

ソーシャルワイヤー株式会社  
2024年3月期 第2四半期決算説明資料

---

2023年11月13日

## 連結業績

---

- トピックス
- ハイライト
  - 業績
  - 売上トレンド
  - 営業利益トレンド
  - セグメント毎トレンド

## 連結財務諸表

---

- 連結損益計算書
- 連結貸借対照表

## 主要サービス状況

---

- モニタリング注力指標
- リリース配信サービス
- インフルエンサーPRサービス
- クリップングサービス
- リファレンスDXサービス
- クラウド翻訳サービス

## 商品開発

---

- リスクチェックにモニタリング機能追加
- リリース配信へネットワーキング機能追加
- リリース配信へショート動画生成機能追加

# 連結業績

---

## 経営戦略活動

国内シェアオフィス  
事業撤退の完了

(収益向上／黒字化の見通し)

- ・ 最優先事項の構造改革の手続きが完了
- ・ デジタルサービス主軸とする方針へ

## ●国内シェアオフィス事業（横浜拠点“除く”）の譲渡完了

- ・ 会社分割（新設分割）及び新設会社の株式譲渡の完了
- ・ 譲渡対象のカーブアウト調整（税効果調整）発生
- ・ 特別損失：1.5億円（第2四半期計上）

## ●国内シェアオフィス事業（横浜拠点）の閉鎖完了

- ・ 賃貸契約満了後の後継テナント居抜き契約による原状回復義務の免除
- ・ 資産除去債務の戻入れの発生
- ・ 特別利益：1.0億円（第3四半期計上予定）

## 経営戦略活動

## 資本業務提携の解除

(戦略的パートナーシップの検討方針)

- ・ 業務連動を伴う良縁があれば、今後も継続的に検討していく方針

## ●9月14日 第三者割当増資を伴う資本提携契約（締結）

## ●11月13日 資本業務提携契約（契約解除）

- ・ 前述の国内シェアオフィス事業撤退に伴う特別損失の影響額と、資本業務提携内容とを総合的に鑑み、提携を解除
- ・ 第三者割当増資（約400万株の新株発行）は中止いたします
- 11月18日 臨時株主総会（開催中止）
- ・ 定款変更、役員選任議案を伴う株主総会は開催中止とさせていただきます

## 業績（2Q累計）

営業利益（EBITDA含む）の大幅な回復進行が発現

売上高	2,160百万円	（前期比	93.8%）	
営業利益	△63百万円	（前期	△184百万円）	回復傾向
EBITDA*	89百万円	（前期比	677.3%）	回復傾向
当期純利益	△227百万円	（前期	△149百万円）	

- 国内シェアオフィス事業譲渡に伴うカーブアウトBSの税効果調整により△155百万円の特別損失を計上

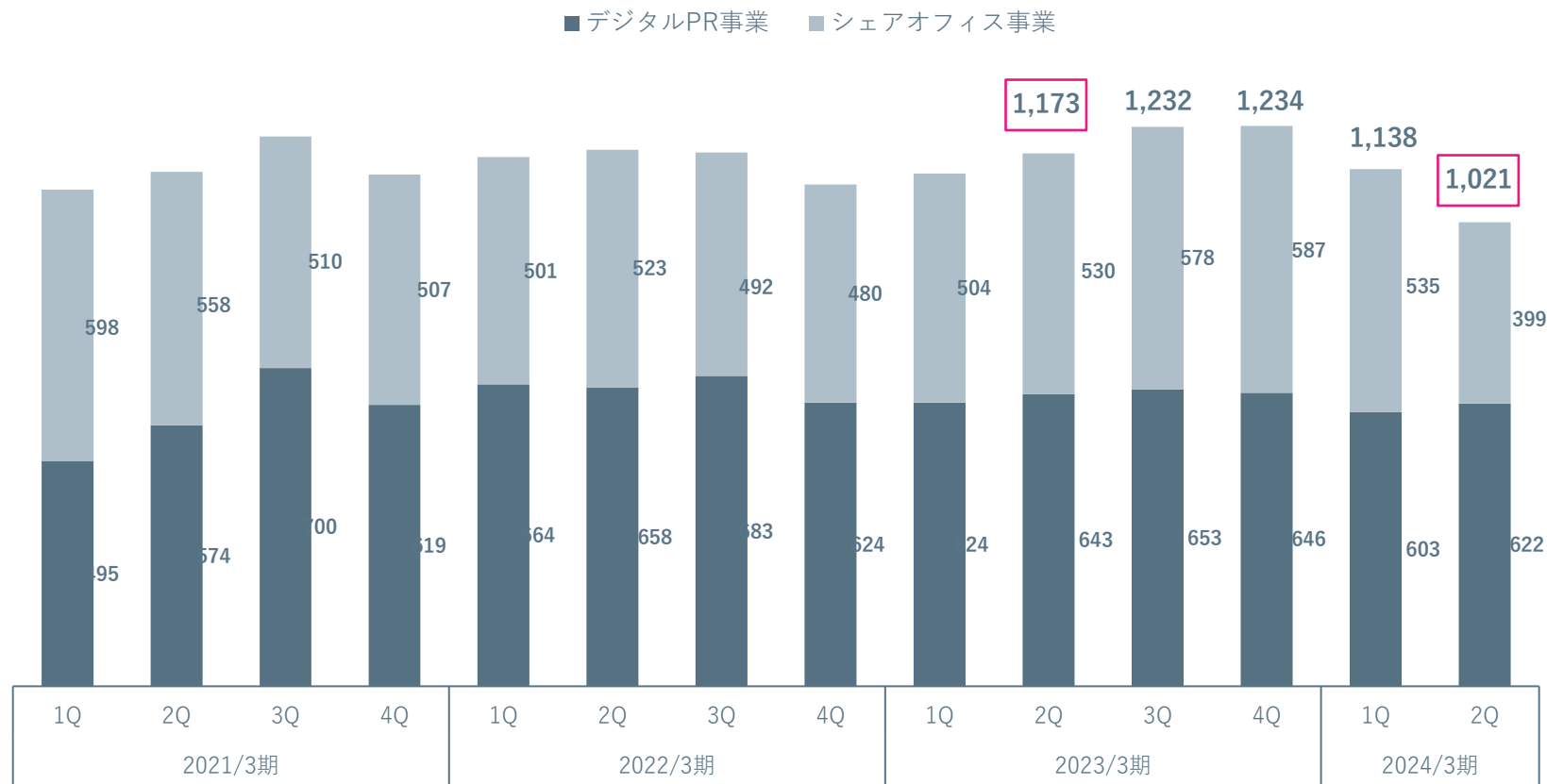
## セグメント内訳（2Q累計）

	デジタルPR	シェアオフィス	全社共通費	連結業績
売上高	1,225百万円	934百万円	—	2,160百万円
前期比	96.7%	90.4%	—	93.8%
セグメント利益	199百万円	△66百万円	△196百万円	△63百万円
前期比	102.6%	—	—	前期△184百万円
セグメント利益率	16.2%	△7.1%	—	△2.9%
EBITDA*	241百万円	43百万円	△195百万円	89百万円

- EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 + のれん償却費（EBITDAについては監査レビューを受けておりません）

## 売上高

全体	国内シェアオフィス事業の譲渡に伴う減収部分が反映。
-デジタルPR事業	新規獲得経費抑制による減収分を『1社あたりの取引額の向上』により吸収し、利益率改善を伴う売上高維持推移。生産性向上の発現により、以降、新規獲得活動を段階的再開へ。
-シェアオフィス事業	国内事業の期間内譲渡に伴う減収が1ヶ月分反映。 ※翻訳ならびにシンガポール拠点は一貫した推移



## 営業利益

全体

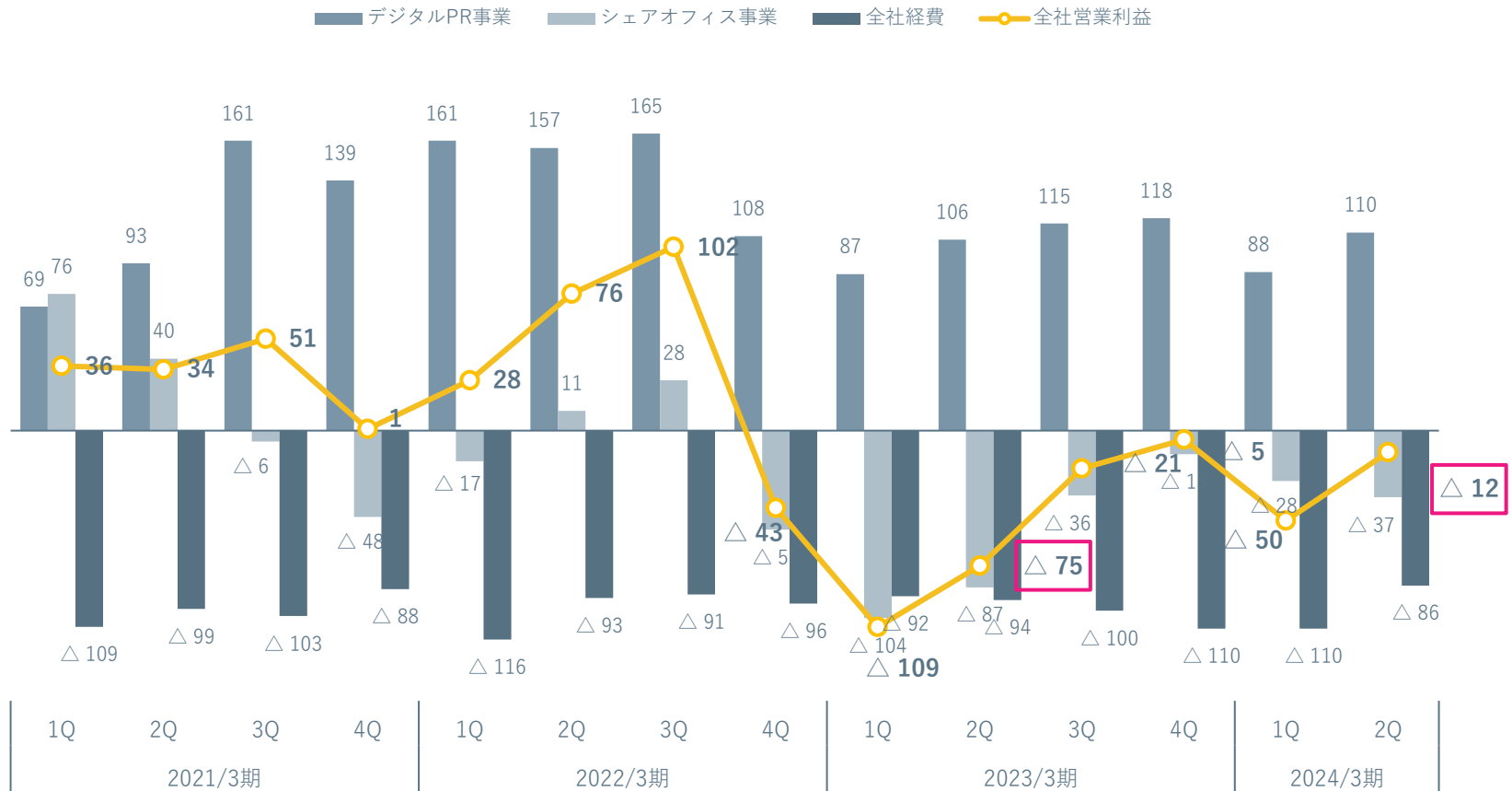
経費抑制とデジタルPRの増益効果もあり、営業利益は回復傾向。  
 ※国内シェアオフィス事業譲渡に伴い、シェアオフィスセグメントが大幅改善見込み

