

2023年10月13日

各 位

会 社 名 株式会社TWOSTONE&Sons  
代表者名 代表取締役CEO 河端 保志  
(コード番号:7352 東証グロース)  
問合せ先 上級執行役員 経営戦略本部 本部長 加藤 真  
(TEL. 03-6416-0057)

TWOSTONE&Sons 2023年8月期 通期決算を発表  
通期売上高は初の100億円超 (YoY46.4%増)、創業以来10期連続増収を達成

当社は、本日2023年10月13日、2023年8月期 通期決算を発表しました。  
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以 上



## TWOSTONE&amp;Sons 2023年8月期 通期決算を発表

通期売上高は初の100億円超（YonY46.4%増）、

創業以来10期連続増収を達成

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 TWOSTONE&Sons）は、本日 2023 年 10 月 13 日、2023 年 8 月期 通期決算を発表しました。

## 通期業績概況（売上推移）



売上高は前期比**3,186**百万円増の**10,056**百万円で着地（YonY 46.4%増）  
上場来最高の伸び幅で、創業以来**10期連続増収を達成**



10th TWOSTONE &amp; Sons ANNIVERSARY

Copyright© TWOSTONE&amp;Sons inc. All Right Reserved

10

## ■2023年8月期 通期業績・第4四半期業績サマリー

## ・通期業績

通期売上高は 10,056 百万円（前年比 46.4%増）と、初の 100 億円超えで着地いたしました。売上高・売上総利益ともに、創業以来の最高値更新を継続しております。

また、2022 年 8 月期に引き続き、上場後 3 期連続での上方修正を実施する結果となりました。人材投資に注力し、年間の採用人数は 56 人増となり、投資額も前年比で 55.3%増となりました。

広告投資額は前年並みでしたが、エンジニア獲得数も堅調に増加しており、Midworks のブランド化および、知名度向上が寄与したものと考えております。

積極的な事業投資の結果、販管費は前年比で 515 百万円の増加となりましたが、営業利益は前年を大幅に上回る 319 百万円（前年比 63.5%増）で着地いたしました。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons 経営企画室 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com



## エグゼクティブサマリー①

## 2023年8月期 通期業績

- ・ 通期売上高**10,056**百万円と、初の**100**億円超で着地  
前年比**3,186**百万円増 (YonY **46.4%**増)  
前期に引き続き、**上場後3期連続**で上方修正を実施  
売上高・売上総利益ともに、**創業以来の最高値更新を継続**
- ・ 当期も中長期の事業成長を見据えた過去最大規模の成長投資を実行  
**人材投資に注力**、年間採用人数は56人増、採用投資額は前年比**55.3%**増
- ・ 積極的な事業投資の結果、販管費は前年比**515**百万円増加したが、  
**営業利益は前年を大幅に上回る319**百万円で着地 (YonY **63.5%**増)



## ・ 2023年8月期 第4四半期会計期間業績

四半期売上高は2,928百万円（前年比40.4%増）を達成し、売上高・売上総利益ともに12四半期連続で最高値を更新しました。

第4四半期は、第3四半期までの利益を原資に過去最大の成長投資を実行いたしました。利益進捗が第3四半期時点で100%を超過していたため、第4四半期はその利益を原資に四半期での営業利益を一旦度外視し、第4四半期では赤字になるくらいの大規模な投資を行いました。その上で四半期営業利益は29百万円で着地しているため、当初の予想よりもさらに好調な利益進捗の結果であると評価しております。2024年8月期も中長期の成長を目標とした攻めの経営として、前年比で売上高は30%以上の成長を必達目標とし、営業利益は40%以上の成長を計画しております。既存事業の成長とM&Aによる非連続的な成長を組み合わせることで、さらなる飛躍的な成長を目指す想定です。



## エグゼクティブサマリー②

## 2023年8月期 第4四半期会計期間業績

- ・ 四半期売上高**2,928**百万円 前年比**842**百万円増 (YonY **40.4%**増)  
売上高・売上総利益ともに、**12**四半期連続で最高値を更新
- ・ 利益進捗が3Qで100%を超過していたため、4Qはその利益を原資に  
四半期での営業利益を度外視した大規模な投資を行ったものの、  
**好調な利益進捗の結果、四半期営業利益は29**百万円で着地
- ・ **2024年8月期も中長期の成長を目標とした攻めの経営を実行**  
**前年比で売上高は30%以上、営業利益は40%以上の成長を計画**  
既存事業の成長とM&Aによる非連続的な成長を組み合わせることで、  
さらなる飛躍的な成長を目指す



<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons 経営企画室 担当：森川  
TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com

## ■2023年8月期の注力ポイントの進捗について

2023年8月期は、組織再編の実行、成長投資の継続、M&Aの検討実行の3点を注力ポイントとしてまいりました。

はじめに組織再編の実行については、2023年6月1日をもってホールディングス体制への移行が完了いたしました。2024年8月期はホールディングス体制のもと、ガバナンス強化および、グループ間の連携を強化することで、グループ全体の成長を実現したいと考えております。

