

2024年3月22日

会社名 ナイル株式会社
代表者 代表取締役社長 高橋 飛翔
(コード:5618 東証グロース)
問合せ先 取締役 コーポレート本部 本部長 長澤 斉
(電話番号:03-6682-9692)

ナイル、「生成AIコンサルティング」サービス拡充から1ヶ月で複数社に導入決定

DX&マーケティング事業を展開するナイル株式会社(本社:東京都品川区、代表取締役:高橋 飛翔、以下、ナイル)は、「ChatGPT」等の生成AI活用で業務改善を実現する「生成AIコンサルティングサービス」を2024年2月に拡充し、1ヶ月で8社が当サービス導入を決定しました。ナイルは、さらなる企業の利益向上を目指し、生成AI導入支援を推進いたします。



◇ナイルの「生成AIコンサルティングサービス」詳細はこちら
<https://www.seohacks.net/service/generativeai-consulting/>

生成AI導入の背景

企業の生成AI導入で期待されることは、業務効率化、業務クオリティの向上、及びコスト削減を実現することです。自社調査の結果、*92%が生成AIによる業務効率化の可能性を感じています。しかし、リソースと知見不足が導入障壁となり、実務レベルでの適用が困難で失敗するケースが多いことも明らかになりました。

そこで、業務の棚卸し、コスト削減の可視化、業務への紐付けといった具体的な導入プロセスの提案から始まり、必要に応じてマイクロアプリケーションの開発に至るまで、当サービスを通じた一貫したサポートができることからご導入を決定いただきました。

| | |
|---|--|
| <p>「自社にエンジニアがいなくても生成AIをいち早く取り入れたいと考え依頼しました。業務の要件定義からプロトタイプの開発を行ってもらったことで、イメージしていた工数削減が叶いました。」</p> <p>(製造業／情報システム部門)</p> | <p>「生成AIの基礎知識のインプットから業務への紐づけまで行っていたことで、具体的な導入のイメージを持つことが出来ました。他社に先駆けて取り組みたいと思います。」</p> <p>(人材業界／マーケティング部門)</p> |
| <p>「以前は他社事例の収集ばかりして行き詰まっていたが、自社独自の生成AIの活用方法をご提案頂いたことで、導入までの道のりや効果が明確になりました。」</p> <p>(製造業／販売管理部門)</p> | <p>「業務の棚卸しから開発まで一気通貫して支援いただくことで、双方の解像度の高い状態で業務の自動化に着手が出来ました。」</p> <p>(EC／カスタマーサービス部門)</p> |

*本調査概要:2024年役職者に聞いた生成AI実態アンケート

<https://www.seohacks.net/ebook/22645/>

当サービス導入で期待できること

生成AIを業務実装するためには、「業務の言語化」が非常に重要になります。そのためには、業務の可視化を行い、「業務」を”作業”単位に分解することが必要です。

当サービスでは、可視化を行ったうえで生成AI導入による効率化の可能性/コスト削減効果のレポートを行い、マイクロアプリケーションやプロンプトの開発などの実行支援まで行っています。

お客様の負担を最小減に抑え、一気通貫でオペレーション開発/自動化を実現いたします。





また、コンサルティングサービス導入後には、必要に応じた生成AI導入の社内理解を深めるための生成AI研修(勉強会)の実施から、生成AIの社内浸透を支援します。

生成AIコンサルティングサービス詳細

コンサルティング基本契約

- ・生成AIによって解決しうる業務の洗い出し
- ・業務オペレーションに合わせた生成AIを組み込んだ業務設計
- ・生成AI導入による売上向上、コスト削減効果のレポート

オペレーション構築/開発

- ・アプリケーション開発
- ・業務内容の整理/ルール作り
- ・PM含めたリソースの担保

※開発にはコンサルティング基本契約が必須となります

◇料金についてはサービスページをご覧ください

<https://www.seohacks.net/service/generativeai-consulting/>

会社概要

社名: ナイル株式会社

住所: 東京都品川区東五反田1丁目24-2 JRE東五反田一丁目ビル7F

設立: 2007年1月15日

代表者: 代表取締役社長 高橋 飛翔

上場: 東証グロース

事業内容: 自動車産業DX事業、ホリゾンタルDX事業

URL: <https://nyle.co.jp/>