-デジタルPR事業

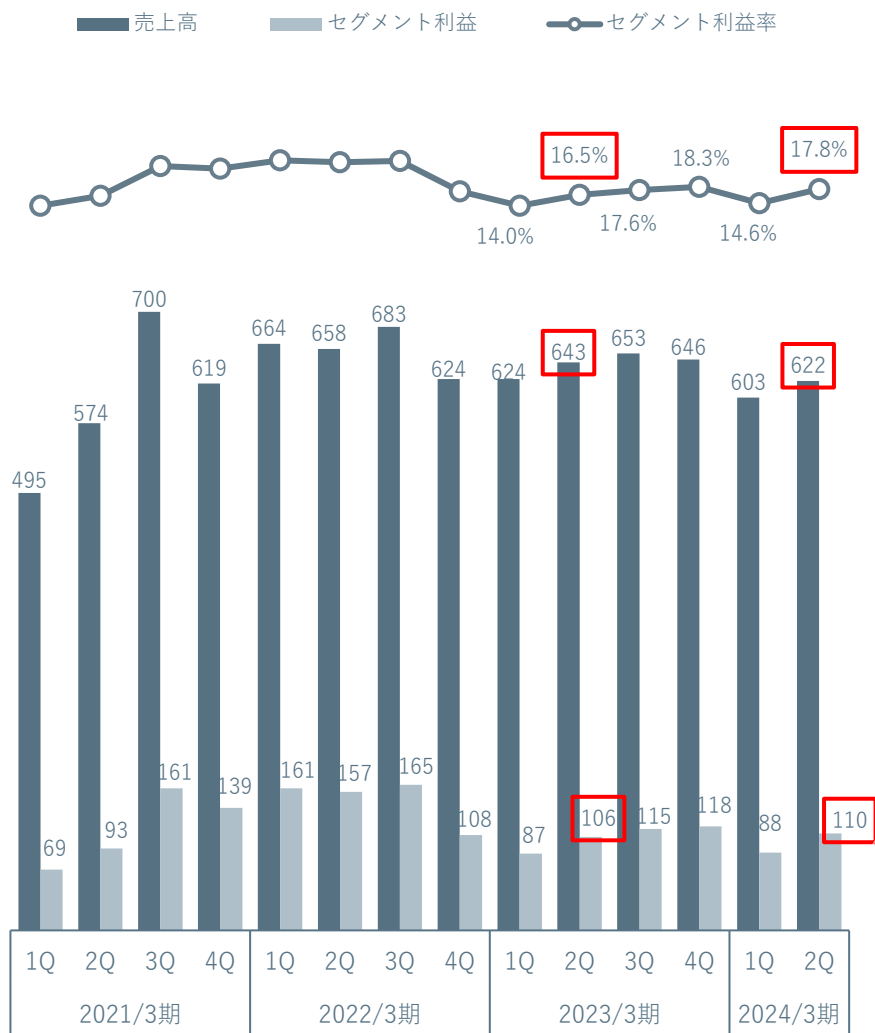
継続顧客リソース集中効果で取引単価上昇、利益率向上により回復傾向。  
 ※新規獲得抑制による減収も吸収し、増益進行

-シェアオフィス事業

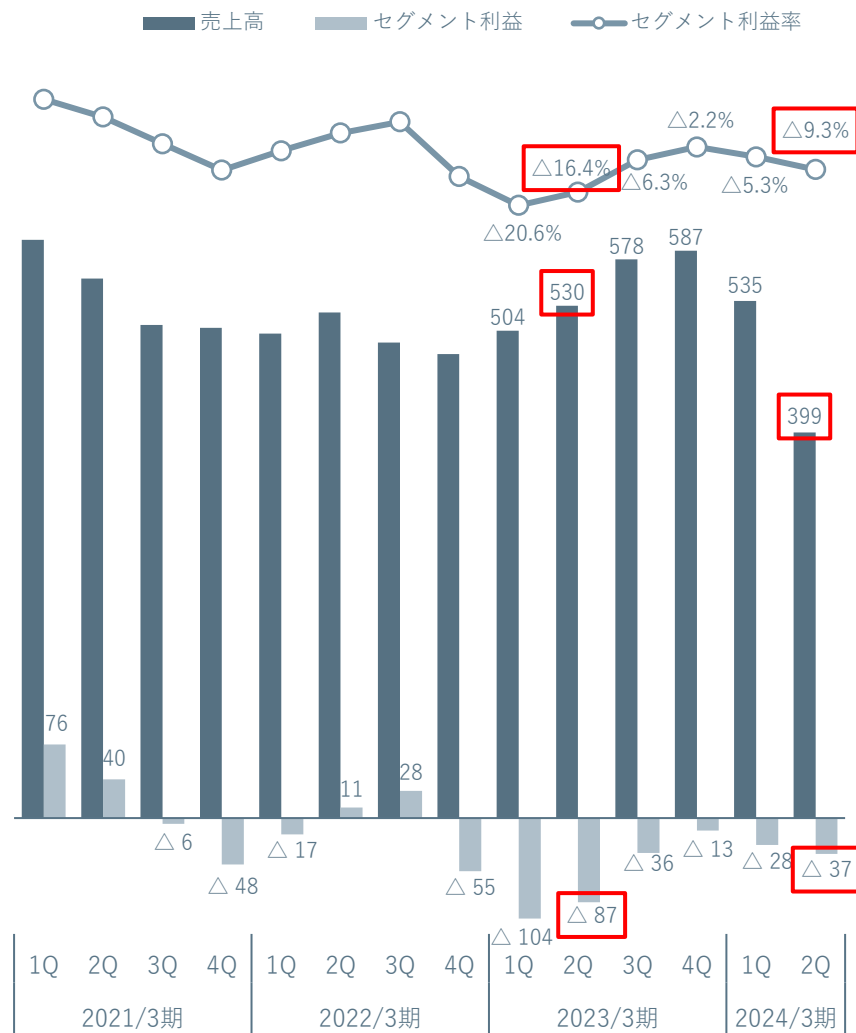
国内シェアオフィス事業の譲渡前段階の赤字額が影響大。但し、同セグメントには『海外シェアオフィス（SG）、クラウド翻訳事業（トランススマート）』も含まれており、以降も同セグメント内で堅調に黒字化推移の想定



## デジタルPR



## シェアオフィス





# 連結財務諸表

---

	2023/3期		2024/3期	
	2Q累計 (百万円)	通期 (百万円)	2Q累計 (百万円)	前年同期比
売上高	2,302	4,769	2,160	93.8%
売上総利益	911	1,960	945	103.8%
EBITDA*	13	208	89	677.3%
営業利益 (営業利益率)	△184 (△8.0%)	△211 (△4.4%)	△63 (△2.9%)	— (5.1ポイント)
経常利益	△176	△201	△78	—
親会社株主に帰属する 四半期純利益	△149	△876	△227	—

\* EBITDA = 営業利益+減価償却費+のれん償却費 (EBITDAについては監査レビューを受けておりません)

	2023/3期末		2024/3期 2Q末			
	金額 (百万円)	構成比 (%)	金額 (百万円)	構成比 (%)	前期末比 (%)	主たる変動要因
流動資産	1,677	35.5	1,224	69.0	73.0	CRC国内シェアオフィス事業（横浜除く）の事業譲渡による減少
固定資産	3,046	64.5	548	31.0	18.1	CRC国内シェアオフィス事業（横浜除く）の事業譲渡による減少
資産合計	4,724	100.0	1,773	100.0	37.5	
流動負債	2,549	54.0	1,601	90.3	62.8	CRC国内シェアオフィス事業（横浜除く）の事業譲渡による減少
固定負債	1,963	41.6	178	10.0	9.1	CRC国内シェアオフィス事業（横浜除く）の事業譲渡による減少
負債合計	4,512	95.5	1,779	100.3	39.4	
株主資本	163	3.5	△63	△3.6	—	四半期純損失による減少
（自己株式）*	(△83)	(△1.8)	(△83)	(△4.7)	100.0	
非支配株主持分	12	0.3	9	0.5	70.4	
その他	35	0.8	48	2.7	135.0	
純資産合計	211	4.5	△6	△0.4	—	譲渡BS調整による特別損失による影響 但し、是正*は確定しております
負債・純資産合計	4,724	100.0	1,773	100.0	37.5	