成長投資の継続については、通期でエンジニア獲得のための広告投資、組織力強化の採用投資を中心に過去最大級の投資を実行した期となりました。その結果、エンジニア稼働数は51.6%増となり、採用人数は88.9%増となりました。2024年8月期も組織力強化を行うとともに、さらなるエンジニア稼働数の増加を計画しております。

最後に、M&Aの検討実行に関しては、2023年6月にTSR株式会社のM&Aを実行いたしました。2023年8月期は、株式会社DePropに始まりTSR株式会社まで、合計で4社と1事業の5件のM&Aを行い、期初より掲げていた戦略的なM&Aの実現を果たすことができましたと考えております。2024年8月期も引き続き、戦略的なM&Aの積極検討を行ってまいります。

## エグゼクティブサマリー④ 2023年8月期の注力ポイント

|                           |  |   |
|---------------------------|--|---|
| <b>組織再編の実行 (HD化)</b>      | ホールディングス化によりグループ経営の機動性及び柔軟性の向上を図ることで、 <b>グループ全体の成長速度を加速させる</b> 。                         | 2023年6月1日をもって、ホールディングス体制へ移行完了<br><br>2024年8月期はガバナンスを強化しつつ、グループ間の連携を強化、グループ全体の成長につなげる  |
| <b>☆成長投資の継続 (広告費・採用費)</b> | <b>企業成長を加速させるための成長投資を継続</b> 。<br>エンジニア獲得のための広告投資や、中長期の当社の成長を担える人材を採用するための人材投資を1Qから積極的に実行 | 通期でエンジニア獲得のための広告投資、組織力強化の採用投資を中心に過去最大級の成長投資を実行<br>エンジニア稼働数は51.6%増、採用人数は88.9%増<br><br>2024年8月期も組織力強化を行うとともに、さらなるエンジニア稼働数の増加を計画 |
| <b>☆M&amp;Aの検討実行</b>      | 成長曲線を上げるために、戦略的なM&Aの実行を計画<br>エンジニアプラットフォームサービス周辺領域を中心に、 <b>シナジー効果を狙うことで非連続的な成長を生み出す</b>  | 2023年6月にTSR社のM&A<br>TSR社で当期4社目と、積極的なM&A戦略を有言実行<br><br>2024年8月期も戦略的なM&Aの積極検討を行う  |

## ■上場時の中期経営計画との比較 (売上高)

2023年8月期の着地をもって、中期経営計画を大幅に達成いたしました。

3年目の2023年8月期においては、売上高55億円に対して100億円での着地と、当初計画の80.0%増と、大幅に上回っております。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons 経営企画室 担当：森川  
 TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com





### 上場時の中期経営計画との比較

2020年7月上場後に策定した中期経営計画を大幅に超過

2023年8月期の売上高は**当初計画値 80.0%増**



Copyright© TWOSTONE&Sons inc. All Right Reserved

29

### ■2024年8月期 連結業績目標

2024年8月期は売上高13,225百万円、営業利益は449百万円を必達目標とし、既存事業の成長加速ならびに、M&Aによる非連続的な成長を加え、さらなる飛躍的な成長を目指します。

売上高は30%成長を、営業利益は40%成長を超える目標を定め、その達成を目指して全社一丸となって取り組んでまいります。

### ■2024年8月期 連結業績目標

2024年8月期は前年比**3,168百万円増**と、大幅な増収を計画

中長期の成長のため、前期を大幅に上回る積極的な成長投資を継続するものの

営業利益、純利益ともに前年比**40%超**を計画、過去最高利益での着地を見込む



Copyright© TWOSTONE&Sons inc. All Right Reserved

27

### ■詳細のご案内

▼詳細は、当社IRページ掲載の資料をご確認くださいませ。

<https://twostone-s.com/ir/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons 経営企画室 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com



▼本日、通期決算説明会を開催いたします。

- ・概要：2023年8月期 通期決算説明会
- ・日時：2023年10月13日(金)19:30～
- ・登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志
- ・申し込みページ：[https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN\\_XMwi-W2cSfeCn8wHudacVg](https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_XMwi-W2cSfeCn8wHudacVg)

TWOSTONE&Sons は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を込めた「BREAK THE RULES」を掲げ、IT人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとらわれる社会課題解決に寄与してまいります。

■TWOSTONE&Sons（ツーストーンアンドサンズ）について

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013年株式会社 Branding Engineer として創業、2020年7月7日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023年6月1日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。

グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sons コーポレートサイト (<https://twostone-s.com/>) をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力サービス

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

ITエンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合WEBマーケティングソリューションサービス Digital Arrow Partners

<https://b-engineer.co.jp/digital-arrow-partners/>

全マーケ指標改善型クローズド ASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://b-engineer.co.jp/expert-partners-mk/>

TWOSTONE&Sons のニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons 経営企画室 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com