

各位

2024.2.15
株式会社アイズ

メディアレーダーの「案件マッチング機能」が 提供リード数 1,000 件突破！

株式会社アイズ（所在地：東京都渋谷区、代表取締役社長：福島範幸、東証グロース：5242）が運営する国内 No.1*1の広告業界のプラットフォーム「メディアレーダー」は、「案件マッチング機能」の提供リード*2数が 1,000 件*3を突破しました。



「案件マッチング機能」について

メディアレーダーは、サイト上でプロモーション施策の案件登録を行い、複数の媒体社から提案を受けられる「案件マッチング機能」を 2023 年 4 月 3 日より実装しています。メディアレーダー会員であれば無料で利用でき、決められた項目を入力するだけで、媒体社から提案を受けることができます。提案できる企業は先着順で決まり、レスポンスの早い企業と繋がることのできるため、自分で情報収集を行う時間がない方や、新しい視点からの提案を受けたい広告代理店・広告主におすすめの機能です。

※内容はサイト上で一般公開はされず、媒体社のみが閲覧可能です。



利用者の声

・会員（広告代理店 A 社）

利用実績：案件登録回数 3 回

5 社募集をしたところ、うち 1 社の提案が良くクライアント様へ提案しました。募集する内容を書くだけなので、自分で情報収集するよりも工数の削減になります。実施の目的や背景を丁寧に書くことで、親和性の高い媒体社さんとマッチングができます。

・会員（広告主 B 社）

利用実績：案件登録回数 3 回

徐々に業務量が増えつつある中、協業できる新規の事業者様の開拓を目標としておりました。

今回、案件マッチング機能を活用して、効率的に候補企業様とのお打ち合わせを行い、実際にいくつかの業務依頼も叶いました。

これにより、効率化が図れ、業務改善につながりました。

今すぐ案件登録する▼

https://media-radar.jp/add_pre_consultation.php

・媒体社（マーケティングサービス提供 C 社）

利用実績：リード開示数 20 件

リード情報の開示前に予算や目的は表示されているので、自社とのマッチ度合いを優先順位付けができ、時間が無駄にせず効率良くマッチングできます。

また、説明時の事例を準備しやすく、アクションを起こすのが会員側からなので、商談までのハードルが低いと感じます。

媒体社登録はこちら▼

<https://media-radar.jp/baitai.php>

【メディアレーダーについて】

メディアレーダーは、マーケティング担当者・広告代理店と広告・マーケティングサービス提供元(以下、掲載社)を結ぶ、広告業界のプラットフォームです。会員登録すると、掲載社がメディアレーダー内に公開している広告・マーケティング資料・動画・記事コンテンツを無料で閲覧することや、広告業界向けのセミナーへの申し込み・案件登録を無料で行えます。

2023 年 11 月にメディアレーダーの会員総数は 11 万人を突破し、広告宣伝・マーケティング・PR 業務従事者における広告業界向けプラットフォームサービスの「認知度」「導入率」「利用率」で No.1*1 を獲得しています。

<https://media-radar.jp/>



【株式会社アイズについて】

2007 年に設立された独自サービスを複数展開するマーケティング会社です。クチコミマーケティング「トラミー」や国内 No.1*1 の広告業界のポータルサイト「メディアレーダー」などを運営しています。2022 年、テクノロジー企業成長率ランキング「Technology Fast 50 2022 Japan」を受賞。2022 年 12 月 21 日、東証グロース上場。(証券コード：5242)

- ・所在地：〒150-0002 東京都渋谷区渋谷 3-12-22 渋谷プレステージ 7 階
- ・設立日：2007 年 2 月 14 日
- ・代表者：代表取締役社長 福島 範幸
- ・コーポレートサイト URL：<https://www.eyes.jp/>

*¹調査委託先：株式会社東京商工リサーチ、調査時期：2023年9月

*²メディアレーダーが媒体社に提供する見込み顧客情報

*³2023年4月3日機能実装開始から2024年2月8日時点の累計



株式会社アイズ

東京証券取引所グロース市場（証券コード：5242）

Contact：03-6419-8505

<https://www.eyez.jp/inquiry/>

