

【8/22（火）Webセミナー】

ハウスリストが5000件を超えたら考えるべき

「短期的な数字の構築」と「中長期のリードナーチャリング」のバランスとは？

限られたリソースでの効率化やDX化の方法とは

株式会社イノベーション（東証グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation X Solutions（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation X Solutions」）は、2023年8月22日（火）に開催される『ハウスリストが5,000件を超えたら考えるべき「短期的な数値の構築」と「中長期のリードナーチャリングのバランスとは？」』をテーマとした第1部のセミナーに、株式会社ラクスライトクラウドと登壇します。第2部では、エキサイト株式会社、株式会社オンリストストーリーが登壇します。

ハウスリストが5000件を超えたら考えるべき

「短期的な数字の構築」と
「中長期のリードナーチャリング」
のバランスとは？

株式会社 Innovation X Solutions
マーケティングテクノロジーユニット
マーケティンググループリーダー
村田 亮

株式会社ラクスライトクラウド
イベントマーケティング 責任者
黒川 和樹

株式会社オンリストストーリー
北尾 友二

エキサイト株式会社
FanGrowth 営業責任者
山藤 昇也

8/22(火)
12:00～ ONLINE

List Finder × blastmail

excite × ONE STORY

BtoB マーケティングの課題の多くに「リード獲得」「ナーチャリング」「リードタイムが長い」「決裁者に会えない」などが挙げられます。日々の企業活動では、限られたリソースで売上や利益を確保しなければなりません。そのためには、効率化&DX化が必須です。

本ウェビナーでは、リード獲得から商談化までどのように効率化するのか、それぞれの専門家が効率化のコツやポイントをお伝えします。リード獲得やナーチャリングなどに課題を感じている企業の方は是非ご参加ください。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

▼セミナーの詳細はこちら

https://onlystory.co.jp/service/seminar_event/2023_08_22/?utm_source=others&utm_medium=referral&utm_campaign=2023_08_22&utm_content=innovation-x

▼このような悩みを抱える方におすすめです

- ・名刺はあるがリスト化されていない
- ・リードナーチャリングの活用方法がわからない
- ・メルマガを送信したことがあるが反響がない
- ・リードは溜まってきたが、受注に繋がらない
- ・ハウスリストをもっと増やしたい

■概要

日時 : 2023年8月22日(火) 12:00~13:00

参加費 : 無料

形式 : ウェビナー(オンラインセミナー)

■登壇者

株式会社 Innovation X Solutions

マーケティングテクノロジーユニット マーケティンググループ リーダー

村田 充 氏



イノベーションに新卒で入社後、デジタルマーケティング部門にてクライアントのマーケティングを総合的に支援。その後、自社メディア「ITトレンド」のユーザー向けマーケティング、MAツール「List Finder」のカスタマーサクセス業務などを通じて、顧客・ユーザーそれぞれの課題解決に向けた活動を行う。現在は「List Finder」のマーケティング担当として、リード獲得～商談化の全体最適化を担当している。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

株式会社ラクスライトクラウド イベントマーケティング 責任者

黒川 和樹 氏



新卒で大手人材会社に入社し新規獲得・既存拡大の営業を経験。その後、さらなる挑戦を求めて株式会社ラクスへ入社。「配配メール」事業部 企画課 オフラインチームとして展示会・セミナーの企画・運営に従事。現在はブラストメールのイベントマーケティングの責任者として、年間 60 本以上のセミナーのプロモーションを行う傍ら、WEB コンテンツマーケティングにも携わっている。

エキサイト株式会社 FanGrowth 営業責任者

山縣 昇也 氏



デジタルマーケティングを支援する SaaS ベンダーを経て、2019 年より MA ベンダーに参画。マーケティング部の立ち上げ、CS 責任者、DX コンサルティング事業部の事業部長として、ファネル全体を管掌。2022 年、エキサイトに入社し、セールス・コンサルティング業務を行っている。

株式会社オンリーストーリー

北尾 友二 氏



～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：山宮 大澤
TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

大学卒業後、新卒でトヨクモ株式会社（旧：サイボウズスタートアップス株式会社）に入社し、「安否確認サービス2」の法人営業に従事。2020年の同社東証マザーズ上場後は新設部署で同サービスのマーケティングに従事。その後、株式会社オンリーストーリーに入社し法人営業に従事。2023年に通期 MVP を受賞し、現在はパートナーセールスに従事。

▼セミナーの詳細はこちら

https://onlystory.co.jp/service/seminar_event/2023_08_22/?utm_source=others&utm_medium=referral&utm_campaign=2023_08_22&utm_content=innovation-x

皆さまのご参加をお待ちしております。

■ List Finder とは (<https://promote.list-finder.jp/>)

だれでも、無理なく、かんたんに。



List Finder は、マーケティングに初めてチャレンジする企業様や、営業の方でも取り組めるマーケティングオートメーションツールです。BtoB 企業の営業活動にとって必要な機能を揃え、かつ、設定や理解に多くの時間を割かなくても問題ないような誰でも利用・運用できる「工数対効果」を最大化できるツールを目指しています。

■ 株式会社 Innovation X Solutions について

株式会社 Innovation X Solutions は、“多くの未知なる体験を。”をミッションとして掲げ、SaaS ビジネスの可能性を通じて、「働く」に「未知なる体験」を創り出していきます。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F

設立 : 2021 年 4 月 1 日

代表取締役社長 : 遠藤 俊一

URL : <https://www.innovation-x.co.jp/>

事業内容 : デジタル/インターネットサービスの提供

■ 株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F

設立 : 2000 年 12 月 14 日

代表取締役社長 : 富田直人

URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当 : 山宮 大澤
TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp