルシートを「アラジンオフィス鐵王」に取り込んでデータ化し、在庫データと紐づけることで、出荷時にミルシート発行ができます。

得意先からミルシートの添付要請があった際に、メーカー・鋼種・寸法・チャージナンバーなどで検索ができ、よりスピーディーな対応が可能になります。

※ミルシート…鋼材の品質を証明する書類（鋼材検査証明書）

商品	形状	商品名	寸法	数量	重量	チャージNO
SUS304G	丸棒	SUS304 (G) オーステナイト系ステンレス丸棒	φ16.0 x 2,000	50	159.00	22808
002						
003						

[加工工程計画]

複数の加工処理をして加工品を作成する場合に、工程パターン登録、工程進捗管理、加工賃を含む製品原価計算ができるようになりました。

これまでは、複数工程を通る製品の生産計画をする際、母材選定の処理手順に課題がありましたが、今回のバージョンアップで、加工をおこなう多くの企業にとって利用しやすい仕組みになりました。

[外部データの取込]

受注、売上、発注、仕入、加工指示、入金、出金、在庫の取り込みに対応しました。

これまでは、得意先、仕入先、商品などのマスターデータの取込は可能でしたが、明細データの取込もできるようになりました。

これにより、得意先からの注文データ、仕入先からの出荷データ、実地棚卸の在庫データ、銀行からの振込データなどの取り込みが可能になり、取引先とのデータでのやり取りや、外部システムとのスムーズな連携が可能になります。

アイルの販売・在庫管理システム 「アラジンオフィス」シリーズについて

鉄鋼・非鉄金属業界のほか、ファッション、食品、ねじ、医療など各業界特有の商習慣に適したパッケージを展開しています。

さらに、企業ごとの業務に合わせたカスタマイズも柔軟に可能です。

入念な業務分析を踏まえたサービス提案、導入後の最適な運用サポートを重視し、顧客企業の再契約率は業界高水準の98%と、高い顧客満足度を維持しています。

アイルが提供するBtoB専用ECパッケージシステム「アラジンEC」とのシームレスな連携も可能です。

また、クラウドにも対応可能なため、機能性・安全性はそのまま、テレワークや外出先など勤務形態・場所を問わずシステムを利用できます。

<https://aladdin-office.com/>

会社概要

社名：株式会社アイル（東証プライム：3854）
代表者：代表取締役社長 岩本哲夫
設立：1991年
資本金：3億54百万円（2022年7月末時点）
社員数：868人〔連結〕（2023年4月1日時点）
売上高：129億44百万円<連結>（2022年7月期実績）
本社：大阪本社：大阪市北区 / 東京本社：東京都港区
URL：<https://www.ill.co.jp/>

お問い合わせ

サービスに関するお問い合わせ先
株式会社アイル サービスお問い合わせ窓口
TEL：0120-356-932 / E-MAIL：webmarketing@ill.co.jp

報道関係者さま向けのお問い合わせ先
株式会社アイル 広報担当：伊勢（いせ）、吉野（よしの）
TEL：070-2458-5938 / E-MAIL：info@ill.co.jp

