



2024年2月15日

各 位

会 社 名 株式会社エイチーム
代 表 者 名 代表取締役社長 林 高生
(コード番号：3662)
問 合 せ 先 執行役員 社長室長 森下 真由子
(TEL. 052-747-5573)

ライフスタイルサポート事業の人材メディア「Career Picks」が累積黒字を達成、 投資段階から利益貢献フェーズへ

当社の連結子会社である株式会社エイチームライフデザインが運営する人材事業「Career Picks」が2023年8月に累積損失を解消し、累積黒字を達成しました。詳細につきましては、別紙のとおりです。

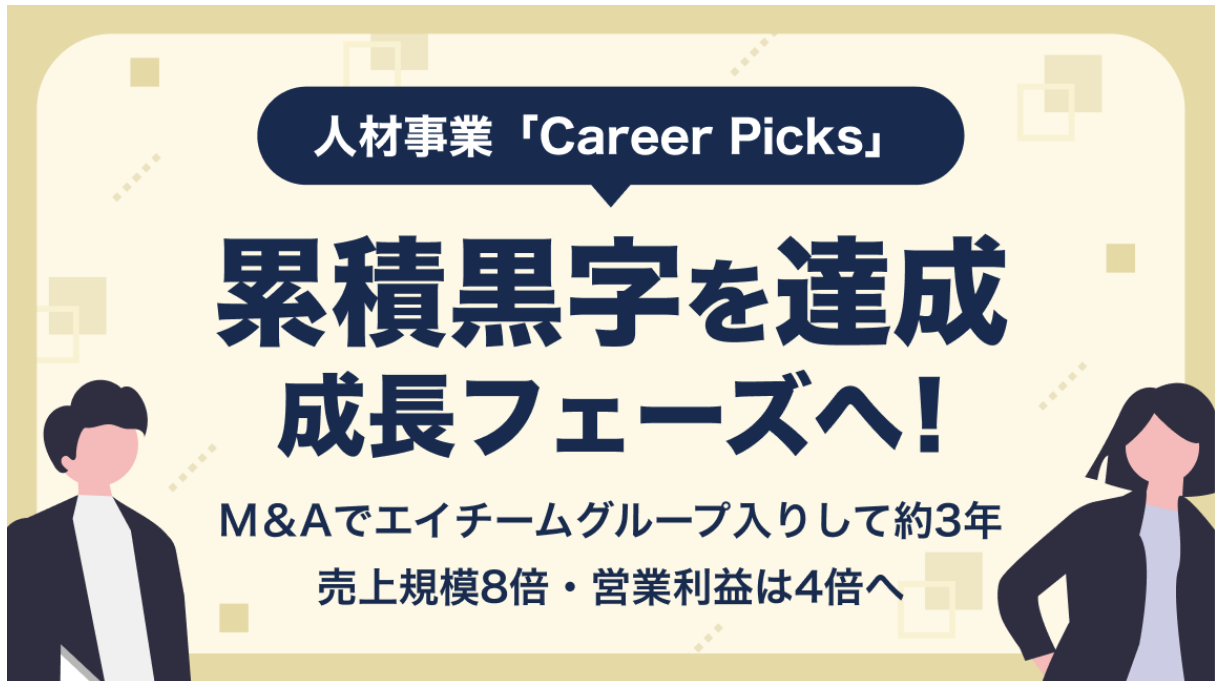
人材事業「Career Picks」は2021年2月にM&Aにより当社グループ入りしました。M&Aを実施した当初の目的は、ライフスタイルサポート事業における人材領域への新規参入と当社の強みであるSEOやWeb広告運用などのデジタルマーケティングノウハウの活用による事業拡大です。

M&Aから約3年で累積黒字を実現し、売上規模は統合前の8倍、営業利益は4倍までに成長しました。事業成長の要因は、①強みであるデジタルマーケティングノウハウを最大限に活かせる組織体制の構築、②効果的・効率的なサイト改善を可能にするデータ分析基盤の構築、③利用件数及びARPU（利用者1人あたりの売上高）の向上により高利益体質化を図ったことです。

人材関連ビジネスの市場は、企業・求職者ともにニーズが高く、今後の市場環境は良好である見込みです。人材事業「Career Picks」におきましては、引き続き市場ニーズが高い領域へのコンテンツ拡充及び集客力の向上に努めながら、利益の創出を目指す所存です。

