

ネクスト SFA が「BOXIL SaaS AWARD 2024」の SFA(営業支援システム)部門 1 位に選出

Web マーケティングとクラウドセールステックを展開する株式会社ジオコード（本社：東京都新宿区、代表取締役：原口大輔、証券コード：7357）は、自社で開発・提供するクラウド営業支援・顧客管理ツール「ネクスト SFA」が、今もっとも評価されている SaaS（※1）を表彰する「BOXIL SaaS AWARD 2024」（スマートキャンプ株式会社主催）の BOXIL SaaS セクション SFA(営業支援システム)部門で 1 位に選出されたことをお知らせします。また、同日に発表された「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」で SFA(営業支援システム)部門の「Good Service」、「料金の妥当性 No.1」、「初期設定の容易さ No.1」、「サポートの品質 No.1」、「営業担当の印象 No.1」にも併せて選出されました。



「BOXIL SaaS AWARD（ボクシル サース アワード）」は、SaaS 比較サイト「BOXIL SaaS（ボクシル サース）」を運営するスマートキャンプが、優れた SaaS を審査、選考、表彰するイベントです。年 1 回、SaaS の日（※2）を記念して発表される本イベントのほか、Spring、Summer、Autumn、Winter の四半期ごとにも、優れた SaaS が表彰されます。今回「ネクスト SFA」は、この「BOXIL SaaS AWARD 2024」と「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」の同時受賞となります。

今回「BOXIL SaaS AWARD 2024」で「ネクスト SFA」が受賞した BOXIL SaaS セクション SFA(営業支援システム)部門 1 位は、2023 年中に「BOXIL SaaS」上へ新たに投稿された口コミ評価の総得点が、各部門でもっとも高いサービスに対して付与されるものです。また、「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」で受賞した SFA(営業支援システム)部門の「Good Service」は「BOXIL SaaS」上に投稿された口コミを対象に、各カテゴリで総得点の高いサービスに、「料金の妥当性 No.1」、「初期設定の容易さ No.1」、「サポートの品質 No.1」、「営業担当の印象 No.1」は、「BOXIL SaaS」上に投稿された「口コミによるサービス評価」9 項目を対象に、各カテゴリ、各項目において一定の基準を満たした上で、最も高い平均点を獲得したサービスに対して付与されるものです。

各 AWARD の詳細、選考基準は、以下をご覧ください。

「BOXIL SaaS AWARD 2024」公式サイト：<https://boxil.jp/awards/2024/>

「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」公式サイト：<https://boxil.jp/awards/2024-spring/>

「BOXIL SaaS AWARD 2024」とは

「BOXIL SaaS AWARD 2024」は、エントリー式で審査する「導入事例セクション」と、データを元に定量評価する「BOXIL SaaS セクション」「BOXIL SaaS 質問箱セクション」の計 3 つのセクションを設けています。部門 1 位は、各セクションの基準をもとに選考が行われ、部門ごとにもっとも評価の高いサービスに付与されるものです。なお、その中から選出された総合 1 位は「Best SaaS in Japan」として表彰されます。

「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」とは

「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」は、2023 年中に「BOXIL SaaS」上へ新たに投稿された口コミ約 18,000 件をもとに審査し、「BOXIL SaaS」のカテゴリに準じた部門ごとに計 10 の称号が付与されます。

※1 SaaS とは、Software as a Service の略で、サービスとしてのソフトウェアの意。従来パッケージソフトとして提供されていた機能が、クラウドサービスとして提供される形態のことを指します。

