

2024年2月20日

各位

株式会社いい生活

不動産市場特化型 SaaS のいい生活、経営の営業戦略を加速させる分析レポート機能の提供を開始

～募集物件のリアルタイムな反響結果を可視化し、顧客管理 DX を推進～

不動産市場の DX を推進するパーティカル SaaS を開発、提供する株式会社いい生活（東京都港区、代表取締役社長 CEO：前野 善一、東証スタンダード：3796、以下：いい生活）は、自社が提供する不動産会社向けの営業支援・追客システム「いい生活賃貸クラウド」（※1）並びに「いい生活売買クラウド」（※2）において、営業活動を効率化する「分析レポート機能」をリリースしたことをお知らせします。

新機能リリース

いい生活 賃貸クラウド 営業支援

いい生活 売買クラウド 営業支援

分析レポート機能

営業進捗がリアルタイムで分かる！
集計の手間なしで経営判断にスピードを。

不動産市場に、テクノロジーを **いい生活**

■ 概要

「いい生活賃貸クラウド」「いい生活売買クラウド」は、不動産仲介業務に最適化された営業支援・追客システムです。

この度、不動産ポータルサイトの反響数をリアルタイムに集計可能で、営業活動の進捗を一目で確認でき、経営資料の情報としても活用いただける「分析レポート機能」をリリースいたしました。

これにより、営業戦略を決める際に必要なデータの集計・分析・レポートの作成など時間が掛かる業務の大幅な削減が見込まれ、経営者が経営や運営に関する重要な意思決定に充てる時間を増やすことが期待できます。

■ 「分析レポート機能」の特徴

- ・不動産ポータルサイトごとの反響数をリアルタイムに集計可能です
- ・不動産ポータルサイトごとに集計するため、効率的なポータルサイトがわかります
- ・反響に対する営業活動の進捗もリアルタイムに集計可能です
- ・集計結果はグラフで視覚的に表示されるので、結果が一目でわかります

今後ともいい生活は、新しいテクノロジーの活用により DX を推進し、更なる業務効率化を目指してまいります。

■ (※1) (※2) 「いい生活賃貸クラウド」「いい生活売買クラウド」について

<https://www.es-service.net/service/sales-support/>

<https://www.es-service.net/service/sale-sales-support/>

「いい生活賃貸クラウド」「いい生活売買クラウド」の営業支援は、不動産仲介業務において発生するお客様からの問い合わせや反響、追客業務、来店対応などの業務を効率的に行うためのシステムです。

自動返信メールや一元管理された顧客情報などを活用して、顧客との迅速かつ正確な対応を可能にし、顧客満足度の向上に貢献しています。また、来店予約の調整や来店記録の共有などもシステムで一元管理されるため、不動産業務の生産性向上にも寄与しています。

■ いい生活について

<https://www.e-seikatsu.info/>

Press Release

いい生活は「テクノロジーと心で、たくさんのいい生活を」をミッションに掲げ、不動産業務クラウドサービス、不動産プラットフォームサービスを提供する「不動産テック」企業です。不動産市場の未来を切り拓くクラウド・SaaSで巨大な不動産市場のDXを力強く推進しています。

- 商号： 株式会社いい生活
- 所在地： 東京都港区南麻布五丁目2番32号
- 設立： 2000年1月21日
- 資本金： 628,411,540円（2023年3月末現在）
- 事業内容： 不動産市場向けSaaSの開発・提供
- 公式note： 当社のプロダクト開発体制や使用技術については、公式noteのエンジニアインタビューもぜひご覧ください。

『"モダン"で"王道"な開発環境の「いい生活 賃貸/売買クラウド 営業支援」について、プロダクトオーナーとCTOに語ってもらいました #1』

<https://note.e-seikatsu.info/n/na37da770d8eb>

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社いい生活 マーケティング本部 米谷・相川

TEL：03-5423-7836（平日9時～18時） E-Mail：pr.info@e-seikatsu.co.jp