

【10月18日（水）ウェビナー】

**登壇：いまさら聞けないリード獲得から育成、顧客管理  
事例から学ぶ！成果に繋げる営業DX**

株式会社イノベーション（東証グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation X Solutions（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation X Solutions」）は、2023年10月18日（水）に開催される「いまさら聞けないリード獲得から育成、顧客管理 事例から学ぶ！成果に繋げる営業DX」をテーマとしたセミナーを株式会社マツリカ、株式会社ベーシックと共催で開催します。

List Finder × Mazrica Sales × ferret One ONLINE WEBINAR

いまさら聞けないリード獲得から育成、顧客管理  
事例から学ぶ 成果に繋げる営業DX

10.18 (水)  
10:30-12:00

株式会社Innovation X Solutions 村田 充  
株式会社マツリカ 佐藤 風太  
株式会社ベーシック 見山 悠妃

## ■ 詳細

DXを謳われている中で導入は進んできているものの、肝心の「改革」に至っていないと経済産業省はDXレポートで言及しています。実際に「いざツールを導入してみたものの、うまく活用できない」「活用はしているものの、成果につながらない」といったお悩みは多く聞きます。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

「DX」という言葉だけでは幅広いですが、営業DXでいえば「顧客獲得」「顧客育成」「営業管理」の3つに分けられます。どのプロセスから着手をするのか整理してから取り組んでいくことが、営業DXから売上に繋げるためのポイントです。

本セミナーでは、ツール先行してしまったゆえに失敗した事例、一方の営業DXに成功した事例などを交えながら、失敗しないための営業DXを進めるポイントから営業DXの実施に必要な具体策までをご紹介します。

登壇企業は国産ツールとして各領域を支援している、パワーポイント感覚でサイト運用が実現できる「ferret One」を提供する株式会社ベーシック・だれでも、無理なく、かんたんに使えるMAツール「List Finder」を提供する株式会社Innovation X Solutions・現場ファーストで迷わず使えるSFA/CRMツール「Mazrica Sales」を提供する株式会社マツリカの3社。前半は講義形式で整理し、後半はパネルディスカッションも予定し、営業DXをこれから始める企業のヒントとなるようなコンテンツでお送りします。

▼セミナーの詳細はこちら▼

[https://ferret-one.com/seminar/salesdx\\_1018/listfinder](https://ferret-one.com/seminar/salesdx_1018/listfinder)

#### ■概要

日時 : 2023年10月18日(水) 10:30~12:00

参加費 : 無料

形式 : ウェビナー(オンラインセミナー)

#### ■登壇者

株式会社マツリカ

マーケティング部 マネージャー

佐藤 風太

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当: 宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp



横浜国立大学経営学部卒。マツリカ参画後は CS Ops、Rev Ops の立ち上げに従事した後、日本企業における営業組織の発展に貢献すべく「Japan Sales Report」プロジェクトの立ち上げを実施。同レポートの分析・執筆リーダーとして、国内営業組織の最新動向や課題をデータドリブンに分析。現在はグロースマーケティング部のマネジメントに従事。

株式会社ベーシック

ferret One 事業部 マーケティング部

見山 悠妃



営業支援会社に 5 年間所属し、外資系クライアントの SMB 向けサービス事業の営業組織を立ち上げ、以前の水準から受注数を 1.5 倍引き上げに成功。その後マネージャー業務を経験、「営業の型作り」を行いながら未経験メンバーの育成に従事し、チームでの通期目標達成に貢献。その後「1 人マーケター」としてマーケティング部署を立ち上げ、サービスサイト制作・コンテンツ制作・ウェビナー施策の基盤を構築。2021 年にベーシックに入社。現在は BtoB マーケティングツール「ferret One」でフィールドセールスを経て、現在はマーケティング部にてセミナーやイベント企画を担当。

株式会社 Innovation X Solutions

マーケティングテクノロジーユニット マーケティンググループリーダー

村田 充

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp



イノベーションに新卒で入社後、デジタルマーケティング部門にてクライアントのマーケティングを総合的に支援。その後、自社メディア「ITトレンド」のユーザー向けマーケティング、MAツール「List Finder」のカスタマーサクセス業務などを通じて、顧客・ユーザーそれぞれの課題解決に向けた活動を行う。現在は「List Finder」のマーケティング全体の戦略策定・遂行、新規サービス開発などを担当。

■ List Finder とは (<https://promote.list-finder.jp/>)

だれでも、無理なく、かんたんに。



List Finder は、マーケティングに初めてチャレンジする企業様や、営業の方でも取り組めるマーケティングオートメーションツールです。BtoB 企業の営業活動にとって必要な機能を揃え、かつ、設定や理解に多くの時間を割かなくても問題ないような誰でも利用・運用できる「工数対効果」を最大化できるツールを目指しています。

■ 株式会社 Innovation X Solutions について

株式会社 Innovation X Solutions は、“多くの未知なる体験を。”をミッションとして掲げ、SaaS ビジネスの可能性を通じて、「働く」に「未知なる体験」を創り出していきます。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」、「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2018 年 10 月 23 日  
代表取締役社長 : 遠藤 俊一  
URL : <https://www.innovation-x.co.jp/>  
事業内容 : デジタル/インターネットサービスの提供

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : [pr@innovation.co.jp](mailto:pr@innovation.co.jp)

■株式会社イノベーションについて

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F  
設立 : 2000年12月14日  
代表取締役社長 : 富田直人  
URL : <https://www.innovation.co.jp/>

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : [pr@innovation.co.jp](mailto:pr@innovation.co.jp)