以上

人材事業「Career Picks」が累積黒字を達成、成長フェーズへ！
M&Aでエイチームグループ入りして約3年、売上規模8倍・営業利益は4倍へ



株式会社エイチームのグループ会社である株式会社エイチームライフデザイン（本社：愛知県名古屋市、代表取締役社長：間瀬文雄）が運営する人材事業「Career Picks」が2023年8月に累積損失を解消し、累積黒字を達成しました。同事業はM&Aにより2021年2月より当社グループ入りし、売上規模は統合前の8倍、営業利益は4倍までに成長しました。

<人材事業「Career Picks」の成長のポイント>

- 人材事業「Career Picks」は転職サイト・転職エージェントを比較・紹介するサービス
- M&Aの実施により2021年2月にエイチームグループ入りした事業
- 2023年8月に累積損失を解消、今後は収益を積み上げ、さらなる成長フェーズへ
- 統合から約3年でM&A投資を回収、売上規模は統合前の8倍、営業利益は4倍までに成長
- 人材需要の高まりを背景に今後も人材関連ビジネス市場はプラス成長の見込み

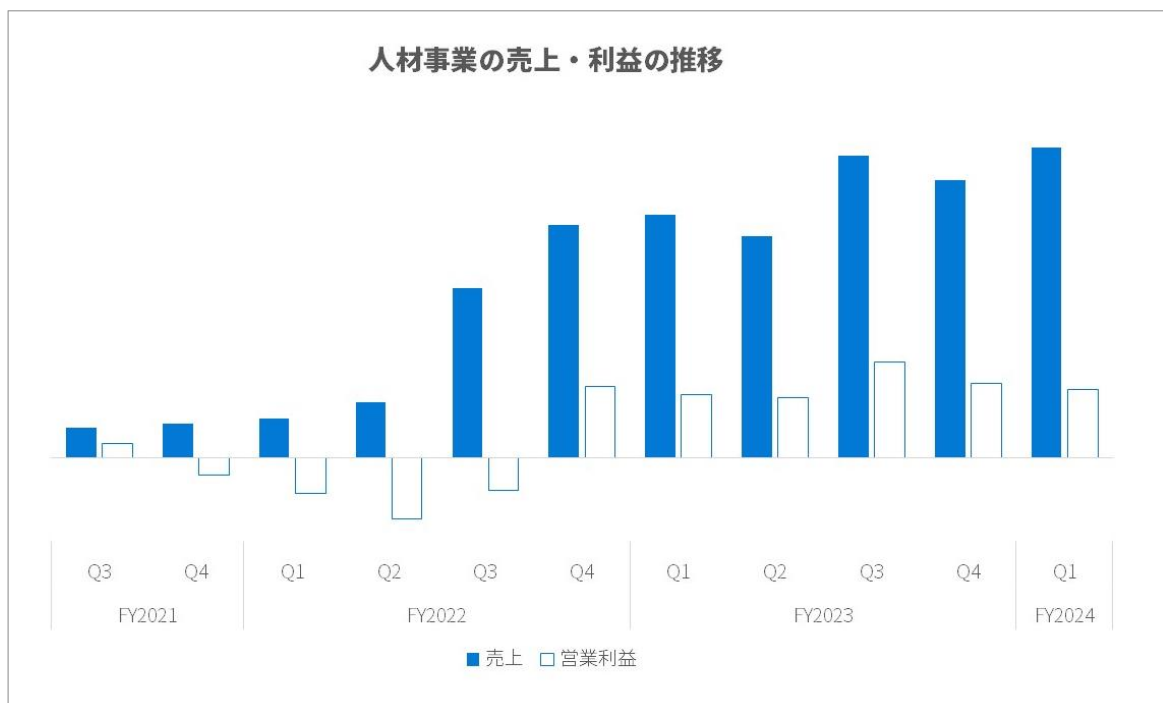
■人材事業「Career Picks」が累積損失を解消し、累積黒字を達成

<人材事業「Career Picks」の M&A の背景>

人材事業「Career Picks」は 2021 年 2 月に M&A により当社グループ入りした転職サイト・転職エージェントの比較・紹介サービスです。M&A の狙いは、市場規模が大きい人材市場に参入し、当社グループがもつデジタルマーケティングノウハウを活用することにより、さらなる事業成長を加速させ、人材領域におけるシェア拡大を図ることです。また、人材市場は競争が激しい市場ではありますが、「Career Picks」は求職者と企業をマッチングするサービスではなく、転職サイト・転職エージェントを比較・紹介するサイトであるという特異な点において、人材市場では非常なニッチな領域であるゆえにニッチトップを目指せる事業であり、こうした背景により M&A の実行を判断しました。

