

2024年1月12日

各 位

会 社 名 株式会社TWOSTONE&Sons
代表者名 代表取締役CEO 河端 保志
(コード番号:7352 東証グロース)
問合せ先 取締役CFO 経営戦略本部長 加藤 真
(TEL. 03-6416-0057)

TWOSTONE&Sons 2024年8月期 第1四半期決算発表
当期も戦略的投資を継続、
売上高・売上総利益ともに13四半期連続最高値を更新

当社は、本日2024年1月12日、2024年8月期 第1四半期決算を発表しました。
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以 上



TWOSTONE&Sons 2024年8月期 第1四半期決算発表

当期も戦略的投資を継続、

売上高・売上総利益ともに13四半期連続最高値を更新

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 TWOSTONE&Sons）は、本日2024年1月12日、2024年8月期 第1四半期決算を発表しました。

四半期ごとの業績推移

四半期売上高**3,200**百万円突破（YonY 43.6%増）売上高・売上総利益ともに**13**四半期連続で過去最高値を更新

Copyright© TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

■2024年8月期 第1四半期業績サマリー

・第1四半期業績

四半期売上高は3,219百万円（前年比43.6%増）を達成し、売上高・売上総利益ともに、13四半期連続で最高値を達成いたしました。2024年8月期も、これまでのように第1四半期から中長期の事業拡大を見据えた過去最大の戦略投資を実行しております。特に第1四半期は幹部人材・営業人材を中心とした積極的な採用投資を実行し、四半期の採用投資額は前年比48.3%となりました。積極的な投資を行った結果、販管費は前年比で280百万円増加（前年比51.3%増）したものの、営業利益は前年を上回る59百万円で着地いたしました。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com

エグゼクティブサマリー



2024年8月期 第1四半期会計期間業績

- ・ 四半期売上高**3,219**百万円 前年比**977**百万円増 (YonY **43.6%**増)
売上高・売上総利益ともに、**13**四半期連続で最高値を更新
- ・ 当期は1Qから**中長期の事業拡大を見据えた過去最大の戦略投資を実行**
1Qは幹部人材・営業人材を中心とした、積極的な採用投資を実行
四半期の採用投資額は過去最大、前年比で**48.3%**増
- ・ 積極投資の結果、販管費は前年比で**280**百万円増加 (YonY **51.3%**増)
営業利益は前年を上回る**59**百万円で着地 (YonY **20.5%**増)
- ・ 2Qも積極的な採用投資を継続するとともに、**名古屋・福岡に拠点拡大**
グループ全体の組織力の底上げを図り、中長期的な事業拡大に繋げる



Copyright© TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

・2024年8月期 第2四半期以降について

第2四半期以降も中長期的な成長を見据えた成長投資を継続してまいります。

2024年8月期は、前期に注力した営業人材の採用に加え、中核事業の幹部人材やグループ企業におけるコンサル人材の積極的な採用を計画しております。

獲得したコンサル人材が上流案件を開拓し、グループ全体で一気通貫の営業体制を構築することで、売上・利益の向上を実現してまいります。

M&Aについては、内製化した体制により、第1四半期での検討数は前期比89.5%増と飛躍的に増加しております。

既存事業の確実な成長に、M&Aによる非連続的な成長を組み合わせ、飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営活動を行ってまいります。

エグゼクティブサマリー



2024年8月期 第2四半期以降の見通し

- ・ 2Q以降も中長期的な成長を見据えた成長投資を継続
前期に引き続き、**2024年8月期も組織体制強化を実行**
- ・ 当期は前期に注力した営業人材の採用に加え、中核事業の幹部人材やグループ企業におけるコンサル人材の積極的な採用を計画
獲得したコンサル人材が上流案件を開拓し、グループ全体で一気通貫の営業体制を構築することで、売上・利益の単価向上を狙う
- ・ 2月にM&A予定の**MapleSystems**社の売上・利益は3Qから連結予定
- ・ 内製化したM&A体制により1QでのM&Aの検討数は前期比**89.5%**増
既存事業の確実な成長にM&Aによる非連続的な成長を組み合わせ、**飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営を行う**