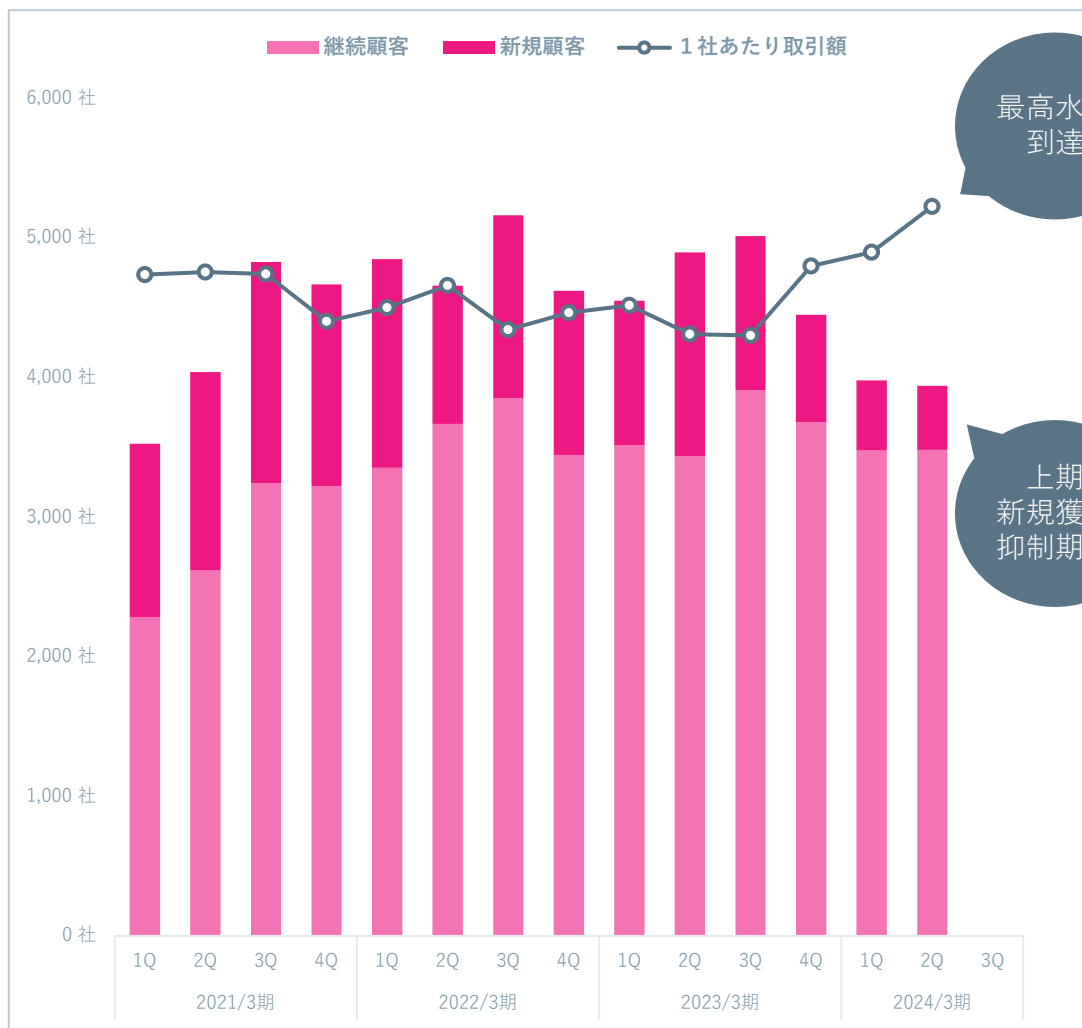
- 自己株式金額は株主資本金額の内数
- 横浜拠点廃止に伴う後継テナントの居抜き契約により、特別利益100百万円の計上が確定（2023年10月度、3Q期間）により、債務超過は一時的なものとなり是正見込みとなっております。なお、本件をもって国内シェアオフィスの撤退手続きが全て完了となる想定しております。

## 主要サービス状況

---

取引社数×取引単価（トレンド）

※国内シェアオフィス事業は、2Q途中から譲渡予定であり全体影響が大きいいため、便宜上、同事業を除いた集計をしております。

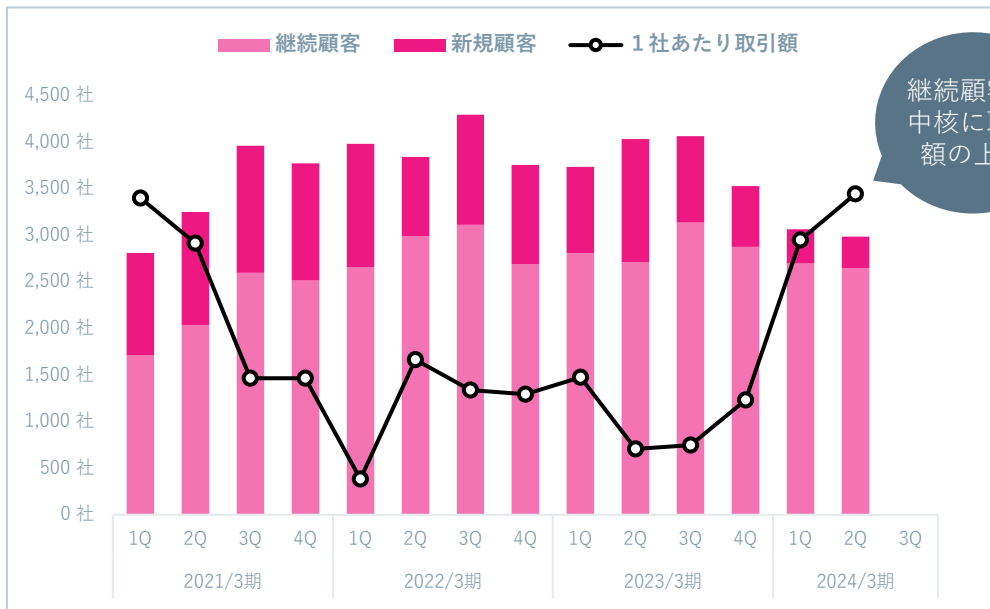


上半期（4～9月）

- **新規獲得の抑制**
  - ・ 新規獲得を一時抑制
- **継続顧客の付加価値の最大化**
  - ・ 継続顧客数を維持
  - ・ 顧客あたり取引単価の最大化に注力
- **競争力ある機能商材の開発**
  - ・ 動画生成ツールローンチ