※2 スマートキャンプが独自に定めた記念日で、毎年 3 月 4 日です。

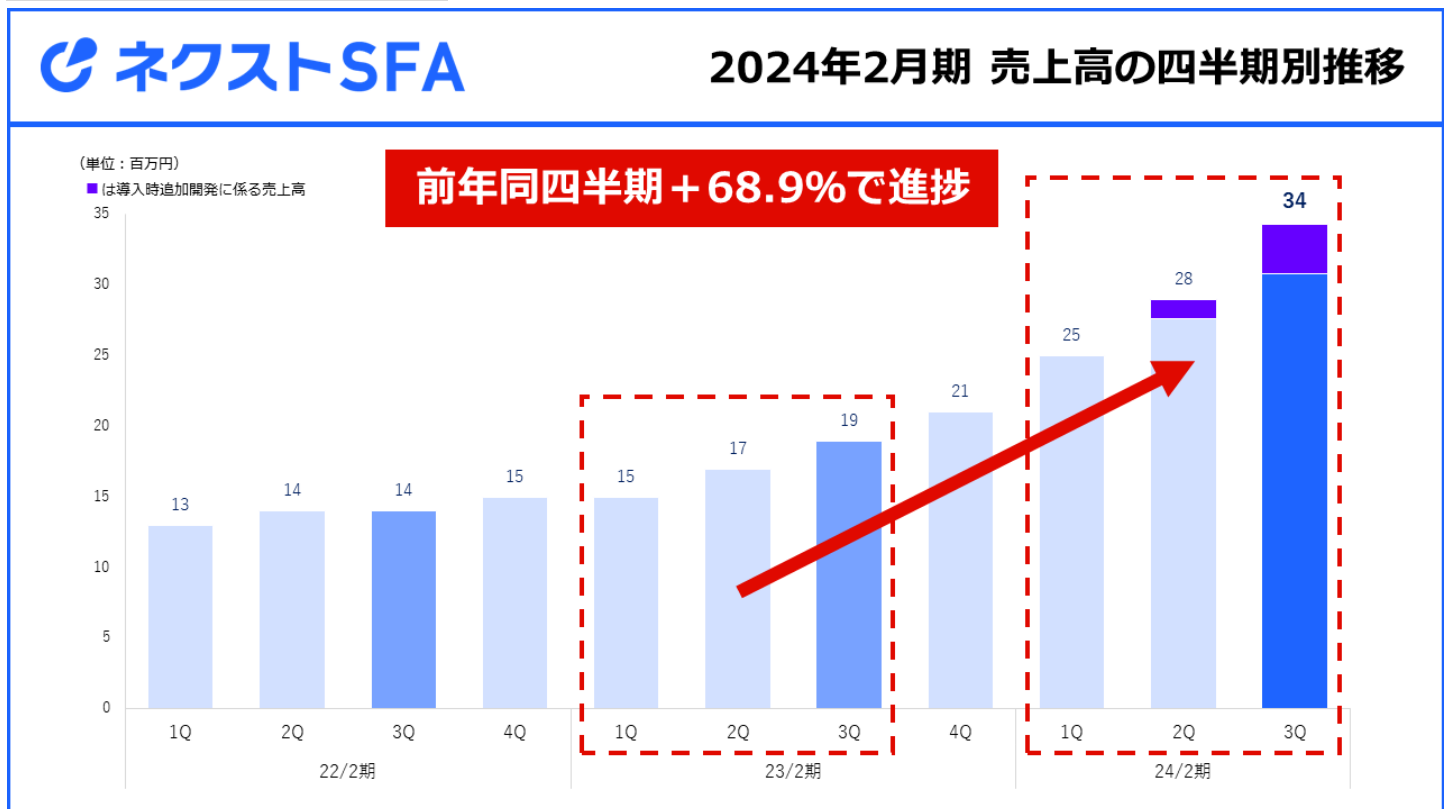
「ネクスト SFA」の口コミはこちら

URL：<https://boxil.jp/service/858/>

「BOXIL SaaS AWARD Spring 2024」受賞サービスを紹介した記事はこちら

URL：<https://boxil.jp/mag/a1506/>

ネクスト SFA の需要増と今後の展望



2024 年 1 月 12 日発表の 2024 年 2 月期第 3 四半期決算では、ネクスト SFA の売上高が前年同四半期比+68.9%と大幅に伸びています。

現在、営業担当者の 1 日の動きを AI がまとめるような「日報アシスト機能」などの開発も検討中です。AI を活用す

することで「ネクスト SFA」の利用体験や導入価値の向上につなげていきたいと考えています。そして今後も引き続き、ChatGPT やそれに類する AI サービスを活用した新機能・新サービスの拡充を検討し、開発、リリースにつなげていく予定でいます。

クラウド営業支援・顧客管理ツール「ネクスト SFA」について

「ネクスト SFA」は、“使いやすさ”と“見やすさ”を徹底追求し、営業活動を効率化、改善する営業支援・顧客管理ツールです。

MA（マーケティングオートメーション）機能も搭載しており、見込み顧客の獲得、育成から受注までのマーケティング&営業活動をこのツール1つで管理できます。導入から設定、運用まで充実の無料サポートによる高い継続率も特徴です。また、以下のようなツールと連携可能なため、様々なビジネスシーンで相乗効果を発揮できます。

- クラウド会計ソフト freee（freee 株式会社）
- Sansan（Sansan 株式会社）
- マネーフォワード クラウド請求書（株式会社マネーフォワード）
- LINE WORKS（ワークスモバイルジャパン株式会社）
- Chatwork（Chatwork 株式会社）
- Google 広告（Google 合同会社）
- Yahoo!広告（ヤフー株式会社）
- INNOVERA（株式会社プロディライト）
- ソクコム（Foonz 株式会社）

【ネクスト SFA サービスサイト】 <https://next-sfa.jp/>

株式会社ジオコードについて

ジオコードは、SEO 対策と Web サイト制作を融合・発展させた「オーガニックマーケティング」や Web 広告運用などのサービスを提供する Web マーケティング事業と、クラウド営業支援・顧客管理ツール「ネクスト SFA」などを活用したクラウドセールステック事業を展開。

Web マーケティング&営業 DX で、集客から、受注までの全てを一社完結で支援し販売拡大に貢献するとともに、DX 推進にも寄与するサービスを提供し、顧客の経営を攻守両面から支援しています。

GEO CODE

社 名：株式会社ジオコード

代表者：代表取締役 原口 大輔

所在地：東京都新宿区新宿 4-1-6 JR 新宿ミライナタワー 10F

設 立：2005 年 2 月 14 日

資本金：3 億 5,857 万円（2023 年 2 月末現在）

上 場：東証スタンダード 証券コード：7357

事 業：Web マーケティング事業、クラウドセールステック事業

H P：<https://www.geo-code.co.jp/>

■ お問い合わせ先

<サービスについて>

株式会社ジオコード

クラウド CS 課

メール：info@geo-code.co.jp

電 話：03-6274-8081



ネクストSFAの強み 機能一覧 ご利用料金 導入実績

見込み顧客の獲得、育成から、
商談管理、顧客管理まで、
MA、SFA、CRMの全てを搭載！

継続率 98.2%
2023年9月現在

営業日 24時間営業
2023年9月現在

導入コスト 0円
2023年9月現在

導入期間 最短1週間
2023年9月現在

資料請求・無料トライアルはこちら