<事業の急成長、累積黒字の達成>

人材事業「Career Picks」は、2022 年 4 月に当社のライフスタイルサポート事業において過去最高スピードで通期黒字化を達成、2023 年 8 月に累積損失を解消し累積黒字を達成しました。2023 年 7 月期の通期決算発表（2023 年 9 月）時点において、M&A による統合から約 3 年で M&A 投資を回収、売上規模は統合前の 8 倍、営業利益は 4 倍にまで成長しました。



■人材事業「Career Picks」の沿革

2021年2月	「Career Picks」を運営する株式会社リンクスを株式取得により完全子会社化
2021年8月	運営を当社グループ会社の株式会社エイチームフィナジーに変更
2021年5月	PPC 広告（クリック課金型広告）の出稿を開始
2022年4月	サービス開始後初の通期黒字化を達成
2023年6月	看護領域に特化した転職サイト比較をスタート（PPC 広告出稿）
2023年11月	有料職業紹介事業（厚生労働大臣許可・許可番号: 23-ユ-302788）に登録

■事業成長のポイント

- 強みであるデジタルマーケティングノウハウを最大限に活かした組織体制の構築
- 効果的・効率的なサイト改善を可能にするデータ分析基盤の構築
- 利用件数と ARPU の向上により収益構造が高利益体質へ変化

強みであるデジタルマーケティングノウハウを最大限に活かした組織体制の構築

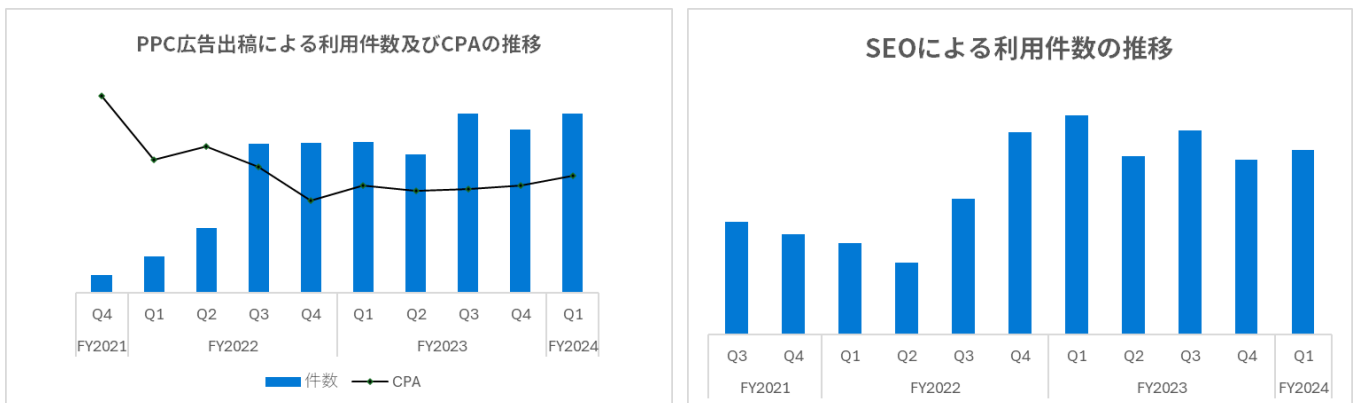
M&A を実施した当時の人材事業は主にコンテンツマーケティング（SEO）により集客を行っておりました。M&A 後の新組織体制では、SEO を担当する株式会社リンクスのメンバーに加え、PPC 広告（クリック課金型広告）の運用を得意とするエイチームのメンバーによって構成。地道にオーガニックの集客を図るべくメディア内の記事コンテンツの拡充を図る SEO、集客力の強い PPC を掛け合わせることで、両社のシナジーを最大限に発揮させながら早期の事業収益化を目指しました。

