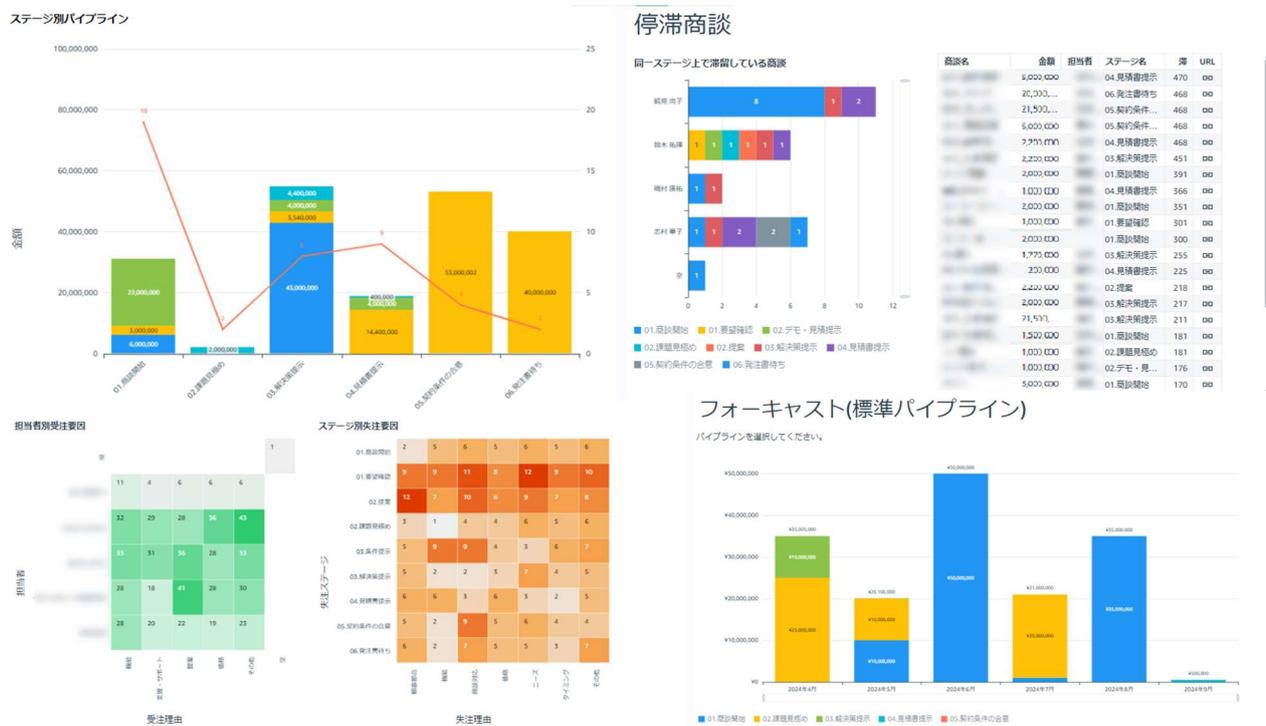


2024年3月27日
株式会社シャノン
ニュースリリース

シャノン、営業担当者の業務効率化と売上向上を支援する SFAのレポート機能である『SFA テンプレート』の提供開始

株式会社シャノン(本社：東京都港区、代表取締役社長：中村 健一郎、証券コード：3976、以下シャノン)は、営業担当者の業務効率化と売上向上を支援する SFA のレポート機能である『SFA テンプレート』の提供開始をお知らせします。

SFA テンプレート イメージ例



近年、SFA を取り入れる企業は増えていますが、多くが以下のような課題に直面しています。

- ・ レポート作成スキルの不足でデータを十分に利用できない。
- ・ 商談データの分析に時間がかかり、営業の本業に影響を及ぼす。
- ・ データを基にした意思決定が困難で、改善点が見えにくい。

