



2024年3月22日

各位

会社名 株式会社売れるネット広告社
代表者名 代表取締役社長CEO 加藤公一レオ
(コード番号: 9235 東証グロース)
問合せ先 取締役 CFO 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

「アメリカ」における駐在員事務所開設に向けた準備を開始

当社は、今後の海外展開を見据え、「アメリカ」における駐在員事務所開設に向けた準備を開始致しましたことをご知らせいたします。

1. 駐在員事務所開設準備の背景

当社がアメリカ駐在員事務所開設に向け準備を開始した理由としましては、現在グローバル化に伴い、多くの日本企業が海外に進出していること及び国内市場規模縮小の可能性、海外への販路拡大を目指すものがございます。経済産業省が2023年に公表した海外事業活動基本調査の結果によると2021年末における日本企業の海外現地法人数は25,325社となっており、日本の少子高齢化に伴う人口減少が続いている状況等を鑑みると今後も海外に販路を求める日本企業の需要は発生し続けると推察しております。

海外拠点として、アメリカを選択した理由としましては、当社は世界中をダイレクトマーケティング（売れる広告）だらけにする、というビジョンを掲げており、アメリカにはDMA（Direct Marketing Association）という世界最大のダイレクトマーケティングにおける協会がアメリカ、ニューヨークに拠点を構えるなど、ダイレクトマーケティングの先進国と言われており、当社が駐在員事務所を開設することで入手できる情報量は非常に多いと考えております。

現時点では、当社クラウドサービスである、売れるD2Cつくるのアメリカ展開を中心として情報収集を進める想定でございますが、現地ニーズを把握しながら、適切なサービスを見極めたいと考えております。

また、駐在員事務所においては、2024年2月に新規事業（子会社）として設立した「株式会社売れる越境EC社」と連携し、現地のマーケティングや情報収集等を行い、当社グループ全体での収益の最大化を見据えております。

アメリカの駐在員事務所開設を機に、海外展開の足掛かりにし、当社事業のさらなる成長を目指してまいります。

2. 候補地

アメリカ サンフランシスコ周辺（予定）

3. 開設時期

2024年7月（予定）

4. 今後の見通し

今後の準備状況の進捗等、新たな開示の必要性が生じた場合は、速やかにお知らせいたします。

以 上