効果的・効率的なサイト改善を可能にするデータ分析基盤の構築

これまで培ったデジタルマーケティングノウハウに加えて、高速で PDCA を回してサイト改善を図るべくデータ分析基盤の構築に注力しました。人材事業のデザイン開発部のエンジニア・デザイナーと連携し、成果に直結する様々な KPI のデータ統合及び計測により、高い精度の分析と効果的な改善施策の実施を可能にしました。ユーザーのニーズや行動を分析しながら、ユーザー視点での改善に取り組みました。

利用件数と ARPU の向上により収益構造が高利益体質へ変化

継続的なメディア運営による成長に加え、当社グループのサービス理念である「三方よし」のもと、提携企業との折衝・交渉の強化により利用件数の増加や単価の適正化に成功。結果として、M & A による統合後の利用件数は約 4 倍に増加、ARPU（利用者 1 人あたりの売上高）も大幅に向上しました。加えて、SEO 件数は堅調に推移しつつ、PPC 広告出稿による利用件数は増加傾向、CPA（顧客獲得単価）の適正化を図っております。こうした取組が奏功し、人材事業の収益構造が高利益体質に変化しました。



■今後の「Career Picks」の展望

<人材関連ビジネスの市場規模>

矢野経済研究所によると、人材需要の高まりを背景に2022年度の人材関連ビジネス市場は前年同比7.8%増の9兆2,355億円、2023年度の予測に関しても7.3%増の9兆9,107億円の見込みで、今後の成長が期待できる市場です。

出展：矢野経済研究所「人材ビジネス市場に関する調査を実施（2023年）」

https://www.yano.co.jp/press-release/show/press_id/3371

<市場規模を踏まえた今後の成長>

人材関連ビジネスの市場は、企業・求職者ともにニーズが高く、今後の市場環境は良好である見込みです。人材事業「Career Picks」におきましては、転職サイト・転職エージェントを比較・紹介するメディアとしてより信用・信頼度を上げていながら、市場での価値を高めてまいります。今後は、市場ニーズが高いIT人材領域や派遣領域、新卒領域などにも拡大を図ります。引き続き、コンテンツ拡充及び集客力の向上に努めながら、転職・就職に関する領域に限定することなく、「人材」「働く」という観点で『あらゆる「まよい」を「よかった」に。』を実現できるメディアを目指してまいります。

■エイチームライフデザインについて

株式会社エイチームライフデザインは、人生のイベントや日常生活に密着したサービスを展開しています。今後、顧客体験向上と複数サービス間のシナジーをさらに強化することにより、一人ひとりの「まよい」に寄り添い、ITと人の力で「よくわかる」、「簡単にできる」、「安心できる」を提供し、背中を押すことで、「よかった」をお届けする存在になることを目指します。

URL : <https://life-design.a-tm.co.jp/>

■サービス一覧

- [転職情報・転職サービス比較サイト「イーデス（転職）」](#)
- [クレジットカード比較サイト「イーデス（クレジットカード）」](#)
- [証券投資比較サイト「イーデス（証券投資）」](#)
- [住宅ローン比較サイト「イーデス（住宅ローン）」](#)
- [カードローン比較サイト「イーデス（カードローン）」](#)
- その他サービスは[こちら](#)

■会社概要

会社名: 株式会社エイチーム (Ateam Inc.)

所在地: 愛知県名古屋市中村区名駅三丁目 28 番 12 号 名古屋ビルヂング 32F

代表者: 代表取締役社長 林高生

設立: 2000 年 2 月 29 日

資本金: 838 百万円 (2023 年 10 月 31 日時点)

事業内容: 人生のイベントや日常生活に密着した様々なウェブサービスを提供する「ライフスタイルサポート事業」、多様なジャンルのゲームやツールアプリケーションを企画・開発・運営する「エンターテインメント事業」、複数の商材を取り扱う EC サイトの企画・開発・運営をする「EC 事業」の 3 つの軸で事業を展開する総合 IT 企業

URL : <https://www.a-tm.co.jp/>

※文中に記載されている会社名、商品名は各社の商標または、登録商標です。