下半期（10～3月）

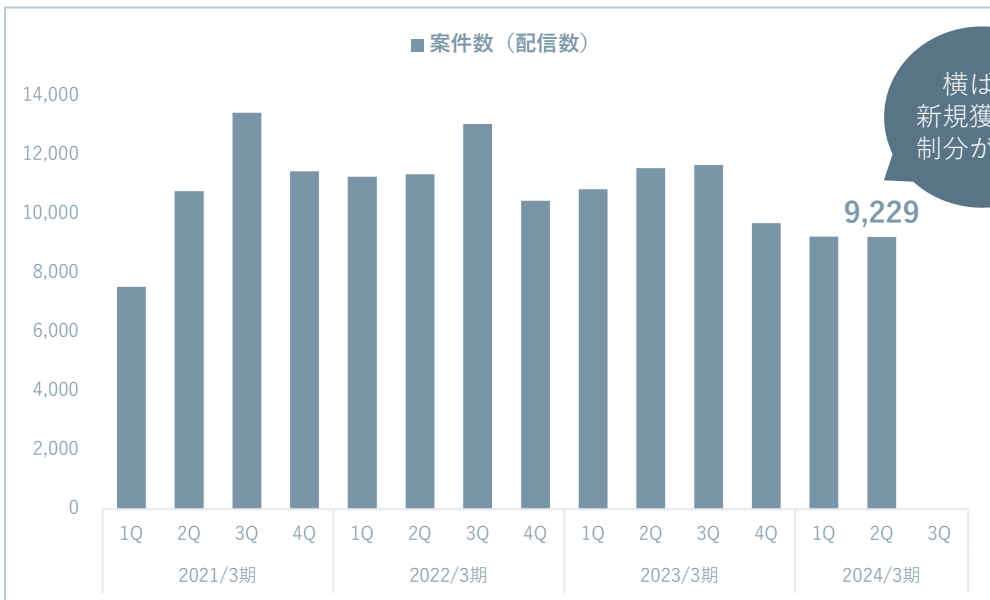
- **新規獲得の段階的増加**
  - ・ ショート動画生成メニュー等を中心に新規顧客活動を段階的に増加



継続顧客を中核に取引額の上昇

### 取引社数 × 1社あたり取引額

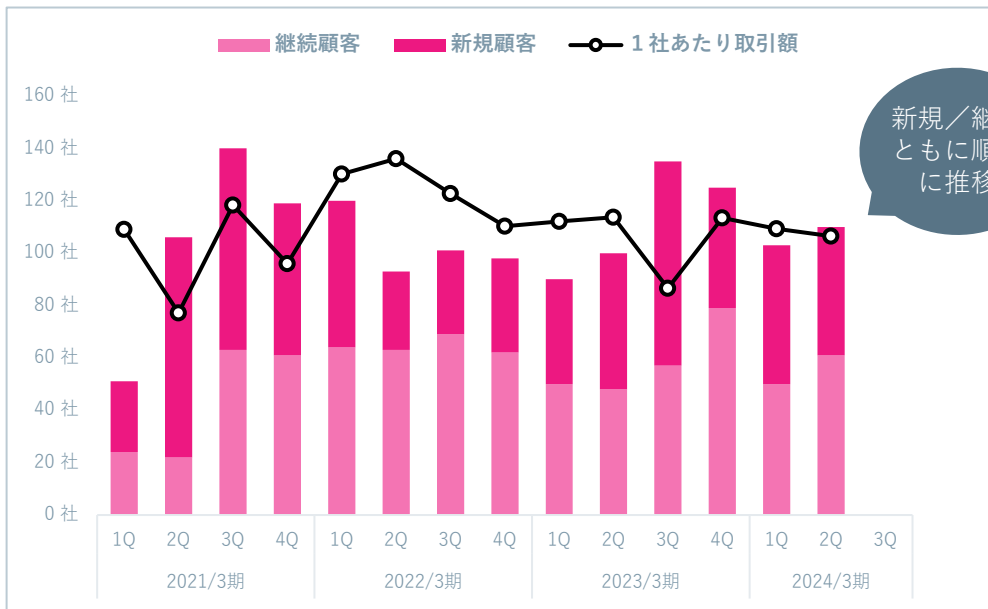
- **新規顧客活動を一時抑制**
  - ・ リソースを継続顧客へ傾注
- **徹底的な継続顧客へ傾注**
  - ・ 高単価プランの提案、リピート提案を積極化し、1社あたり取引額を上場
- **ショート動画プランのローンチ**
  - ・ リリースの動画ニーズを商品開発化
  - ・ 新規獲得活動を段階的増加



横ばい新規獲得抑制分が減少

### 案件数

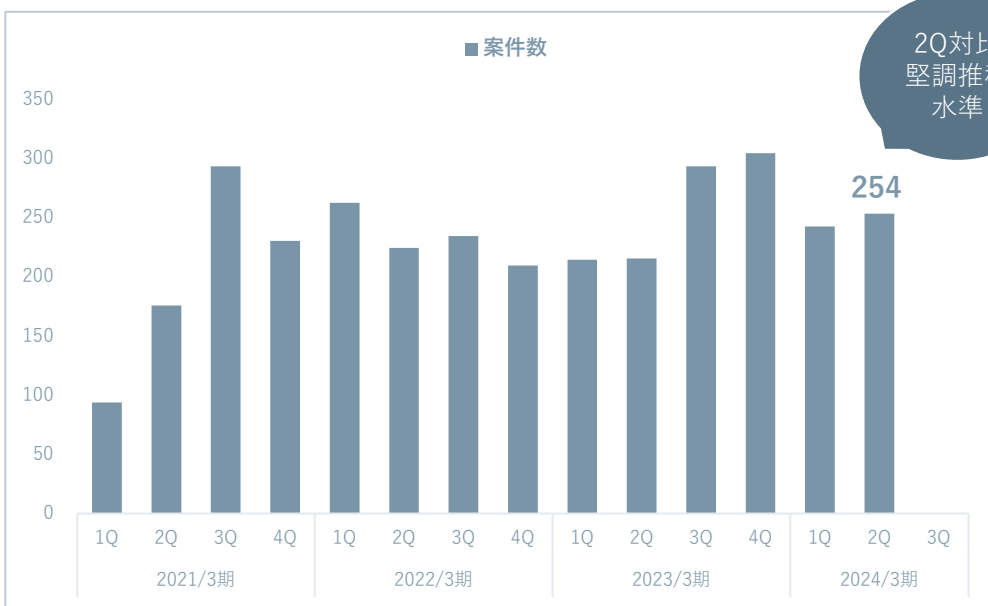
- **新規顧客獲得の抑制分が減少**
  - ・ 但し、1配信のOP生産性が向上
- **段階的に動画を切り口とした案件増加へ**
  - ・ ショート動画を新たなエントリー商材としながら、利用社/案件数を段階的に増加推進する方針とする。



