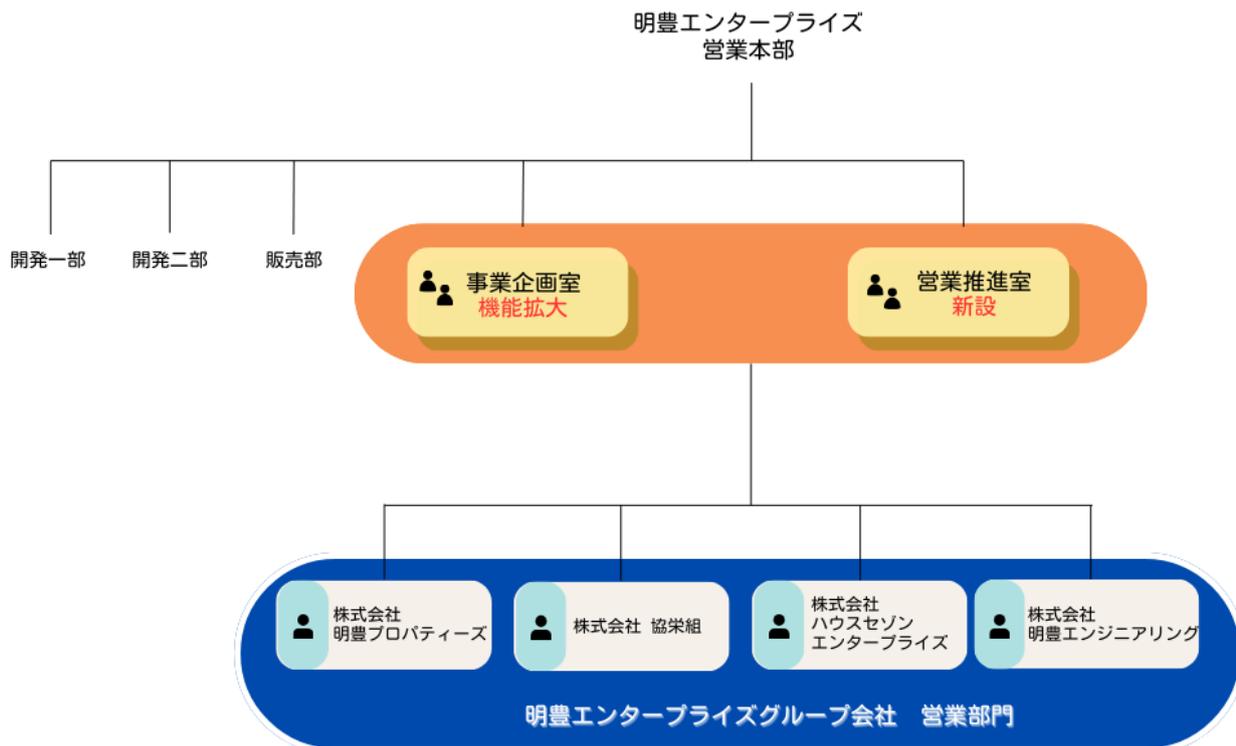


2024年4月1日

明豊エンタープライズグループ、
営業本部のシェアードサービスと R&D の強化により収益性を向上
～グローバル人材採用により海外販売営業の拡大・強化を図る～



東京 23 区を中心に 150 棟を超える“新築 1 棟投資用賃貸住宅”の供給・建設・管理を総合的に行う明豊エンタープライズグループ（以下、当社グループ）は、2024 年 4 月 1 日付で営業シェアードサービス開始に向けて、株式会社明豊エンタープライズ（東京都目黒区：代表取締役 矢吹満、以下「明豊エンタープライズ」）・営業本部の組織改編することをお知らせします。さらに、多言語対応可能なグローバル人材を採用し、更なる海外販売営業の強化を実施します。

■当社グループのシェアードサービスについて

この度、明豊エンタープライズは、当社グループ全体の最適な営業実行を企図して営業シェアードサービスを導入、営業本部「営業推進室」の新設、及び同「事業企画室」の機能拡大を実施しました。営業シェアードサービスにより、当社グループ全体の生産性向上と外部環境変化に対応した事業成長を目指します。

新設した「営業推進室」は、グループ各社の営業幹部メンバーで構成されており、グループ各社の営業方針や施策の総合的な立案、営業先の新規開拓や営業機会の創出を行うことで、当社グループ全体の営業強化及び営業連結を実現します。

「事業企画室」は、従来、明豊エンタープライズのみの新規事業の企画・立案を行っていましたが、今般当社グループ全体の新規事業や新規商品の企画・立案、事業改善などを行うことで、明豊エンタープライズのみならず、グループ全体を横断した R&D 機能を実現します。