Copyright© TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com



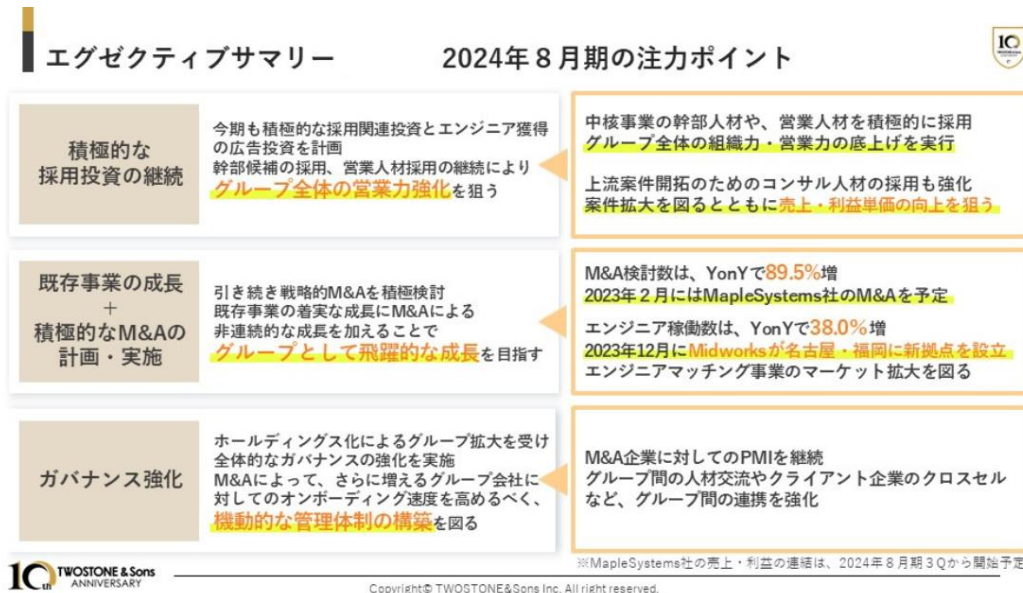
■2024年8月期の注力ポイントと進捗

2024年8月期は「積極的な採用投資の継続」「既存事業の成長および積極的なM&Aの計画・実施」「ガバナンス強化」の3点に注力しております。

第1四半期における進捗状況について、まず「積極的な採用投資の継続」は、中核事業の幹部人材や営業人材を積極的に採用し、グループ全体の組織力・営業力の底上げを実行しております。また、上流案件開拓のためのコンサル人材の採用も強化いたしました。案件拡大を図るとともに売上・利益単価の向上を図ってまいります。

次に「既存事業の成長および積極的なM&Aの計画・実施」について、M&Aの現況に関しては第1四半期でのM&A実行はなかったものの、M&Aの検討数は前年比で89.5%増となりました。案件数が増えているため、焦らずしっかりと案件を厳選し、当グループの拡大に繋がるような企業を確実にM&Aしていきたいと考えております。また本日1月12日に開示した通り、2024年2月にはMapleSystems社のM&Aを予定しております。既存事業に関しては、エンジニア稼働数は前年比で38.0%増と順調に推移いたしました。2023年12月には主力サービスであるMidworksの新拠点として名古屋・福岡に拠点を設立いたしました。より一層加速するフリーランスエンジニア需要に応えるべく、エンジニアマッチング事業のマーケット拡大を図ってまいります。

最後に「ガバナンス強化」については、これまでにM&Aを行ってきた企業に対してのPMIを継続しております。グループ間の人材交流やクライアント企業のクロスセルなど、グループ企業数が増えてきたことで、より一層連携を強化し機会創出を行ってまいります。



■詳細のご案内

▼詳細は、当社IRページ掲載の資料をご確認くださいませ。

<https://twostone-s.com/ir/>

▼本日、第1四半期決算説明会を開催いたします。

- ・概要：2024年8月期 第1四半期決算説明会
- ・日時：2024年1月12日（金）19:30～
- ・登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越
 TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com

・申し込みページ：https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_uvXc_oxJRCKaoViR9ONxsw

TWOSTONE&Sons は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を含めた「BREAK THE RULES」を掲げ、IT 人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとらわれる社会課題解決に寄与してまいります。

■TWOSTONE&Sons について

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013年株式会社 Branding Engineer として創業、2020年7月7日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023年6月1日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons（ツーストーンアンドサンズ）」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sons コーポレートサイト (<https://twostone-s.com/>) をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力サービス

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

IT エンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合 WEB マーケティングソリューションサービス Digital Arrow Partners

<https://b-engineer.co.jp/digital-arrow-partners/>

全マーケ指標改善型クロード ASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://b-engineer.co.jp/expert-partners-mk/>

TWOSTONE&Sons のニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com