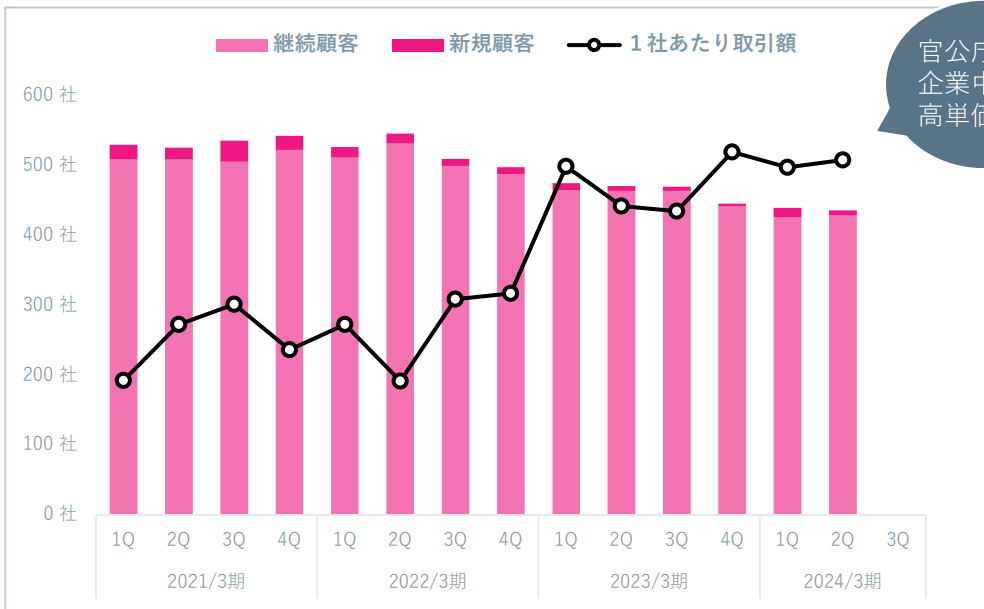
取引社数 × 1社あたり取引額

- 大手代理店案件中心に堅調な推移
  - ・ 2Q対比では堅調な推移
  - ・ 大手代理店は持続的な取引
- 新規獲得は積極的に進行
  - ・ インカミングに注力 ([インスタラボ](#)) し、コンテンツを拡充中

案件数



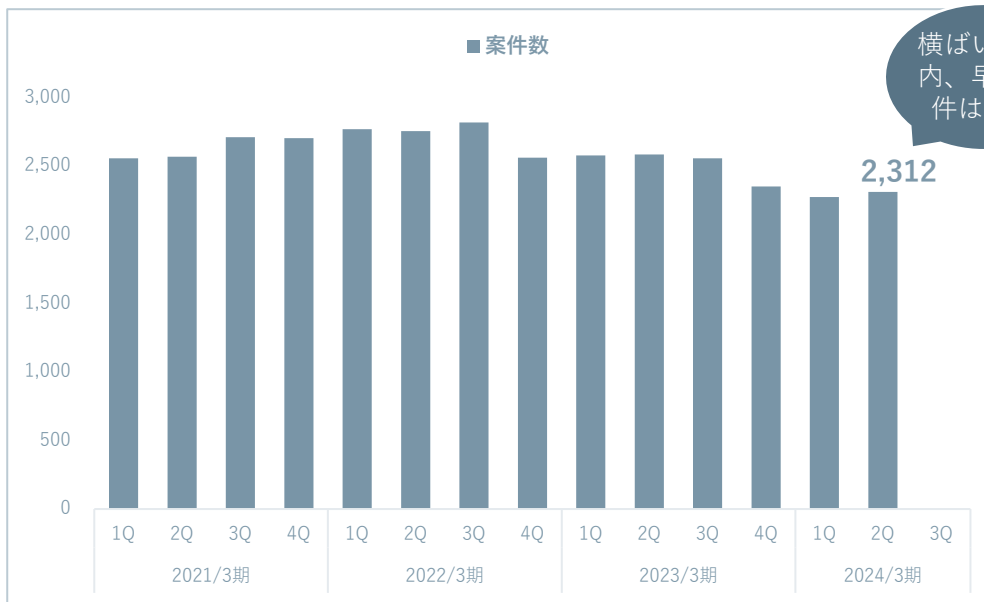
- 期末にむけ増加中
  - ・ 好調と見込んでいたアパレル案件が、【夏の長期化と秋が短い】ことから想定より減少
- 大手代理店案件の安定化
  - ・ 代理店施策にリソース傾注で安定的な高単価案件の流入が仕組化しつつあり



官公庁／大企業中心に高単価維持

取引社数 × 1社あたり取引額

- 顧客は官公庁／大企業が中心
  - ・主に紙クリッピング顧客が減少傾向
  - ・他方、早朝案件は好調に進行中
  - ・取引額が最高水準で維持進行
- 新規顧客獲得
  - ・新規顧客は独自獲得ではなく、他サービスからのクロスセルに切り替え中