<本件に関する プレスお問い合わせ先>

株式会社明豊エンタープライズ 広報：白井、岩崎 TEL：03-5434-7651 E-mail：media@meiho-est.co.jp

■グローバル人材の採用による海外販売営業の強化について

「営業推進室」が担う重要な役割の一つとして、海外営業の強化を掲げております。明豊エンタープライズは、2023年3月、11月に台湾にて海外投資家向けセミナーを実施、本年3月にはシンガポールにて個別商談会を実施するなど、アジア圏での販売ルートを計画的に拡大しています。

今般、更なる海外営業強化を企図し、多言語対応可能なグローバル人材を採用しました。アジア圏を中心とする海外の新規顧客・既存顧客と、直接のコミュニケーションによる関係強化が可能となり海外営業実績の向上を目指します。

■入社式について

当社グループは、4月1日に2024年度新卒社員の入社式を実施しました。2024年度の新入社員は昨年度に比べて2倍に増加し、10名の新入社員が加わりました。

入社式では、当社グループ全社員が参加し、代表挨拶、新入社員への辞令交付、新入社員挨拶、2年目社員から新入社員に向けてメッセージを送りました。

入社式に続き行われたウェルカムランチでは先輩社員も加わり、部署や社員の紹介など、和気あいあいとした雰囲気で行われました。



<本件に関する プレスお問い合わせ先>

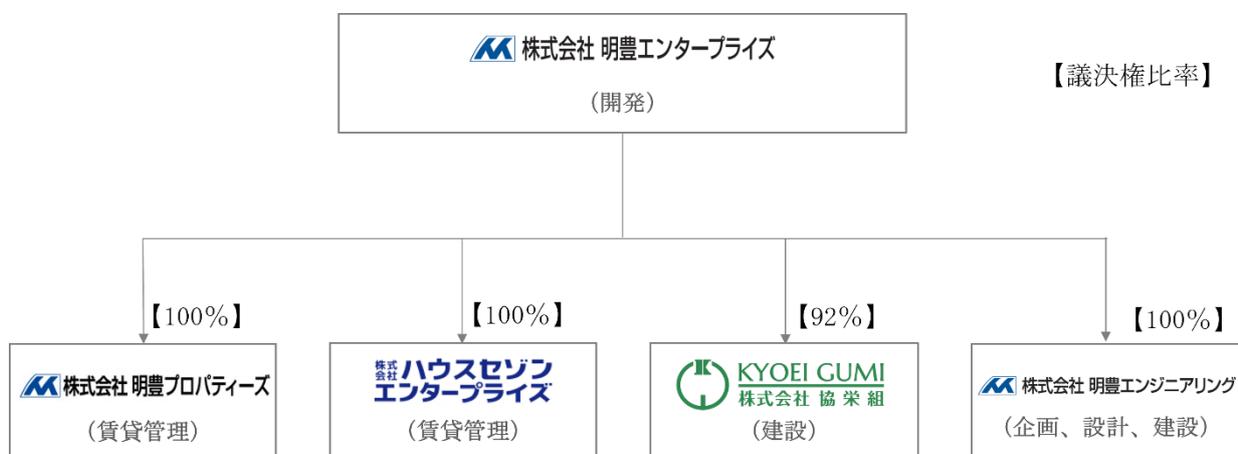
株式会社明豊エンタープライズ 広報：白井、岩崎 TEL：03-5434-7651 E-mail：media@meiho-est.co.jp

■明豊エンタープライズグループについて

創業 56 年、物造りにこだわった信頼と実績の東証上場デベロッパーとして、東京 23 区を中心に 150 棟を超える“新築 1 棟投資用賃貸住宅”を供給している株式会社明豊エンタープライズ（東京都目黒区：代表取締役 矢吹 満）を親会社とし、賃貸管理会社の株式会社明豊プロパティーズ（東京都目黒区：代表取締役 太田 孝）、株式会社ハウスセゾンエンタープライズ（京都府京都市：代表取締役 奥山 秀昭）、建設会社の株式会社明豊エンジニアリング（東京都目黒区：代表取締役 阪本 伸司）、株式会社協栄組（東京都世田谷区：代表取締役 五十嵐 一洋）で構成されています。

明豊エンタープライズグループ全体として、一生涯のお付き合いと次世代に受け継ぐ想いを大切にしております。

（参考）明豊エンタープライズグループ体制図



株式会社明豊エンタープライズ 会社概要

代表：代表取締役 矢吹 満

本社：東京都目黒区目黒 2-10-11 目黒山手プレイス 4F, 5F, 9F

設立：1968 年 9 月 9 日

ホームページ：<https://meiho-est.com/>

事業内容：不動産開発事業