これらの課題を解決するため、私たちは SFA テンプレートを提供し、誰もが容易にデータ分析を行えるようにします。このテンプレートにより、ユーザーは事前に設定されたダッシュボードをそのまま使用でき、レポート作成時間を大幅に削減できます。また、専門知識がないユーザーでも商談データの分析が可能になります。

さらに、目標達成に向けた商談管理が簡単になります。重要な指標を明確にし、進捗をリアルタイムで追跡することで、商談や活動のギャップを正確に特定し、営業の具体的な改善策を導き出せます。

これにより、データに基づいた客観的、具体的な営業活動の改善が可能となり、営業効率の向上と売上の増加が期待できます。

■SFA テンプレートで提供されるダッシュボード

SFA テンプレートでは、以下の6種類のダッシュボードが提供されます。

ダッシュボード	実現できること
今月の実績	今月の受注状況や予実状況を可視化し、前月比や目標達成率などを分析することで、営業活動の改善が可能となります。
パイプライン	進行中の商談の状況・量を把握し、売上予測の可視化と不足の明確化が可能となり、活動の改善を明確に行えます。
今月発生した商談	今月の商談発生状況と、商談を適切なペースで創出しているかを確認し、目標の達成を管理できます。新規商談の傾向や課題の分析もできます。
営業成績	個人別の営業成績とその要因を可視化し、各々の課題や強みを把握することで、営業活動に対する具体的な改善に取り組みます。
停滞商談	停滞している商談を早期に特定し、適切な対応を取ることができ、商談の失注可能性を低減します。
フォーキャスト	未来の売上予測を見える化し、予実の精度の向上を支援します。不足の内容と量を明確にし、具体的な活動計画を改善します。

■今後の展望

シャノンは、新規顧客や既存顧客へのクロスセル商材として『より使いやすくなった SFA』の販売を加速させていきます。また、今後も営業担当者や管理者がさらに使いやすいと感じるような機能の改善に取り組んでいきます。

■シャノンの提供する MA と一体化した SFA とは

シャノンの SFA は、MA と一体化しており、顧客・企業の行動履歴がすべて一元管理されることから、深い顧客理解に基づく営業アプローチを実現します。また、商談中の顧客が Web サイトにアクセスした際に、営業担当者にメールで通知することや、営業個人名で DM とメールを一斉配信して反応があったお客様にのみ電話をしていくなどの効率的な商談創出も可能です。

<使いやすい商談管理>

商談金額や受注見込時期・進捗など、商談状況を一覧形式とカンバン形式で使いやすく管理できます。タスク管理機能もついているため、MTG での活動確認やネクストアクションの登録、活動の消込など営業管理者と担当者の状況確認が効率化されます。商談管理とタスク管理を活用いただくことで、当月の着地予測とそこに向けた活動管理を実施することが可能です。

<はじめての SFA でも安心のお手頃価格>

1 アカウント 7,200 円と、はじめて SFA を導入するお客様でも安心して利用できるお手頃な価格設定となっております。

■株式会社シャノンについて

シャノンは、クラウドテクノロジーをコアに、企業のマーケティング課題を解決する製品・ソリューション・サービスを提供しています。デジタルとアナログを組み合わせるデジアナマーケティングなどを実現し、イベント、セミナー、マーケティングオートメーション、CMS、アドテクノロジー、メタバースまで提供するシャノンのマーケティングクラウドは、金融、IT・通信、製造業から公共機関まで業種を問わず、大規模から中規模まで多様なシーンでご利用いただいています。

- 社名商号 : 株式会社シャノン (英文 : SHANON Inc.)
- 証券コード : 3976 (東証グロース)
- 代表者 : 代表取締役社長 中村 健一郎 (なかむら けんいちろう)
- 所在地 : 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 4 階
- 事業内容 : クラウド型マーケティングソリューションの企画・開発・販売・サポート
マーケティングにかかわるコンサルティングおよびサービスの提供
- URL : <https://www.shanon.co.jp/>

■本ニュースリリースに関するお問い合わせ先

株式会社シャノン マーケティング部

TEL : 03-6743-1565

E-mail : marketing@shanon.co.jp