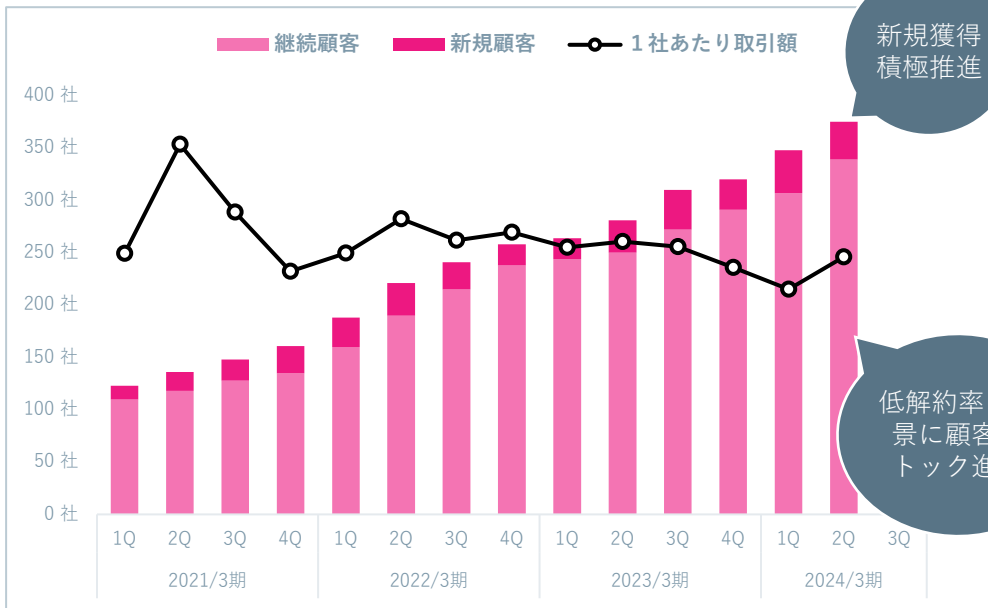


横ばい推移内、早朝案件は堅調

案件数

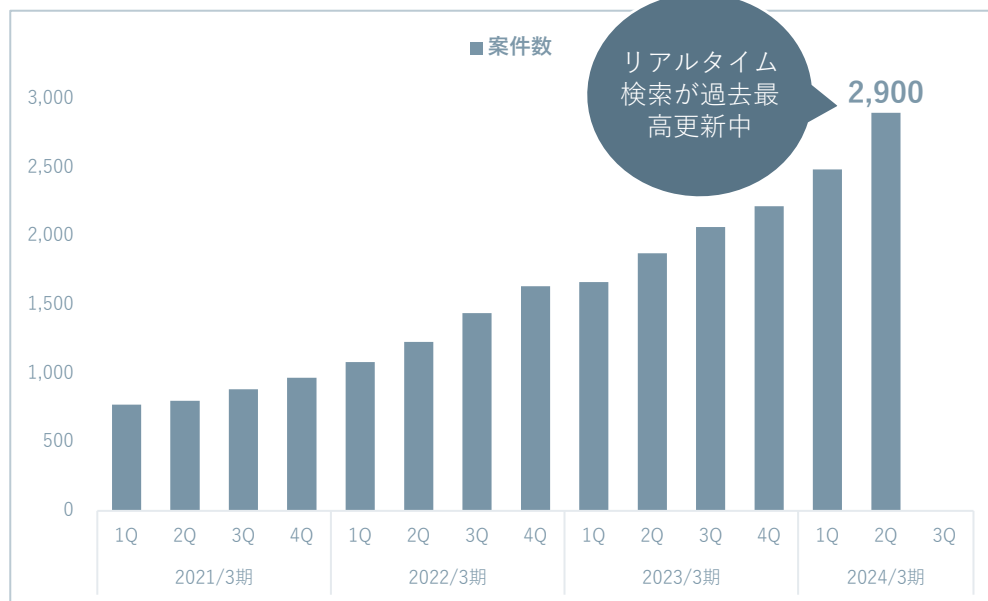
- 反社チェックやネガティブ案件が堅調
  - ・掲載調査対象がポジティブ広報調査に加え
  - ・ネガティブ広報調査への傾向が進行中





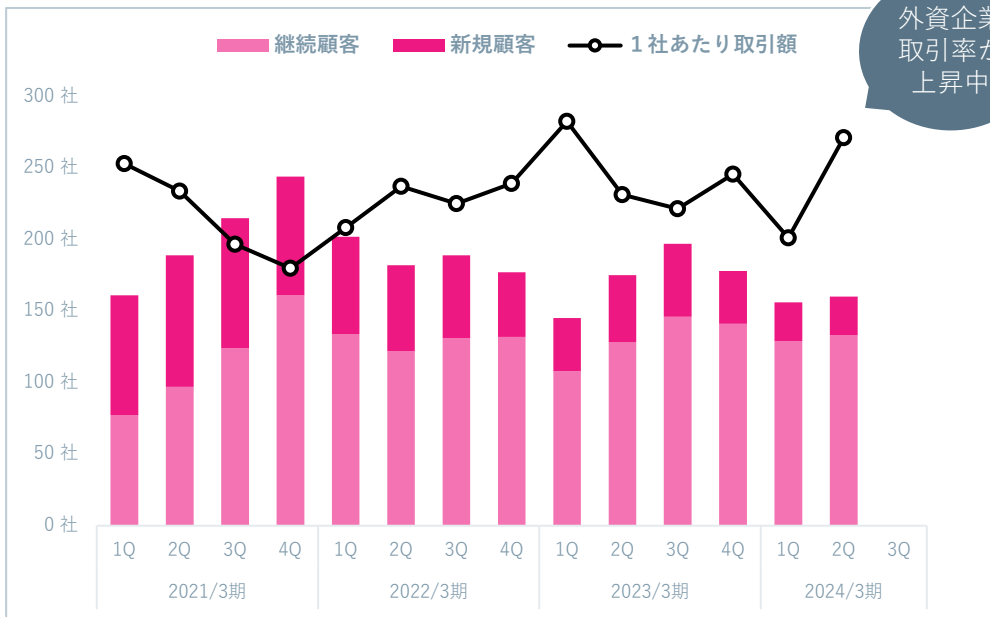
取引社数 × 1社あたり取引額

- **新規獲得活動を積極化**
  - ・ 宣伝費を増加、新規獲得へ積極推進進行
- **低解約を背景に顧客ストックを増加中**
  - ・ 顧客数の増加を最優先事項として推進
- **隣接市場の併行展開**
  - ・ 人事採用市場へのも顧客獲得の幅を広げるべく、活動領域を拡張



