

2024年2月16日

各位

会社名 株式会社 TWOSTONE&Sons  
代表者名 代表取締役 CEO 河端 保志  
(コード番号:7352 東証グロース)  
問合せ先 取締役 CFO 経営戦略本部長 加藤 真  
(TEL. 03-6416-0057)

**【導入事例】マイナビの新規サービス開発支援先として、  
TWOSTONE&Sons の戦略・IT コンサルソリューションを導入**

当社は、株式会社マイナビの新規サービス開発支援先として、TWOSTONE&Sons のグループで提供する「戦略・IT コンサルソリューション」を導入いただきリリース支援したことをお知らせいたします。また、TWOSTONE&Sons の創業 10 周年特別企画としてコーポレートサイトにおいて「導入事例」掲載を開始し、その第一弾としてマイナビのご担当者様との対談インタビュー記事を公開いたしました。

詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以上

【導入事例】マイナビの新規サービス開発支援先として、  
TWOSTONE&Sons の戦略・IT コンサルソリューションを導入  
～高セキュアな開発を実現するチーム体制の構築～

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 TWOSTONE&Sons）は、株式会社マイナビ（本社：東京都千代田区、代表取締役 社長執行役員：土屋芳明、以下 マイナビ）の新規サービス開発支援先として、TWOSTONE&Sons のグループで提供する「戦略・IT コンサルソリューション」を導入いただきリリース支援したことをお知らせいたします。また、TWOSTONE&Sons の創業 10 周年特別企画としてコーポレートサイトにおいて「導入事例」掲載を開始し、その第一弾としてマイナビのご担当者様との対談インタビュー記事を公開いたしました。



▼マイナビの導入事例記事詳細はこちら

新規事業のシステム開発を託せる柔軟性とスピード感のある会社とは

<https://twostone-s.com/business/interview/case01/>

■導入事例サマリー

<概要>

新規サービスとして、アルムナイ活用支援サービス「YELLoop（エーループ）」を開発するにあたり、開発パートナーの依頼先をお探しだったマイナビ。

数社に対して見積依頼を出して検討した結果 TWOSTONE&Sons にご依頼いただき、コロナ禍において 4 社 1 チーム体制の中で高セキュアなサービス開発を進めました。本件のご担当である株式会社マイナビの新規領域開発室 山本様と大坂様とお話を伺いました。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com



## &lt;課題&gt;

依頼先を見つける際の難易度の高さ

高セキュアなシステムであることが絶対条件だったため社内での開発は難しく、社外で知見やノウハウを持つ信頼できる開発パートナーが必要であった。さらに、QA<sup>(※1)</sup>を短期で対応してくれることなど求める要件が多い中、短期で依頼先選定をしなければいけない状況であった。

## &lt;決め手&gt;

圧倒的なスピード感を持って対応してくれた信頼感

数社見積依頼を出した後、他社からその期間での見積もりは無理と断られる中、TWOSTONE&Sonsが唯一“スピード感を持って150件以上の依頼要件項目整理に対応した上で明瞭な見積を出した”ことで信頼できると感じた。

## &lt;効果&gt;

複雑な体制をひとつにまとめ、依頼要件を満たしたサービス開発を達成

- ・コロナ禍におけるチーム各社とのコミュニケーションが大変だったが、TWOSTONE&Sonsが調整役として先回りし全体をまとめてくれたことで、信頼できるチーム体制となった。
- ・4社1チームという体制の中、大きなトラブルもなく高度なセキュアシステムの開発を実現できた。
- ・顧客から高評価の品質でサービス提供ができています。

## ▼記事詳細はこちら

<https://twostone-s.com/business/interview/case01/>

## ■「戦略・ITコンサルソリューション」とは

TWOSTONE&Sonsが提供する、企業のITやDX化の支援を行うコンサルタントソリューションです。グループ会社全体で保有する約43,000名のITパーソン（2024年1月時点）の力と、これまでに数多くの開発、デジタルマーケティング関連の新規事業を推進してきたノウハウによって一貫通貫の支援を行います。

TWOSTONE&Sonsは、創業以来掲げる“不合理な常識を疑い、新たな合理的な常識を作り出す”という意味を込めた「BREAK THE RULES」という経営ビジョンの元、多くの企業を支援することで、世の中に新たな常識を生み出してまいります。

※1：「Quality Assurance：品質保証」のこと。

## ■「YELLoop（エーループ）」について

マイナビが提供する、組織とアルムナイ（退職者）の新しい関係づくりを支援するコミュニティサービスです。

サービスサイト：<https://saponet.mynavi.jp/pickup/hr/yelloop/index.html>

## ■マイナビについて

設立：1973年8月15日

代表者：代表取締役社長執行役員 土屋芳明

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com



所在地 : 東京都千代田区一ツ橋一丁目1番1号

事業内容 : 総合情報サービス

URL : <https://www.mynavi.jp/>

■TWOSTONE&Sons について

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013年株式会社 Branding Engineer として創業、2020年7月7日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023年6月1日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons（ツーストーンアンドサンズ）」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sons コーポレートサイト (<https://twostone-s.com/>) をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力サービス

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

IT エンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合 WEB マーケティングソリューションサービス Digital Arrow Partners

<https://b-engineer.co.jp/digital-arrow-partners/>

全マーケ指標改善型クローズド ASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://b-engineer.co.jp/expert-partners-mk/>

TWOSTONE&Sons のニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL : 03-6416-5564 MAIL : [pr\\_release@twostone-s.com](mailto:pr_release@twostone-s.com)