



2023年10月25日

各 位

会 社 名 アジャイルメディア・ネットワーク株式会社
代表者名 代表取締役社長 宮地 広志
(コード番号 6573 グロース)
問合せ先 取締役 CFO 川上 元樹
(TEL 03-6435-7130 (代表))

SRBTECHコンサルティング株式会社との協業に関するお知らせ

当社は、中国を始めとした東南アジア進出の総合支援を展開しているSRBTECHコンサルティング株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：沈 若彬、以下「SRBTECHコンサルティング」といいます。）と協業し、当社のクライアントの日本企業の今後さらなる展開が拡大していく中国や東南アジア諸国におけるマーケティング支援を強化していくことを決定いたしましたので、下記のとおりお知らせします。

記

1. 本件協業の概要

SRBTECHコンサルティングは、中国において、知見と企業との強いつながりを持っており、多くの日本企業の中国進出をサポートしてきた実績があります。飲食分野、卸流通分野、投資分野、あらゆる業界と、企業の成長フェーズに合わせてサポートが可能としており、当社はその知見を使わせていただき、今後、さらなる消費市場が拡大していく中国や東南アジアマーケットにむけた当社の展開するアンバサダープログラムや、その他のサービスで協業を行ってまいります。

2. 本件協業を決定した理由

当社は「世界中の“好き”を加速する」をビジョンに掲げて、ファンの育成や活性化を目的とした中長期のマーケティングコミュニケーション支援を様々な企業に提供してきました。設計し運用してきたファンコミュニティの実績は、200ブランド以上・累計240万人にも及びます。

当社のマーケティングの中心は、現在は日本国内が中心となり、かつ中長期的に実施し、着実に成果を上げる手法です。短期的な販売を展開するために、認知獲得のための施策として「成功報酬型インフルエンサーマーケティング」も展開しておりますが、更に認知獲得だけでなく、販売実績を上げていただくために、大きな市場である中国や消費需要が爆発している東南アジアに

目を向け、その知識をお持ちの企業を模索しておりました。その中において、SRBTECHコンサルティングは、当社が求める知見をお持ちであり、当社が実現したいサービス展開ができると確信し、本件協業を決定いたしました。

3. 具体的な協業内容

当社のサービスである、「成果報酬型インフルエンサーマーケティング」や「アンバサダープログラム」の中にSRBTECHコンサルティングとの提携メニューを準備させていただき、既存顧客や、新規企業向けにご提案を開始していく方針です。主には中国における販売支援を中心としたマーケティング支援を実施する予定です。

4. SRBTECHコンサルティングの概要

①	名 称	SRBTECHコンサルティング株式会社
②	所 在 地	東京都渋谷区神宮前六丁目28番9号
③	代表者の役職・氏名	代表取締役 沈 若彬
④	事 業 内 容	<ul style="list-style-type: none"> ・ 日本企業の中国を中心とした東南アジア進出の総合支援 ・ 中国進出済み日本企業の課題解決、販路強化の支援 ・ 日本企業の中国における集客と日本への送客の支援 ・ 日中ビジネスに関するセミナー講演
⑤	資 本 金	10,000 千円（資本準備金含む）
⑥	設 立 年 月 日	2005 年 7 月
⑦	決 算 期	3 月
⑧	出 資 比 率	沈 若彬 100%
⑨	当事会社間の関係	
	資 本 関 係	該当する関係はありません。
	人 的 関 係	該当する関係はありません。
	取 引 関 係	当社と中国支援等における基本合意契約を締結する予定です。

5. 今後の見通し

本件協業による当社の連結業績に与える影響は軽微と見込んでおりますが、開示の必要性が生じた場合には速やかに開示いたします。

以上