

各位

会社名 株式会社IBJ
 代表者名 代表取締役社長 石坂 茂
 (コード番号：6071 東証プライム市場)
 問合せ先 財務経理部 川合 由香
 (電話：080-7027-0983)

【婚活のIBJ】2024年1月KPI報告について

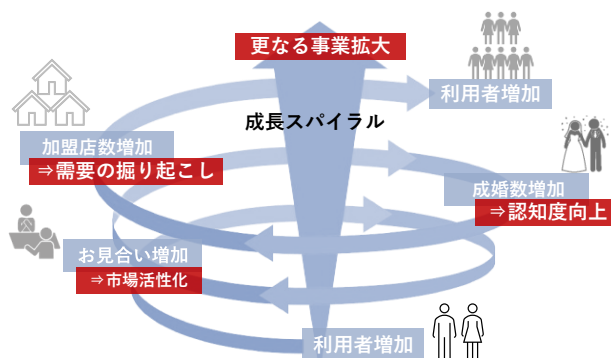
	2023年1月	2024年1月	増加率
加盟店数	3,694社	4,195社	+13.6%
登録会員数	81,721名	86,450名	+5.8%
月間お見合い件数	52,018件	58,858件	+13.1%
月間成婚数	1,119名	1,215名	+8.6%
新規入会者数	4,022名	4,418名	+9.8%

※月次データは速報ベースのため決算発表時の数値と異なることがあります※登録会員数は加盟店と直営店のお見合い会員数のうち、IBJお見合いシステムに登録している会員の人数※成婚数はIBJ内のみの成婚数（IBJ以外の連盟、友人の紹介などは含まない）

IBJ結婚相談所事業の各主要KPIは昨年対比で引き続き好調に推移しております。加盟店数は昨年から続く開業営業強化に向けた組織改編、他連盟からの流入等の要因により伸長。下記の成長スパイラルに則り、登録会員数、お見合い件数、成婚数が相乗効果的に向上いたしました。1月は新規入会者獲得に注力し、特に潜在的な結婚意欲が高まる年初に、直営店では入会促進に向けたキャンペーンを実施。加盟店は昨年から強化している新規加盟店の立ち上がり支援で早期での会員獲得が促進され、双方からのアプローチが奏功した結果、昨年対比で新規入会者は9.8%増加いたしました。IBJは引き続き婚活業界のリーディングカンパニーとして、日本の成婚数増加を目指してまいります。

相乗効果的な成長スパイラル ②2024年の成長戦略

相乗効果的な成長スパイラルが実現



Copyright © IBJ, Inc. All rights reserved.