案件数

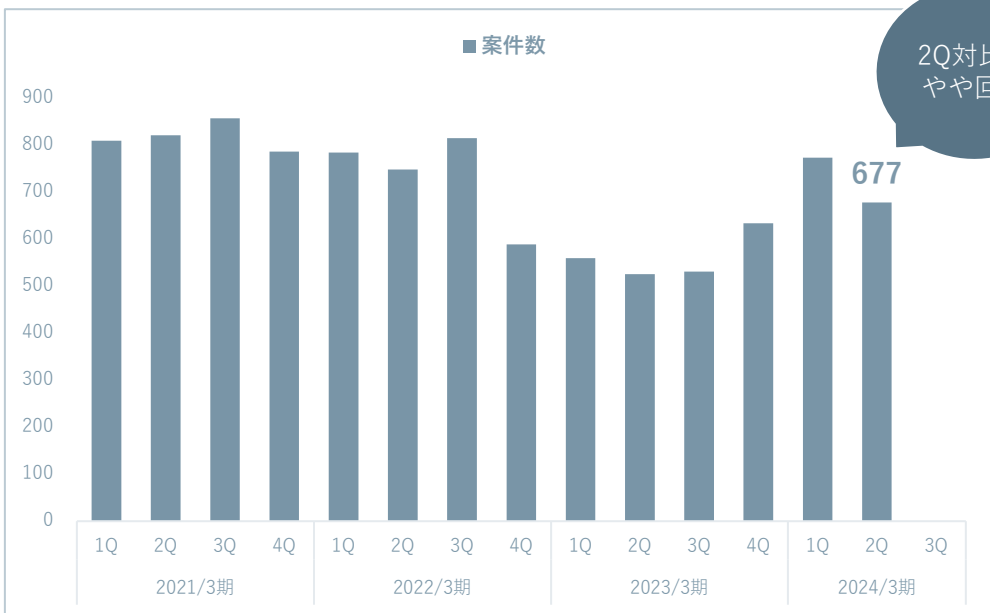
- **リアルタイム検索が過去最高を毎月更新中**
  - ・ 顧客数に比例し順調に更新中
- **一括検索の案件発生タイミングで単価上昇**
  - ・ 年間取引一括検索の案件の発生時期に単価が上昇する傾向。



取引社数 × 1社あたり取引額

- 外資系顧客の比率が上昇中
  - ・ 中規模案件の外資系企業発注がやや回復傾向となり、取引単価の増加
  - ・ 営業体制を整備、新規獲得活動を積極進行開始

案件数



- 案件単価を調整しながら案件数増大化
  - ・ 既存取引先に対しての価格調整を積極化し、案件数増大を施策し、順当に増加へ

# 商品開発

---

# RISK EYES

## 『リスクアラート』機能

取引先のリスクモニタリングの自動化を実現し、業務課題や働き手不足に貢献

上場準備にはRISK EYESを！

サービス提供後、既に株式公開実績33社（2023年4月時点）  
多くの上場準備企業様、上場企業様にご利用頂いております

- 登録するだけでモニタリング対象のリスク情報の報道時に、自動通知。
- 収集リスク情報は、独自の懸念レベルの5段階に自動振り分け。アラート懸念レベルによる常時検知を選別可能

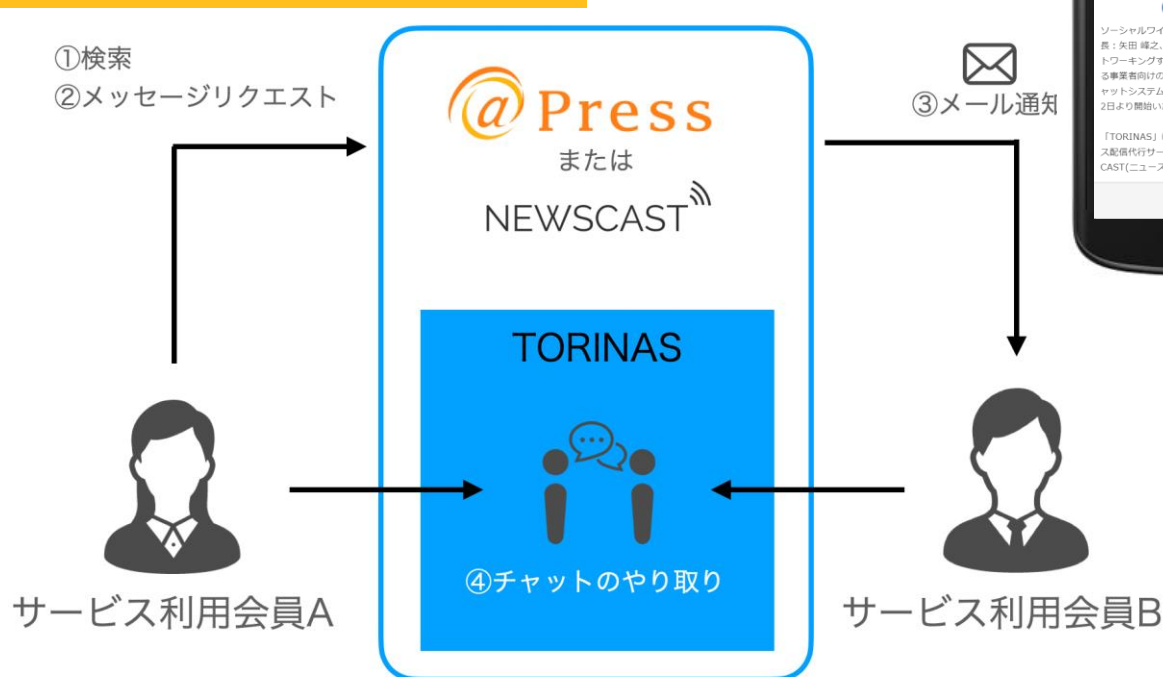
### 利用方法・提供イメージ



業界初

# アットプレス／NEWSCAST 企業間マッチングを促進するネットワーキングシステム提供「TORINAS」β版導入

- リリース発行元へのアプローチ経路の増加
- 企業間をつなぐ機能を標準提供



業界初

## アットプレス／NEWSCAST

全リリースを対象に「ショート動画生成機能」を標準的に提供開始

●リリースを動画で読む（日々動画増加中）

@Press <https://www.atpress.ne.jp/news/videos/>  
NEWSCAST [https://newscast.jp/news\\_videos/all](https://newscast.jp/news_videos/all)

※最新ニュースをショート動画で視聴『8beat』（<https://8beat.ch/>）のAPIを導入しています

約60%のお客様が  
動画公開中

※提供開始より1ヶ月半経過

- コンテンツを自動でショート動画化（音源等やテンプレートは当社提供）
- カンタンショート動画生成／公開（URL指定⇒動画生成⇒公開or編集）

Powered by 『8beat <https://8beat.ch/>』



全ての魅力にスポットライトが当たる社会へ



<本資料の取扱いについて>

本資料に記載されている契約や見通し、戦略などは本書面の作成時点において取得可能な情報に基づく将来の業績に関する見通しであり、これらにはリスクや不確実性が内在しております。かかるリスク及び不確実性により、実際の業績等はこれらの見通しや予想とは異なる結果となる可能性があります。

当社が事業環境の説明を行う上で、参考となると考える情報を掲載しております。掲載データについては、調査方法や調査時期により結果が異なる可能性があります。

本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません。本資料・データの無断転用はご遠慮ください。

IRに関するお問い合わせ <https://www.socialwire.net/contact>  
株主・投資家の皆様へのメッセージ <https://www.socialwire.net/ir/messagelist>